



EBSO

H A B E R



EGE BÖLGESİ SANAYİ ODASI AYLIK YAYIN ORGANI OCAK 2011

Sanayicinin gurur günü



BORTAR, 1994 yılından beri, lezzet ve kalitenin buluştuğu bir mutfağa sahiptir. Tasarımı, modern gıda bandına uygun olarak yapılmış fabrikamızda, 275 personelimiz tarafından hazırlanan kahvaltı, öğle yemeği, akşam yemeği ve gece yemeklerimiz, 40 araçlık dağıtım filomuz tarafından, 165 firmadaki 16.000 müşterimize ulaştırılmaktadır.



BORTAR

YEMEK ve GIDA SANAYİ TİC. LTD. ŞTİ.

CATERING

K - Q
TSE - ISO - EN
9000

G - F
TSE - ISO - EN
22000

İş merkezleri, fabrikalar, okullar, hastaneler, bankalar ve sanayi kuruluşlarından oluşan müşterilerimize, kaliteli, lezzetli ve sağlıklı yemekler sunmak için, tüm ekibimiz Toplam Kalite Yönetimi kurallarına uymaktadır.



Stil ve lezzet... BORTAR Catering'in imzasıdır. Müşterimizden aldığımız brief doğrultusunda, tüm organizasyon en ince detaylarına kadar, uzman ekibimiz tarafından planlanır ve hayata geçirilir. Etkinliğin konsepti, içeriğine göre belirlenir ve müşterimizin ve misafirlerinin isteklerine göre uygulanır. BORTAR Catering ekibini oluşturan halkla ilişkiler uzmanları, usta aşçılar, eğlence sektörünün duayenleri ve hizmet ekibimiz, sizin hayal ettikleriniz gerçekleştirirler. Sizin için çok özel olan o anları, unutulmaz anılara dönüştürürler.

%100 Dana Eti

YEMEK ve GIDA SANAYİ TİC. LTD. ŞTİ.

Etlerimiz özel besi çiftliğimizdendir.

Besi çiftliğimiz Torbalı Çaybaşı Köyü'nde bulunmaktadır. 155.000 m² üzerine kurulmuş çiftliğimiz, 2500 büyükbaş hayvan kapasitesine sahip olup, 1000 büyükbaş hayvan bulunmaktadır.



Bortar Yemek ve Gıda San. ve Tic. Ltd. Şti.

Adres: 6089 Sokak No:2 Işıkkent - İZMİR

Tel: 0(232) 436 19 20 (Pbx) Faks: 0(232) 436 22 93

e-posta: info@bortar.com

www.bortar.com

BATI ANADOLU

Enerjimizi paylaşın!

Fabrikalardan otellere, hastanelerden alışveriş merkezlerine tüm işyerleri için elektrik enerjisinde artık hesaplı bir yol var: BATIENERJİ

Ayrıntılı bilgi için arayın, elektrik enerjisini en hesaplı yollardan sunalım. Hem şirketinizin gider kalemlerinde önemli bir tasarruf sağlayın, hem Ege Bölgesi'nin güçlü grubu Batı Anadolu'nun kusursuz hizmet anlayışı ile tanışın!

BATIENERJİ

Batıçim Enerji Elektrik Üretim A.Ş.
Ankara Cad No:335 Bornova - İZMİR
Tel: 232.478 44 00 • Faks: 232.478 44 44

Türkiye'de gündemin yaz aylarında yapılacak milletvekili genel seçimlerine endekslendiği ortamda, Ege Bölgesi Sanayi Odası İzmir'den ekonomiye ışık tutan aktiviteleriyle örnek oldu. TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla gerçekleştirilen EBSO Geleneksel Başarılı Sanayi Kuruluşları Ödül Töreni, ekonomide dün, bugün ve yarının değerlendirildiği platform niteliğine büründü. Üretim, Yatırım, İhracat, İstihdam ve Vergi'nin yanı sıra Ar-Ge ile Marka'da başarılı sanayicilerin ödüllendirildiği törende TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'nun girişimcilik ve yatırımların özendirilmesi mesajları, EBSO Meclis Başkanı Mehmet Tiryaki'nin kriz ortamına rağmen başarı, EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar'ın da sorunların doğru politikalarla aşılacağı mesajları yankı buldu. Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın Geleneksel Başarılı Sanayi Kuruluşları Ödül Töreni aynı zamanda, İzmir ile Ankara'nın EXPO 2020 adaylığı yarışında da Türk özel sektörünün en büyük temsilcisi TOBB'un desteğini İzmir'den yana koymasına vesile oldu. Üretim, istihdam ve ihracatın lokomotif sektörlerine yönelik etkinlikler, üretim ve yatırımın ayrılmaz bir parçası haline gelen çevre konusundaki toplantılar, ekonominin devî Çin ile diğer ülkelerden gelen heyetlerle yapılan yatırım görüşmeleri, sektörlerle nitelikli eleman kazandırmak amacıyla eğitime verilen destekler, ihracatçıların sorunlarını çözen görüşmeler, yeni yılın ilk ayında EBSO'nun İzmir ekonomik gündemindeki belirleyiciliğini öne çıkaran aktiviteler arasında yer aldı. EBSO'da Yönetim Kurulu ile Meclis üyelerinin kendi sektörlerindeki sivil toplum kuruluşlarında etkili görevlere seçilmesi, 67 değişik sektörü çatısı altında toplayan Oda'nın gücüne güç kattı. EBSO, 2001 yılı faaliyet programıyla da dinamik ve etkin bir kurum olarak kendisinden beklenen görevleri yerine getireceği mesajını verdi.



4 Başkan
2011'e doğru
politikayla giriş

6 Gündem
Türk sanayisinin
yol haritası

12 Gündem
Sanayi Eylem Planı'nda
Ege'ye il yatırım

14 Uzman
Yeni TTK'da
Anonim Şirketler

16 Enerji
Elektrikte
kritik yıl 2016

20 Kapak
Sanayicinin
gurur günü

22 Kapak
Tırtaki: Krize
rağmen başarı

24 Kapak
Yorgancılar:
Sorunlarımızı doğru
politika ile aşarız

28 Kapak
2009 Takvim
Yılı Ödülleri

32 Haber
Ankara ile İzmir
arasında EXPO savaşı

36 Uluslararası
İzmir'in EXPO yarışında
İtalyan desteği

42 Sektör
Ayakkabıda
başarı zamanı

46 Kent
İZKA'dan kalkınmaya
18 milyon TL'lik
destek

51 İşbirliği
Makine Mühendisleri
Odası'ndan sanayicilere
özel hizmet

52 Eğitim
Öğrencilerin
"Handan Anne'si"

54 Haber
Soğutma sanayicilerinin
yeni başkanı Vatandaş

56 Ege'den
İhracata, istihdam ve
(gelecekte) kayıtlı
ekonominin sigortası
KOBİler

60 Meclis
Yorgancılar: Ekonomimiz
büyüyor

63 Meclis
Sanayicinin gündemi
sektörler ve İzmir

68 Meclis
EBSO'nun bütçesi
7 milyon 840 bin TL

70 Vizyon
2011'de daha dinamik
bir EBSO



Ocak / Yıl: 27 SAYI: 320

SAHİBİ
Ege Bölgesi Sanayi Odası Adına
Yönetim Kurulu Başkanı
Ender YORGANCI LAR

SORUMLU MÜDÜR
Mustafa KALYONCU
(Genel Sekreter)

YAYIN İCRA KOMİTESİ
Ender YORGANCI LAR
Bayram TALAY
Berkay ESKİNAZİ
Mustafa KALYONCU

YAYIN SORUMLUSU
Mehmet Ali SÜTLÜ

YÖNETİM YERİ
Ege Bölgesi Sanayi Odası
Cumhuriyet Bulvarı No: 63 İZMİR
Tel: 0232 455 29 00
Fax: 0232 425 36 35

BASKI
Endülüs Basım Yayın
İnş. San. Tic. A.Ş.
M. Kemal Atatürk Bulvarı No: 74
A.O.S.B. Çiğli / İZMİR
Tel : 0232 376 87 76
Fax: 0232 328 09 66

Ebsohaber, Ege Bölgesi Sanayi Odasının aylık yayın organıdır. Ebsohaber'de yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Ebsohaber'de yer alan yazılar aksi belirtilmedikçe EBSO'nun resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir. Yerel süreli yayın Baskı Tarihi: 31 Ocak 2011



1145/4 Sk. No: 22 Gıda Çarşısı
Yanışehir - İZMİR
Tel: 0232 459 63 63
Fax: 0232 458 22 58
www.ar-ge.net

ocak gündemi

ocak gündemi

2011'e doğru politikalarla giriş



Ender Yorgancılar
Ege Bölgesi Sanayi Odası
Yönetim Kurulu Başkanı

Ihracatta sektör ve ülke çeşitlendirme stratejisi oluşturulması, KOBİ'lerin finansmana erişimini kolaylaştırmayı sağlayıcı uygulamalar, şirket kuruluşu ile ilgili prosedürleri basitleştiren yöntemler ve girişimciliğin desteklenmesine yer verilmesi KOBİ'lerimize büyük kolaylık sağlayacaktır.

Yılın ilk ayının ilk günlerinde Sayın Sanayi Bakanımız tarafından açıklanan Sanayi Strateji Belgesi, Türkiye için çok önemli bir adımdır.

Hedeflerini belirlemiş bir Türkiye'nin, bu hedeflerini gerçekleştirmesi yolunda sanayi politikalarının her zaman önemine inanmaktayız. Bu kapsamda hazırlanan ve 2011-2014 dönemini kapsayan Sanayi Strateji Belgesi, toplam 72 eylemlerle, Türk sanayisine umut vermektedir.

Bugün sanayimizin en büyük konusunun rekabet gücünün azalması olduğu düşünüldüğünde, rekabet gücünü ve verimliliği artırmayı, çevreye duyarlı ve sosyal sorumluluk sahibi bir sanayiye dönüşümü amaçlayan, uzun dönemde de; "orta ve yüksek teknoloji ürünlerde Avrasya'nın üretim üssü haline gelmesi"ni hedef alan bir çalışmanın uygulama safhasını heyecanla beklemekteyiz.

Türk sanayinin toplam üretiminin sadece yüzde 3,7'sinin, ihracatının sadece yüzde 3,5'unun yüksek teknolojiye dayalı olması, belirlenen hedeflerin ne kadar isabetli olduğunu da bizlere göstermektedir.

Belgede; ihracatta sektör ve ülke çeşitlendirme stratejisi oluşturulması, KOBİ'lerin finansmana erişimini kolaylaştırmayı sağlayıcı uygulamalar, şirket kuruluşu ile ilgili prosedürleri basitleştiren yöntemler ve girişimciliğin desteklenmesine yer verilmesi KOBİ'lerimize büyük kolaylık sağlayacaktır.

Özellikle benim de üzerinde çok durduğum; organize sanayi bölgesi kurulan yere, meslekî eğitim veren okul açmanın da mümkün olması ve hatta bazı durumlarda zorunlu hale getirilecek olması, özel sektöre meslek okulu açma imkanının tanınması ara eleman ihtiyacı duyan sanayicimiz açısından sevindiricidir.

Ülkemiz ihracatında ilk sıralarda yer alan; otomotiv, makine, demir çelik, elektrik ve elektronik, tekstil, gıda ve beyaz eşya sektörlerine yönelik strateji belgelerinin hazırlanması sektörel rekabet açısından oldukça önemlidir.

Strateji belgesinin rekabet gücünün artırılmasında çok önemli bir itici güç haline gelmesini beklediğimizi belirterek, emeği geçenlere teşekkürlerimizi sunuyoruz. Yakın zamanda sanayi envanterine ilişkin çalışmalara da başlanılmasının, söz konusu belgenin daha sağlıklı uygulanması açısından önem arzettiği inancındayım.

Doğru sanayi politikaları ile bu ülkenin üreten kesiminin her zaman için desteklenmesi gerektiği inancındayız. Bu inançla, geleneksel hale getirdiğimiz Odamızın Başarılı Sanayi Kuruluşlarını bir kez daha ödüllendirmekten gurur duyuyoruz.

Detaylı EBSO Haber'in içinde yer alan, TOBB Başkanımız Sayın M. Rifat Hisarcıkıoğlu'nun onurlandırdığı 21 Ocak 2011 tarihli Ödül Törenimizde belirlenen kriterlerde ödüle layık görülen firmalarımızı içtenlikle kutluyor, başarılarının devamını diliyorum.

Uluslararası piyasada birlikteyiz.

Dış Ticaret ürünlerimizle, uluslararası piyasada çalışan firmanızın beklentilerine uygun, kaliteli ve modern hizmetler sunarak dış piyasalardaki başarılarınıza destek oluyoruz!

Firmanıza özel çözümlerle riskinizi minimize ediyor, rekabet gücünüzü ve başarılarınızı artırıyoruz.

- Akreditif
- Kabul/Aval Kredileri
- Harici Garantiler
- İhracat Akreditif İskontosu
- İhracat Faktoringi
- Eximbank Kredileri
- Ülke Kredileri



Türk Sanayisinin yol haritası

Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'nın hazırladığı belgeye göre özel sektör ve kamu tarafından yürütülen Ar-Ge faaliyetlerinin artırılması desteklenecek. Alternatif enerji kaynaklarına dayalı ürünlerin sanayide kullanımı ve teknik altyapısının geliştirilmesi ve ticari ürünlere dönüştürülmesi amacıyla çalışmalar yürütülecek.



Strateji belgesi ve eylem planının Yatay Sanayi Politikası alanları kapsamında, KOBİ'lerin Finansmana Erişimi konusunda, KOBİ'lerin finansman kaynaklarına erişimi kolaylaştırılacak, kredi garanti ve girişim sermaye sistemleri geliştirilecek ve yaygınlaştırılacak.

Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'nca hazırlanan, AB müzakere sürecindeki "işletmeler ve sanayi politikası" faslının kapanış kriterleri arasında yer alan "Türkiye Sanayi Stratejisi Belgesi ve Eylem Planı 2011-2014" açıklandı. Dünyadaki, AB'deki ve Türkiye'deki gelişmelerin analizlerine dayanan, katılımcı bir yaklaşımla tasarlanan Türkiye'nin yeni sanayi stratejisi, belirlenmiş uzun vadeli vizyon, genel amaç ve stratejik hedefler doğrultusunda sanayinin ve sektörlerin rekabet gücünü artırmak üzere yapısal dönüşümü yönlendirmeye ve desteklemeye katkı verecek.

Sanayi stratejisi AB'deki sanayi politikası yaklaşımlarıyla uyumlu, Türk sanayisinin güçlü ve zayıf yönleriyle sahip olduğu fırsatlar ve karşı karşıya kaldığı tehditler sonucu oluşturulan bir politika çerçevesini içeriyor.

Sanayi stratejisinin vizyonu, orta ve yüksek teknoloji ürünlerde Avrasya'nın üretim üssü olmak şeklinde belirlendi.

Sanayi stratejisi, Türk sanayisinin rekabet edilebilirliğinin ve verimliliğinin yükseltilecek, dünya ihracatından daha fazla pay alan, ağırlıklı olarak yüksek katma değerli ve ileri teknoloji ürünlerin ürettiği nitelikli işgücüne sahip ve aynı zamanda çevreye ve topluma duyarlı bir sanayi yapısına dönüşümü hızlandırmayı amaçlıyor.

Stratejik hedefler olarak becerilerini sürekli geliştirebilen şirketlerin ekonomideki, orta ve yüksek teknoloji sektörlerin üretim ve ihracat içindeki ağırlığının artırılması ve düşük teknoloji sektörlerde kalma değeri yüksek ürünlere geçilmesi yer alıyor.

Türkiye Sanayi Stratejisi Belgesi eylem planında "Yatay sanayi politikası alanları", "Sektörel Sanayi Politikası alanları" ile "Uygulama, izleme ve koordinasyon" başlıkları altında hedefler sıralandı.

Buna göre, Yatay sanayi politikası alanları kapsamında, Yatırım ve İş Ortamının iyileştirilmesi alanında sanayi sektöründe girişimciliğin yaygınlaştırılmasına yönelik eğitimler verilecek ve destekler sağlanacak. Bu eylemde, özellikle imalat sanayi alanında faaliyet gösteren KOBİ girişimcilerinin desteklenerek girişimcilik kültürünün yaygınlaştırılması amaçlanıyor.

Türk Ticaret Kanunu Tasarısı yasalastırılacak ve sonrasında ikincil mevzuatı çıkarılacak.

Kamu kurum/kuruluşlarının sanayi alanında yürüttükleri hizmet ve görevlerin elektronik ortamda gerçekleştirilmesi ve işlemlerin sadeleştirilmesi yoluyla bürokratik yükün azaltılması sağlanacak. Bu eylemde, mevzuatta ve uygulamada meydana gelen değişiklikler çerçevesinde mükelleflerin vergi ile ilgili işlemlerde kullandığı her türlü beyanname, bildirim ve fonlar yeniden gözden geçirilecek.

Çevrimiçi Şirket İşlemleri projesi gerçekleştirilecek

Şirket kuruluşu ve işyeri açma işlemleri kolaylaştırılacak. Şirket kuruluşu ve işyeri açma işlemlerinin kolaylaştırılmasına, ilgili prosedürlerin basitleştirilmesine, bürokratik işlemlerin azaltılmasına, maliyetlerin düşürülmesine, işlemlerin internet ortamında hızlandırılmasına ve münferit şirketlerin tasfiyesinin kolaylaştırılmasına yönelik olarak mevzuatın geliştirilmesi ve diğer tedbirlerin alınması sağlanacak.

Kaliteli ve güvenli ürün arz ve talebi için teknik mevzuatın AB ile uyumlaştırılması ve ithalat dahil gerekli denetim sistemlerinin kurulması eyleminde, kaliteli ve güvenli ürün arz ve talebi için teknik mevzuat uygulamalarının takip edilerek ilgili çevrelerin bu konularda güncel olarak bilgilendirilmesi; AB'nin üçüncü ülkelerden ithalatta ürün güvenliği denetimleri sisteminin uyumlaştırılması; ürün güvenliğine dair çerçeve mevzuatımızın AB'deki gelişmelere paralel hale getirmesi ve güvenli ürün arzını sağlayacak projeler geliştirilmesi sağlanacak.

Kamu kurum ve kuruluşları tarafından yapılan düzenlemelerin, rekabet koşulları üzerindeki olası etkilerinin analizine yönelik bir kılavuz hazırlanacaktır. Hazırlanacak kılavuz ile kamu kurum ve kuruluşları tarafından gerçekleştirilen düzenlemelerin rekabet koşulları açısından değerlendirilmesi amaçlanıyor.

Gelir Vergisi Kanunu yenilenip yürürlüğe konulacak

Çevrimiçi Şirket İşlemleri projesi gerçekleştirilecek. Yeni şirket kurulumu, çeşitli lisans başvuru, mali destek ve teşvik başvuru, çalışan SSK kayıtları, gümrük işlemleri, vergi beyan ve ödemeleri, iflas başvuru, unvan değişikliği ve genel kurul bildiri gibi işlemlerin tek bir noktadan çevrimiçi yapılabilmesi sağlanacak.

Gelir Vergisi sistemi yeniden düzenlenecek. Süresi 2012 olarak belirlenen eylemde, etkili ve verimli bir vergi sisteminin oluşturulmasına yönelik çalışmalar kapsamında, serbest piyasa ekonomisiyle uyumlu, yatırımları ve istihdamı destekleyen ve vergiye uyumu artırarak kayıt dışılığı azaltan, yeni Gelir Vergisi Kanunu yürürlüğe konulacak.

İhracatta sektör ve ülke çeşitlendirme stratejisi

Uluslararası Ticaret ve Yatırımlar alanında ise ihracatta sektör ve ülke çeşitlendirme stratejisi oluşturulacak. İhracatta sektör ve ülke bağımlılıklarının azaltılması için yeni ihracat pazarları oluşturulmaya yönelik sektör ve ülke stratejileri hazırlanacak.

KOBİlerin pazarlama ve ihracat kapasitesini artırmaya yönelik destekler verilecek ve etkinlikler sürdürülecek. KOBİlere sağlanan ihracat destekleri ve bilinçlendirme faaliyetleri ile ihracat ve pazarlama kapasitelerinin artırılması amaçlanıyor.

Uluslararası doğrudan yatırımlara ilişkin politika geliştirme, koordinasyon ve uygulama kapasitesinin güçlendirilmesi sağlanacaktır. Uluslararası Doğrudan Yatırımlar Bilgi Sistemi'nin uluslararası en iyi uygulamalar seviyesine çıkarılması için bir eylem planı hazırlanması ve Uluslararası doğrudan yatırımlara ilişkin araştırma, inceleme ve projeksiyonlar yapılması hedefleniyor.

Sürdürülebilir ihracat artışını sağlamak amacıyla; yenilikçi fikirler ve Ar-Ge'ye dayalı, katma değeri yüksek, markalı ürün ve hizmetlerin üretim ve pazarlama süreçleri desteklenecek.

Başta AB olmak üzere, bölgesel oluşumlar ile ikili ve çok taraflı ilişkiler kapsamında pazara giriş imkanlarının artırılmasına yönelik faaliyetlerde bulunulacak.

DTM internet sitesinin geliştirilmesi, erişimin özendirilmesi ve sitenin Dış Ticaret Portalı'na dönüştürülmesi sağlanacak. Portal aracılığı ile dış pazarlara erişim imkanlarının artırılması hedefleniyor.

Ticaret politikası uygulamalarında önlem alınması süresinin kısaltılması ve önlemin etkinleştirilmesi sağlanacak. Bu bağlamda haksız rekabet hallerinden dumping ve sübvansiyona konu ithalatın sebep olduğu zarara karşı ülkenin üretim dallarının etkin korunmasına devam edilecek.

Belgede öne çıkan başlıklar

- Şirket kuruluşu ve iş yeri açma işlemleri kolaylaştırılacak. Şirket kurma işlemleri ise internet ortamına taşınacak.
- 2012'de piyasa ile uyumlu Gelir Vergisi sistemi oluşturulacak.
- İstihdam garantili okul kuracak şirketlere yüzde 100 teşvik verilecek.
- AB düzenlemeleri elektronik üreticilerini olumsuz etkileyebilecek.
- Kullanılmış otomobil ithalatına yasaklama getirilebilir. Bölgesel kalkınma odaklı projelere destek verilecek.

Mesleki yeterlilik sistemi güçlendirilecek

Eylem planının Beceriler ve İnsan Kaynağı alanında özel sektörün mesleki ve teknik eğitim okul ve kurumları açmasına imkan verecek düzenlemeler yapılacak ve bu kurumlar desteklenecek.

5580 Sayılı Kanun'da özel sektörün mesleki ve teknik eğitim okul ve kurumları açmasına imkan verecek şekilde değişiklik yapılacak, bunlara vergi indirim, uzun vadeli ve düşük faizli kredi, arsa temini gibi teşvikler sağlanacak. Özel

sektör, istihdam garantili okul açması halinde, eğitime yüzde 100 destek kapsamında vergi indiriminden yararlanılacak. Organize Sanayi Bölgesi, Turizm Bölgesi, Serbest Ticaret Bölgesi ve Küçük Sanayi Sitesi yönetimine, ilk planlama aşamasından itibaren istihdam edilecek nitelikli insan gücünü yetiştirmek, çalışanlarını geliştirmek ve uyum eğitimlerini sağlamak amacıyla yeni kurulacak Organize Sanayi Bölgesi, Turizm Bölgesi ve Serbest Ticaret Bölgesinde mesleki ve teknik eğitim okul/kurumu için arsa ayırması ve okul/kurum yapma zorunluluğunun getirilmesi konusunda yasal düzenleme yapılacak, bu konuda ilgili bölge yönetimleri teşvik edilecektir.

Mesleki yeterlilik sistemi güçlendirilecek ve öncelikli sektörlerde meslek standartları geliştirilecek.

KOBİlerdeki yönetim becerileri ve nitelikli istihdam kapasitesi artırılabilecek.

Mesleki eğitimde işgücü ihtiyaç planlaması yapılacak, hangi meslek dalında eleman açığı ya da fazlalığı olduğu belirlenecek.

Türkiye İş Kurumu Tarafından Yürütülen "İş ve İşçi Bulma Platformu" projesinin çeşitli ek fonksiyonları kapsayacak şekilde genişletilmesini sağlayacak gerekli altyapı oluşturulacak.

Mesleki ve teknik eğitim okul ve kurumlarında bulunan bina, tesis, uygulama birimi, atölye ve laboratuvarlarından özel sektörün yeterli düzeyde yararlanması sağlanacak.

İşsizlere eğitim verilecek

İşletmelerin mesleki eğitime katkı vermesi teşviklerle özendirilecek ve öğrencilerin alan dışında çalıştırılmasının önüne geçilecek.

İşsizlik sigortasından yararlanan işsizlere; meslek geliştirme, edindirme ve yetiştirme eğitimi verilecek.

Özel sektör, meslek kuruluşları ile işçi ve işveren kuruluşlarının işgücü eğitimi vermesi özendirilecek.

Değişen piyasa koşullarını makro bakış açısıyla ele alan ulusal bir istihdam stratejisi ve eylem planı oluşturulacak. Mesleki Eğitim ve Öğretim stratejisi hazırlanacak.

Sanayi ve Ticaret Bakanlığınca hazırlanan "Türkiye Sanayi Strateji Belgesi ve Eylem Planı"na göre, özel sektör ve kamu sektörü tarafından yürütülen Ar-Ge faaliyetlerinin

artırılması desteklenecek.

Strateji belgesi ve eylem planının Yatay Sanayi Politikası alanları kapsamında, KOBİlerin Finansmana Erişimi konusunda, KOBİlerin finansman kaynaklarına erişimi kolaylaştırılacak, kredi garantisi ve girişim sermaye sistemleri geliştirilecek ve yaygınlaştırılacak.

Firmaların teknolojik gelişimi alanında özel sektör ve kamu sektörü tarafından yürütülen Ar-Ge faaliyetlerinin artırılması desteklenecek.

Bilgi yoğun sanayilerin geliştirilmesi amacıyla, özel sektör ve kamu tarafından yürütülen özellikle ileri teknoloji gerektiren nanoteknoloji, biyoteknoloji, vb alanlarında kapasite oluşturma çalışmalarına ağırlık verilecek.

KOBİler Ar-Ge, yenilikçilik ve kalite geliştirme konusunda desteklenecek, KOBİlerde bilgi ve iletişim teknolojilerinin kullanımı yaygınlaştırılacak.

Teknolojinin oynayacağı rolün ortaya konması ve öngörülen vizyonun gerçekleşmesi amacıyla teknoloji öngörü kültürünü yaygınlaştırma çalışmaları desteklenecek.

Sınai mülkiyet hakları konusunda, bilinçlendirme, teşvik sistemi ve yeni ürünlerin korunmasına yönelik çeşitli faaliyetler gerçekleştirilecek.

Yöresel özellikleriyle öne çıkan ürünlerin korunması amacıyla Türkiye'de coğrafi işaret korumasına konu olabilecek ürünlerin tespiti yapılacak ve tescille korunmasına ilişkin faaliyetler yürütülecek. Hezarfen Projesi'nin yaygınlaştırılması sağlanacak.

Verimlilikle ilgili göstergelerin oluşturulması, hesaplanması ve yaygınlaştırılması gerçekleştirilecek. Ar-Ge Kanunu kapsamında, Rekabet Öncesi İşbirliği Projelerinin desteklenmesi, Ar-Ge Merkezlerinin kurulması, izlenmesi ve desteğinin verilmesi ile Teknolojik girişim sermayesi sağlanacak.

Teknoloji Transfer Ofisleri yaygınlaştırılacak

Sanayi Tezleri Programı kapsamında, yenilik ve Ar-Ge Projeleri desteklenecek. Teknoloji Geliştirme Bölgeleri (TGB) güçlendirilecek, sayıları artırılabilecek ve altyapıları tamamlanacak. Teknolojik Ar-Ge Patent Destek, Teknolojik Ar-Ge Yatırım Destek, Teknolojik Ar-Ge Tanıtım ve Pazarlama Destek Programları açıklanacak ve uygulanacak. Bilim, Teknoloji ve Yenilik Politikaları Uygulama Planı, Ulusal Fikri ve Sınai

Reformları hayata geçirmenin zamanı
Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, makroekonomik alanda sağladığı güven ve istikrarın üzerinde mikro alanda ihtiyaç duyulan reformları kararlaştırarak, "İşte Sanayi Strateji Belgesi ve Eylem Planı, mikro alanlardaki reformları gerçekleştirmemizi sağlayacak bir enstrüman olduğu için son derece önemli ve kıymetlidir" dedi.



Mülkiyet Hakları Strateji Belgesi hazırlanacak. Verimlilik Politika ve Stratejisi oluşturulacak. Ulusal eko-verimlilik programları uygulanması, sonuçlarının izlenmesi ve değerlendirilmesi sağlanacak.

Teknolojik transfer ofisleri yaygınlaştırılacak. Patent ve faydalı model entegre devre topografyaları ile coğrafi işaretler mevzuatında değişiklik öngören düzenlemeler yapılacak.

Araştırma sonuçlarının ticarileştirilmesi ve teknoloji transferi uygulamaları etkinleştirilecek.

Dışa bağımlılığın yüksek olduğu sektörlerde yerli ürün ve teknolojilerin geliştirilmesine yönelik araştırma programları öncelikli olarak desteklenecek ve etkinleştirilecek.

Kıyı yapıları master planı hazırlanacak

Altyapı sektörleri alanında ise, bilgi iletişim teknolojisi kullanımı yaygınlaştırılacak. Organize sanayi bölgelerine, büyük fabrikalara ve limanlara özel sektör katkısı ile demiryolu bağlantı hatları yapılacak. İzmir Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi (KOSBİ) demiryolu bağlantı hattı inşaatı ve Tekirdağ-Muratlı Demiryolu yapım projesi, Ankara-İzmir hızlı demiryolu, İstanbul-Halkalı-Edirne-Kapıkule, Ankara-İstanbul sürat demiryolu, Sivas-Kars, Bandırma-İzmir, Kayseri-Şefaatli, Eskişehir-Antalya, Konya-Mersin, Bakü-Tiflis-Kars, Samsun-İskenderun demiryolu inşaatları; Tokat, Şanlıurfa, Kırşehir illerine demiryolu bağlantısı yapılacak ve projelerin etüt-proje, ÇED, fizibilite vb. giderleri ile eksik kalan işleri tamamlanacak.

Limanların geri sahasında demiryolu aktarım terminaleri veya karada konteyner terminaleri kurularak, demiryolu taşımacılık anlayışından lojistik taşımacılık anlayışına geçilecek. Kocaeli-Köseköy ve Hasanbey lojistik merkezleri

tamamlanacak; Palandöken, Uşak, Boğazköprü, Yenice ve Gökköy lojistik merkezlerinin yapımına başlanacak; Adapazarı-Karasu, Karadeniz Ereğli, Kilyos, Güllük, Bartın, Çandarlı ve Ambarlı Limanlarına demiryolu bağlantısı yapılacak.

Kıyı Yapıları Master Planı hazırlanacak. Artan ticaretin kesintisiz ve etkin bir şekilde akışını sağlayacak ve Türkiye'nin transit ülke konumuna gelmesini kolaylaştıracak olan büyük ölçekli ana limanlar oluşturulabilmesi amacıyla, uygun liman sahalarını belirleyecek ve girişimcilerin bu sahaları

yönlendirilmesini sağlayacak Kıyı Yapıları Master Planı çalışması tamamlanacak; Filyos, Çandarlı-Hubport, Mersin-Konteyner-Hubport, Derince-Konteyner Limanları; Karadeniz Ereğli Tersaneler

Bölgesi, Samsun Tekkeköy Mendirek ve Tersane Limanları; ulaştırma kıyı yapılan ve turizm kıyı yapılan master planı çalışmalarını gerçekleştirecek.

Enerji verimliliği

Türkiye'nin hidrolik, rüzgar, jeotermal, güneş, biyokütle diğer yenilenebilir enerji kaynakları öncelikli olmak üzere, enerji kaynaklarının çevre etkileri de dikkate alınarak değerlendirilmesi için kullanılabilir enerji potansiyellerini belirlemek ve bu potansiyellerden yararlanma yöntemleri ortaya konacak.

Alternatif enerji kaynaklarına dayalı ürünlerin sanayide kullanımı ve teknik altyapısının geliştirilmesi ve ticari ürünlere dönüştürülmesi amacıyla çalışmalar yürütülecek.

Enerji verimliliğine ilişkin ikincil mevzuat çalışmalarını tamamlanarak enerji verimliliğini ve tasarrufunu artırmaya yönelik etkili mekanizmalar oluşturulacak.

Çevre etkilerini de dikkate alarak, enerjinin ve enerji kaynaklarının verimli ve etkin kullanılmasına yönelik yöntem ve araçlar geliştirilecek, bunların uygulanması sağlanacak ve toplumsal bilinç oluşturulacak.

Organize Sanayi Bölgeleri altyapı-antıma ve Küçük Sanayi Siteleri üstyapıaltyapı inşaatlarının tamamlanması sağlanacak.

Dış ticareti kolaylaştırıcı politikalar oluşturmak amacı kapsamında; lojistik yapıların kurulmasını ve mevcutların iyileştirilmesini sağlayacak politikalar oluşturulacak.

Sanayi kaynaklı sera gazı emisyonlarının kontrolü

Çevre alanında, sanayicilerin iklim değişikliği ile mücadele konusunda bilinçlendirilmesi yönünde yoğun bilgilendirme çalışmalarını yürütülecek ve kılavuz, kitap/rehber

yayınlanacak.

Yılda 1000 TEP (Ton Eşdeğer Petrol) üzerinde enerji tüketen tüm sanayi kuruluşlarında enerji yöneticisi atanması ile ilgili süreçler tamamlanarak bu sistemin etkin çalışması sağlanacak. Alıcı ortamların (hava, su toprak) kalitesi korunacak ve iyileştirilecek. İklim değişikliğine neden olan sanayi kaynaklı sera gazı emisyonlarının kontrolü sağlanacak, izlenecek ve raporlanacak.

Bölgesel yenilik sistemleri

Sanayi politikası ve bölgesel kalkınma alanında, IPA'nın Bölgesel Kalkınma ile İnsan Kaynaklarının Geliştirilmesi bileşenleri altındaki operasyonel programlar 20122013 dönemi için revize edilecek.

KOBİlere yönelik olarak bölgesel kalkınma odaklı projeler desteklenecek. Bölgesel yenilik sistemleri tanımlanacak ve desteklenecek. Kümelenme konusunda yerel ve merkezî düzeyde politika çerçevesini çizecek bir yönetim modeli oluşturulacak. Cazibe Merkezlerini Destekleme Programı yaygınlaştırılacak.

Eylem planının sektörel sanayi politikası alanları başlıklı bölümüne göre, sanayide sektörlerin rekabet gücünün artırılması amacıyla sektörel stratejilerin hazırlanması, izlenmesi, değerlendirilmesi ve geliştirilmesi sağlanacak.

Uygulama, izleme ve koordinasyon başlığı altında İse girişimci Bilgi Sistemi geliştirilecek. Sanayi Stratejisinin geliştirilmesi, uygulanması ve izlenmesi konularında Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'nın Kurumsal kapasitesi geliştirilecek.

Yatay sanayi politikası alanlarında eylemlerin izlenmesi, değerlendirilmesi ve raporlanmasını teminen girişimler oluşturulacak. Bu eylem planı Yatırım Ortamını İyileştirme Koordinasyon Kurulu (YOİKK) ve diğer strateji belgeleri ile eşgüdüm içerisinde uygulanacak.

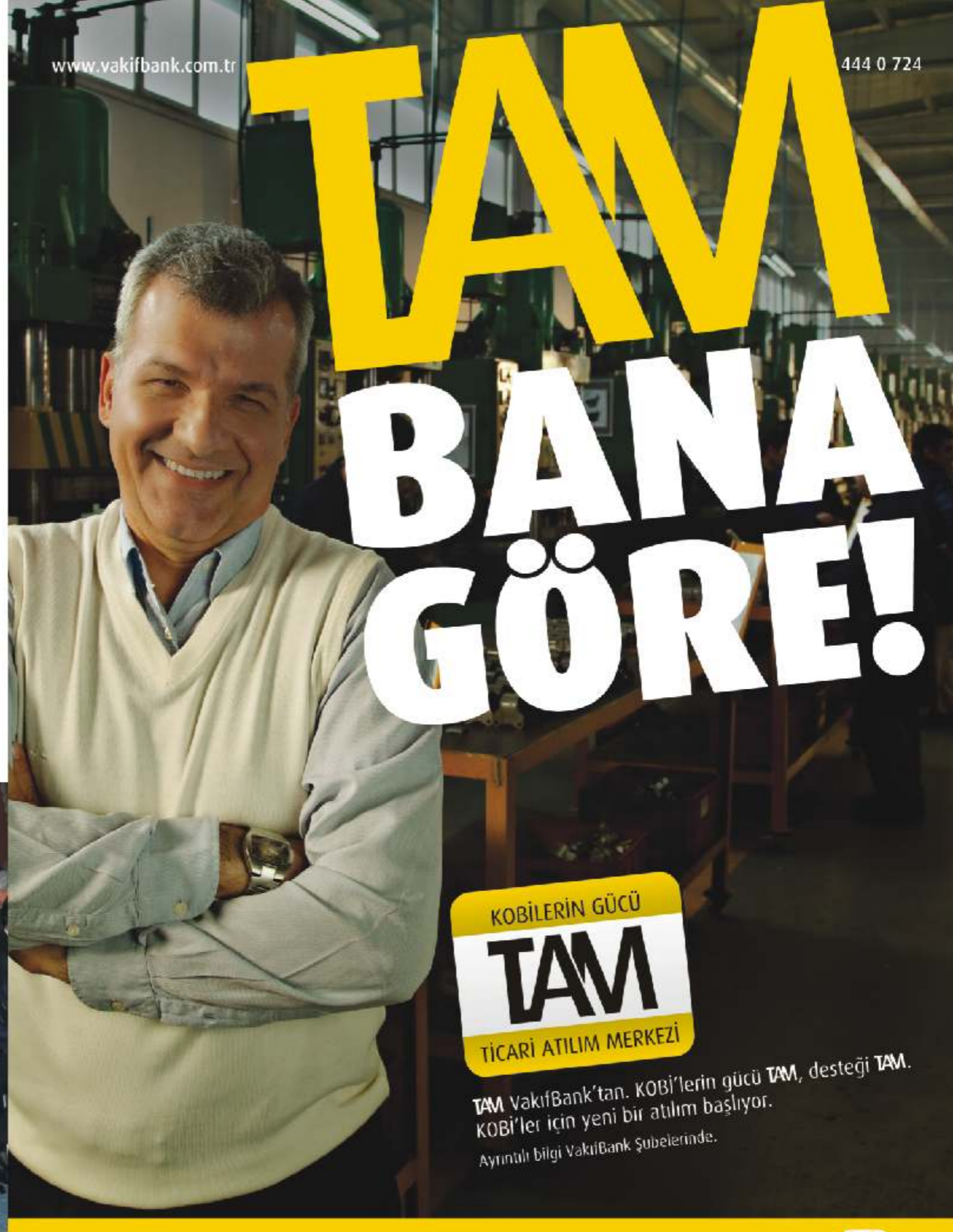
TAM BANA GÖRE!

KOBİLERİN GÜCÜ

TAM

TİCARİ ATILIM MERKEZİ

TAM VakıfBank'tan. KOBİ'lerin gücü TAM, desteği TAM. KOBİ'ler için yeni bir atılım başlıyor. Ayrıntılı bilgi VakıfBank Şubelerinde.



Sanayi Eylem Planı'nda Ege'ye 11 yatırım

2011-2014 dönemini kapsayan Sanayi Eylem Planı'nda Ege illerini ilgilendiren 11 dev yatırım yer aldı. Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, "Bunlar kağıt üzerinde kalmayacak" dedi

Türk sanayisinin 2011-2014 dönemindeki yol haritası olarak kabul edilen "Türkiye Sanayi Strateji Belgesi ve Eylem Planı"nda Ege Bölgesi'ni yakından ilgilendiren 11 büyük yatırım ve hedefe yer verildi. Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün'ün "Bu belgeler kağıt üzerinde kalmayacak" sözünü vererek açıkladığı 72 maddelik eylem planında Ege'ye 11 müjde var.

Türkiye'yi orta ve yüksek teknolojlü ürünlerde Avrasya'nın üretim üssü yapma hedefi doğrultusunda hazırlanan plana göre, önümüzdeki 3 yıl içinde İzmir-Ankara hızlı demiryolu projesinin etüt, ÇED ve fizibilitesi tamamlanarak inşaat çalışmalarına başlanacak. İki kent arasındaki ulaşım süresini 3 saat 20 dakikaya indirecek projenin toplam maliyeti 4 milyar 260 milyon lira olacak.

Hayata geçecek

Planda ayrıca İzmir-Bandırma demiryolu inşaatının tamamlanması, hayata geçirilecek Çandarlı Limanı'na demiryolu bağlantısı yapılması, Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi (KOSBİ) demiryolu bağlantı hattı inşaatının gerçekleştirilmesi, Uşak ve Balıkesir'e lojistik merkezleri kurulması, bölgedeki liman, OSB ve büyük fabrikalara özel sektör katkısı ile demiryolu bağlantı hatları inşaatları yapılması gibi büyük yatırım projelerine yer veriliyor.

Planda aralarında Çandarlı'nın da bulunduğu büyük ölçekli ana limanlara yenilerinin eklenmesi için uygun liman sahalarının belirlenmesi hedefi de bulunuyor. Bakanlık, girişimleri bu sahalarla yönlendirmek için Kıyı Yapıları Master Planı çalışmasını en kısa sürede tamamlayacak.

Limanlar

İzmir ve Çandarlı limanlarının geri sahalarında demiryolu aktarım terminaleri veya karada konteyner terminaleri kurularak, demiryolu taşımacılık anlayışından lojistik anlayışa geçilecek.

Türkiye'nin AB müzakere sürecindeki "işletmeler ve sanayi politikası" faslının kapanış kriterleri arasında yer alan "Türkiye Sanayi Strateji Belgesi ve Eylem Planı"nda Ege Bölgesi'ndeki yenilenebilir enerji kaynakları da unutulmadı.

Önümüzdeki 3 yılda bölgedeki rüzgar, jeotermal ve güneş gibi yenilenebilir enerji kaynaklarının çevre etkileri de dikkate alınarak değerlendirilmesi için çalışmalara hız verilecek.

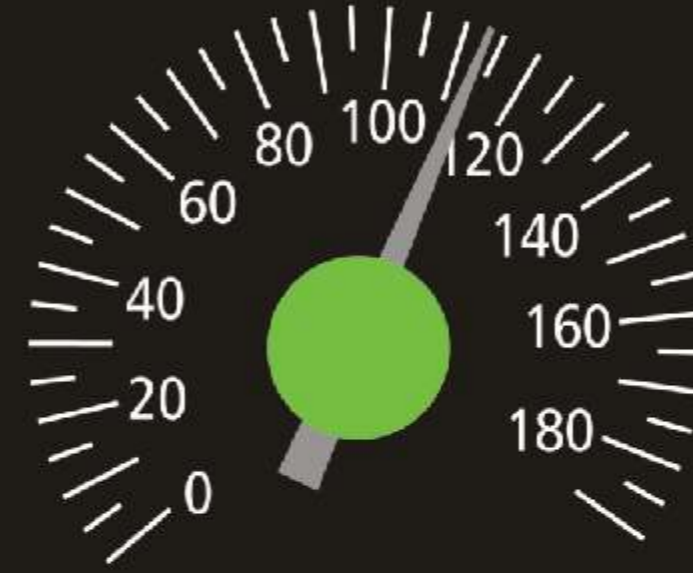
Ege'yi Marmara ve İç Anadolu ile birlikte Türkiye'nin 3 ana bilişim üssünden biri haline getirecek Bilişim Vadileri projesinin İzmir ayağıyla ilgili çalışmalar da 2011 yılı içinde başlayacak.

Ergün: Gerçekçi projeler hazırlandı

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, açıklanan belgenin kağıt üzerinde kalmayacağını, çalışmalara vakit geçirilmeden başlanacağını kaydetti. Belgeyi dikkatli bir şekilde inceleyenlerin, iyi niyet temennilere değil, somut ve gerçekçi projelere yer verildiğini göreceğini ifade eden Ergün, "Bu belgeyi 2023 yılındaki hedeflerimize ulaşmamızı sağlayacak önümüzdeki 13 yılın yol haritası olarak görüyoruz" dedi.

İşte dev projeler

- 1- Ankara-İzmir hızlı demiryolu çalışmaları başlayacak.
- 2- Ege'deki organize sanayi bölgelerine, büyük fabrikalara ve limanlara özel sektör katkısı ile demiryolu bağlantı hatları yapılacak.
- 3- İzmir Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi (KOSBİ) demiryolu bağlantı hattı inşaatı gerçekleştirilecek.
- 4- Bandırma-İzmir demiryolu inşaatı tamamlanacak.
- 5- İzmir ve Çandarlı limanlarının geri sahalarında demiryolu aktarım terminaleri veya karada konteyner terminaleri kurulacak.
- 6- Uşak lojistik merkezinin yapımına başlanacak.
- 7- Balıkesir Gökçöy lojistik merkezinin yapımına başlanacak.
- 8- Çandarlı-Hubport ulaşım kıyı yapıları ve turizm kıyı yapıları masraf planı çalışmaları gerçekleştirilecek. Ege'de uygun liman sahaları belirlenerek, girişimleri bu sahalarla yönlendirecek çalışmalar yapılacak.
- 9- Çandarlı Limanı'na demiryolu bağlantısı kurulacak.
- 10- İzmir'e bilişim üssü kurulacak.
- 11- Ege'nin rüzgar, jeotermal ve güneş gibi yenilenebilir enerji kaynakları ekonomiyeye kazandırılacak.



Büyümenizi birleşme ve satın alma ile hızlandırın

Küresel çapta yaygın erişimimiz ile denetim, vergi, danışmanlık ve kurumsal finansman hizmetlerini bir araya getirerek müşterilerimize daha fazla değer katıyoruz.

Deloitte.



İ. Halil Bağdınlı
YMM, CFE
KPMG Vergi Direktörü
Dokuz Eylül Üniversitesi ve
İzmir Ekonomi Üniversitesi Öğretim Üyesi

Yeni TTK'da Anonim Şirketler

Ticaret Hukuku alanında köklü değişiklikler getiren yeni Türk Ticaret Kanunu, Meclis genel kurulunda kabul edilerek yasalaşmıştır. Yeni Ticaret Kanunu'nda en yoğun değişikliğe uğrayan hükümler, Anonim Şirketlere dair hükümler olup, Anonim Şirketlerin kuruluşundan, yönetim ve denetimine kadar tüm düzenlemeler yeniden ele alınmış, güncellenmiş veya değiştirilmiştir.

Ayrıca, anonim şirket türlerinden halka açık şirket kavramı da "pay senetleri borsada işlem gören anonim şirket" olarak değiştirilmiş, böylece halka açık şirket ve borsaya kote şirket kavramları arasında yaşanan kargaşanın giderilmesi amaçlanmıştır. Bu ve izleyen sayılardaki yazılarımızda yeni TTK'nın A.Ş.'ler ile ilgili temel düzenlemeleri açıklanmaya çalışılacaktır.

ANONİM ŞİRKET KURULUŞU

1. Tedrici kuruluşun kalkması Kullanılmayan uygulama kaldırılıyor

Anonim şirketler, yürürlükteki Ticaret Kanununa göre, anli ve tedrici olmak üzere iki farklı şekilde kurulabilmektedir. Ancak Sermaye Piyasası Kanununda düzenlenen hükümler, mevcut Ticaret Kanunu'nun tedrici kuruluş ilgili hükümlerini uygulamada geçersiz kılmaktadır.

Böylelikle yasa, yürürlükteki Ticaret Kanununun tedrici kuruluş hükümlerini kaldırarak, kuruluşla ilişkin düzenlemeleri Sermaye Piyasası Kanunu ile paralel hale getirmiştir.

2. Kurucular beyanı

Yasanın A.Ş. kuruluşunda getirdiği bir diğer yenilik, kurucular tarafından kuruluşla ilişkin bir beyan imzalanmasıdır. Tasanın ilgili maddesinin içeriğinde, beyanda yazılması gerekenler açıkça belirtilmiştir.

Buna göre; kuruluş sırasında aynı sermaye konuluyor veya bir ayın ya da işletme devralınıyor ise, verilecek karşılığın uygunluğu ile bu sermayenin gerekliliğine ilişkin belgeli açıklamaların beyanda yer alması gerekmektedir.

Ayrıca, şirket tarafından iktisap edilen menkul

kiymetlerle, bunların iktisap fiyatları, söz konusu menkul kıymetleri çıkaranların son üç yıllık, gereğinde konsolide finansal tablolarının değerlemelerine ve çözümlenmelerine ilişkin bilgiler, şirketin yüklediği önemli taahhütler, makine ve benzerleri malların ve herhangi bir aktif değer alımına ilişkin bağlantılar, fiyatlar, komisyonlar ile her türlü borçlar, emsalleriyle karşılaştırılarak beyanda açıklanması gereken bilgilerdir. Kuruculara tanınan menfaatlerin de gerçekleriyle beraber beyanda yer alması gerektiği Yasa'da belirtilmiştir.

3. Tek Kişilik A.Ş.

Yasa, Avrupa Birliği ülkelerinde olduğu gibi, tek pay sahibi bulunan anonim şirketlerin kurulmasına olanak tanımış, özellikle alle şirketlerinde görülen saman adam olarak da tabir edilen "göstermelik ortak"ları ortadan kaldırmayı amaçlamıştır.

Yasanın getirdiği bu önemli yeniliğin mevcut kurulu anonim şirketlere de yansması mümkün olacaktır.

Bu kapsamda; mevcut 5 kişilik anonim şirketler de, tek ortaklı olacak şekilde düzenleme yapabileceklerdir. Ancak, tek ortaklı anonim şirketler için Yasa bazı yükümlülükler getirmiş, şirketin pay sahibi sayısının bire düşmesi durumunda, durumun 7 gün içinde yönetim kuruluna yazılı olarak bildirilmesini, tescil ve ilan edilmesini zorunlu kılmıştır.

1. Asgari Sermaye, Asgari İtibari Değer

Yasa ile asgari sermaye kavramı korunarak, esas sermayenin en az 50 bin YTL, halka açık olmayan ve kayıtlı sermayeyi kabul etmiş anonim şirketlerde ise başlangıç sermayesinin de en az 100 bin YTL olması kabul edilmiştir. Asgari tutarları artırılabilir yetkisi her zaman olduğu gibi Bakanlar Kurulu'na tanınmıştır.

Asgari sermaye gibi, payın itibari değerinin bulunması sistemi de korunarak, köklü bir değişiklik öngörülmemiştir. Asgari itibari değer ise 1 kuruş olarak belirlenmiştir.

5. Kayıtlı Sermaye Sistemi

Yasa, anonim şirketlerin sermaye sistemi ile ilgili olarak, mevcut Ticaret Kanunu'na yenilik getirmiş ve halka açık olmayan anonim şirketlerin de kayıtlı sermaye sistemini benimseyebileceğini kabul etmiştir.

6. Sermaye Artırımları

Yasa ile 3 şekilde sermaye artırımını yapılabileceği belirtilmektedir:

a) Sermaye taahhüdü yoluyla artırım:

Esas sermaye sisteminde artırılan sermaye esas sözleşmede veya iştirak taahhütnamelerinde taahhüt edilir. Kayıtlı sermaye sistemini belirlemiş halka açık olmayan bir anonim şirket, şirket yönetim kuruluna sermayeyi tavan sınırına kadar artırabilmesi için en çok beş yıl için yetki verebilir.

b) İç kaynaklardan sermaye artırım:

Yedek akçeler ile kanuni yedek akçelerin sermayeleştirilmesidir.

c) Şarta bağlı sermaye artırım:

Belirli sermaye sisteminin istisnasıdır. Bu durumda sermaye yavaş yavaş artar.

Esas sözleşmede dayanak olmalıdır.

Şirket, tahvil veya benzeri borçlanma araçları ile şirketten alacaklı olanlara yeni pay edinme hakkı sağlayarak, şarta bağlı sermaye artırımında bulunabilir.

Şartlı olarak artırılan sermayenin toplam itibari değeri sermayenin yansını aşamaz.

7. Avans Kar Dağılımı

Yasa, kar payı avanslarının Sermaye Piyasası Kanunu'na tabi olmayan şirketlerde Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'nın bir



Elektrikte kritik yıl 2016

TEİAŞ'ın hazırladığı 2010-2019 dönemi 10 yıllık elektrik arz-talep projeksiyonuna göre, Türkiye'de yıllık enerji talebi yüzde 5-7.5 arasında artacak ve 2016 yılından itibaren enerji açığı oluşacak.

Türkiye'deki elektrik üretim ve tüketimini dikkate alarak arz-talep projeksiyonu hazırlayan Türkiye Elektrik İletim Anonim Şirketi (TEİAŞ), "gerekli adımların atılmaması durumunda 2016 yılında elektrik arzının talebi karşılayamayacağı" uyarısında bulundu.

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), TEİAŞ tarafından hazırlanan Türkiye Elektrik Enerjisi 10 Yıllık Üretim Kapasite Projeksiyonu'nu (2010-2019) onayladı. Projeksiyon, mevcut inşaatı devam eden kamu ve özel santralleri dikkate alınarak, EPDK tarafından Ocak 2010 ilerleme raporlarına göre iki ayrı senaryo halinde hazırlandı. Buna göre, 2010-2019 dönemi içinde senaryo 1'e göre toplam 17 bin 238.5 megavat (MW), senaryo 2'ye göre de toplam 15 bin 600.6 MW ilave kapasitenin sisteme dahil edilmesi bekleniyor.

Lisans almış ve çalışma döneminde işletmeye girmesi beklenen inşa halindeki kamu ve özel sektör üretim tesislerinin kapasitelerinin her 2 senaryoda da 2010 yılından 2014 yılına kadar olan dönemde toplandığı görüldü. Bu nedenle 2013 yılına kadar yedek oranları yükselirken, sonrasında talep artmaya devam ederken yeni ilave kapasite olmadığı için yedek oranları hızla düşecek. Beklenen talep artışının gerçekleşmesi durumunda mevcut, inşaatı devam eden ve lisans alıp çalışma dönemi içinde işletmeye beklenen kapasite dikkate alındığında; senaryo 1 sonuçlarında proje üretim kapasitesine ve yüksek talep serisine göre 2018 yılında ve düşük talep serisine göre 2019 yılında, güvenilir üretim kapasitesine ve yüksek talep serisine göre 2016 yılında ve düşük talep serisine göre ise 2017 yılında enerji açığı bekleniyor. Senaryo 2 sonuçlarında proje üretim kapasitesine ve yüksek ile düşük talep serilerine göre 2018 yılında, senaryo 2 sonuçlarında güvenilir üretim kapasitesine ve yüksek ile düşük talep serilerine göre 2016 yılında enerji

açığı bekleniyor.

Enerji talebindeki artış oranları

Yüksek talep senaryosuna göre Türkiye'nin enerji talebi; 2011 yılında yüzde 5, 2012 yılında yüzde 7,5, 2013 yılında yüzde 7,5, 2014 yılında yüzde 7,5, 2015 yılında yüzde 7,5, 2016 yılında yüzde 7,4, 2017 yılında yüzde 7,4, 2018 yılında yüzde 7,4 ve 2019 yılında yüzde 7,4 oranında artacak.

Düşük talep tahminine göre ise enerji talebi 2011 yılında yüzde 5, 2012-2015 döneminde yıllık yüzde 6,7, 2016-2019 döneminde de yıllık yüzde 6,6 artacak. Senaryo 2'ye göre ise 2017'ye kadar inşa halindeki özel sektör üretim tesislerinin güvenilir üretimi 62 bin 968,3 gigavatsaat (GWh), kamu santrallerinin güvenilir üretim gücü de 10 bin 923,5 GWh olacak.

Yüksek talep senaryosuna göre güvenilir üretim yedeği

Yüksek talep senaryosuna göre, güvenilir üretim yedeği açısından bakıldığında yalnızca işletmede olan santraller göz önüne alındığında 2010 yılında yüzde 7,1'den başlayıp, 2012'de negatif değerlere -3,5'e inecek ve düşüşüne devam ederek 2019 yılında -37,8'e kadar ulaşacak.

İşletmede, inşa halindeki kamu ve özel sektör santralleri birlikte incelendiğinde güvenilir üretim yedeği 2010 yılında yüzde 11,5'den başlayıp 2016 yılında negatif değere yüzde -2,9'a inecek ve 2019 yılında yüzde -21,7'ye düşecek. Bu çözüme göre güvenilir enerji üretimleri dikkate alındığında 2016 yılından itibaren sisteme yeni üretim tesislerinin ilave edilmesinin gerekliliği görülüyor.

Yüksek talep senaryosu olan senaryo 1'e göre 2010-

2019 döneminde 3 bin 476 MW'ı inşa halindeki kamu ve 13 bin 763 MW'ı inşa halindeki özel sektör santralleri ile toplam 17 bin 239 MW ilave kapasitenin sisteme dahil olması ile kurulu güç 2010 yılındaki 49 bin 87 MW düzeyinden 2019'da 61 bin 700 MW'a ulaşacak.

Sonuç olarak; mevcut sistem, 3 bin 476 MW inşa halindeki kamu ve yüksek talep senaryosuna göre 13 bin 763 MW inşa halindeki özel sektör üretim tesislerinin proje üretimlerine göre 2018 yılından itibaren, güvenilir üretimlerine göre 2016 yılından itibaren yüksek elektrik enerjisi talebi karşılanamayacak.

Kurulu güç yedeği

Yalnızca işletmede olan santraller göz önüne alındığında Türkiye kurulu güç yedeği 2010 yılında yüzde 39,1'den başlayarak sürekli azalacak ve 2015 yılında toplam kurulu güç puant güç talebinin altında kalacak, yedek -1,4 ile negatif değerlere ulaşacak ve 2019 yılında -25,9'a kadar düşecek.

İşletmede, inşa halindeki kamu ve özel sektör santralleri birlikte incelendiğinde Türkiye kurulu güç yedeği 2010 yılında yüzde 50,9'dan başlayıp, 2019 yılında yüzde 0,1'e kadar düşecek.

Kurulu güç yedeğinde 2019 yılına kadar açık görülmemesine rağmen sistemde enerji açığının yaşanmaması için belirli bir yedeğin olması gerekliliği dikkate alınarak 2015 yılından itibaren sisteme yeni üretim tesislerinin ilave edilmesi gerekliliği görülüyor.

Senaryo 2'ye göre ise mevcut sistem 3 bin 476 MW inşa halindeki ve Senaryo 2'ye göre 12 bin 125 MW lisans almış ve öngörülen tarihlere devreye girmesi beklenen üretim tesislerinin proje üretimlerine göre 2018 yılından itibaren, güvenilir üretimlerine göre 2016 yılından itibaren yüksek elektrik enerjisi talebi karşılanamayacak. Ancak her iki durumda da bir önceki yılda enerji yedeğinin çok düşük olduğu görülüyor.

Düşük talep senaryosu

Düşük talep senaryosuna göre, yalnızca işletmede olan santraller göz önüne alındığında Türkiye kurulu güç yedeği 2010 yılında yüzde 39,1'den başlayarak sürekli azalacak ve 2016 yılında toplam kurulu güç puant güç talebinin altında kalacak, yedek -4,7 ile negatif değerlere ulaşacak ve 2019 yılında -21,4'e kadar düşecek.

İşletmede, inşa halindeki kamu ve lisans almış ve öngörülen tarihlere devreye girmesi beklenen inşa halindeki özel sektör santralleri ile birlikte incelendiğinde Türkiye kurulu güç yedeği 2010 yılında yüzde 52,6'dan başlayıp, 2019 yılında yüzde 9,1'e inecek.

Sonuç olarak; mevcut sistem, 3 bin 476 MW inşa halindeki kamu ve senaryo 1'de 13 bin 763 MW lisans almış

Projeksiyonda, "Elektrik enerjisi üretiminde maliyeti düşük olan santralden başlanarak üretim yapılması gerekiyor. Ancak imtiyazlı haklara veya üretim önceliğine sahip işletmelere öncelik verilerek maliyete bakılmadan üretim yaptırılıyor" uyarısı yapıldı.

karşılanamayacak.

Talep ve üretim maliyetine dikkat

Projeksiyonun sonuç ve öneriler bölümünde, Türkiye elektrik sisteminde satın alma garantisi verilmiş bulunan Yap-İşlet-Devret, İşletme Hakkı Devri ve Yap-İşlet modeli kapsamındaki üretim tesislerinin kapasiteleri tüketim karakteristiği dikkate alınmadan neredeyse tam verimli olarak kullanılıyor. Ancak buna karşılık talep miktar ve tüketim karakteristiği dikkate alınarak işletilen kamu santrallerine ait kapasitenin bir kısmı kullanılmıyor.

Projeksiyonda, şu değerlendirmelere yer verildi:

"Bütün santrallerin eşit koşullarda olduğu durumda elektrik enerjisi üretiminde maliyeti düşük olan santralden başlanıp yüksek olana doğru sıra ile üretim yaptırılması en ekonomik işletme yöntemidir. Ancak belirli bir kapasite imtiyazlı haklara veya üretim önceliğine sahipse maliyete bakılmadan öncelikle üretim yaptırılmaktadır.

Santrallara üretim önceliği ya da imtiyazlı haklar verilirken toplam elektrik enerjisi talebi miktar ile yıl içinde elektrik tüketim seviyelerini gösteren yük profili göz önünde bulundurulmalıdır. En azından öncelik verilmiş toplam kurulu kapasite miktarının baz yük seviyesinden daha yüksek olmamasına dikkat edilmelidir."

Elektrik enerjisi üretim sistemlerinin işletilmesinde birincil kaynak türlerine göre belirli oranlarda güç ve enerji yedeği bulundurulmasının bir zorunluluk olduğunun ifade edildiği projeksiyonda, bu nedenle arz ve talep başa baş olmadan önce üretim sisteminin yedekli olarak işletilmesi için yatırım tesislerinin inşaat süreleri de göz önüne alınarak gerekli önlemlerin alınması gerektiği kaydedildi.

Projeksiyonda, birincil kaynak dağılımında, ilave yeni kapasite miktarının termik santrallerle yoğunlaşması ile sisteme ilave edilecek kapasite miktarının azaldığı, hidrolik ve rüzgar santrallerinin yoğunlaşması ile ise sisteme ilave edilecek kapasite miktarının arttığına vurgu yapıldı. Projeksiyonda, "Sisteme ilave edilecek yeni kapasite miktarı hususunda bir karar ve politika belirlenirken bu özelliğin dikkate alınması göz ardı edilmemelidir" denildi.



Figen Özer
Elektrik Enerjisi Satış ve Pazarlama Uzmanı
figenozer@batilcm.com.tr

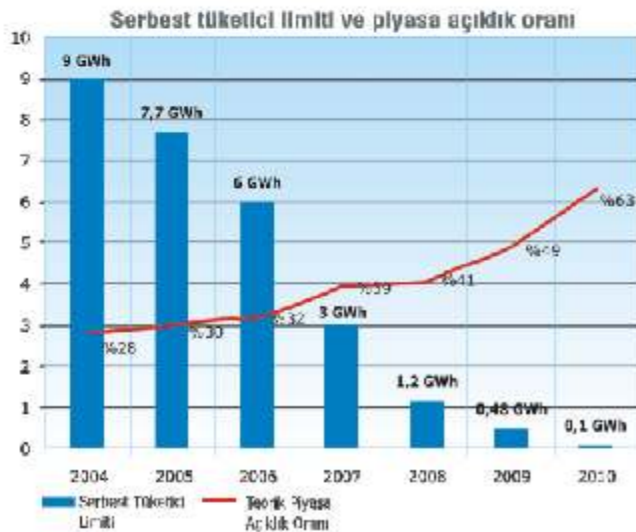
Elektrik maliyetlerinizi azaltmak ve işletme karlılığınızı arttırmak elinizde

Bilindiği üzere, 4628 sayılı Elektrik Piyasası Kanunu hükümlerince ve bu kanun tarafından görevlendirilen Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu (EPDK) tarafından yapılan düzenlemelere göre işleyen enerjisi piyasasında, 2010 yılından itibaren yıllık elektrik enerjisi tüketimi 100.000 kWh'ı geçen her tüzel kişilik "Serbest Tüketici" olarak kabul edilmektedir. Bu düzenleme uyarınca, serbest tüketiciler enerji piyasasında mevcut lisans sahibi elektrik enerjisi satış hakkına sahip şirketlerden herhangi birinden enerji alabilirler.

Aşağıdaki tabloda görüleceği üzere, 2004 yılında 9.000.000 kWh olan serbest tüketici limiti her yıl Ocak ayı itibarıyla yeniden düzenlenmiş ve giderek azalan bir seyir göstermiştir. 2010 yılı itibarıyla uygulamada olan 100.000 kWh'lık limitte de teorik piyasa açıklık oranının yüzde 63'lere tekabül ettiği kabul edilmektedir.

Sistemin genel işleyişine baktığımızda, tedarikçi şirket enerji talebinde bulunan serbest tüketicilerin indirim oranını belirlerken, geçmişe dönük 1 yıllık enerji tüketim profilleri ile abonelik yapılarını değerlendirilerek en uygun teklifi hazırlar. Öncelikle serbest tüketici ve tedarikçi şirketin enerji birim fiyatında mutabık kalması gerekmektedir.

Teklif aşamasından sonra, "ikili anlaşma" olarak tanımladığımız ve aslında Enerji Satış Sözleşmesi olan bağlayıcı anlaşmanın koşulları ise, tedarikçi şirket ve serbest tüketici



arasında müzakere edilerek belirlenir. Herhangi bir ihtilaf durumunda ya da tedarikçi değişim talebine cevaben, ikili anlaşmanın şartları bağlayıcı olacaktır, anlaşma hususları detaylı irdelenmelidir. Belirtmemiz gerekir ki, her ne kadar ikili anlaşma özel hukuk kurallarına tabi olsa da, sözleşme serbestisi likesi mutlak değildir. Zira, hiçbir tedarikçi şirket, 4628 sayılı Enerji Piyasası Kanunu, bağlayıcı yönetmelikleri ve EPDK düzenlemelerinden bağımsız bir Enerji Satış Sözleşmesi hazırlayamaz. Bu doğrultuda serbest tüketicinin özellikle dikkat etmesi gereken hususlar; sözleşme süresi ve fesih koşulları, enerji birim fiyatı ve artış şartları ile güvence bedeline ilişkin olanlardır.

Bunun yanı sıra, serbest tüketicilerin, enerji piyasasında mevcut olan tüm tedarikçi şirketlerden herhangi birinden enerji alabilmesi için yerine getirmeleri gereken bir prosedür vardır. Bu prosedürü takiben tedarikçi şirket tarafından PMUM nezdinde kayıt yaptırılarak indirimli enerji tedarik süreci başlatılmış olur.

Bu doğrultuda, yıllık elektrik enerjisi tüketimi 100.000 kWh veya üzerinde olan serbest tüketiciler için kayıt aşamasında Piyasa Mali Ulaştırma Merkezi'ne iletilen matbu kayıt formları (JA.02/ K.02) mevcuttur. Söz konusu bu formlar tedarikçi şirket tarafından temin edilir ve gerekli bilgiler ilave edilerek imza için serbest tüketiciye iletilir. Bu işlemden sonra, tedarikçi şirket serbest tüketici adına PMUM nezdinde ilgili evrakları ibraz eder ve bir sonraki ayın başı itibarıyla indirimli enerji tedarikine başlamak üzere serbest tüketiciyi portföyüne almış olur.

Biraz da indirim metodolojisini inceleyecek olursak; tedarikçi şirketin indirimini yansıttığı birim enerji fiyatı, serbest tüketicinin TEDAS tarifesi uyarınca elektrik enerjisi tüketim faturasında yer alan birim enerji fiyatıdır. İndirim teklifleri standart olmamakla birlikte tedarikçi şirket ve serbest tüketici arasında müzakere edilerek belirlenir. Teklif edilecek indirimli enerji fiyatı, yüzde oran ya da sabit fiyat garantisi olabileceği gibi, daha esnek şartlarda da belirlenebilir.

Yapılacak indirimin fatura kalemlerine nasıl yansıdığı aşağıda yer alan örnek tabloda görülebilir. Örnek serbest tüketicimiz yıllık 5.000.000 kWh elektrik enerjisi tüketen, diğer tüm dağıtım sistemi kullanıcıları Tek Zamanlı Ticarethane Tarifesi abonesi olsun. Yeni tedarikçisi ile birim fiyatında yüzde 28 iskonto ile enerji tedarikine başladığını öngörürsek, yukarıdaki tabloda da görüleceği üzere, birim fiyat üzerine yansıyacak indirim oranı,

Enerji Tüketim Faturası Karşılaştırma Analizi

FATURA KALEMLERİ	DAĞITIM ŞİRKETİNDEN ALIM SENARYOSU	ÖZEL TEDARİKÇİDEN ALIM SENARYOSU	AYLIK KAZANÇ (TL)
Tüketim miktarı (kWh)	5.000.000	5.000.000	-
Birim Enerji Satış Fiyatı (TL/kWh)	0.20837	0.15000	-
Tüketim tutarı (TL)	1.041.850.0	750.000.0	-
Perakende satış hizmet bedeli (TL/kWh)	0.00466	0.00104	18.100
İletim sistemi kullanım bedeli (TL/kWh)	0.00724	0.00724	0
Dağıtım sistemi kullanım bedeli (TL/kWh)	0.03211	0.03211	0
Kayıp-Kaçak Bedeli	0	0.02933	-146.650
Toplam Sistem Kullanım Bedeli (TL/kWh)	0.04191	0.06971	-128.500
Enerji fonu (TL)	% 1		2.918.50
TRT payı (TL)	% 2		5.837.00
Belediye tüketim vergisi (TL)	% 5		14.592.50
Ara Toplam (TL)			186.698.00
KDV (TL)	0.18		33.605.64
Genel Toplam (TL)			220.303.64

Sistem Kullanım Bedeli parametrelerini (Perakende Satış Hizmet Bedeli, Dağıtım Sistem Kullanım Bedeli, İletim Bedeli ve Kayıp-Kaçak Bedeli) etkilemeyecektir. Çünkü her ne kadar yeni tarife düzenlemesine göre dağıtım şirketi ile özel tedarikçi katsayıları arasında fark olsa da, söz konusu bu bedeller aktif enerji tüketimi (kWh) üzerinden hesaplanmaktadır. Diğer taraftan, yeni birim fiyat ve toplam aktif enerji tüketimi çarpımına eşit olan enerji bedeline (TL) endeksli Enerji Fonu, TRT Payı, BTV kalemleri ile; tüm maliyet üzerinden hesaplanan KDV kalemi dolaylı olarak azalacak ve tasarruf oranı fatura tutarına yansıtacaktır. Dolayısıyla, örneğimizde konu bu abonelik, bağlı olduğu dağıtım şirketinden enerji tedariki için yıllık 1.587.392 TL ödeyecekken, özel bir tedarikçi ile yapacağı anlaşma sonucu yeni elektrik enerjisi tüketim faturası 220.303 TL azalarak, 1.367.089 TL olacaktır.

Tarifelere ilişkin Ocak-Mart 2011 dönemi boyunca geçerli olacak yeni uygulamaya göre, gerek dağıtım şirketi gerekse özel tedarikçi nezdinde sağlanacak indirim avantajı azaltılmış olsa da, görüldüğü gibi özel tedarikçiler dağıtım şirketlerine kıyasla halen avantaj sunabilmektedir.

Her değişim beraberinde sorular da getirir, haliyle bu konuda da sıkça sorulan sorular ve serbest tüketicilerin aklına takılan benzer hususlar olmaktadır. Bu sorulara ilişkin aşağıda sıralanan bilgiler aydınlatıcı olabilir:

- Elektrik enerjisini özel bir tedarikçiden sağlayan serbest tüketicilerin teknik olarak hiçbir değişiklik yapmalarına gerek yoktur, mevcut elektrik tesisatı üzerinden elektrik enerjisi transferine devam edilecektir.
- Tedarikçiden kaynaklanan enerji kesintisi veya anıza riski

yoktur. Yaşanması olası kesinti ve arızalardan ilgili dağıtım şirketi sorumludur. Çünkü elektrik hatları ile ilgili tüm arıza, kesinti, bakım konularında tek yetkili kurum, bağlı olduğunuz dağıtım şirkettir. Her ay sonunda elektrik sayaçları yine dağıtım şirketiniz tarafından okunacaktır. Elektrik faturaları ise, yapılan anlaşma kapsamındaki fiyat ve ödeme koşulları geçerli olacak şekilde tedarikçi şirket tarafından kesilecektir.

- Reaktif enerji konusundaki dağıtım şirketi sorumludur. Dolayısıyla, reaktif enerji bedeli mevcut olur ise dağıtım şirketine ödenmesi yapılacaktır.
- Tüm tedarikçi şirketler ve faaliyetleri bir denetim mekanizmasına tabidir.
- Serbest Tüketici Yönetmeliği uyarınca tedarikçi değişim hakkı her zaman mevcuttur. Taraflarca imzalanan Enerji Satış Sözleşmesi kapsamında, serbest tüketicinin fesih bildirim hakkı mevcut ise, başka bir tedarikçi seçebilir ya da tekrar dağıtım şirketinden enerji tedarik edilebilir. Halen özel bir üreticiden veya toptan satış şirketinden enerji alıyorsanız dahi, başka bir tedarikçiden daha avantajlı fiyatlarla elektrik enerjisi tedarik etmeniz mümkün olabilir.

Enerji maliyetinizi azaltarak uzun vadede karlı ve gönül rahatlığı ile imza atabileceğiniz Enerji Satış Sözleşmeleri gerçekten mümkün. Bu nedenle henüz enerji tedarikçinizi sunabildiği maliyet avantajı ve hizmet kalitesini bakımından diğer tedarikçilerle kıyaslamadıysanız, her geçen gün pahalı enerji kullanıyor ve Serbest Tüketici olmanın avantajını tam olarak yaşamıyorsunuz olabilirsiniz. Her koşulda lehinize olan bu sistemde her zaman daha çok kazanma avantajının mevcut olduğunu unutmayınız.

SANAYİCİNİN GURUR GÜNÜ



EBSO, küresel ekonomik krizin bütün gücüyle hüküm sürdüğü 2009 takvim yılı esas alınan değerlendirmede başarılı sanayi kuruluşlarını ödüllendirdi.

TOBB Başkanı Hisarcıkıoğlu: Türkiye'nin zenginleşmesinin yolu tek yerdan geçer, girişimci sayısının artırılmasından..

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıkıoğlu, Türkiye'nin zenginleşmesinin tek yolunun girişimci sayısının artırılmasından geçtiğini söyledi.

Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) "Geleneksel Başarılı Sanayi Kuruluşları Ödül Töreni, Sabancı Kültür Sarayı'nda gerçekleştirildi. Törene, İzmir Valisi Cahit Kırac, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, İzmir Milletvekili Mehmet Ali Susam, TOBB Başkan Yardımcıları İstanbul Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Tanıl Küçük ve Manisa TSO Başkanı Bülent Koşmaz, İzmir'deki Oda ve Borsa başkanları ile bakanlıklara bağlı kuruluşların il müdürleri de katıldı.

Bütün dünyayı etkisi altına alan ekonomik krizin hüküm sürdüğü 2009 yılı esas alınarak yapılan değerlendirmeyle 6 dalda başan belgesi, 15 dalda plaket olmak üzere 344 sanayi kuruluşuna toplam 844 ödül verildi. Büyük firma ve KOBİ'ler olmak üzere şirketlerin ayrı ayrı değerlendirildiği kriterlerde "En fazla üretim-yatırım-istihdam-ihracat ve vergide" ilk 5 sırayı paylaşan toplam 50 firmanın yanı sıra, başarılı marka çalışmalarından dolayı 34, başarılı Ar-Ge çalışmalarından dolayı da 25 firma plaketle ödüllendirildi. EBSO üyeliğinde 50 yılı dolduran 3 firmaya da plaket verilen törende, ayrıca 14 meclis üyesine hizmet şildi, bölge ekonomisine sağladığı katkılar nedeniyle 3 firmaya da plaket sunuldu. Törende ayrıca meslek gruplarına göre, üretim, yatırım, istihdam, ihracat ve vergi kriterlerinde ilk 3 firma ile EBSO üyeliğinde 25 yılı dolduran firmalara da başan belgesi verildi.

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkıoğlu, İzmir'e başkanlığı süresince 39 kez geldiğini, kentin her sanayi hem de ticari alanda muazzam bir tecrübe ve birikime sahip olduğunu işaret ederek, şehrin gelişimine katkı sağlayan işadamlarına teşekkür etti. Hisarcıkıoğlu, İzmir'in milli gelire katkısı itibarıyla 3. ihracatta 4. devlete sağladığı vergi geliriyle de 4. sırada

olduğunu belirterek, İzmirli sanayicileri kutladı. "Türkiye'nin zenginleşmesinin yolunun, tek yerdan, girişimci sayısının artırılmasından geçer" diyen Hisarcıkıoğlu, 72 milyonluk nüfusta 1 milyon 300 bin girişimcinin bulunduğunu söyledi. Girişimcilikte kadınların ihmal edildiğini ifade eden Hisarcıkıoğlu, "Genç girişimci noktasında da eksiklerimiz var. Bütün Anadolu'yu geziyorum, tek bir şey beni kahrediyor. Bazen işadamları benden ricada bulunuyor, 'Şu benim oğlumun, kızımın özgeçmiş. Bankada, kamuda iş' deyince yüreğimden hançerleniyorum" dedi.

Girişimciye gözbebeğinizi gibi bakın

Hisarcıkıoğlu, Türkiye'nin global krizden çıkan 16 ülkeden biri olduğunu belirterek, şöyle konuştu:

"Bunu Gayri Safi Milli Hasılda krizin üzerine çıkılmasından anlıyoruz. Türkiye olarak cumhuriyetin 100. yılı için bir hedef koyduk, en büyük 10 ekonomi arasına girmek, 10 ekonomi arasında girmek için bu tablo yeterli değil. Türkiye'de büyümenin itici gücü Türk özel sektörü. Geçen yıl yüzde 8.9 büyüyünce istihdam 1 milyon 100 bin oranında arttı. İşsizliğin yüzde 14'lere geldiği dönemde bu işsizlik sorununu çözeriz ama bize büyüme lazım diyoruz. Türkiye 8.9 büyüyünce özel sektörün istihdamı arttı. İstihdamı arttırmakla kalmamışız, bir de kayıt altına almışız. Gururla söylüyorum. Bu, Türk özel sektörünün müthiş bir başan hikayesi. Girişimci sayısı arttırmadan zenginleşemeyiz demiştim. Türkiye'de girişimci sayısı arttığında işsizlik aşağı iniyor. Eğer insanların karnı aç olmasını istemiyorsanız, Türk girişimcisine göz bebeği gibi bakmalısınız."

İhracatta kriz öncesini yakalayamadık

Büyümenin daha çok iç piyasa talebine dayalı olduğunu, iç piyasanın çok canlı olduğunu, ama dış piyasada kriz öncesi

devrin bir türlü yakalanamadığını dile getiren Hisarcıkıoğlu, Türkiye'nin aldığı proaktif tedbirleri desteklediklerini, antidamping mevzuatlarının devreye sokulmasının olumlu olduğunu kaydetti. Gümrük Birliği meselesinin müzakereye açılması gerektiğini bildiren Hisarcıkıoğlu, "O zaman kısa sürede AB'ye gireceğiz düşüncesi vardı bizde. Gümrük Birliği geçmişte itici gücümüzdü. Şu anda zarar veriyor. Dış Ticaret Müsteşarlığının bu konuda almış olduğu kararlar önemli. Ara malı üretmeyi teşvik etmeliyiz. Şu anda sanayimiz ara malı üretimi ile ayakta duruyor. İthalatta, ihracatta döviz önemli bir unsur. Döviz, bana biraz cambaz oyunu gibi geliyor. 2009 başından bu yana yüzde 5 değer kazanmışken, gıdelerin artışı daha fazla, elektrik yüzde 40, su yüzde 15. Gırdı maliyetlerimizin rakiplerimizle eşit şartlarda olması lazım" değerlendirmesini yaptı.

Yetkililerin döviz kuru konusunda da tüm uyanlara rağmen son dönemler hariç düzenleme yapmamasını eleştiren Hisarcıkıoğlu, sanayicinin rekabet gücünün artırılması gerektiğini savundu.

İşsizliğe meslek lisesi yorumu

Türkiye'deki en önemli sorunun işsizlik ve mesleksizlik olduğunu kaydeden Hisarcıkıoğlu, "Meslek liseleri 2. sınıf liseler konumuna getirildi. İmam Hatip Liselerine bağladılar işi. Bütün gelişmiş ülkelerdeki meslek lisesi eğitimi yüzde 65-70'teyken Türkiye'de maalesef yüzde 35'lerde. Bakıyoruz eğitim kalitesi de yok. Anket yaptık, meslek lisesine gidenlerin yüzde 92'si mutsuz, 'Önüm kapalı' diye düşündüğünden. 'Üniversiteye gidemezsiniz', niye gidemesin? Ağ önünü bunun da. Meslek liselerinin önünü kapatıldı, kahvehanelerde binlerce işsiz, üniversite ve lise mezunu mesleksiz" diye konuştu.

Türkiye'nin günü kurtaracak, popülist politikalar yerine işsizlik sorununu çözecek işsizleri meslek sahibi yapacak projeler üretmesi gerektiğinin altını çizen Hisarcıkıoğlu, Beceri 10 projesi ile TOBB olarak 5 yılda 1 milyon kişiyi meslek sahibi yapmak için çalıştıklarını hatırlattı.

Hisarcıkıoğlu, dünya üretiminin Türkiye'nin doğusuna

TOBB'dan İzmir'e EXPO desteği

Rifat Hisarcıkıoğlu, İzmir'in EXPO 2015 adaylığı sürecinde tüm kurumlarıyla örnek bir kenetlenme yarattığını söyledi. "Bu yarışta kazanmak da vardır, kaybetmek de. Ama İzmir kendi meselesi olduğu zaman nasıl bir araya gelebildiğini gösterdi" diyen Hisarcıkıoğlu, bu adaylık sürecinde İzmir'e destek verdiklerini hatırlattı. Hisarcıkıoğlu, şunları söyledi: "Yarımada nasıl yarışacağımızı, masanın altından nasıl tekme atılarak bu işin yapılacağını öğrendik. Tecrübesiz iş olmaz. İzmir'den düştü, 2015'te yarış kaybettik. Ama 2020'de yeni bir hedef koydunuz. Ankara niye çıktı? Buna odaklanmayın, kafanıza takmayın. Siz Türkiye'nin babıya açılan kapısıdır. Geriye doğru bakmayın ileri doğru bakın" dedi. ABD'de de 6 tane kentin yarıştığını dile getiren Hisarcıkıoğlu, Türkiye'den de iki şehrin yarışabileceğini, Ankara'nın da bu sayede İzmir gibi tecrübe edinebileceğini ifade etti. Hisarcıkıoğlu, "Aslında bu işin öncülüğünü siz yaptınız. Yürekte destekliyorum. İzmir bu konuda çok tecrübelendi. İzmir'in şansı, milletvekilleri, belediyesi, valisi ile kenetlenmesini biliyor. Başaracağımıza inanıyorum, ama tek yumruk olmanız lazım."

kaydığını vurgulayarak, Türkiye'nin gerekli hazırlıklardan yapması halinde en büyük ekonomilerden olacağına inandığını söyledi.

Halka açılın

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın kriz dönemi yerli ürünler kullanılması için 2 kez genelge yayınlamasına rağmen buna uygulamadığına dikkat çeken Hisarcıkıoğlu, navlunda ÖTV'siz akaryakıt desteğine ihtiyaç olduğunu anlattı. İzmir'de de Türkiye'nin bin firmasından 80 firmanın yer aldığını bunların sadece 23 tanesinin halka açık olduğunu vurgulayan Hisarcıkıoğlu, İzmirli firmalardan halka açılarak sermaye yaratmalarını istedi.

EXPO'da Türkiye'yi en iyi İzmir temsil eder

İzmir Valisi Cahit Kırac, 2020 EXPO'sunda kentin geçmişteki tecrübesinden istifade ederek Türkiye'yi temsil edeceğinden kuşku duymadığını söyledi.

EBSO Geleneksel Başarılı Sanayi Kuruluşları Ödül Töreni'ne kablın Kırac, İzmir'in beşeri zenginliği dolayısıyla önemli bir il olduğunu söyledi. Genç nüfusun istihdama katılması gerektiğini belirten Kırac, meslek edindirmenin öneminden bahsetti.

Kırac, Türkiye'nin ekonomide 2023 hedeflerine sanayicilerin yapacaklarıyla ulaşacağını ifade ederek, İzmir Valisi olarak sanayicilere istek, görüş ve ihtiyaçlarında destek verdiğini, yanlarında olduklarını belirtti. Cahit Kırac, İzmir'in EXPO adaylığına ilişkin de "2020 EXPO'sunda geçmişteki tecrübemizden istifade ederek Türkiye'yi temsil edeceğimizden kuşkuymuz yok" dedi.

İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu da, 6,5 yıllık görevinde üst yapıya hemen hemen hiç yatırım yapmadıklarını, sürekli kentin büyümesi, gelişmesine yönelik altyapı çalışmalarında bulduklarını söyledi. Cumaovası-Allağa banliyö hattını bitirdiklerini, hattın daha önce Çiğli'ye kadar açıldığını kaydeden Kocaoğlu, Cumaovası'nda binlerin 85 dakikada Allağa'da inebileceğini ifade etti. Aziz Kocaoğlu, sözlerini EXPO 2020 adaylık sürecinde "tek vücut" olarak yarışmayı dileyerek bitirdi.

Ender'i siyasete göndermeyeceğim

Oda ve borsa başkanlarının milletvekilli adaylığı konusunda Hisarcıkıoğlu, kendisinin de yönetim oluştururken TOBB'a bağlı Oda başkanlarını takip etmek için yerel medyayı kullandığını, gündemi de takip ettiğini belirtti. Milletvekilliği aday adaylığı konusunda TOBB camiasından isimlerin de adının geçtiğini kaydeden Hisarcıkıoğlu, şöyle devam etti: "Bana bu dönem Ender (Yorgancılar) kardeşimi verdiniz. Yakın çalışma fırsatım olmadan tanıyabilmek mümkün değildi. Kendisiyle mesaiye girdikten sonra ne kadar beraber çalışabileceğini, başarılı olduğunu bizzat yaşayarak gördüm. TOBB'un başarısı varsa en önemli katkılardan bir tanesi Ender kardeşimdir. Arkadaş, Ender'i siyasete göndermeyeceğim haberiniz olsun. Hizmet sadece siyasette mi olur? Bulduğu makam da, kullanan için hizmet makamıdır. Ender kardeşim İzmir'in ekonomisinin gelişmesi için yoğun çaba sarfediyor. Hizmet etmek için Allah sana büyük şans vermiş. EBSO başkanıdır. Buradan hizmet et yeter de artar dedim. O da, 'Sen öyle diyorsan tamam' dedi."

Tiryaki: Krizde rağmen başarı

Ege Bölgesi Sanayi Odası Meclis Başkanı Mehmet Tiryaki üretmeye, yatırıma, istihdama ve vergi vermeye devam eden özverili sanayicilerin aslında tüm ödüllerin ötesinde övgüye layık olduğunu söyledi.

Ödül almanın olduğu kadar ödül vermenin de büyük hazzını yaşadığını kaydeden Tiryaki, "Her sene sizlerin başarılarını kamuoyu ile paylaşmaktan dolayı aynı bir mutluluk duymaktayız" dedi.

2009 takvim yılı esas alınarak yapılan değerlendirmeler sonucu verilen ödüllerin aynı bir önemi de bulunduğunu hatırlatan Tiryaki, 2009 yılının küresel krizin ülkemizi, özellikle de reel sektörümüzü derinden etkileyen bir yıl olduğunu belirtti. Olağan dışı yaşanan bu olaya rağmen üretim, yatırım, ihracat, vergi ve istihdam kriterlerinde başarı sağlayan firmaların bir anlamda ne kadar özveride bulduklarını kanıtlamış olduğunu ifade eden Tiryaki, "2009 yılının karamsarlığını, 2010 yılında üzerinden atan ülkemiz özel sektörümüzün gayretleriyle 2011 yılında daha güzel işlere imza atacaktır. Yaşadığımız sıkıntıların giderilmesinde devletimizin çabalarını takdir ediyoruz. Ancak endişeyle izlediğimiz konulardan biri şudur: Değişik birçok platformda ifade ettiğimiz gibi Türkiye maalesef bir üretim üssü olmak yerine giderek, ithal mallar lojistik dağıtım merkezi olmak

yalında hızla ilerlemektedir. Maalesef ülkemizin önemli kırmızı et üreticilerinden üçünün üretimini durdurmaya karar vermeleri örneğindeki gibi bu konuda plansız yapılan ithalatın yerli üretime vurduğu darbe, ülkemiz ve burada çalışanlarımız adına büyük bir kayıptır" diye konuştu.

Bu konuda devletin yapacakları kadar tüketicilerin bilinçlendirilmesinin üreticilerin de görevi olması gerektiğini vurgulayan Tiryaki, özellikle tüketicilerin de ithal malları lehine yaptıkları tercihlerin ülkemizin en büyük avantajı olan genç nüfus dikkate alındığında ileride gençlere istihdam kapılarının kapanacağı ortamlar yarattığı uyarısında bulundu.

İthalattaki artışa dikkat

TÜİK verilerine göre ülkemizde genç işsizlik oranlarının azalmayıp kriz dönemi öncesindeki oranların üzerine çıkmasının bu endişelerinde haklılığını gösterdiğini ifade eden Tiryaki sözlerini şöyle sürdürdü:

"Zaten ülkemizin ekonomik büyümesinin istihdam artışına yeterince yansımamasının en büyük sebeplerinden birisi de büyümenin ithalata dayalı olarak gerçekleştirilmesidir. İhracatımız artıyor ama ithalatımız çok daha fazla artıyor. Sanayi Strateji Belgesi'nin açıklandığı toplantıda TOBB Başkanımız Rifat Hisarcıklıoğlu'nunda ifade ettiği gibi 2010

yılının ilk 10 ayında sanayimiz yüzde 13 büyüdü, ama enerji hariç ara mali ithalatındaki artış da yüzde 34'e ulaştı. Sanayi Strateji Belgesi'nin de bir an evvel eyleme geçmesini bekliyoruz. Bunun içinde mutlak surette sanayinin uzmanları, temsilcileri yer almalıdır. Burada da TOBB bünyesindeki sektör meclislerinin de önemi ortaya çıkmaktadır."

Önümüzdeki dönemde önemli ihracat pazarlarımızda Türkiye'ye göre yavaş büyümenin getireceği riskler olduğunu kaydeden Tiryaki, bireyler ve şirketler hatta hükümetler için borç azaltma dönemi başlayacağını, bu trendin başka soruna yol açacağını, büyümenin zayıflayacağını söyledi. Tiryaki, hükümetlerin hem sanayide hem de dış ticarete daha korumacı politikalar izleyebileceklerini, iş dünyasında rekabetin şiddetinin de artacağını dile getirdi.

Üniversite ve sanayi işbirliği

Önemli sıkıntılarımızın yanında ülkemizin adına sevindirici durumların da yaşanmakta olduğunu belirten Tiryaki, "Türkiye 2009 kriz yılında TÜİK verilerine göre 10 binin üzerine çıkan patent ve faydalı model başvurusu ile son birkaç yıldır Avrupa'da en çok marka ve tasarım başvurusunun yapıldığı ilk 3 ülke arasında yer almıştır. Ayrıca özel sektörde de son dönemde 'Araştırmacı Personel' sayısında artış gözölüyor. Bu rakam 90'larda 2 binler civarında ve 2003'lerde 7 binler civarında iken son 5 yılda hızlı bir artış ile 25 binlere ulaşmıştır" dedi.

Ülkemizde üniversite-sanayi işbirliğinin arzu edilen seviyede olmadığını kaydeden Tiryaki firmaların ancak kendi Ar-Ge faaliyetini yürütebildiğini, halbuki çok temel teknolojilerde üniversitelerin bilim üretmesinin çok önemli olduğunu vurguladı. Nasıl ki cumhuriyetimizin ilk yıllarında gerekli sermaye birikimi devlet eli ile sağlanmış ve yapılan yatırımlar devlet tarafından yapılmış ise bugün temel teknolojilerin gelişmesine de ancak üniversitelerin katkı sağlayabileceğini söyleyen Tiryaki, şöyle konuştu:

"Burada vurgulamak istediğim en önemli konu üniversite ile iş dünyası arasında bir türlü istenilen düzeyde kurulamayan işbirliğinin hayati konudur. Üniversitelerimizin fon ve ekip tesisi ile sanayimize hizmet verebilecek bölgesel ve sektörel Ar-Ge merkezleri oluşturulmasının yaygınlaştırılması gerekmektedir. Üniversitelerimizden verilecek bu hizmetler sayesinde firmalarımızın bunun için yapacakları mükerrer ve yarı abl yatırımlardan doğacak kaynak israfı büyük ölçüde azalacaktır. Ar-Ge merkezlerinin kurulması bu konuya büyük ölçüde çözüm getireceği inancındayım. Bu projenin hayata geçirilmesiyle daha bilimsel ve profesyonel bir hizmet alınacak ve her hizmet sadece Ar-Ge ve test makineleri ile sınırlı olmayacak, her türlü bilgisayar yazılım, fizibilite ve piyasa araştırmaları gibi bir çok konuda işbirliği yaygın olarak sağlanacaktır."



Yorgancılar: Sorunlarımızı doğru politikalarla aşarız

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, sanayici için istihdamın, üretim ve yatırım anlamına geldiğini belirtirken, "Önümüzde 2010 yılında üretim yoksa kalkınmak hayaldir" dedi. Üretimi artırmak için de yatırımlar doğru teşvik politikalarıyla desteklenmelidir" dedi.

EBSO'nun Türkiye genelindeki Oda ve Borsalar içinde üyelerini en fazla kriterde değerlendiren ve teşvik eden Oda olduğunu vurgulayan Yorgancılar, ödül verilen yılın kriz yılı olması nedeniyle önem taşıdığına dikkati çekerek, firmaların gösterdiği başarının daha fazla önem kazandığına işaret etti.

Ender Yorgancılar, 2010 yılında çalışarak üreten ve büyüme başarısını bir Türkiye'nin birçok makro göstergede sıcak paranın da desteği ile dünya ülkeleri karşısında dikkatleri üzerine çekmeyi başardığını hatırlattı. Özellikle de AB ülkelerinin borç krizine girdiği bir süreçte bütçe açığının ve kamu borcunun millî gelire oranıyla sağlam duruşunu dünyaya gösteren Türkiye'nin buna rağmen çok önemli iki sıkıntısını aşamadığını belirten Yorgancılar, sözlerini şöyle sürdürdü:

"İster yumuşak karnımız, ister en büyük risk, isterseniz yapısal sorun veya kronik sorun diye tanımlansın ortada hepimizin hemfikir olduğu; ciddi bir işsizlik sorununun mevcudiyetidir. Yüzde 16'lık tarhi seviyelerinden sonra işsizlik oranı bugün yüzde 11 bandına oturmuştur. İsveç'ten sonra büyümede artış sağlayan ikinci ülke olmamıza rağmen, istihdamda aynı başarıyı yakalayamıyoruz. Çözümü kısa zamanda çok da kolay olmayan bir sorunla yüz yüzeyiz. Ancak uzun vadede doğru politikalarla aşabileceğimize yürekte inanmaktayım. Çünkü bu ülke sizler gibi çok değerli sanayicilere sahiptir. Özellikle Sayın Başkanımızın da destek

verdiği ve üzerinde hassasiyetle durduğu Beceri '10, bu anlamda çok önemli bir projedir. Türkiye'nin istihdam olumlu yansıyacak yatırımları yaparak büyümesi en büyük temennimizdir. Sanayici için istihdam, üretim demektir, yatırım demektir. O nedenle 2010 yılında "Üretim Yoksa Kalkınmak Hayaldir" dedik. Üretimi artırmak için de, yatırımlar doğru teşvik politikaları ile desteklenmelidir. Diğer bir riskimiz cari açığımız. Sıcak para girişinin hacminden ve cari açıktan tedirgin olan Merkez Bankası'nın, yılın son günlerinde attığı adımlar bu anlamda oldukça dikkate değerdir. Cari açığın finansmanı için kullanılan kısa vadeli yabancı fonlarının yüzde 87 olması neden risk taşıdığını da açıklamaktadır."

Yorgancılar, Türkiye'nin iç tasarruf eksikliği nedeniyle de büyüme için dış kaynağa bağlı hale geldiğini anlatırken, özellikle ara malı ithalat artışına dikkat çekti. Yorgancılar, "Yılın 11 ayında ithalat yüzde 31 artarken ihracat artışının yüzde 11'de kalması, ara malı ithalatının enerji harçta yüzde 34'leri bulması Türk sanayisi adına üzücüdür" dedi.

Fırsatlar ve tehditler

Türk sanayisinin zayıf ve güçlü yönlerini, fırsat ve tehditlerini iyi değerlendirerek geleceğini planlaması gerektiğini savunan Yorgancılar, coğrafi avantajı, genç nüfusu, doğal kaynakları, müteşebbislik becerisi gibi artılarının yanında, düşük teknolojik üretimi, bürokrasi, marka yaratma, sermaye ve kümelenmedeki yetersizliği gibi önemli eksikleri de dikkatle değerlendirmesini istedi. Sanayinin rekabet gücünün artırılması için önce eşit şartların oluşturulmasına dikkat çeken Yorgancılar, "Biz sanayiciler özellikle girdi maliyetlerimizin yüksekliğinden dolayı, rekabet gücümüzün her geçen gün ne kadar zayıfladığını her fırsatta anlatmaya

Geleceğe dönük politikalar geliştirmeliyiz

Türkiye tüm bunları değişen dünya şartları içerisinde yaşamaktadır. Geleceğimiz hakkında plan yapmadığımız sürece, asla başarılı da olamayız.

Geçmişten elbette ki derslerimizi alacağız. Ancak, artık geleceğe dönük politikalar geliştirmek zorundayız. Çünkü küresel kriz; tüm dünya için adeta yeniden uyandırıcı oldu ve ekonomiden, siyasete, sosyo-kültürelleştikten, teknolojiye kadar bir çok alanda bazı konuların önemini artırdı. Bundan sonra;

- Kurumsal sorumluluğun ön plana çıkacağı,
- Rekabetin, denetim altına alınacağı,
- Dine bağlı ticaretin artacağı,
- Depolama, lojistik, makine sektörlerinin önemli hale geleceği,
- Akıllı ürünlerin ve şehirlerarası rekabetin ön plana çıkacağı,
- Yeterliliğe dayalı eğitim modelinin gelişeceği,
- İstatistikî verilerin ve tüketicinin korunmasının önem kazanacağı,
- Belli düşük kesime yönelik ürünlerin artacağı,
- Arz değeri, talep yaratmanın ön plana çıkacağı bir döneme girilmiştir.

çalışıyoruz. Bugün Türkiye, bir yandan dünyanın en yüksek enerji maliyetlerine sahipken, diğer yandan da istihdamda OECD ortalamaları üstünde vergi yüküne sahiptir. Bununla birlikte; Türk sanayinin bugün toplam üretiminin sadece yüzde 3,7'sinin, ihracatının sadece yüzde 3,5'unun yüksek teknolojiye dayalı olması, daha gidecek çok yolumuzun olduğunu da bir göstergesidir. Artık görülmelidir ki; kümelenme politikasını, Üniversite-sanayi işbirliğini, nitelikli işgücünü bölgesel sanayi politikalarını geliştiremediğimiz ve de kadınlarımızın istihdamdaki payını artırmadığımız sürece, sadece mevcut avantajlarımız Türkiye'yi hedeflerine taşımaya yetmeyecektir" diye konuştu.

Ender Yorgancılar, önümüzdeki 10 yılda artacak dünya nüfusu ve dağılımındaki dengesizlik, azalacak kaynaklar ve artan gıda talebi ile enerjiden tarıma, sağlıktan altyapı yatırımlarına kadar gelecek vaat eden yatırımların mutlaka dikkate alınması gerektiğini vurgularken, Türkiye'nin uluslararası alandaki beklentileri uygulayacağı ekonomik ve siyasi ilişkilerle daha da güçlendirmesinin önemini belirtti.

Dünyanın ekonomik büyümesine katkının yansının son 10 yılda Asya ülkelerinden gelmesinin Türkiye açısından Hindistan ve Güney Kore'yi öne çıkardığını hatırlatan Yorgancılar, gelecekteki pazar portföyümüzü değiştirmemiz, ayrıca AB'nin imzalayacağı serbest ticaret anlaşmalarına dahil olmamız gerektiğini anlattı. Yorgancılar, büyüme fırsatlarının değerlendirilmesi açısından kamu ve özel sektör diyalogunun büyük önem taşıdığını, TOBB Sanayi Şurası'nda, sektörel meclis toplantılarında hükümetin özel sektöre buluşması, Beceri 2010 projesi, ihracat stratejisi, KOBİ'lere sunulan destek programları, kamu alacaklarının yeniden yapılandırılması ve sanayi strateji belgesi için özel sektörün de katkılarının alınmasının bunun önemli adımları olduğunu söyledi.

Birlik ve beraberliğimizi koruyalım

2011'in seçim yılı olduğunu da hatırlatan Yorgancılar, geçmiş dönemlerde ekonominin göz ardı edildiğini söyledi ve siyasi parti liderlerinden uzlaşma ve birliktelik duygusunun hakim olmasını istedi. Yorgancılar, iş dünyası olarak kendilerinin de ülkenin birlik ve beraberliğini sağlayıcı, kalkınmayı hızlandırıcı her politikanın yanında olduklarını vurguladı.

Dünyanın 10 büyük ekonomisi arasına girme hedefinde olan Türkiye'de son günlerde toplumun yaşam tarzından dolayı sorgulanmasından üzüntü duyduklarını da belirten Ender Yorgancılar, sözlerini şöyle tamamladı: "Türkiye, geçmişten bugüne sahip olduğu kültürel zenginliğini dün olduğu gibi bundan sonra da beraberlik içerisinde sürdürülmelidir. Tek bayrak, tek devlet, tek millet, tek vatan, tek dil olan kırmızı çizgilerimiz etrafında, demokrasi kültürünün toplumun her kesiminde yerleşmesi, bireysel hak ve özgürlüklerin korunması, kutuplaşmaya mahal verilmemesi en büyük temennimizdir."

İzmir'e haksızlık edilmesin

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar, İzmir'in ekonomi açısından önemini de gündeme getirdi. Kentin sektörel çeşitliliğiyle her zaman yabancı yatırımcıların ilgi odağı olduğunu ve en uygun ortamı sunduğunu belirten Ender Yorgancılar, şu bilgileri verdi:

"Bugün, sayısı 1516'ya bulan yabancı sermayeli firma da bunun kanıtıdır. İzmir'de; lojistik, savunma sanayi, yenilenebilir enerji, bilişim, organik tarım, jeotermal enerjiyle ısıtılan sera ve çiçekçilik alanlarındaki yatırımlar gelecek vaat etmektedir. Vergi gelirlerinde 1 alıp 4 veren İzmir, ülke ihracatında ikinci sırada, rekabet edebilirlik endeksinde de 3. sırada yer almaktadır. Daha çok ver, daha çok al düşüncesiyle İzmir'in ülke ekonomisine olan katkısının artırılması sağlanmalıdır. İzmir-İstanbul Otoyolu ve İzmir Limanı'nda istenilen iyileştirmelerin yapılması, OSB'lerden demiryollarının limanlara bağlanması, Hızlı Tren projeleri ile İzmir çevre iller arasındaki mesafenin kısaltılması, Çandarlı limanı projesinin sonuçlandırılması, kentsel dönüşüm planının başarıyla yerine getirilmesi ve EXPD 2020'yi alması İzmir'in değişen ve gelişen vizyonuna çok büyük değer katacaktır."

2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....



EN YÜKSEK ÜRETİM ÖDÜLÜ (BÜYÜK FİRMA)

FİRMA ÜNVANI	ÜRETİM (1.000 TL)
1- TÜPRAŞ	5.375.435
2- HABAŞ	2.519.830
3- PETKİM	2.028.293
4- PHILSA	1.532.679
5- İZMİR DEMİR ÇELİK	XX

EN YÜKSEK ÜRETİM ÖDÜLÜ (KOBİ)

FİRMA ÜNVANI	ÜRETİM (1.000 TL)
1- MC CORMICK	23.759
2- TOLKAR MAKİNA	23.212
3- İZMİR PASTORİZE YUMURTA SAN.	23.195
4- ORTOPRO TIBBİ ALETLER	22.918
5- BATI BASMA SANAYİ A.Ş.	XX



EN YÜKSEK İHRACAT ÖDÜLÜ (BÜYÜK FİRMA)

FİRMA ÜNVANI	İHRACAT (1.000 \$)
1- HABAŞ	985.859
2- TÜPRAŞ	969.048
3- PETKİM	346.717
4- İZMİR DEMİR ÇELİK	XX
5- ÖZKAN DEMİR ÇELİK	168.729

EN YÜKSEK İHRACAT ÖDÜLÜ (KOBİ)

FİRMA ÜNVANI	İHRACAT (1.000 \$)
1- FEKA İNŞAAT	16.044
2- ÜRÜN TARIM ÜRÜNLERİ	13.119
3- TECFYL METAL ÜRÜNLERİ	12.966
4- VERSION TEKSTİL	12.500
5- BİYO GIDA ÜRÜNLERİ	11.051



EN YÜKSEK YATIRIM ÖDÜLÜ (BÜYÜK FİRMA)

FİRMA ÜNVANI	YATIRIM (1.000 TL)
1- TÜPRAŞ METAL MADENCİLİK	116.726
2- HABAŞ	105.942
3- ÖZKAN DEMİR ÇELİK	88.091
4- TÜPRAŞ	87.978
5- PETKİM	69.858

EN YÜKSEK YATIRIM ÖDÜLÜ (KOBİ)

FİRMA ÜNVANI	YATIRIM (1.000 TL)
1- MC CORMICK	6.442
2- TOLKAR MAKİNA	6.426
3- İZMİR PASTORİZE YUMURTA SAN.	5.681
4- ORTOPRO TIBBİ ALETLER	XX
5- BATI BASMA SANAYİ A.Ş.	3.408



EN FAZLA İSTİHDAM ÖDÜLÜ (BÜYÜK FİRMA)

FİRMA ÜNVANI	İSTİHDAM (Kişi)
1- İMBAT MADENCİLİK	3.517
2- BMC	3.058
3- HUGO BOSS	3.001
4- PETKİM	2.440
5- DELPHI	XX

EN FAZLA İSTİHDAM ÖDÜLÜ (KOBİ)

FİRMA ÜNVANI	İSTİHDAM (Kişi)
1- KASTAŞ KAUÇUK	236
2- BATI BASMA	XX
3- SEÇSAN	225
4- X	XX
5- TOLKAR MAKİNA	200

2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....



EN YÜKSEK VERGİ ÖDÜLÜ (BÜYÜK FİRMA)

FİRMA ÜNVANI	KURUMLAR VERGİSİ (1.000 TL)
1- PHILSA	135.470
2- PINAR SÜT	13.549
3- SCHNEIDER ELEKTRİK	9.732
4- JTI TÜTÜN ÜRÜNLERİ	9.647
5- PINAR ENTEGRE ET	8.330

EN YÜKSEK VERGİ ÖDÜLÜ (KOBİ)

FİRMA ÜNVANI	KURUMLAR VERGİSİ (1.000 TL)
1- DÖNMEZ OTO	3.326
2- SÜPERPAK AMBALAJ	1.128
3- ENTERNASYONEL GRAVÜR	1.055
4- VOLT ELEKTRİK	788
5- VISAM PLASTİK	724

X: Ünvanının yayınlanmasını istemeyen firmalar

XX: Rakamının yayınlanmasını istemeyen firmalar



ODAMIZ ÜYELİĞİNDE 50 YILI DOLDURAN FİRMALAR

ATAY HOLDİNG A.Ş. EGE MENSUCAT A.Ş. İZMİR PALAS TUR. VE TİC. A.Ş.



BAŞARILI AR-GE ÇALIŞMALARI ÖDÜLÜ

- AJAN ELEKTRONİK SERVİS SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- ALKİM ALKALİ KİMYA A.Ş.
- BAYLAN ÖLÇÜ ALETLERİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- BİLİMSSEL TIBBİ ÜRÜNLER PAZ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- BİRİM MAKİNA SAN. VE TİC. LTD.
- BMC SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- BORNOVA MATBAA MÜREKKEPLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
- DOĞUŞ VANA VE DÖKÜM SAN. TİC. LTD.
- DÖNMEZ DEBRİYAJ SAN. VE TİC. A.Ş.
- DYO BOYA FABRİKALARI SAN. VE TİC. A.Ş.
- EGE SERAMİK SAN. VE TİC. A.Ş.
- EGEPLAST - EGE PLASTİK SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- FAZ ELEKTRONİK MOTOR MAK. SAN. VE TİC. A.Ş.
- KİMTAŞ KİREÇ SAN. VE TİC. A.Ş.
- KLİMASAN KLİMA SAN. VE TİC. A.Ş.
- LAZERMİKRON MARKALAMA KAYNAK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- NETSİS YAZILIM SAN. VE TİC. A.Ş.
- OPET PETROLÇÜLÜK A.Ş.
- PINAR SÜT MAMULLERİ SANAYİ A.Ş.
- PUNTEKS TEKSTİL MAKİNA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- S.S. TARIŞ ÜZÜM T.S.K. BİRLİĞİ
- SAFKAR EGE SOĞUTMACILIK KLİMA SOĞUK HAVA TES. A.Ş.
- SCHNEIDER ELEKTRİK SAN. VE TİC. A.Ş.
- ÜNİTEKS GIDA TEKSTİL MOTORLU ARAÇLAR SAN. VE TİC. A.Ş.
- ZF LEMFÖRDER AKS MODÜLLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.



2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....2009 TAKVİM YILI ÖDÜLLERİ.....



BAŞARILI MARKA ÖDÜLÜ

- AJAN ELEKTRONİK SERVİS SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- AK GRES VE MADENİ YAĞ NAKLİYAT SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
- AKG YALITIM VE İNŞAAT MALZ. SAN. VE TİC. A.Ş.
- AK-GALVANİZ MÜHENDİSLİK İNŞAAT SAN. TİC. İTH. İHR. A.Ş.
- ALTINOK DERİ KONFEKSİYON İHR. İTH. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- AR ELEKTRONİK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- BAKIŞ PVC VE YAPI ELEMANLARI MOB. İNŞ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- BİRİM MAKİNA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- BMC SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
- EGE ÇELİK ENDÜSTRİSİ SAN. VE TİC. A.Ş.
- EGEPLAST- EGE PLASTİK TİC. VE SAN. A.Ş.
- GÖKHAN BOYA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- GÖLCÜK SÜT ÜRÜNLERİ SAN. VE TİC. - MUSTAFA YİYEN
- GRANİT DAY. TÜK. MALLARI ÜRETİM PAZ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- HATSAN SİLAH MAKİNA KALIP SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- HİDROMEK A.Ş. EGE SERBEST BÖLGE ŞB.
- İZELTAŞ İZMİR EL ALETLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
- KLİMASAN KLİMA SAN. VE TİC. A.Ş.
- KROMA BASKI ÖNCESİ HAZIRLIK SİSTEMLERİ SAN. TİC. A.Ş.
- LÖHER ASANSÖR VE YÜRÜYEN MERDİVEN SAN. VE TİC. A.Ş.
- ÖZGÖRKEY GIDA ÜRÜNLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
- ÖZSÜTDEN GIDA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- PINAR ENTEGRE ET VE UN SANAYİ A.Ş.
- PİZZA PİZZA TÜRKER TURİSTİK İŞL. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
- POLİNAS PLASTİK SAN. VE TİC. A.Ş.
- UNVANININ AÇIKLANMASINI İSTEMİYOR
- SAFKAR EGE SOĞUTMACILIK KLİMA SOĞUK HAVA TES. A.Ş.
- TESCO KİPA KİTLE PAZARLAMA TİCARET VE GIDA SAN. A.Ş.
- TÜRKMENÖĞLU DIŞ TİCARET VE ULUS. NAK. LTD. ŞTİ.
- USTA GIDA SAN. VE TİC. A.Ş.
- VE-GE HASSAS KAĞIT VE YAPIŞTIRICI BANT. SAN. VE TİC. A.Ş.
- VİKİNG KAĞIT VE SELÜLOZ A.Ş.
- VOLT ELEKTRİK MOTOR SAN. VE TİC. A.Ş.
- YAŞINOĞLU SÜT ÜRÜNLERİ TİC. VE SAN. LTD. ŞTİ.



MECLİS HİZMET ŞİLDİ

15 Yıl Meclis Üyeliği
Ender Yorgancılar
Nezih Öztüre
Remzi Peköz

10 Yıl Meclis Üyeliği
Adil Demirelli
Coşkun Güneri
Falk Dalgıç
Hakkı Attaroğlu
Haluk Tezcan
Hilmi Uğurtaş
H. Cahit Çetin
Hüseyin Uğur
Kamil Porsuk
M. Sayıl Dinçsoy
Nejat Özdoğan



YÖNETİM KURULU ÖZEL ÖDÜLLERİ

Bölgelere Ekonomisine
Sağladığı Katkı Nedeniyle

Liman Yatırımı Özel Ödülü
AKDENİZ KİMYA SAN. VE TİC. A.Ş.
EGE GÜBRE SANAYİ A.Ş.

Enerji Yatırımı Özel Ödülü
ALİAĞA ÇAKMAKTEPE
ENERJİ ÜRETİM A.Ş.





Uluslararası Sergiler Bürosu, EXPO 2020 için henüz adaylık çağrısı yapmadan Türkiye'de İzmir ile Ankara yarışı başladı. EXPO 2015 ev sahipliğinde İtalya'nın Milano kenti ile yarışan İzmir, hem buradaki tecrübesi hem de uluslararası alanda tanınırlığıyla öne çıkıyor.

Yeni yıl, İzmir ile Ankara arasında EXPO adaylığı tartışmalarıyla başladı. İlk olarak geçtiğimiz yıl Temmuz ayında Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın Sırbistan dönüşü havaalanında karşılayan Ankara Valisi Alaaddin Yüksel, Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek ile Ankara Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Nurettin Özdebir'in başkentini EXPO 2020'ye adaylığını gündeme getirmesiyle başlayan süreç, 2011'in ilk polemikini de oluşturdu. Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek'in "İzmir bu konuda sınıfta kalmıştır, Türkiye'ye ikinci bir mağlubiyet yaratmaya hakkı yoktur. Aradan çekilsinler", Ankara'nın EXPO 2020 adaylığı için oluşturduğu Expo Meclisi'nin sekreteryasını yürüten Ankara Sanayi Odası'nın Yönetim Kurulu Başkanı Nurettin Özdebir'in "Başbakan iki il aranızda anlaşın, bana öyle gelin" dedi" sözleri, İzmir'de geniş yankı buldu. İzmir Valisi Cahit Kırac, EXPO 2020 adaylığına kazanımlarla gidilmesi gerektiğini savunurken, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu da "EXPO yarışında Ankara'nın çok önündeyiz. Ankara'ya ve Sayın Gökçek'e tavsiyemiz, kendilerine başka bir uluslararası etkinlik bulup onun üzerine yoğunlaşmalarıdır. Böyle bir durumda, en büyük destekçilerinin, İzmir ve İzmirli olacaklarına yürekle inanmalarını istiyorum" diye konuştu.

2020 yarışı önce içeride başladı

Merkezi Paris'te bulunan Uluslararası Sergiler Bürosu (BIE), EXPO 2020 için henüz adaylık çağrısı yapmadan Türkiye'nin rekabeti İzmir ile Ankara arasında başladı. 2010 yaz aylarından bu yana zaman zaman gündeme gelen "EXPO 2020 için Türkiye'nin adayı İzmir mi yoksa Ankara mı olacak?" tartışması, 2011'in ilk haftasında İzmir gündemine damgasını vurdu. Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı

Gökçek ile Ankara Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Özdebir'in açıklamaları üzerine İzmir'de hem Başkanlar Kurulu hem de İzmir Kalkınma Ajansı (İZKA) Yönetim Kurulu toplantılarının ana gündem maddesi EXPO oldu.

Başkanlar Kurulu'nun gündemi EXPO

Başkanlar Kurulu'nun 2011 yılı ilk toplantısında İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek'in EXPO çıkışına tepkisini "Herkesin yoğurt yiyiş tarzı vardır. Bizim yoğurt yiyişimiz farklı" sözleriyle gösterdi. İzmir Valisi Cahit Kırac ise EXPO ile ilgili olarak stratejilerini belirleyeceklerini belirterek, bu konuda son kararı Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın vereceğini söyledi.

Kordon Ote'de yapılan 2011 yılının ilk Başkanlar Kurulu toplantısına İzmir Milletvekili Mehmet Ali Susam ile birlikte Başkanlar Kurulu'nda görev yapan eski ve yeni başkanlar katıldı. Toplantının ana gündem maddesi EXPO olurken, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek'in EXPO 2020 adaylık süreciyle ilgili açıklamalarına, İzmir Başkanlar Kurulu Toplantısı'nda yanıt verdi.

Kocaoğlu, Ankara'nın EXPO 2020 adaylığını neden geç ve tartışmalı bir şekilde ilan edildiğinin sorulması üzerine, "Bu yoğurt yiyiş tarzıdır. Sayın Gökçek'in yoğurt yiyişleriyle bizim yoğurt yiyişimiz farklıdır" dedi.

Karar İzmir lehine olacak

İzmir'in EXPO 2015 adaylığında başarılı bir çalışma yaptığını, hükümetten İzmir halkına kadar herkesin özveride bulunduğunu vurgulayan Kocaoğlu, Başbakan Erdoğan'ın

kendi aralarında anlaşınlar sözlerine de işaret ederek, "2020 EXPO'suna tekrar aday olmak istiyoruz. Anlaşma söz konusu olur mu, olmaz mı bilmiyorum. Ama son kararı hükümet verecektir verilecek kararın İzmir lehine olacağına inanıyoruz. Bu iş için polemige girmenin hiçbir anlamı yok" dedi.



Melih Gökçek

Başbakan İzmir'in adaylığını destekledi

İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Kocaoğlu, "Bu konu devamlı konuşuldu. Sayın Başbakan İzmir'in adaylığını destekledi. Diğer bakanlarda söyledi ama son sözü başbakan söyleyecektir. Onların vereceği karar karşısında yapabileceğimiz bir şey yoktur" diye konuştu.

Başka konuda Ankara'yı destekleriz

Başbakan'dan olumlu sonuç belediklerini, bunun da İzmir'in hakkı olduğuna inandıklarını belirten Kocaoğlu, "Ankara kendisine başka bir konu bulur, bu konuyu gündeme getirir. Biz de deneyimlerimizle, bir destekçi olarak Ankara'nın yanında oluruz" değerlendirmesini yaptı.

Kocaoğlu ayrıca EXPO konusunun genel seçimler öncesinde siyaset malzemesi yapıp yapılmayacağı yönündeki soruya da "Yok sanmıyorum. Sayın Başbakanın böyle bir bakış açısında olacağına da inanmıyorum. Akli selimle karar verecektir ve oradan da İzmir çıkacaktır diye düşünüyorum" dedi.

İzmir Valisi Cahit Kırac da yapacakları toplantıda strateji belirleyeceklerini, son sözü hükümetin söyleyeceğini belirterek, "Hazırık yapıp durumu arz edeceğiz. Başbakanımızdan randevu istiyoruz" dedi.

İzmir en uygun aday

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ise, Ankara'da yerel yönetimin EXPO'ya aday olmasını manidar bulduğunu belirterek, "Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir yakın arkadaşım. Ankaralı olarak EXPO'ya talip olmasını anlayışla karşılıyorum. Ancak, İzmir tecrübesi ile EXPO'ya en uygun aday" dedi.

Ankara'nın teması: Çocuk

Başkent, 'çocuk' temasıyla fuara aday olmayı planlarken, başvurusunu 23 Nisan 2011'de yapmayı planlıyor. EXPO 2020'yi Ankara kazanırsa fuarın açılış tarihi de 23 Nisan 2020 olacak. TBMM'nin açılışının yani dünyada ilk kez çocuklara armağan edilen bayramın 100. yıldönümü...

Kabinenin ağır toplan Başbakan Yardımcıları ve Devlet Bakanları Cemil Çiçek ile Ali Babacan, Dış Ticaretten Sorumlu Devlet Bakanı Zafer Çağlayan ve İçişleri Bakanı Beşir Atalay olmak üzere toplam 4 bakan Ankara Milletvekili. Buna karşın kabinede İzmir'den vekil olan iki bakan bulunuyor: Devlet



Nurettin Özdebir

Bakanı Mehmet Aydın ve Milli Savunma Bakanı Vecdi Gönül.

İki il de aday gösterilebilir

Bakanlar Kurulu'nun, hangi ilin aday gösterildiğine dair tek maddelik bir kanun tasarısı hazırlaması gerekiyor. Ama hükümet tek bir tercihte bulunmak zorunda değil, dolayısıyla talep eden iki il de

yani hem Ankara hem de İzmir aday gösterilebilir.

ASO Başkanı Özdebir, Başkent'in adaylığı için Cumhurbaşkanı Gül ve Başbakan Erdoğan ile bir araya geldiğini belirterek, "Başbakan ile üç kez bir araya geldik. En son bir ay önceydi. Bize 'aranızda anlaşın' diyor. Sayın Cumhurbaşkanı ise temamızı çok beğendi" dedi.

Özdebir, "Sonuçta O bir Başbakan. İki il arasında tercihte bulunması çok zor. Bu nedenle biz daha iyi çalışarak adaylığı almak istiyoruz" diye konuştu.

100 bin çocuklu açılış

Nurettin Özdebir, Ankara'nın temasının çocuk olacağını belirtirken, EXPO'nun tarihine dikkat çekti. Adaylıkların kabul edilmesi durumunda başvuruların 23 Nisan 2011'de yapılacaklarını anlatan Özdebir, "Kazanırsak böylece fuarın açılış tarihi de 23 Nisan 2020 olacak. Dünyada ilk kez çocuklara bayram olarak hediye edilen bir gün, yani TBMM'nin açılış yıldönümü" dedi. Bu temaya istinaden fuarın açılışını da yurtiçi ve yurtdışından 100 bin çocukla yapmayı planladıklarını söyledi.

Gökçek: Sıra bizde

Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek de, İzmir'in EXPO konusunda şansını olmadığını iddia etmişti. İzmir'in EXPO konusunda şansını denediğini, ancak bunu iyi kullanmadığını öne süren Gökçek, şunları kaydetti:

"2020 EXPO kesinlikle Ankara'nın hakkıdır ve hakkımız olanı alacağız. İzmir bu konuda sınıfta kalmıştır ve Türkiye'ye ikinci bir mağlubiyet yaşatmaya hakkı yoktur. Aradan çekilsinler. Bunu daha önce denediler ama yarış Milano'ya kapıldılar. Sayın Cumhurbaşkanının desteği olmasaydı o kadar da oy alamazlardı. Şimdi sıra kesinlikle bizde. Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, bu konuda ülkemizden bir il seçecek ve sonra gidip yarışacağız. Ankara'nın şansını çok yüksek. 2010 EXPO'yu düzenleyen Shangay'ın Belediye Başkanı Han Zheng benim çok yakın arkadaşım. Geçenlerde oradaydık ve Sayın Zheng bana, 'Yeter ki siz EXPO'ya aday olun. Eğer aday olursanız, uluslararası alanda Ankara'nın propagandasını ben yapacağım' dedi. Shangay, iyi bir organizasyonla tüm dünyanın sempatisini kazandı ve Belediye Başkanı Han Zheng bize açık bir desteği var. İzmir'in böyle bir şansını yok. Yeniden aday olmayı düşünmesinler artık. Bu konuda tüm Ankaralıların da desteğini bekliyoruz."

EXPO'ya en uygun aday İZMİR



İzmir Kalkınma Ajansı, EXPO gündemiyle toplandı. 2020 EXPO adaylığı için Başbakan'dan randevu talep edeceklerini açıklayan İzmir Valisi Cahit Kırac, "Her işin bir hak edenidir. İzmir bu işin hak edenidir olacaktır" diye konuştu.

İzmir Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu üyeleriyle EXPO 2015 Yürütme Kurulu üyeleri, İzmir'in EXPO 2020 adaylığına ilişkin yol haritasını belirlemek üzere bir araya geldi. Toplantının ardından bir açıklama yapan İzmir Valisi Cahit Kırac, İzmir'in aday adaylığını hükümete açıklamak için karar aldıklarını belirtti. Vali Kırac, "EXPO 2020 adaylığında Türkiye adına başarı sağlayacak ilin İzmir olacağını Sayın Başbakanımıza anlatacağız. Sadece Valiliği, Belediyesi ile değil, İzmir'in halkıyla, sivil toplum örgütleriyle bu işi en iyi İzmir'in yapabileceğine yürekten inanıyoruz" dedi.

İzmir'in rakipleri dışarıda

Birçok şehrin aday olabileceğini ve İzmir'in sadece kendisine baktığını söyleyen Kırac, "Her işin bir hak edenidir. İzmir de bu işin hak edenidir olacaktır. Bizim rakibimiz Sao Paulo, Dubai, Bangkok, Kahire, Sydney ve Kaliforniya'dır" dedi.

Kırac, İZKA bünyesinde EXPO 2020 takip ünitesi kuracaklarını, bu ünitenin toplantıya katılan heyet ile EXPO 2015 Yürütme Kurulu üyelerinden oluşacağını da sözlerine ekledi. "İzmir adaylık için geç kalıyor mu?" sorusuna ise İzmir Valisi Cahit Kırac, "Biz bunu 2008 yılı 31 Mart'ta açıkladık. Öncelikle biz EXPO delegasyonu tarafından bilinen bir şehirdiz. Bu delegasyon 4 defa İzmir'e geldi. Biz 110 ülkeyi gezip İzmir'i anlattık. Yeni baştan ayı keşfetmeye gerek yok, biz bu çalışmayı yaptık çünkü" dedi.

İzmir'in EXPO 2015 adaylığı sürecinde BİE Heyeti kente incelemelerde bulunmuştu. EBSO, İzmir'in adaylığına en büyük desteği veren kurumlardan biri olmuştu.

Kocaoğlu: İzmir şampiyon olacak

İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu ise EXPO 2020 adaylığı sürecinde dosyalarının hazır olduğunu, ufak tefek tadilatlarla yollana devam edeceklerini açıkladı. Kocaoğlu, "Sayın Valimiz, İZKA Yönetim Kurulu, İzmirli bakanlarımız, milletvekillerimiz ile birlikte Başbakanımıza adaylığımızı izah edeceğiz. Onun kararıyla Türkiye'den EXPO'ya aday kentin Ankara mı, İzmir mi, başka bir şehir mi olduğu ortaya çıkacak. Biz İzmir'in avantajlı olduğuna, deneyim kazandığına, 154 ülkede tanındığına inanıyoruz. 110 ülkeyi dolaştık, dosya verdik. İzmir Büyükşehir Belediyesi, Shangay EXPO'sunda açtığı standta 6 ay süreyle İzmir'i tanıttı. Şu anda Shangay EXPO'sunu ziyaret edenlerin Türkiye'den en çok bildiği kent İzmir'dir. İzmir'in özveriyle çalıştığına, sadece İzmir'deki kanat önderlerinin değil tüm İzmir halkının bu projeye sahip çıktığına ve elimizin güçlü olduğuna inanıyoruz" diye konuştu.



Gül'den İzmir'e "Dinamik olun" mesajı

Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, İzmir'e EXPO 2020 adaylığı için "Daha dinamik olun" mesajı gönderdi. Bazı etkinlikler için Ocak ayı ortasında Balıkesir'e giden Cumhurbaşkanı Gül, Türkiye'nin EXPO 2020 adaylığı için Ankara ile yaşanan İzmir'in hazırlıkları hakkında bilgi alırken, "İzmir'iler artık beyanın ötesine geçsinler ve lütfen biraz daha dinamik olsunlar" dedi. Cumhurbaşkanı Gül, İzmir'iler'den EXPO ile ilgili öneri ve beklentilerini iletmek üzere bir randevu talebi gelmesi durumunda nasıl karşılayacağı sorusunu da "Memnuniyetle, buyursunlar gelsinler" sözleriyle yanıtladı.



İzmir Valisi Cahit Kırac: Cumhurbaşkanından randevu isteyeceğiz

Bir plan dahilinde heyet halinde Başbakanımız Recep Tayyip Erdoğan'dan randevu talep ettik. Onunla görüştüğümüzden sonra Sayın Cumhurbaşkanımız Abdullah Gül'den de randevu talep edeceğiz. EXPO sürecinden sonra yapılan arama konferansında Abdullah Gül'e 2020 adaylığını orada iletmıştik. Tabii böyle bir mesaj vermesi bizim için çok önemli. Kendisine şükranlarımızı sunuyoruz. Sayın Başbakanızla görüşmemizden sonra Cumhurbaşkanımız Gül'e de bilgilendirme yapacağız. Bu konu ile ilgili randevu talebini yakın zamanda ileticeğiz.

Ankara, beklediği desteği alamadı

Türkiye'nin EXPO 2020 adayı olmak için İzmir'e yaşanan Ankara, Cumhurbaşkanı Abdullah Gül'den istediği desteği bulamadı. Çankaya Köşkü'nde ASO Yönetim Kurulu Başkanı Nurettin Özdebir ve Yönetim Kurulu Üyelerini kabul eden Cumhurbaşkanı Gül'ün Özdebir'den EXPO 2020 için Ankara'nın yaptığı çalışmalar dinlediği ancak yorum yapmayıp sessiz kalmayı tercih ettiği öğrenildi.

Özdebir, görüşme sonrası yaptığı açıklamada, Cumhurbaşkanı Gül'e EXPO için en doğru adresin Ankara olduğunu arz ettiklerini söyledi. Ankara Valisi ve Büyükşehir Belediye Başkanının da konuyu sahiplendiğini ve temanın

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar:

Uyarıya kulak verip daha çok çalışacağız

Biz EXPO 2015 çalışmalarını nedeniyle bu konuda tecrübe sahibiyiz. EXPO 2020'yi çok önemsiyoruz. EXPO 2020'de esas karar noktası Başbakan Recep Tayyip Erdoğan. Sayın Valimiz de zaten Erdoğan'dan randevu almak için gerekli girişimleri başlattı. Cumhurbaşkanımız EXPO 2015 sürecinde de İzmir'e çok destek olmuştu. Bu konudaki uyarısı içinde teşekkür ediyoruz. Bundan sonra çalışma tempomuzu daha da artıracacağız. EXPO 2020 için Türkiye'de en uygun il İzmir.

dahi belirtildiği anlattıklarını ifade eden Nurettin Özdebir, "Sayın Cumhurbaşkanımıza EXPO 2020 adaylığı konusundaki düşüncelerimize ilettik. Bu sürecin aslında benim ilk adaylık döneminden bu yana geldiğini belirttik. Ankara'nın EXPO 2020'ye talip olduğunu dile getirdik. Bu tür yarışların sadece iki şehir arasında değil daha çok şehir arasında geçmesi gerektiğini belirttik. Kendisi EXPO konusundaki taleplerimizi dinledi. Ancak herhangi bir yorumda bulunmadı" diye konuştu.

Cumhurbaşkanı Gül, hatırlanacağı gibi İzmir'in EXPO 2015 adaylık sürecinde aktif rol oynamış ve oylamanın yapıldığı gün bizzat Paris'e gitmişti.



Eski rakipten dostluk örneği

İzmir'in EXPO yarışında İtalyan desteği

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, İzmir'in EXPO 2020 adaylığına İtalya'nın desteğini aldı. İtalya'nın İzmir Konsolosu İgor di Bernardini, İzmir'in EXPO 2020 adayı olması halinde "İzmir'i memnuniyetle destekleyeceklerini" söylerken, Büyükelçiliğe de mektup yazacaklarını söyledi.

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Gökçüoğlu, Yönetim Kurulu Üyeleri Muhsin Dönmez ve Eyüp Sevimli, Genel Sekreter Mustafa Kalyoncu ile birlikte İtalya'nın İzmir Konsolosu Bernardini'yi ziyaret etti. İki ülke arasındaki ekonomik ilişkilerin artırılmasının önemine vurgu yapılan ziyarette gündemin ağırlığını İzmir'in EXPO 2020 adaylığı oluşturdu. İzmir ile Milano'nun EXPO 2015 adaylığı yarışında İpi Milano'nun göğüslediğini hatırlatan Yorgancılar, "EXPO 2015 için Milano ile rakiptik. Milano'yu kutluyoruz. Ancak rekabet bitti, şimdi destek olma zamanı. İzmir, EXPO 2020 için aday. İtalya'nın desteği de bizim için önemli. İzmiriler olarak İtalya'nın EXPO 2020 yarışında diğer ülkelerin adaylarına karşı İzmir'i desteklemesini bekliyoruz" dedi.

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan ile İtalya Başbakanı Silvio Berlusconi'nin iyi dost olduklarını da vurgulayan Yorgancılar, "Ülkelerimiz arasındaki iyi ilişkilerin yanı sıra Başbakanlarımız arasındaki dostluğun, İzmir'in EXPO 2020 için desteklenmesinde önemli ve etkili olduğunu düşünüyoruz" diye konuştu.

İtalya'nın İzmir Konsolosu İgor di Bernardini de, İzmir'in EXPO 2020 adaylığına hükümetlerinin kararları çerçevesinde hareket edeceklerini bildirdi. Bernardini, "İzmir EXPO 2020 adaylığı kesinleşirse memnuniyetle destekleriz. Hatta destek için büyükelçiliğimize de yazı yazacağız" dedi.

Görevimiz çıtayı yükseltmek

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar, İtalya Konsolosu Bernardini'yi ziyaretinde Akdenizli iki ülke arasındaki güçlü ilişkilere dikkat çekti. Türkiye'nin İtalya'dan büyük ölçüde makine alımı yaptığını, İzmir'den Ro-Ro

İtalya İzmir Konsolosu Bernardini: İzmir EXPO 2020 adayı olursa memnuniyetle destekleriz. Büyükelçiliğimize de mektup yazacağız.

taşımacılığı gerçekleştirildiğini ve turizm konusunda işbirliği olduğunu söyleyen Ender Yorgancılar, "İtalya, İzmir'in en önemli dış ticaret partnerlerinden biri. İzmirli sanayiciler iş ilişkileri ve fuarlara katılım için sık sık İtalya'ya geliyor. İtalya en fazla 1 yıllık vize veriyor. 2 yıllık veya daha uzun süreli çok girişli vize verilmeli" dedi.

İzmirde göreve başlayalı henüz birkaç ay olmasına rağmen konsolosluğun işbirliği içinde olduğu kurumlarla yöneticilerini tanımanın büyük faydasını gördüğünü belirten İgor di Bernardini de, Türkiye ve İtalya arasındaki ilişkilerin geniş bir yelpazede mükemmel derecede olduğunu söyledi. Bernardini, kendisinden önce görev yapan İtalya Konsoloslarının geliştirdiği ilişkileri daha üst noktalara çıkarmayı amaçladığını ifade ederken, "Özellikle konsolosluğumuzun verdiği vizelerde 2010 yılında önceki yıla göre 18 bin artış oldu. Yüzde 40 artışlık bu olumlu gelişme, aynı oranda ticari vizelere de yansdı. İzmir'den İtalya'ya olan ilgi artışının sonucu olan ziyaretler tek taraflı da değil, karşılıklı. Dış ticaret hacminin sürekli artış göstermesi de bizi memnun ediyor" diye konuştu.

Türkiye ve İzmir'in rakamları

İtalyanlar, 2003 sonlarında AB'ye üyelik konusunda atılan adımları da göz önüne alarak, Türkiye'yi, yatırım ve işbirliği açısından stratejik önemde bir ülke ilan etti. Türkiye'deki 600 İtalyan şirketinin büyük bölümü Ege'de bulunuyor. Türkiye'deki İtalyan yatırımları imalat sanayinde taşıt araçları ve yan sanayi, kimyasallar, lastik, elektronik, hazır giyim, seramik ve demir-çelik; hizmetler sektöründe ise ticaret ve sigortacılık alanlarında yoğunlaşıyor.

2009 yılında Türkiye'nin İtalya'ya ihracatı 5 milyar 890.48 milyon dolar, ithalatı 7 milyar 673.37 milyon dolar olurken, İzmir 999.3 milyon dolarlık ihracat, 840.2 milyon dolarlık ithalat gerçekleştirdi. 2010'un Ocak-Kasım döneminde ise Türkiye'nin ihracatı 5 milyar 865 milyon dolar, ithalatı 9 milyar 74 milyon dolar, İzmir'in ihracatı 786 milyon dolar, ithalatı 951 milyon dolar oldu.



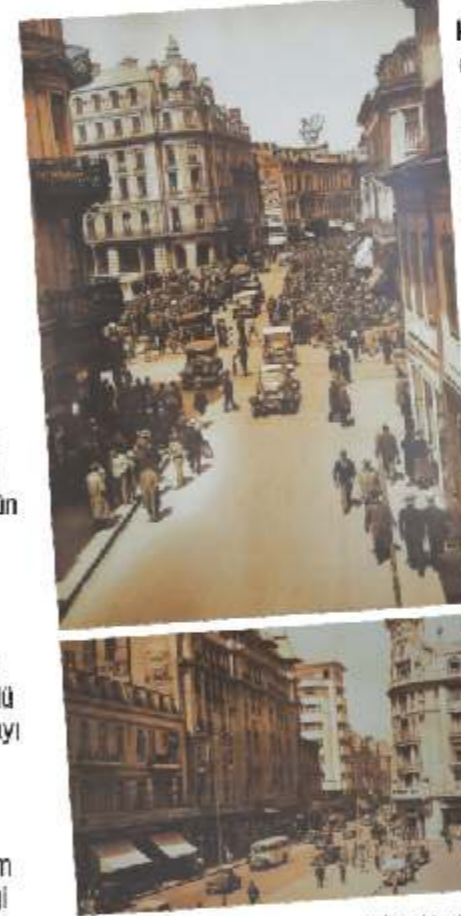
İki savaş arasındaki Bükreş

Ege Bölgesi Sanayi Odası ile Romanya İzmir Başkonsolosluğu İşbirliği ile düzenlenen Savaş Yıllarında Bükreş konulu fotoğraf sergisi, fotoğraf ve tarih tutkunlarını buluşturdu. EBSO Sergi Salonu'nda gerçekleştirilen sergide, 1. Dünya Savaşı sonu ile 2. Dünya Savaşı başlangıcı arasındaki dönem tarih ve mimari özellikleriyle yansıtılan 13 fotoğraf, İzmirli'lerin beğenisine sunuldu.

Dönemin İstanbul'u ile büyük benzerlikler gösteren fotoğrafların yanı sıra Osmanlı etkisi ve mimarisinin tadı ile 19. yy. başlarında inşa edilmiş bugün bile İzmirli'lerin ziyaretini bekleyen bir yapı olan "Hanul lui Manuc" fotoğraflarından bazılarında sergide yer aldı. Eski ve tarihi bir eser niteliği taşıyan, Avrupa'da ve aynı anda "Şark Kapılarında" bulunan Bükreş'in sembolü Güneydoğu Avrupa'nın son karavansarayı fotoğrafı ilgi gördü.

Dostluk mesajları

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, sergi anısına Romanya İzmir Başkonsolosu Cosmin Victor Lotreanu'ya seramikten yapılmış beyaz güvercin biblosu armağan etti. Yorgancılar konuşmasında, "Tarihin derinliklerinden fotoğraflara yansıyan bu küçük zaman dilimi bile Türkiye ile Romanya arasındaki tarihi ve



kültürel yakınlığın, kalıcı dostluğun kanıdır" dedi.

Türkiye ve Romanya arasında sağlanan temeller üzerindeki kültürel ve ekonomik ilişkilerin gelecekte de artarak devam edeceğine inandığını belirten Ender Yorgancılar, "AB üyesi olan Romanya bugün kendini yenileme ve hızla geliştirme yolunda kendisine yeni bir vizyon belirlemiştir. Ulaşım ve nakliyenin büyük önem taşıdığı günümüzde özellikle karayollarının hızla yenilenmesi konusunda birçok proje oluşturulmuştur" diye konuştu.

Yorgancılar, EBSO'daki inşaat sektör grubunun Romanya'daki otoyol yapımı çalışmalarını incelemek ve işbirliğini geliştirmek üzere Bükreş'e bir iş gezisi düzenlemeyi planladıklarını da söyledi.

Romanya İzmir Başkonsolosu Lotreanu da, "Türk mimarisi de dahil olmak üzere birçok etki ile Bükreş Avrupa'nın önemli bir şehridir. Mimarlık açısından oda, tavan, döşeme, konak, han, çardak gibi Romanya diline girmiş birçok Türkçe kelime bulunmaktadır. Bu gerçek; geçmişte, bugün ve gelecekte işbirliği anlamına

gelmektedir. EBSO'daki etkinliğimizin bir başlangıç değil, Türkiye ve Romanya arasında ve kurumlarımız arasındaki kültürel ve ekonomik işbirliğinin sürekli ifadesi olduğuna inanıyorum" sözleriyle iki ülke arasındaki dostluğu vurguladı.

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar'dan Çinli firmalara yatırım daveti

“İzmir'de üretin Avrupa'ya pahalı satın”



Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, İzmir'in Çinli firmalar için önemli bir üretim ve lojistik merkezi olabileceğini söyledi. Çinli firmalara yatırım daveti yapan Yorgancılar, Türkiye'deki üretim sayesinde mallarını daha karlı fiyatlara satabileceklerini, İzmir'den 3 saatlik uçuş mesafesinde dünyadaki GSMH'nin yüzde 33'ünü üreten ülkelere ulaşabileceklerini vurguladı.

Çin'in Jiangsu kentinden enerji sektörü ve Türkiye'deki elektrik piyasası ile ilgili incelemelerde bulunmak üzere İzmir'e gelen Jiangsu Dış İlişkiler Ofisi Müdürü Yang Jing başkanlığındaki çalışma grubu heyeti, EBSO'yu ziyaret ederek Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ile görüştü. EBSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Gökçüoğlu ile Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Hüseyin Vatanserinin de katıldığı ziyarette İzmir'in yatırım imkanlarını anlatan Yorgancılar, "Yenilenebilir enerji kaynakları açısından avantajlıyız. Yılın 300 gününü güneşli geçiren İzmir'de ayrıca rüzgar, jeotermal ve bioenerji yatırımları da yapıyor" dedi.

Yorgancılar, ABD eski Başkanı Bill Clinton'un başkanlığı döneminde 2010'lu yıllarda enerji üreten ve nakleden ülkelerin önem kazanacağını söyleyerek Türkiye'nin önemine işaret ettiğini hatırlatırken, Türkiye'nin bugün Rusya ve Kafkasya ile Irak'taki petrol ve doğalgazı Avrupa'ya aktaran boru hatlarıyla örüldüğünü, bir enerji dağıtım merkezi haline geldiğini vurguladı.

Yatırım için en uygun kent

İzmir'i tanıtarak karşılıklı iş imkanlarını geliştirmek istediklerini de belirten Ender Yorgancılar, Çin'in ilgi duyacağı şu cazip noktalara dikkat çekti:

"Çin, hızlı büyüyen ve sermayesi de güçlü bir ülke. Çin'in güçlü sermayesini genç nüfusumuzla birleştirmek istiyoruz.

Türkiye üretim ve enerji nakil merkezleri açısından çok önemli bir konumda. Dünyada üretimin yüzde 52'si Türkiye'nin doğusunda, tüketimin yüzde 51'i batısında gerçekleşiyor. Enerji üretiminin, özellikle de doğalgazın yüzde 70'i Türkiye'nin doğusunda, tüketimin yüzde 40'tan fazlası batısında. Ayrıca İzmir'deki uluslararası havalimanından 3 saatlik uçak yolculuğu ile dünyada GSMH'nin yüzde 33'ünü üreten ve toplam 1 milyar nüfusun yaşadığı ülkelere ulaşma imkanı var."

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar, İzmir'de global pazarlarda rekabet eden sanayicilerin üretim yaptıkları ve yatırıma hazır organize sanayi bölgelerinin yanısıra iki serbest bölgenin sunduğu avantajları da gündeme getirirken, "Odamızın 4 bin 700 üyesi bulunuyor. İzmir'de faaliyet gösteren 1584 yabancı sermayeli şirketin büyük çoğunluğu Odamıza kayıtlı.

Türk ürünleri Avrupa pazarında kalitesiyle kendine pazar buluyor. İzmir, mallarımızı Avrupa'ya ve Türkiye'nin ilişkide bulunduğu Türk Cumhuriyetleri, Ortadoğu ile Afrika ülkelerine daha kolay ve daha yüksek değerle satabilmenize imkan sağlayacak bir yatırım ve üretim merkezidir. EBSO olarak bizimle birlikte İzmir Kalkınma Ajansı da sizlere yatırım desteği vermeye hazırdır" dedi.

İZKA Genel Sekreteri Dr. Ergüder Can'ın eşlik ettiği Jiangsu Çalışma Grubu'nda Jianging Ekonomi ve Teknoloji Geliştirme Şirketi Genel Müdür Yardımcısı Yang Lianghu, Nanjing Rüzgar Jeneratörleri Şirketi Yönetim Kurulu Başkanı Liu Mingyi, güneş enerjisi alanında faaliyet gösteren Trina Solar'ın Başkan Yardımcısı Dr. Sun Haiyan, Changzhou Dış İlişkiler Bölüm Şefi Lu Wei, Jiangsu Bölgesel Kalkınma Yenilik ve Gelişim Komisyonu Şef Yardımcısı Li Hongjun ile Jiangsu Dış İlişkiler Ofisi yetkilileri Liu Fan ile Kong Jing de yer aldı.

İzmir bunun için gözde

• İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde hemen her sektörde üretim yapan ve dünyanın pek çok ülkesine ihracat yapan firmalar faaliyet gösteriyor. Kemalpaşa, Tire, Alağa, Torbalı, Pancar başta olmak üzere hemen yatırıma başlanabilecek organize sanayi bölgeleri ile iki serbest bölge faaliyette.

• Sanayi üretimi açısından sektörel çeşitlilik var. Gıda ile tekstilin her dalında, çimentodan demir çelik ve inşaat, otomotiv ve yan sanayiden makineye, elektrik elektronikten petrokimyaya, yenilenebilir enerjiden geri dönüşüme kadar geniş bir yelpazede kalitesiyle kendini kanıtlamış ürünler dünya pazarında rekabet ediyor.

• İşletmelerin kurumsal altyapısı gelişmiş. Toplam sanayi üretiminin yüzde 9'u İzmir'de gerçekleştiriliyor. İstihdamın yüzde 10'u İzmir'de. Gelişmiş mesleki ve teknik eğitim sayesinde nitelikli işgücü imkanları bulunuyor.

• KOBİ'ler sayesinde hızlı, değişime uygun üretim modeliyle esnek bir sanayi yapısına sahibiz.

• Aralarında Türkiye hatta dünya çapında isim yapmış eğitim kurumlarının bulunduğu 7 üniversitesinin yanısıra bir üniversitenin kuruluş çalışmaları da sürdürülüyor.

• Avrupa, Türk Cumhuriyetleri ve Ortadoğu ile coğrafi ve kültürel yakınlık var.

• İzmir gerçek bir lojistik üs. Türkiye'deki konteyner taşımacılığının yüzde 55'i İzmir Limanı'ndan gerçekleştiriliyor. Adnan Menderes Havalimanı yılda 10 milyon yolcuya hizmet verebilecek kapasiteye sahip. En fazla 4 saatlik uçak yolculuğu ile Avrupa, Kuzey Afrika, Ortadoğu, Rusya ve Türk Cumhuriyetleri'ne ulaşılabilir.

• Uluslararası fuar ve kongre imkanları eşsiz tanıtım fırsatı sunuyor. Türkiye'nin en eski uluslararası fuarı İzmir'de. İEF, 80 yıldır dünyaya açılan pencere. Mermer Fuar 15 yılda dünyada ikinci büyük oldu, 5 yıldır Avrupa'nın en büyük gelinlik fuarı düzenleniyor.

• İklim ve sosyal yaşam kalitesi güzel.



Makedonya ile hedef 1 milyar dolar ticaret

Makedonya Büyükelçisi Goran Taskovski, Ankara'daki görevine başlamasının üzerinden iki hafta sonra ilk resmi programını gerçekleştirdiği İzmir'de Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancıları ziyaret etti. Makedonya Büyükelçisi Taskovski'ye, Ticaret Ataşesi Alev Süleyman ve İZMAKGOÇ Derneği Başkanı Şaban Yaprak eşlik ederken, 1 milyar dolarlık ticaret hedefi ortaya konuldu.

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar, düşük bir nüfusa ancak yüksek bir işsizlik oranına sahip olan Makedonya'nın dış ticaretini daha fazla geliştirmesi gerektiğini, bu doğrultuda Türkiye ile olan ticari ilişkilerin de artırılabileceğini kaydetti. 2010 yılında Türkiye'den Makedonya'ya 240 milyon dolarlık ihracat yapıldığını, buna karşılık Makedonya'dan 45 milyon dolarlık mal satın alındığı bilgisini veren Yorgancılar, "Ticari ilişkilerimiz şu anda istenen düzeyde değil. Potansiyelimiz çok daha yüksek. İki ülke arasındaki ticari ilişkilerin geliştirilmesi için gümrük vergilerinin inmesi, karar süreçlerinin kısılması gerekiyor. Ayrıca Makedonya ekonomisinin gelişmesi için Akdeniz'e inen otoyol bağlantısının bir an önce kurulması ilişkileri canlandıracaktır" dedi.

Büyükelçiden tam destek

Makedonya Büyükelçisi Goran Taskovski ise iki ülke arasındaki iyi siyasi ilişkilerin ekonomi alanına da yansıtılması gerektiğinin altını çizerek "Ekonomik ilişkilerimizi geliştirmek için daha fazla zaman harcamamız gerekiyor. Makedonya Cumhuriyeti'nin öncelikli hedefi ülke ekonomisini kalkındırmaktır. Yabancı yatırımcılar için devletimiz vergi indirimi ve çeşitli teşvikler sağlamaktadır. Ticaret hacmimizi en az 1 milyar dolara çıkarabilecek potansiyelimiz mevcut. Ben de Büyükelçi olarak elimden geleni yapacağım" diye konuştu.

Türk ve Makedon halklarının kardeş olduğunu vurgulayan Büyükelçi Taskovski, ülkelerine özellikle Türkiye'den gelecek yatırımcıların beklentilerini ifade ederek vergi muafiyeti ve teşvikler konusunda bürokratik engelleri de aşmak için her zaman yardımcı olacaklarını sözlerine ekledi.

Tatarlar, İzmirli Sanayicileri Yatırıma Çağırıyor

"Rus ve Kafkas pazarına
girişin adresiyiz"



Rusya, Belarus ve Kazakistan ülkeleri ile sınırı olan Tataristan, İzmirli sanayicileri avantajlarından yararlanmak için ülkesine yatırım davet etti. Tataristan'ın Alabuga Özel Ekonomik Bölgesi Yatırım İlişkileri Uzmanı Dania Usmanova, Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) üyelerine Aydemir Aşkan Salonu'nda tanıtım gerçekleştirdi. Tanıtım öncesi sanayicilere hitap eden EBSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Erdoğan Çiçekçi, 67 sektörde 5 bine yakın üyeleri bulunduğunu belirterek, Tataristan ile her alanda işbirliği yapabileceklerini söyledi.

Kafkas pazarına girişin ilk adımı

Otomotiv yan sanayi, tekstil, tırm ve ileri teknoloji sektörlerinde İzmir ile Tataristan arasında ticaret ve ortak yatırım yapılabileceğini dile getiren Çiçekçi, "2011 yılında EBSO olarak üyelerimizi birçok yurtiçi ve yurtdışı fuara taşıyacağız. Yeni pazarlara ulaşmaları içinde çalışmalarımız sürüyor. Daha çok büyüyen, gelişen pazarlar üzerinde duruyoruz. Cezayir, Hindistan pazarlarını yakından inceliyoruz. Ortadoğu, Rusya ve Asya pazarlarını mercek altına aldık. Tataristan'da konumu itibarıyla Ege'li işadamlarının iş hacimlerinin artmasına katkı sağlayacağını düşünüyoruz. Çünkü Tataristan, Rusya ve Kafkas pazanına girişin ilk adımı olabilir" dedi.

2 milyar dolarlık yatırım hedefi

Tataristan'ın Alabuga Özel Ekonomik Bölgesi Yatırım

İlişkileri Uzmanı Dania Usmanova da bölgelerinde yatırımcılara önemli avantajlar sağladıklarını söyledi. Alabuga'nın Moskova'ya 800 kilometre mesafede olduğunu Rusya, Belarus ve Kazakistan arasında yer aldığını açıklayan Usmanova, "2010 sonu itibarıyla bölgemizde 13 firma yatırım yaptı. 2'si Türk, 7 uluslararası firma faaliyet gösteriyor. Delphi, ISUZU, Fiat, Bosch gibi firmalar bölgemizde üretim yapıyor. Türkiye'den de Şişecam firması yer alıyor. Ayrıca bir Türk bir mobilya firması da bölgemize yatırım yapıyor. Bölgemizde toplam 2 milyar dolarlık yatırım yapılmasını bekliyoruz. Altyapı yatırımları için toplam 650 milyon dolar harcayacağız" dedi.

Vergi avantajı

Petrolün olduğu bölgelerinde petrole dayalı üretim yapan firmalar için çok avantajlar sağladıklarını anlatan Usmanova, bölgede işçilik ücretlerinin de 330-550 dolar seviyesinde olduğunu kaydetti. Bölgelerinde idari sınırlamalarının bulunmadığını çok düşük ücretlerle arsa bulunabildiğini açıklayan Usmanova şöyle konuştu: "Diğer bölgelerde yüzde 20 olan gelir vergisi yüzde 15.5. Mülk, arazi ve taşıt vergisi yok. 2012 yılına kadar bölgede yatırım yapacak olan firmalarda KDV ve gümrük vergisi ödemeden makine ve teçhizatlarını bölgeye getirebiliyorlar."

EBSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Çiçekçi, Tataristan'ın Alabuga Özel Ekonomik Bölgesi Yatırım İlişkileri Uzmanı Usmanova'ya toplantı anısına plaket verdi.



Almanya'da iş başarısının altın kuralları

Düsseldorf eski Ticaret Müşaviri Recep Aslan, sanayide devam eden dönüşüm ve Türk girişimciler için işbirliğine hazır kurumların Almanya pazarında başarı için büyük fırsatlar sunduğunu söyledi. Aslan, "Almanya pazarına girmek zordur ancak istikrarlı, büyük ve rekabetçi bir ortamda uzun dönemli ticari işbirliği imkanı vardır. Almanya'daki yabancılara yönelik üretimler de kazanç sağlar" dedi.

Ege Bölgesi Sanayi Odası Avrupa Birliği ve Dış İlişkiler Çalışma Grubu, İzmirli sanayicileri Almanya'da ticaret ve yatırım olanakları hakkında bilgilendirdi. EBSO Meclis Üyesi ve Çalışma Grubu Başkanı Arzu Amiral'in yönettiği toplantıda Başbakanlık Dış Ticaret Müsteşarlığı Düsseldorf eski Ticaret Müşaviri Aslan, Almanya ekonomisi ve pazar hakkında bilgi verirken, başarılı ticari ilişkiler kurma, pazar geliştirme stratejileri, bankacılık ve finans sistemi ile hukuksal çerçeveyi anlattı.

Türkiye'nin Almanya'nın ithalatında 20'nci, ihracatında ise 17'nci sırada olduğunu hatırlatan Recep Aslan, vize uygulamaları, özellikle yaş sebze ve meyvede ilaç kalıntısı sorunu, zeytinyağı ve makarna gibi bazı gıda ürünlerinde uygulanan yüksek vergilerle Türk firmalarının kurumsal yapılarındaki eksikliklerin sorun teşkil ettiğini vurguladı. Aslan, Almanya'nın piyasa denetimi ve gözetimi yönünde ağırlıklı bir politika izlediğini, iç pazarda haksız rekabete izin verilmediğini, ürün ve gıda güvenliğine önem verdiği için riskli ürünlerin daha sınırlı kontrol altına alındığını belirtti.

Güçlü pazar için kaliteli üretim

Almanya'nın Türkiye'ye en yakın, en büyük ve güçlü bir iç pazar sunduğuna dikkat çeken Recep Aslan, "Özellikle Türkiye'den ve başka ülkelere çalışmaya gelenler güçlü bir etnik tüketici kitlesi oluşturuyor. Mükemmel bir beşerî ve fizikî altyapı, uluslararası ticarete aşina bir ekonomik yapı var.

Almanya pazanına giriş zor olmasına rağmen girildiğinde uzun dönemli ticari işbirliği imkanı sunuyor. Almanlar muhafazakardır, zorda kalmadıkça tedarikçisini değiştirmez. Bu nedenle standartlara uygun kaliteli üretim, servis ve yedekparça sunumu ile sözleşme ve taahhütlere sadakat büyük önem taşıyor. İşyeri kuracaklar için çalışma ve oturma izni verilirken yatırımın Alman ekonomisinin çıkarına olması, ekonomi ve istihdam üzerinde olumlu etki yaratması, sermayesi veya sağladığı krediyile oluşturduğu yatırım fikri, meslek kuruluşunun önemli görüşüne dikkat ediliyor" dedi.

Almanya pazarına fason üretim, mağazacılık, bağımsız perakendeciler, ana ve bölgesel distribütörlerle giriş mümkün. Dağıtım kanallarına

ulaşmada ticari araçların rolü büyük. Almanya iş kültüründe ciddiyet, yüz yüze görüşme, siparişlerin zamanında teslimi, referanslar, somut öneriler, sağlam konsept, tutarlı projeksiyonlar, ayrıntılara hakimiyet, sabır, ciddiyet ve istikrar aranıyor. Alman tüketicisi bilinçli. Etkili ve sistemli çalışan tüketiciyi koruma mevzuatı ve kurumları var.

Türklerin varlığı avantaj

Federal İstatistik Dairesi verilerine göre 75 bin Türk girişimcinin 350 bin kişiye istihdam yarattığı ve 30 milyar euroluk ciro gerçekleştirdiği Almanya'da, güçlü yönleri pazardaki satınalma gücü, Türk malları ve Türkiye'nin tanınırlık seviyesi, iki ülkeyi ve dili bilen insan kaynağı, coğrafi yakınlık ile bu ülkedeki önemli Türk nüfus oluşturuyor. Markalaşma ve tutunma tecrübesi, pazar avantajları, dünyanın en önemli fuar merkezlerinin varlığı, yaşlı nüfus, yeni nesillerin aile işini devam ettirmede isteksiz davranması nedeniyle şirketlerin ve bunların sahip olduğu patentlerin satın alınması fırsatları arasında yer alıyor.

Türk KOBİ'lerinin bilgi açığı ve pazara girişte ön hazırlık yetersizliği, kronik hale gelen vizeler ve taşıma kotası gibi sorunların aşılamaması, Türk nüfusun niteliği ve dönüşüm lvmesi gibi konular zayıf yönleri oluştururken, rekabetin eğilimi, tercih aşınması, hassas koruma, orta sınıfın oransal azalma eğilimi, AB iç pazarının kendine yeterlik seviyesine ulaşma potansiyeli ve serbestlik seviyesi ile kilit şirketler bağlamında tutuculuk tehdit niteliği taşıyor.

Toplantının ikinci bölümünde ise hukuksal danışmanlık hizmeti veren Peltzer Suhren firmasının ortağı Dr. Fabian Sosa, hukuksal çerçevede Almanya'da iş yapma olanakları ile ilgili bilgiler aktardı. Türk Ticaret Kanunu'nun Almanya'dan esinlenerek hazırlandığı, bu nedenle mevzuatın büyük benzerlikler gösterdiği habirebildi. Almanya'da farklı eyaletlerde yatırım, Türkiye'de yerleşik ana şirketin Almanya'da şube açma veya yeni şirket kurma, farklı teşvik ve desteklerden yararlanmaları için mutlaka hukuki yardım ve danışmanlık hizmeti alınması gerektiği ifade edildi.



Türkiye'den ve dünyanın çeşitli ülkelerinden gelen firmaların hedefledikleri kitleyle buluşuran İzmir Ayakkabı, Çanta ve Aksesuarları Fuarı, Kültürpark Uluslararası Fuar Alanı'nda 29. kez açıldı. Fuarın açılış törenine İzmir Valisi Cahit Kırac, eşi Berrin Kırac, Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, EBSO Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Ender Yorgancılar, İzmir Ticaret Odası Başkanı Ekrem Demirtaş, meslek odaları ve ayakkabı sektörünün temsilcileri ile ilçe belediye başkanları katıldı.

İzmir Valisi Cahit Kırac, ayakkabı sektörünün önemine değinerek, "İnsanın şifresi ayakta gizlidir. Sağlığının korunmasında en önemli unsurlardan biridir. Bu nedenle giyilen ayakkabılara gereken önem gösterilmelidir" dedi.

Fuara destek sürecek

İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, ayakkabı sektörünü ele alırken dikkat edilmesi gereken en önemli noktanın ithalat-ihracat dengesi olduğunu, bu rakamlarda açık verilmesinin ise bir soruna işaret edeceğini belirtti. İzmir'de ayakkabı sektörünün gereken her şeye sahip olduğunu vurgulayan Başkan Kocaoğlu, "Ekonomi yönetiminin sağlayacağı maddi ve manevi teşviklerle bu sektöre el atması gerekir. Bu sektör emek yoğun bir sektördür. Buradaki büyüme istihdam yaratacaktır" diye konuştu.

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar, ayakkabı sektöründe Ar-Ge ve markalaşma bilincinin desteklenerek güçlendirilmesi, değişen şartların değerlendirilmesi ve yeni pazarların işletmelere atılım yaptıracağını söyledi.

Aziz Kocaoğlu, İZFAŞ'ın 2011 cirosunu 8,5-9 milyon TL olarak hedeflediklerini, ancak sektöre sağladığı sübvansiyonlar nedeniyle zararının da 8,5 milyon TL'yi bulduğunu dile getirerek, "İzmir Büyükşehir Belediyesine bağlı İZFAŞ şirketi, fuarcılığa harcanan paranın yansını sübvansiyonla karşılamaktadır" dedi.

Başkan Kocaoğlu, fuarlara katılım ücretlerini arttırdıktan sonra, katılımcı sayısının ve dolayısıyla kent ekonomisine verilen desteğin azalacağını da vurgulayarak, bu destekler nedeniyle İZFAŞ'ın zarar ettiğini ancak kentin kazançlı çıktığını söyledi. Büyükşehir Belediye Başkanı

Kocaoğlu şöyle devam etti: "Kentlin kalkınması, sektörlerin ayağa kalkması, ülke ekonomisinin genişlemesi, taksitlerden lokantacıya kadar para kazanması için bu sübvansiyonu yapıyoruz, bundan da şikayetimiz yok. İzmir Büyükşehir Belediyesinin kent ekonomisi için, fuarcılık için ne yaptığı, ne kadar elini taşın altına koyduğunun da bilinmesi için bunları söylüyorum."

Kocaoğlu, kentte fuarcılığın geliştirilmesi için en önemli adım olarak kabul edilen yeni fuar alanının proje ihalesinin bittiğini belirterek, zaman kazanmak açısından arazi düzenlemesini belediye imkanlarıyla yapacaklarını, 100 bin metrekareden fazla fuar alanı için 15 Nisan'a kadar inşaat ihalesine çıkacaklarını açıkladı.

Ar-Ge ve markalaşmanın önemi

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Ender Yorgancılar, İzmir'in ayakkabı üretiminde önemli bir yere sahip olduğunu hatırlatırken, ürünün tüketiciye ulaşımına açısından Ayakkabı Çanta ve Aksesuarları Fuarı'nın İzmir'de gerçekleştirilmesinin hem sektörün gelişimi hem de İzmirli üreticiler açısından büyük önem taşıdığını bildirdi.

Dünya ayakkabı pazarının 100 milyar dolara yaklaştığı düşünüldüğünde dünya ticaretindeki payımızın artırılması ve rekabet halinde olduğumuz ülkelerin seviyesine yaklaşmamız gerektiğini vurgulayan Yorgancılar, küresel krizden etkilenen Türk ayakkabı sektörünün 2010 yılında toparlandığını, ihracatta 2009 yılına göre yüzde 27'lik artış gösterdiğini de söyledi.

Ender Yorgancılar, sektörün sorunlarını Ar-Ge, markalaşma ve kayıt dışı ekonominin önlenmesi başlıklarında toplarken, şöyle konuştu:

"Üretim kalitemiz günden güne artmasına rağmen, ucuz işgücü ile piyasada yer edinen Uzakdoğu'nun etkisinin azaltılması için sadece kaliteli üretim yeterli olmamaktadır. Bu noktada; markalaşma ve düşük maliyetler öne çıkmaktadır. Hepimiz markalaşmanın önemini biliyoruz. Üretimde yeni teknolojilerin kullanılması ve Ar-Ge çalışmalarının sürdürülmesi kaçınılmazdır. O nedenle de KOBİ'lerin de faydalanabileceği Ar-Ge teşviki hususunda Bakanlık nezdinde EBSO olarak gerekli girişimlerimizi yaparak 50 kişilik istihdam barajının düşürülmesi talebinde bulduk. Ne kadar çok KOBİ'miz Ar-Ge'yi üretimlerine dahil ederse, ülkemiz o kadar çok kazanacaktır. Rekabet gücümüzün artırılması ve haksız rekabetin önlenmesi açısından; yerli üreticimizin desteklenmesi, üretimi için gerekli girdi maliyetlerinin düşürülmesi ve Ar-Ge destekleri ile sektörümüzün önünün açılması olmazsa olmazdır. Model üretimi ve tasarımın desteklenmesi, markalaşmanın gerek devlet eliyle gerekse sektörel bilinçle güçlendirilmesi, sektörün ihtiyaç duyduğu

atılımı sağlayabilecektir."

Ayakkabı sektörünün değişen şartları lehine çevirmesi ve yeni pazarları programına almasını isteyen Ender Yorgancılar, son açıklanan sanayi stratejisinin de kaliteli üretim, Ar-Ge, tasarım ve markalaşmada sektörleri güçlendirecek uygulamaları içerdiğini, özellikle teknolojik gelişmelere sağlanacak destek ve uygulamaların sanayinin rekabet gücünü artırma yönünde önemli çabaları içerdiğini sözlerine ekledi.

Üretimdeki başarı ihracatta da olsun

Ege Ayakkabı Sanayicileri Derneği Başkanı Celal Sezerler, üretim kapasitesinde İzmir'in, İstanbul'dan sonra ülkenin ikinci büyük kent olduğunu, buna karşılık kentin ihracatta aynı performansı gösteremediğini söyledi.

İzmir Ayakkabı Odası Başkanı Tahsin Güzel ise dünya üzerindeki 60 milyar dolarlık sektörden Türkiye'nin binde 3 oranında pay aldığını belirterek, bunun artırılması gerektiğini kaydetti.

Türkiye Umum Ayakkabı Federasyonu Başkanı Hasan Özcan da İzmir Ayakkabı Fuarı'nın tüm sektörün gözü kulağı olduğunu, alım heyetlerinin son kararlarını vermeden önce ısrarla bu fuarı beklediğini açıkladı.

İzmir Valisi M. Cahit Kırac, Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu ve katılımcılar açılış kurdelesini kestikten sonra hep birlikte fuarı gezerek, katılımcı firma standlarını inceledi.

Sadece profesyonel ziyaretçiyeye açık olan Ayakkabı / Yaz 2011'de bay-bayan çocuk ve spor ayakkabı modelleri ile terlik, çanta, bavul, cüzdan ve kemer tasarımları sergilendi. Sektörel demek, kuruluş ve yayınlara da yer verildi. 11 bin metrekarelik alanda düzenlenen fuarda, İzmir'in yanı sıra Ankara, Antalya, Bursa, Hatay, İzmir, İstanbul, Konya, Manisa, Sakarya ve Trabzon'dan firmalar yer aldı. Fuar, İspanya, Yunanistan, Romanya, Azerbaycan, İran, Irak, Kuveyt, İsrail'den de alıcılar ziyareti etti.





Madencilikte "reel" dönem

Maden İşleri Genel Müdürü Yıldırım:
Dünyadaki gelişmelere paralel olarak bizim de madenciliği bundan önceki dönemlerdeki gibi yapamayacağımız aşikardır.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Maden İşleri Genel Müdürü Mehmet Hamdi Yıldırım, dünyadaki gelişmelere paralel olarak Türkiye'de de madenciliğin bundan önceki dönemlerdeki gibi yapılamayacağını aşikar olduğunu, yeni Maden Kanunu ile yeni bir dönemin kapıldığını aralandığını bildirdi.

Ege Bölgesi Sanayi Odası Maden İstihraç Sanayi Meslek Komitesi, Maden Kanunu'ndaki yenilikleri üyeleriyle paylaşarak sektörün önümüzdeki dönemdeki yol haritasını belirlemek amacıyla Maden İşleri Genel Müdürü Yıldırım'ın katılımıyla bilgilendirme toplantısı düzenledi. İzmirli sanayicilere yeni Maden Kanunu ve Yönetmelikleri hakkında ayrıntılı bilgiler veren Mehmet Hamdi Yıldırım, madenciliğin özel önem gerektiren ve özel önem verilen bir sektör olduğunu, bunun da yüzde 100 yerli bir sektör olmasından kaynaklandığını söyledi.

Hedef madencilikte sanayileşme

Yıldırım, "bire ön veren bir sektör" olan madenciliğin arama, rezerv bulma, madencilik faaliyetleri ve katma değerli ürüne çevirme, bunların dünyaya pazarlanması gibi aşamaları bulunduğunu ifade etti. Yeni Maden Kanunu ile Türkiye'de doğrudan tesisişme ve madencilikte sanayileşmeyi hızla gerçekleştirmeyi hedeflediğini aktaran Yıldırım, kanunun madencilik faaliyetlerinin uluslararası standartlarda yapılmasını sağlayacağını söyledi.

Yıldırım, kanunun arama aşaması için çok önemli olan "rezerv güvenilirliği sistemi"ni getirdiğini, kanunla geçeri yansıtmayan bir şekilde alınmış ruhsatların el değiştirmesiyle oluşan ve ruhsat çantacılığı denilen spekülasyon alanının da sona erdirildiğini, maden arama çalışmasını gerçekten yapmayacak kimselere ruhsat verilmeyeceğini kaydetti.

Dünyadaki gelişmelere paralel olarak Türkiye'de de

madenciliğin bundan önceki dönemlerdeki gibi yapılamayacağını aşikar olduğunu vurgulayan Yıldırım, yeni Maden Kanunu ile yeni bir dönemin kapıldığını aralandığını bildirdi.

Sektör için çevre ve insan unsurunun önemine işaret eden Yıldırım, "Çevreye saygılı bir madencilik istiyoruz. Ama aynı zamanda madenciliğe saygılı bir çevre için de destek bekliyoruz. Sektör bu duyarlılık içinde faaliyetlerini sürdürecektir" diye konuştu.

2011 taş ocakları yılı

Bu yılın "taş ocakları yılı" olacağını, can ve mal güvenliği açısından denetimlerde ilerleme kaydedildiğini ve bu yıl da bunun devam edeceğini dile getiren Yıldırım, Yönetmeliği keskin bulan sektör temsilcilerinin bulunduğunu ancak kendisine göre daha da keskin olabileceğini belirtti. Mehmet Hamdi Yıldırım, "Geçen yıl kömür ocaklarında kötü anaçlarımız kazalar gördük Denetimlerimizde can ve mal güvenliği açısından ilerleme kaydediyoruz. Bu durum Çalışma Bakanlığının sorumluluğunda olsa da biz de inisiyatif aldık, yola devam ettik. Taş ocaklarında bu yıl denetleme dönemi yaşayacağız. Ancak alternatifli olan alanlarda titiz davranacağız, eksikler olanlara süre vereceğiz. Kapalı olmayan sistemlerin faaliyetleri 2011'de kesinlikle durdurulacak" açıklamasını yaptı.

Kaynaklarımızı değerlendirelim

EBSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Gökçüoğlu ise Ege Bölgesi'nin madencilik açısından önemli bir potansiyele sahip olduğunu, ancak kaynakların sektördeki sorunlar nedeniyle gerektiği şekilde değerlendirilemediğini ifade etti.

Madencilik üretim maliyetleri içinde elektrik ve akaryakıt

giderlerinin en yüksek kalemleri oluşturduğunu anlatan Gökçüoğlu, "Yüksek maliyetler madencinin ürettiği madeni ve madenden ürettiği uç ürünlerin rekabet gücünü ortadan kaldırmaktadır" dedi.

Gökçüoğlu, Türkiye'deki maden rezervlerinin orta ve küçük boyutlu rezervler olduğunu belirtirken, şöyle konuştu:

"Büyük sermaye sahibi kan düşük olduğundan orta ve küçük boyutlu rezervler için yatırım yapmamaktadır. Bu rezervleri küçük sermaye sahipleri işletmektedir. Bu girişimci de arama ruhsatı alamamakta, sıkıntı yaşamaktadırlar. Madenciden mali yeterlilik aranmaktadır. Küçük rezervli madenleri işletmek için büyük paralar gerekmemektedir. Çoğu orta ve küçük boyutlu madencinin istenilen mali yeterliliği göstermesi mümkün değildir. Sektör gözlemlenmeden yapılan yasalara, hazırlanan yönetmeliklerin bürokrasiyi azaltan, üretimin önündeki engelleri ortadan kaldıran yapı içinde olması en büyük temennimizdir."



Mehmet Hamdi Yıldırım



İ. İbrahim Gökçüoğlu



Hakan Ürün

harcamalar sonucu ortaya çıkarılmış bir maden işletilebilmesi için madenciden kaynaklanmayan nedenlerden dolayı gerekli izinlerin alınmaması durumunda ruhsat iptali öngörülmüştür" dedi.

Hakan Ürün, Türkiye'deki maden rezervlerinin orta ve küçük boyutlu olduğunu, kar payı düşük olduğu için büyük sermayenin yatırım yapmadığını söylerken, bu rezervleri işleten küçük sermaye sahiplerinin de artık arama ruhsatı alamadığını, mevzuatta gerekli düzenlemeler yapılmadığı takdirde çoğu girişimcinin zaman içinde sektörden çekileceğini bildirdi.

5995 sayılı Maden Kanunu ile Uygulama Yönetmeliği'nin sektörde hiç risk almamış kişilerin oluşturduğu dernek ve birliklerin görüşleri dikkate alınarak çıkarıldığını, yeni çıkan yönetmeliğin 167 maddesinin 55'inde teminatın irat kaydedileceği ve ruhsat iptaline ilişkin hükümler bulunduğunu belirten Ürün, "Bunun sonucu olarak madencilik dernekleri, yönetmeliğin uygulama ile ilgili hemen tüm maddelerinin kanuna ve anayasaya aykırı olduğu gerekçesiyle yürürlüğünü durdurulması ile iptali için dava açmıştır. Temennimiz, davaların kısa sürede sonuçlanması ve ülke madenciliği lehine gerekli düzenlemelerin yapılmasıdır" diye konuştu.

Hakan Ürün, özellikle enerji ve akaryakıt giderleri ile vergiler nedeniyle madencilikte üretim maliyetlerinin yüksekliğine dikkat çekerken, Çevre ve Orman Bakanlığı tarafından çıkarılan yönetmeliklerin de yatırımcıya sektörden çekime boyutuna getirebilecek durumda olduğunu söyledi.





İzmir Kalkınma Ajansı (İZKA), tarım ve turizmde başlatıldığı iki ayrı mali destek programı ile projeleri başarılı başvuru sahiplerine 18 milyon TL'lik yardımda bulunacak.

Kurulduğu günden bu yana kent ekonomisini canlandırmak için hayata geçirdiği mali destek programları ile adından söz ettiren İZKA, 30 Aralık 2010 tarihi itibarıyla "Kırsalda Ekonomik Çeşitlilik" ve "Turizmde Rekabet Edebilirlik ve Yenilik" olmak üzere iki ayrı mali destek programı başlattı. Programlar kapsamında 18 milyon TL'lik kaynağın, projeleri başarılı bulunan başvuru sahiplerine kullanılmasını planlıyor. Kaynağın 6 milyon lirası "Kırsalda Ekonomik Çeşitlilik", 12 milyon lirası ise "Turizmde Rekabet Edebilirlik ve Yenilik" mali destek programları için ayrıldı.

Son teslim 25 Mart 2011

İZKA Yönetim Kurulu üyeleriyle bir basın toplantısı düzenleyen İzmir Valisi Cahit Kırış, teklif çağrısına çıktıkları projelerin son teslim tarihinin 25 Mart 2011 saat 17.00 olduğunu vurguladı. Kırış, ilk program ile kırsalda sosyo-ekonomik kalkınmayı hızlandıracak ekonomik faaliyetlerin geliştirilmesine destek verileceğini belirtti. Vali Kırış, program kapsamında İzmir sınırları içinde bulunan mikro ve küçük ölçekli işletmeler ile kaymakamlık, bakanlık il ve ilçe müdürlükleri, İl Özel İdaresi, belediyeler ve köy muhtarları, üniversiteler gibi kamusal kuruluşları başvuruda bulunabileceğini aktardı.

Kırsal kalkınma önceliği

Bu programa başvurmak isteyenlere yol göstermek amacıyla biri kar amacı güden ve gütmeyen kuruluşlara yönelik iki ayrı rehber hazırlandığını da hatırlatan Kırış, "Program için tahsis edilen 6 milyon liradan 3.5 milyon lirası kar amacı güden kuruluşlar, 2.5 milyon lirası ise kar amacı



gütmeyen kuruluşlar için ayrılmıştır. Kar amacı güden kuruluşlar için proje başına verilecek desteğin asgari tutarı 20 bin lira, azami tutarı ise 250 bin lira olacak. Kar amacı gütmeyen kurum ve kuruluşlar için proje başına verilecek destek ise asgari tutarı 20 bin lira, azami tutarı ise 150 bin lira olacak. Bu program kapsamında kar amacı güden kuruluşlar için, projenin toplam uygun maliyetinin en fazla yüzde 50'sine kadar, kar amacı gütmeyenler için ise projenin toplam uygun maliyetinin en fazla yüzde 90'ına kadar destek sağlanabilir. Bütçenin kalan tutarı eş finansman olarak başvuru sahibi veya ortakları tarafından karşılanacak" dedi.

Turizm sektörüne 12 milyon TL

Vali Kırış, turizmle ilgili ikinci program kapsamında ise, İzmir il sınırları içinde faaliyet gösteren ve KOBİ tanımına uyan işletmelerin, butik otelcilik geliştirilmesi ve yaygınlaştırılması, deniz turizminin kitle turizmi dışındaki özellikle orta ve yüksek gelir düzeyine sahip turistlere yönelik türlerinin geliştirilmesi ve sağlık turizmine yönelik jeotermal kaynak kullanımının yaygınlaştırılması, kültür turizmi ve ekoturizme yönelik olanakların geliştirilmesine yönelik projelere mali destek sağlanacağını dile getirdi. Bu projeler için ise 12 milyon liralık bir kaynak aktarıldığını, desteklerde asgari tutarın 50 bin lira, azami tutarın ise 500 bin lira olduğunu açıklayan Kırış, "İZKA tarafından sağlanacak destek, projenin toplam uygun maliyetinin en fazla yüzde 50'sine kadar olabilir. Bütçenin kalan tutarı, eş finansman olarak başvuru sahibi veya ortakları tarafından karşılanmalıdır" dedi.

Vali Kırış ayrıca, borçlu belediyelerin mali destek programlarına başvuramamasından kaynaklı yaşanan sıkıntıların kendilerine iletildiğini aktararak "Maliye Bakanlığı'na İZKA olarak öneri götürdük. Kabul oldu. Belli borcu olan belediyeler de bu projeye başvurabileceklerdir. Ama SGK borçları ile ilgili kısım henüz çözülmedi" bilgisini verdi.



ABİGEM İzmir, Türkiye'nin en başarılısı

Türkiye'deki firmaların Avrupa Birliği projelerinden yararlanması için kurulan Avrupa Birliği İş Geliştirme Merkezleri (ABİGEM) arasında KOBİ'lere sunduğu danışmanlık ve eğitim hizmetleri ile en başarılısı, İzmir ABİGEM oldu. AB Komisyonu ve TOBB desteğiyle Türkiye'de 2003 yılında pilot olarak Gaziantep ve Kocaeli ile birlikte kurulan İzmir ABİGEM, bugüne kadar verdiği hizmetlerden de 2 milyon 645 bin lira da gelir elde etti. İzmir ABİGEM'in faaliyetleri hakkında bilgi vermek üzere EBSO Sanayiciler Kulübü'nde düzenlenen basın toplantısında konuşan EBSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve İzmir ABİGEM Başkanı İbrahim Gökçüoğlu, KOBİ'lerin rekabet gücünü artırmak için gerekli olan eğitim, danışmanlık ve proje geliştirme hizmetleri sunan ABİGEM'in 2003 yılından bugüne İzmir ve çevresinde 424 işletmeye danışmanlık desteği verdiğini söyledi.

Türkiye'ye yol gösteriyoruz

Düzenlenen 625 eğitim programına 3 bin 290 işletmeden 13 bin 995 kişiye eğitim verildiğine dikkat çeken Gökçüoğlu, "Ülke genelinde 12 ABİGEM arasında İzmir'in faaliyetleri açısından en başarılı merkez. İzmir ABİGEM diğer illerde kurulan ABİGEM'lere de yol göstermektedir. Burada edinilen tecrübelerimizi Türkiye ile paylaşıyoruz. KOBİ'lerin rekabet gücünün artırılması ve dünyada söz sahibi olması için eğitim ve danışmanlık hizmeti veriyoruz. Bu yolda bu hizmetlerimiz artarak devam edecek. Özellikle İZKA'dan mali destek almak isteyen firmalara da her türlü desteği veriyoruz" dedi.

İşini kaybeden bize koştı

Kriz sonrası bu eğitimlere olan taleplerde gözle görülür bir artış olduğunu ifade eden İzmir ABİGEM Direktörü Ayşe

Yeniocak, ise "Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi'ne kriz döneminde çok büyük ilgi ortaya çıktı. İşini kaybeden bir çok kişi kendi işlerini kurma alternatifini değerlendirmek için harekete geçti.

KOSGEB'in destekleri de ilgili artıran önemli bir unsur oldu. Merkezimizin EBSO, KOSGEB, İşkur ve ilçe belediyelerle birlikte yaptığı eğitim programlarına 175 kişi katıldı. 2011'de bu sayının daha da artmasını öngörüyoruz" dedi.

İzmir'in proje potansiyeli yüksek

İzmir'in proje geliştirme kapasitesinin diğer illere göre çok yüksek olduğunu vurgulayan Yeniocak, 12 ABİGEM'de çalışma yürüttüklerini, BM ve AB projelerinde yer aldıklarını kaydetti. Mali yardım fonlarının çok büyük bölümünün bölgelerin gelişmişliğine göre daha az gelişmiş bölgelere dağıtıldığını açıklayan Yeniocak şöyle konuştu: "Bazı fonlar için İzmir'in proje yürütme ihtimali ve şansı yok.

Bu dikkate alınarak istatistiksel değerlendirme yapılmalı. Böyle bir değerlendirme yapıldığını görmedim. İzmir, Konya ile Uşak ile aynı fonlardan yararlanma şansına sahip değil. İzmir gelişmiş olduğu için daha az proje sunmak zorunda."

Kümelenme maliyetlerimizi azalttı

İzmir ABİGEM Başkan Yardımcısı Mesut Kürüm ise ABİGEM'in İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki madene, metal ve döküm sektörü için hazırladığı kümelenme projesinin başladığını, küme içinde sanayicilerin bu sayede akaryakıt alımlarında yüzde 12, kargo şirketlerinde yüzde 50'ye varan indirim aldığını, bundan sonraki dönemde yurtdışında düzenlenen fuarlara ortak katılım sağlayacağını ifade etti.



Yrd. Doç. Dr. H. Nur Germir
Celal Bayar Üniversitesi

Türk Eximbank ve dış pazarlara yeni açılmak isteyen KOBİ'lere verdiği destekler

Türk Eximbank veya Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş., Türk ekonomi literatüründe önemli bir kilometre taşı olan 24 Ocak 1980 tarihinde deklare edilen İhracata Yönelik Sanayileşme Stratejisi'nin sonuçlarından biri olarak 21 Ağustos 1987 tarihinde kurulmuştur.

Bankanın kuruluş amaçları olarak şu maddeler sayılabilir;

- 1- İhracatın geliştirilmesi,
- 2- İhraç edilen mal ve hizmetlerin çeşitlendirilmesi,
- 3- İhraç mallarına yeni pazarlar kazandırılması,
- 4- İhracatçıların uluslararası ticarete paylarının artırılması ve girişimlerinde gerekli desteğin sağlanması,
- 5- İhracatçılar ile yurt dışında faaliyet gösteren müteahhitler ve yatırımcılara uluslararası piyasalarda rekabet gücü ve güvence kazandırılması,

6- Yurt dışında yapılacak yatırımlar ile ihracat maksadına yönelik yatırım malları üretim ve satışının desteklenerek teşvik edilmesidir.

Türk Eximbank 2009 yılında 4,8 milyar dolar tutarında nakdi kredi desteği ve 4,5 milyar \$ tutarında sigorta/garanti imkanı sağlayarak ihracata toplam 9,3 milyar \$ seviyesinde bir destek vermiştir. Böylece, Banka nakdi ve gayrimenkul destekleri ile Türkiye ihracatının % 9'una finansman desteği sağlamıştır.

Türk Eximbank'ın nominal sermayesi Eylül 2009'da 1,5 milyar TL'den 2 milyar TL'ye yükseltilmiş olup, 2009 yıl sonu itibarıyla bunun tamamı ödenmiştir. 31 Aralık 2009 tarihi itibarıyla Banka'nın aktif toplamı ise 6,5 milyar TL'dir.

Üstlendiği özellikli görevler nedeniyle nitelikli insan kaynaklarına sahip Türk Eximbank'ta temel işlem birimlerindeki profesyonel kadroların yaş ortalaması 42 olup, destek birimleriyle birlikte toplam 384 adet personel görev yapmaktadır.

Bankanın ilgili olduğu Bakanlık, Başbakanlık veya Başbakanın görevlendireceği Devlet Bakanlığı'dır.

Bankanın yurtdışındaki muhabir bankaları;

- 1- USD konusundaki işlemler için Citibank Newyork,
- 2- EUR üzerine işlemlerde Commerzbank Frankfurt ve Natixis Paris,
- 3- GBP adına yapılan işlemler için Citibank London,

- 4- CHF konusundaki işlemlerde Citibank London,
- 5- JPY alanındaki işlemler için ise Bank of Tokyo'dur. Bankanın amacını gerçekleştirmek üzere yapabileceği faaliyetler şunlardır;

1- Mal ve hizmet ihracatını, sevk öncesi ve sonrası aşamalarında kısa, orta ve uzun vadeli alıcı ve / veya satıcı kredileri ve diğer krediler ile finanse eder.

2- İhracatın finansmanı amacıyla, ihracatçıların yurt içi ve yurt dışı banka ve finans kurumlarından sağlayacakları krediler için garantiler verir.

3- Yurt dışı müteahhitlik hizmetleri ile dış yatırımların geliştirilmesi için kredi açar, finansmanına kabılır, sigorta ve garanti sağlar.

4- Mal ve hizmet ihracatında, ihracatçıların ticari ve siyasi riskler nedeniyle ortaya çıkabilecek zararlarını teminat altına almak ve ihracatçılara bu konuda güvenceler sağlamak suretiyle ihracatı teşvik etmek üzere ihracat kredi sigortası yapar, garanti verir.

5- Yurt içi ve yurt dışı bankalara ve finans kurumlarına ihracata yönelik krediler açar, garantiler verir

6- Yurt dışına yapılacak finansal kiralama işlemlerini kredilendirebilir ve bu konuda garanti verebilir

7- İhracat veya döviz kazandırma amacına yönelik olarak yurt içi yatırım mali imalat ve satışını kredilendirebilir.

8- Yurt içi ve yurt dışı finansman kuruluşları ile para ve sermaye piyasalarından kaynak sağlar

9- 1.2.1985 tarihli Ana Statü ile Devlet Yatırım Bankası'na verilen görevleri bu ana sözleşmenin geçici 1inci maddesine göre yerine getirir.

10- Sigorta acenteliği yapabilir

11- Resmi ve özel kurum, kuruluş ve bankalar ile kredi açtığı, finansmanına katıldığı, garanti verdiği ve sigorta ettiği gerçek/tüzel kişi, kurum ve kuruluşlardan faaliyetleri ile ilgili her türlü belge ve bilgiyi isteyebilir, kredi, garanti ve sigorta ilişkisi olan müşterilerinin uygulamalarını takip ve kontrol edebilir.

12- Banka kendi ihtiyacı için gayrimenkullere sahip olabileceği / kiralayabileceği gibi, alacaklarının tasfiyesi amacıyla da gayrimenkullar iktisap edebilir.

Ayrıca Banka, açılan kredi ve verilen garantiler

karşılığında gayrimenkul ipoteği de dahil olmak üzere her türlü teminatları alabilir.

13- Döviz pozisyonu tutar, döviz fonları bulundurulur, her türlü kambiyo işlemleri yapar.

14- T.C. Merkez Bankasından avans ve reeskont kredileri alabilir, TL, ve/veya döviz üzerinden menkul kıymet ihraç edebilir.

15- Banka kuruluş amacına dönük faaliyette bulunacak olan kurulmuş ve kurulacak şirketlere iştirak edebilir, menkul kıymetler satın alabilir, satar ve satışına aracılık edebilir.

16- Banka fonksiyonlarını yerine getirmek için, araştırma, geliştirme ve teknik eğitim çalışmaları yapar veya yaptırır, teknik yardım verir.

17- Amaçlarının gerçekleştirilmesine yardımcı olacak her türlü iş ve işlemleri yapabilir.

Gelişmiş ve gelişmekte olan diğer ülkelerdeki Eximbank'lar sadece garanti ve sigorta programlarıyla ülke ihracatçılarına destek vermektedir. Türkiye'de ise örneği sadece ABD ve Kanada Eximbank'larında olduğu şekilde yani garanti ve sigorta desteklerine ek olarak kredi programlarıyla da ihracatçılarımızın teşvik edilmesi yönünde gayret gösterilmektedir. Türk Eximbank'ın programları birçok gelişmiş ülke Eximbank

programından da ileri düzeyde firmaların yanında yer almaktadır.

Türk Eximbank'ın ihracatçılara verdiği destekler şu başlıklar altında toplanabilir;

- 1- Kısa Vadeli İhracat Kredi Programları,
- 2- Orta ve Uzun Vadeli Kredi Programları,
- 3- Döviz Kazandırıcı Hizmet ve Faaliyetler ile Dünya Bankası ve Avrupa Yatırım Bankası Kaynaklı Kredi Programları,

4- Döviz Kazandırıcı Hizmetler Kredisi,

5- Dünya Bankası Kaynaklı İhracat Finansmanı Aracılık Kredisi (EFIL IV)

- 6- Avrupa Yatırım Bankası Kaynaklı Yatırım Kredisi
- 7- İhracata Dönük Üretim Finansman Kredisi
- 8- İhracat Kredi Sigortası ve Ülke Kredi / Garanti Programları.

Türk Eximbank'ın Kısa Vadeli İhracat Kredi Programları arasında yer alan TL ve Döviz olarak ta kullanılan İhracata Hazırlık Kredileri İhracata yeni başlayan firmalarımızın dış açılma yönündeki hamlelerinde ciddi anlamda destekler sunmaktadır. Söz konusu krediden, kredi başvuru tarihinden geriye dönük 12 aylık dönem veya son üç takvim yılında gerçekleştirilen ihracat tutarının basit aritmetik ortalaması en az 200.000 dolar tutarında olan veya İhracata yeni başlayan firmalar yararlanır.

Kredilendirme oranı FOB (Free On Board) teslim şeklinde belirtilen İhracat taahhüdünün yüzde 100'ü tutarındadır. Kredinin 120, 180, 360 gün şeklinde vadeleri bulunmakla beraber 540 güne kadar da azami vade tayin edilebilmektedir. Ancak 540 gün seçeneği konjonktürün belirsiz olduğu kriz dönemlerinde askıya alınabilmektedir. Kredi tutarı, başvuru tarihinden geriye dönük 12 aylık dönem itibarıyla gerçekleştirilen veya son üç takvim yılında gerçekleştirilen İhracat tutarının basit aritmetik

ortalamasından yüksek olanının kredi kullanıcıları firmaların tercihi çerçevesinde Eximbank tarafından belirlenir. Firma limiti; döviz ve TL kredilerinin toplamı olmak üzere azami 15 milyon dolardır. İhracata yeni başlayan firmaların bu krediden yararlanabileceği azami tutar ise 200 bin dolar ile sınırlıdır. Kredi anapara, faiz ve taahhüt riski toplamının yüzde 100'ü oranında teminat mektubu, Devlet iç ve Dış Borçlanma Senetleri ile Kredi Garanti Fonu kefaleti karşılığında kullanılmaktadır.





Izmirli sanayiciye

Çevre Yönetmelikleri semineri

EBSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Çiçekçi: Sanayici 'Benim çevreyle hiç alakam yok' deme lüksüne sahip değil. Yönetmeliğe göre üretim veya satışla ilgili nüfus kağıdı almak zorunda.

Ege Bölgesi Sanayisi Odası (EBSO) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Çevre Çalışma Grubu Başkanı Erdoğan Çiçekçi, Ambalaj Atıkları Yönetmeliği'ne göre sanayicinin artık "benim çevreyle hiç alakam yok" deme lüksüne sahip olmadığını bildirdi.

Izmir İl Çevre ve Orman Müdürlüğü ve EBSO Çevre Çalışma Grubu işbirliğiyle KOBİ Okulu Eğitim Programı bünyesinde düzenlenen çevre yönetmelikleriyle ilgili bilgilendirme semineri EBSO'da yapıldı.

Seminerin açılışında konuşan Erdoğan Çiçekçi, sanayicinin çevreye en duyarlı ve en çok değer veren kesim olması gerektiğini vurguladı. Sanayicinin çevreye ilişkin yönetmeliklere harfiyen uyma zorunluluğunun bulunduğunu belirten Çiçekçi, "Yönetmelikleri, çıkartım aşamasında eleştirebiliriz, itiraz edebiliriz ama çıktuktan sonra bunlara uymak boynumuzun borcudur" dedi.

Çiçekçi, Ambalaj Atıkları Yönetmeliği'ne göre beyan süresinin 28 Şubat 2011 tarihinde sona erdiği uyarısında bulunarak, şu bilgileri verdi:

"Ambalaj Atıkları yönetmeliği, tüm sanayicilerin, 3 tonun altında ambalaj sürenlerin bile bir kod numarasıyla Çevre ve Orman Bakanlığı'na kayıt yaptırması gereken konu. Artık sanayici 'benim çevreyle hiç alakam yok' deme lüksüne sahip değil. Bu yönetmeliğe göre sanayici 'ben şuyum' diye nüfus

kağıdı' almak zorunda."

Çevre Kanunu'na göre teşvik tedbirleri kapsamında atıksu arıtma tesislerinde kullanılan elektrik giderinin bir kısmının Çevre ve Orman Bakanlığı tarafından geri ödeneceğinin belirtildiğini hatırlatan Çiçekçi, bu gelişmenin sanayiciler açısından önem taşıdığına dikkat çekti. Erdoğan Çiçekçi, yönetmeliklerle ayrıca kimyasalların insan sağlığı ve çevre üzerine yaratabileceği olumsuz etkilere karşı etkin koruma sağlamak üzere envanter oluşturulması ve kontrolünün hedeflendiğini de hatırlattı.

Izmir İl Çevre ve Orman Müdürlüğü Çevre Yönetimi Şubesi uzmanlarından Kimya Mühendisi Sevtap Badur, atıksu arıtma tesisi bulunan kuruluşların yüzde 50 indirimli elektrik tüketebildiğini bildirdi. Badur, deşarj izni ve çevre izni olan kuruluşların, deşarj izni süresi biten ancak yenileme başvurusunda bulunanların, ayrı elektrik sayacı ve aboneliği bulunanların, dekantör tesislerinin, yardımcı üniteler ve idari binaların teşvik kapsamına girdiğini söyledi.

Izmir İl Çevre ve Orman Müdürlüğü Çevre Yönetimi Şubesi'nden Kimya Mühendisi Nevin İnanç Kocabaş da, Bazı Tehlikeli Maddelerin, Müstahzarların ve Eşyaların Üretimine Piyasaya Arzına ve Kullanımına İlişkin Kısıtlamalar Hakkında Yönetmelik ile Kimyasalların Envanteri ve Kontrolü Hakkında Yönetmelik üzerine katılımcıların bilgilendirdi.



Erdoğan Çiçekçi



Sevtap Badur



Nevin İnanç Kocabaş



Makine Mühendisleri Odası'ndan sanayiciye özel hizmet

Egeli sanayici teknik hizmet ve eğitimleri indirimli alacak

Ege Bölgesi Sanayisi Odası (EBSO) Makine Mühendisleri Odası ile yaptığı anlaşma ile üyelerine çok uygun koşullarda ihtiyaç duyduğu teknik hizmet ve eğitim alma imkanı sağladı. Makine Mühendisleri Odası (MMO) İzmir Şubesi ile protokol imzalayan EBSO, sağlıklı, kaliteli temiz bir üretim ve kent yaratmayı amaçlıyor.

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ile Makine Mühendisleri Odası İzmir Şubesi Başkanı Mehmet Özsakarya'nın Sanayiciler Kulübü'nde imzaladığı protokolle, sanayiciler çeşitli teknik konularda eğitim, kalibrasyon, yeterlilik gibi hizmetleri alacaklar.

Yüzde 30 indirimli hizmet

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, iş sağlığından, endüstriyel kaynaklara, üretim yönetimine kadar büyük çoğunluğu zorunlu hizmetleri üyelerine çok uygun koşullarda sağladıklarını söyledi.

Teknik hizmetler ve eğitimlerin sağlıklı, güvenli ve temiz üretim ve kent için çok önemli olduğunu dile getiren Yorgancılar, "Özellikle iş güvenliği konusunda geri dönüşü olmayan sorunlar yaşanmaması için bu tür hizmetlerin alınması gerekiyor. Protokol kapsamında bu tür hizmetleri üyelerimiz standart tarife üzerinden yüzde 20-30 arasında indirimli olarak alacak. Böylelikle maliyetler düşecek. Alınan hizmet sayısının artmasıyla başka iskontolar da söz konusu olabilecek" dedi.

Ender Yorgancılar, değişen yasalar ve uygulamaları

sanayicilerin tek tek takip etmelerinin mümkün olmadığını, MMO'dan profesyonel destek alıp eğitimlerle eksikliklerini tamamlayacağını ifade ederken, "Eğer gereken önlemler alınmazsanız can kaybı yaşanabilir ve çalışan istediği kadar sigortalı olsun işveren kaybeder. Can kaybı olmaması için bu tür çalışmaların yapılması gerekiyor" diye konuştu.

Türkiye'de ilk

Endüstriye yönelik teknik hizmetler ve eğitimler konusunda sanayicilere destek olmaktan mutluluk duyduklarını belirten MMO İzmir Şubesi Başkanı Mehmet Özsakarya, hava kalitesinin arttırılmasından toz ölçümlerine, işçi sağlığından, asansör bakım hizmetlerine kadar 170'e yakın eğitim verdiklerini anlattı.

Özsakarya, "Sunduğumuz teknik hizmetler, belgelendirme faaliyetleri ve eğitimler sunuyoruz. Akredite belgelendirme kuruluşu, muayene kuruluşu, kalibrasyon laboratuvarı, çevre analizleri yetkili kuruluşu olarak sanayiden gelen taleplere hızlı şekilde yanıt veriyoruz. Sanayicinin bu hizmetleri alma isteği var. Türkiye'de iş kazalarının sayısı oldukça yüksek. Kazaların tamamen sona erdirilmesi mümkün değil ama bu tür eğitim ve kontrol hizmetleriyle en aza indirilebilir. 16 yıl önce yerel yönetimlerle asansör kontrolleri konusunda protokol yaparak Türkiye'de bir ilke imza atmıştık. EBSO ile imzaladığımız protokol de bir ilk olma özelliğine sahip. Bunun diğer Odalara örnek olmasını diliyoruz" diye konuştu.



Öğrencilerin “Handan Anne” si

Karşıyaka'daki Mürşide Akyüz İlköğretim Okulu'na teknik tasarım ve güzel sanatlar atölyeleri kazandıran EBSO Vakfı Bayanlar Birliği Üyesi Handan Atılğan, “Ülkemizin geleceği eğitime bağlı. İyi okullarda iyi çocuklar yetiştirirsek toplum gelişir” dedi.

Ege Bölgesi Sanayi Odası Vakfı Bayanlar Birliği Üyesi Handan Atılğan, Karşıyaka'daki Mürşide Akyüz İlköğretim Okulu'na Teknik Tasarım ile Görsel Sanatlar Atölyeleri yaptırdı. Atölyelerin açılışı Karşıyaka Kaymakamı Mehmet Emin Avcı, Millî Eğitim Müdürü Mustafa İslamoğlu, Okul Müdürü Ender Önder Feroğlu ile davetlilerin katılımıyla gerçekleştirildi.

Karşıyaka Kaymakamı Avcı, Handan Atılğan nezdinde Atılğan ailesine teşekkür ederken, “Eğitim insanları esir kalmaktan kurtarır. Öğrencilerimizden de yeni başarılar bekliyoruz” dedi.

Türkiye'nin gelişmişliktedeki iddiasını ancak eğitimle gerçekleştirebileceğini belirten Handan Atılğan, Atatürk'ün “Hayatta en hakiki mürşit bilimdir, fendir” sözünü kendisine

ilke edindiğini söyledi. Atılğan, “Eğitimin, gençlerin iyi yetişmesinin önemini biliyorum. Ülkemizin geleceği buna bağlı. İyi okullarda iyi çocuklar yetiştirirsek toplum gelişir. Eğitime yaptığımız desteklerle annemizin babamın aziz hatıralarını da yaşatıyoruz. Genç beyinlere yeni ufuklar açabilme ve Türkiye'nin pozitif bilimlerde ilerleyebilmesi yolunda küçük de olsa bir katkıda bulunmaktan mutluyum” diye konuştu.

Handan Atılğan'ı açılışlarda eşli EBSO eski Meclis Üyesi Haydar Atılğan, EBSO Vakfı Bayanlar Birliği üyeleri de yalnız bırakmadı.

Handan Atılğan, 15 Şubat 2008 tarihinde kaybettiği annesi Salme Semerçi adına geçtiğimiz Mayıs ayında Mürşide Akyüz İlköğretim Okulu'na Fen Laboratuvarı da yaptırmıştı.



Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın kağıt ve basımla ilgili meslek komitesi üyesi sanayiciler, Buca Anadolu Teknik ve EML Matbaa Teknolojileri Bölümü'ne yayıncılıkla ilgili son sistem bilgisayar altyapısı kazandırdı.

Matbaacılığın bir meslek dalı olarak kabul edilmesi, sektöre nitelikli eleman yetiştirilmesi amacıyla 1975 yılında Buca Anadolu Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nde Matbaa Teknolojileri Bölümü'nü faaliyete geçiren Ege Bölgesi Sanayi Odası üyesi sanayiciler, eğitimin sektörel trendlere uygun olarak yürütülmesi için kolları sıvadı. Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi Berkay Eskinazi'nin koordinatörlüğünde gerçekleştirilen çalışmalar sonucu Kağıt ve Kağıt Ürünleri Sanayi ile Basım Yayıncılık Meslek Komiteleri, okulda baskı öncesi eğitimde kullanılan bilgisayar laboratuvarını son sistem bilgisayarlara donattı.

İzmirde konusundaki tek bölüme sahip okul olmakla övünen, matbaacıların yüzde 80'inin mezun olduğu Buca Anadolu Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nde eğitim kalitesinin artırılması için yol haritası belirleyen EBSO'nun kağıt ile basımla ilgili iki meslek komitesi, öncelikle Matbaa Teknolojileri Bölümü'nün teknolojisini yenilemeye karar verdi. EBSO Kağıt ve Kağıt Ürünleri Sanayi ile Basım Yayıncılık Meslek Komitesi üyeleri, kendi kişisel imkanlarıyla masa üstü yayıncılığa uygun 10 adet bilgisayar başışı yaptı. Öğrenciler iş hayatına hazırlamak ve sektörü cazip kılmak adına harekete geçen sanayiciler bundan sonraki aşamada da deneyimlerini meslek liseli gençlerle paylaşıp rol model olacak, teknik geziler düzenleyerek vizyon oluşturacak.

Sektörün geleceğini sanayiciler kuracak

EBSO Yönetim Kurulu Üyesi Berkay Eskinazi, bilgisayarların teslim töreninde yaptığı konuşmada, Türkiye'ye 300 yıl geç gelen matbaacılığın bilim adamı yetiştirildiğine dikkat çekti. Üniversitelerde kurulacak teknoloji fakültelerinde matbaacılık bölümü olmadığını, meslek lisesinden

mezun olan gençlerin matbaa alanında yüksek eğitim şanslarının kalmadığını vurgulayan Eskinazi, “Yüksek öğrenimde matbaacılık bölümlerinin kapatılması bu ülkenin eğitim ayıbıdır. Yetmiş öğretim görevlileri açıkta kalırken öğrencilerin liseden sonra yüksek eğitim yapması imkansızlaşmıştır. Biz sanayiciler herşeye rağmen sektörün eğitim seviyesini yükseltmek için çalışmalarımızı sürdürüreceğiz” dedi.

Eskinazi, kağıt ve basımla ilgili sanayiciler olarak kendi sektörlerine yönelik gerçekleştirdikleri eğitim desteğinin diğer sektörlerde de örnek olmasını istedi.

Öğrencilere de seslenen Eskinazi, matbaa sektörünün kısa zamanda katettiği teknolojik gelişmelere işaret ederek, öğrencilerin kendilerini geliştirmek için çaba sarfetmeleri gerektiğini söyledi. Sanayici olarak, yıllardır kendilerinin de çok emek vererek buldukları noktaya geldiklerini vurgulayan Eskinazi, öğrencilerin kendilerini geçmesini beklediklerini belirtti.

EBSO Basım Yayıncılık Meslek Komitesi Başkanı Ramazan Koçyiğit de, sektörün eleman alımında meslek lisesi öğrencilerini tercih etmeleri gerektiğini belirterek, bunu prensip olarak benimseyeceklerini söyledi. Orta halli bir matbaa kurmak için bile milyon liralık yatırım gerektiğini söyleyen Koçyiğit, “İzmir sahip olduğu sektörel imkanlar ve potansiyeliyle Türkiye'nin baskı ve ambalaj üssü olabilir.

Mesleğe saygılı, işini öğrenmiş adam yetiştirmek herkese kazandıracak” diye konuştu.

Buca Teknik ve EML Müdürü Rıza Akçay ise Matbaa Teknolojileri Bölümü'nün bilgisayarlarının eğitimde ve sektörde geleceği şekillendirilecek niteliğe kavuşturulmasından duyduğu mutluluğu dile getirirken, “Heyecanla bugünü bekliyorduk. Katkıda bulunan tüm sanayicilere teşekkür ederim” dedi.

Buca Anadolu EML Bilgisayar Laboratuvarı'na katkıda bulunan şirketler.

- Turkuaz Baskı Çözümleri Matbaacılık San. ve Tic. Ltd.
- İzmir Matbaa Bilgisayar Form İnş. Reklamcılık Araştırma Danışma San. ve Tic. Ltd.
- Form Mukavva Ambalaj San. ve Tic. Ltd.
- Doğanpak San. ve Tic. Ltd.
- Mikrosan Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.
- İrfan Etiket Baskı Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.
- Kroma Baskı Öncesi Sistemleri San. ve Tic. A.Ş.





Soğutma sanayicilerinin yeni başkanı Vatanserver

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu ve Meclis Üyeleri, sektörel derneklerle sivil toplum kuruluşlarında da liderliği bırakmıyor. İzmir'de soğutma sektöründe faaliyet gösteren önde gelen işadamlarının üyesi olduğu ve bu yıl 20. yılını kutlayan Ege Soğutma Sanayicileri ve İşadamları Derneği'nin (ESSİAD) yeni başkanı Ege Bölgesi Sanayi Odası'nda da Yönetim Kurulu Sayman Üyesi olarak görev yapan Hüseyin Vatanserver oldu. EBSO Meclis Salonu'nda gerçekleştirilen genel kurul toplantısında Erdal Tekan'dan sonra üyelerin oy birliği ile başkanlık koltuğuna oturan Vatanserver, 2 yıl süre ile ESSİAD başkanı olacak.

İZKA tarafından da geleceğin sektörü olarak belirlenerek kümelenme çalışmaları gerçekleştiren soğutma ve klima sektörünü temsil eden ESSİAD Başkanlığı'na seçilmenin kendisini çok mutlu ettiğini belirten ESSİAD Başkanı ve EBSO Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Vatanserver, bu yıl 20. yılını kutlayan derneklerinin başkanı olarak daha da yukarıya taşınmak için çalışacağını söyledi.

Üyelerimiz büyüyecek

2011-2013 dönemde ESSİAD Başkanlığı görevini en iyi şekilde yerine getirmek için çaba harcayacağını dile getiren Vatanserver, "ESSİAD, 20 yıldır Ege Bölgesi'ndeki soğutma sanayicilerini temsil ediyor. Soğutma sanayinin önde gelen firmalarının temsilcilerinden oluşan 100'e yakın üyemiz var. Bugüne kadar sektörde birlikteliği sağlamak ve sorunlarımızın çözümünü için çalıştık. Bundan sonra da bu çalışmalarımız artan bir tempo ile sürecek. Üyelerimiz bağlı olduğu oda ve diğer dernekle de işbirliklerini artırarak sürdüreceğiz."



Üyelerimizin kredi imkanlarına ulaşmasında ve üretim ve ihracatlarını artırmaları için projeler üreteceğiz" dedi.

ÖTV sorununu çözeceğiz

Hüseyin Vatanserver, soğutma sanayicilerinin 13 yıldır bir türlü çözülemeyen özel tüketim vergisi sorununu bu dönem diğer kurumların işbirliği ile çözmek istediklerini belirtirken, yüzde 6.7 maliyet yükü getiren ÖTV'den artık kurtulmak

istediklerini kaydetti. Konu ile ilgili Ankara nezdinde girişimlere başladıklarını açıklayan Vatanserver şöyle konuştu: "İzmir Kalkınma Ajansı bizim sektörü İzmir'in geleceğinde söz sahibi sektörler arasında belirledi. Kümelenme modeli ile sektörümüzün İzmir ekonomisine daha çok katkı değer yaratması sağlanacak. Bizde dernek olarak kümelenme modeli çalışmalarında aktif rol oynuyoruz. Sektörümüzü bu çalışmaların ardından İzmir'de zirveye taşımaya hedefliyoruz."

Toplantıda bir konuşma yapan EBSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Gökçüoğlu da, soğutma sektörünün önemi ve karşılaşılan sorunlarla ilgili görüşlerini paylaşırken, ESSİAD'ın kümelenme konusundaki çalışmalarına büyük katkı yaptığını, EBSO'nun da buna her zaman destek vereceğini belirtti.

ESSİAD Yönetim Kurulu

- Hüseyin Vatanserver • Akın Kayacan • Hakan Semerci
- Gürkan Akçay • Ömür Düztaş • Mustafa Tavası
- Levent Öza

ESSİAD Denetleme Kurulu

- Erdan Tekan • Halit Şahin • Murat Ünlü



İş kadınlarında Yılmaz güven tazeledi

Ege Bölgesi Sanayi Odası Meclis Üyesi İşin Yılmaz, Ege İş Kadınları Derneği (EGİKAD) seçimlerinde güven tazeleyerek başkanlık koltuğuna yeniden oturdu. Dernek üyelerinin oy birliği ile 2 yıl olan başkanlık süresi 3 yıla çıkarken, İşin Yılmaz'da 3 yıl daha başkan seçildi. Başkan Yardımcılığına ise, Mopak Yönetim Kurulu Üyesi Bijen Molay getirildi.

Farklı projelere devam

İşin Yılmaz, ekibi ile birlikte 3 yıllık dönemde yeni projelerle derneklerini daha üst noktalara çıkarmayı amaçladığını söyledi. Yılmaz, yeni dönemde 5 olan yönetim kurulu üye sayısını da 7'ye çıkararak yönetimlerini daha da güçlendirdiklerini kaydetti. İzmir'deki kadın kuruluşları ve sivil toplum örgütleri ile yeni dönemde ilişkilerini daha da geliştirmek istediklerini ve ortak projeler üretmeyi planladıklarını açıklayan Yılmaz, "Yeni

dönemde, geçen yıl başlattığımız kadın sığınma evlerinde kalan kadınları meslek sahibi yapma projemiz devam edecek. Burada üretilen bez bebeklerin satışı konusunda da zincir market sahipleri ile anlaşacağız. Yeni dönemde bu projeyi cezaevlerindeki kadınları da kapsayacak şekilde genişletmek istiyoruz" dedi.

Yılmaz, yeni dönemde Türk Eğitim Vakfı'ndan burs alıp üniversitelerden mezun olanları iş dünyası ile bir araya getirecek kariyer günleri düzenleyeceklerini belirtti.

EGİKAD Yönetim Kurulu

- İşin Yılmaz • Bijen Molay • Nilhan Tunç • Huriye Binççek • Şahika Aşkiner • Hanzade Yenisey
- Mehtap Prişine

Denetim Kurulu

- Halime Küçükören • Bedriye Hulya • Duha Baran

Bektaş: Kadın girişimciliği geliştirilmeli

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Aynur Bektaş, Türkiye'deki kadın girişimci potansiyelinin nitelik ve nicelik bakımından geliştirilmesi, kadınların girişimcilik konusunda daha donanımlı hale getirilmesini amaçladıklarını söyledi. Girişimcilik kültürünün kadınlar arasında gelişmesine öncülük etdiklerini belirten Bektaş, "yönetim kadının hakkıdır" sloganıyla çıktıkları yolda Oda ve Borsa meclislerinde görev alan kadın girişimci sayısını yüzde 182 artışla 51'den 149'a çıkardıklarını, bir sonraki hedefin 500 olduğunu ifade etti.

Bektaş, girişimciliğin gerektirdiği dayanıklılık ve duygusal zekanın kadında bulunduğunu vurgulayan Aynur Bektaş, "Kadın girişimcilerin artışıyla Türkiye ekonomisi daha yüksek seviyelere çıkacaktır. Kadınlar istihdama daha fazla katılmalı.

tüketici olmaktan çıkarak üretici konumuna geçmelidir. Kadın girişimciliğinin ekonomik ve toplumsal hayata önemli yarar ve fırsatlar sunduğu bir gerçektir. Kanıtlar göstermektedir ki, girişimcilik, ekonomik gelişme ve iş yaratımına değişik olanaklar sağlamaktadır" dedi.

TOBB Kadın Girişimcilik Kurulu'nun hayata geçmesinden bu yana 3 yılda birçok başarılı projeye imza attıklarını hatırlatan Bektaş, "Türkiye'yi kapsayan girişimcilik öyküleri yazıyoruz. Kadın Girişimci Kurullarımız, kadın girişimci sayısını arttırmak adına tüm inançlarını ve gönüllerini ortaya koyuyor ve illerdeki potansiyel kadın girişimcileri teşvik ediyorlar. "Ben yaptım sizde yapabilirsiniz" diyen rol modeller bu konuda ticcüdü olan kadınlarımızı cesaretlendiriyor" diye konuştu.



Adnan Yıldırım
adnan.yildirim@ebso.org.tr

İhracatın, İstihdamın ve (gelecekte) kayıtlı ekonominin sigortası KOBİ'ler

İçinde bulunduğumuz Ocak ayında 2009 yılında gerçekleşen dış ticaretimizin, girişim özelliklerine göre istatistikleri yayınlandı. TÜİK tarafından yayınlanan 11 Ocak 2011 tarihli bütende öne çıkan en çarpıcı husus, **2009 yılı Türkiye ihracatının yüzde 59,8'inin KOBİ'ler tarafından gerçekleştirilmesi** gerçeği oldu. Bu gerçeğin parasal karşılığı, yıllık toplamı 102.139 milyon ABD Doları olarak gerçekleşen 2009 yılı ihracatı içinde 61,2 milyar dolara tekabül etmektedir. Üstelik bu tutarın 25,6 milyar doları 10-49 işçi çalıştıran küçük işletmelere, 17,6 milyar doları ise 9 işçi çalıştıran Mikro İşletmeler kategorisindeki işletmelere aittir. Bu tutarlara, büyük işletmelerin üretimine ve ihracatına yaptıkları fason hizmetlerinin dolaylı etkisini de eklersek KOBİ'lerimizin ihracatımız içindeki gerçek payının çok daha yüksek olduğunu söyleyebiliriz.

2010 yılında biraz daha artmış olduğunu tahmin ettiğimiz KOBİ'lerin ihracatımızdaki payının gelinen aşaması ilk bakımdan önem arz etmektedir.

Ihracatımız içinde KOBİ'lerin payı hızla artmaktadır. KOSGEB 2008-2012 Strateji Belgesi'ndeki verilere göre, 2002 yılı ihracatımız içinde KOBİ'lerin payı yüzde 16 idi. 2002 yılı ihracatımızın 36 milyar dolar olduğu dikkate alındığında, **daha 8 yıl önce yılda 6 milyar dolardan az ihracat yapabilen KOBİ'lerimiz 8 yıl gibi kısa sayılabilecek bir sürede 10 kattan fazla artışla 2009 yılında 60 milyar doların üzerine çıkartabilmislerdir.** Bu artış, hem oransal olarak hem de rakamsal olarak çok ciddi bir artıştır. Bu durum, KOBİ'lerin ürettiği ürünlerde katma değerinin daha yüksek olduğu gerçeği ile birlikte değerlendirildiğinde, ihracata dayalı ekonomi politikası uygulamalarının tercihli olduğu ülkemizin dış ticaretinin geleceği bakımından fazlasıyla önemsenmesi gereken bir parametredir. KOBİ'lerimiz, 1. sınıf ihracatçı olmuşlardır.

Yine en sonucusu 2008 yılı sonu itibarıyla yayınlanan TÜİK verilerine göre, ülkemizdeki istihdamın yüzde 80'i KOBİ'ler tarafından sağlanmaktadır. Kamu çalışanlarının ağırlıkta olduğu Ankara dışındaki illerin tamamında kayıt dışı istihdam oranları yüzde 30'un üzerinde olup bazı illerde bu oran yüzde 75'i aşmaktadır. KOBİ'lerin ihracatımız içindeki payının artması, gümrük hattından çıkışta tamamı kayıtlı hale

gelen yurt dışı satışların, ihracatı yapan KOBİ'lerden geriye doğru da kademe il olarak kayıtlı çalışma ve kayıtlı istihdamın artmasına neden olacaktır. Bankacılık uygulamalarındaki gelişmeler, TBMM'de yasalaşan ve Temmuz 2012'de yürürlüğe girecek yeni Türk Ticaret Kanunu ve yeni Borçlar Kanunu KOBİ'lerimizi uluslararası standartlara uyum sürecini hızlandıracaktır.

KOBİ'lerimiz, daha az yatırımla daha çok istihdam sağlamaları, makro ekonomik dalgalardan daha az etkilenmeleri, talep ve diğer piyasa koşullarına daha kolay uyum sağlayabilmeleri, bölgeler arası gelişim farklılıklarını gidermedeki olumlu katkıları gibi ülkemiz ekonomisi bakımından önemli avantajları yanında, üretime, istihdama ve ihracata olan ciddi katkılarıyla Türkiye ekonomisinin omurgasını oluşturmaktadır. Gelişen aşamada, ihracattaki payı sürekli yükselen bu işletmeler giderek artan oranda hızla dünyaya açılmaktadır. Bu durum, ekonomik hayatın kayıtlılık oranının artmasını sağlamada görevli kamudaki (maliye, gümrük, sosyal güvenlik, trafik, tapu, bankacılık, kredi kartları, merkezi tüzel kişilik ve ticaret sicili v.d) elektronik uygulamaların da katkısıyla KOBİ'lerin ihracat yoluyla dünyaya açılmaları, bu işletmelerden geriye doğru kurumsallaşması sürecine ivme kazandıracaktır. Bu işletmelerin giderek kurumsallaşmasına paralel olarak ülkemizdeki kayıt dışılığın da aynı ölçüde azalacağını söyleyebiliriz. Bu nedenle kayıt dışılığın azalmasından en büyük faydayı sağlayacak olan Maliye ve Sosyal Güvenlik İdareleri, bu işletmelerin desteklenmesi, maliyetlerinin düşürülmesi ve teşvik edilmesi konularındaki çabalara katkıda bulunacak bir yaklaşım içinde olmalıdırlar.

DİR kapsamında ikincil ürünler için ikinci kez taahhüt kapatılabilecek

Bakanlar Kurulu'nun 2010/1025 sayılı kararı ile ikincil ürünler için vergi ödenmeksizin yapılan taahhüt kapatma işleminin vergiler ödenerek yeniden yapılmasına olanak vermek amacıyla, Dahilde İşleme Rejimi Kararına eklenen Geçici 16. Madde 13 Kasım 2010 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girmiştir. Bu madde ile ihracatçılarımız, kararın yayımından itibaren 13 Mayıs 2011

tarihine kadar 6 aylık süre içinde kararın yayımından önce düzenlenmiş ve kapatılmış dahilde işleme izin belgesi/dahilde işleme izni kapsamında ithal edilen eşyadan elde edilen ve daha önce ithalat vergileri ödenmemiş ikincil ürünler için, kapatma işlemini geri almaları, belgede revize yapılması ve revize edilen ürünün vergilerin ödenmesini müteakip **müeyyidesiz olarak yeni bir kapatma işlemi** yapabileceklerdir. Uygulamanın nasıl yapılacağı, Gümrük Müsteşarlığının 21/12/2010 tarih ve 2010/57 sayılı Genelgesi ile duyurulmuştur.

Konunun gündeme gelişi, Maliye ve Gümrük İdarelerindeki denetim elemanlarınınca bazı firmalarda/sektörlerde yapılan incelemelerde, dahilde işleme kapsamında ithal edilen ürünlerden yapılan üretim sonucu elde edilen ikincil ürünlerin iç piyasada satıldığı gerekçesi ile ithalat vergileri ödenmeden kapatma işlemi yapan bazı firmalara cezalı tarhiyatlar yapılmasından kaynaklanmıştır. Bu konudaki incelemelerin yaygınlaşacağı ve pek çok ihracatçının mağdur olacağı endişesiyle yapılan düzenlemeden yararlanıp-yaralanmama konusunda ihracatçılarımız arasında tereddütler olduğu anlaşılmaktadır.

Bizim düşüncemiz, BKK'nda belirtilen çerçevede iç piyasaya ikincil ürün satışı olan ve ithalat vergileri ödenmeksizin kapatma işlemi yapan ihracatçılarımızın, cezalı müeyyideye muhatap olmamak için 13 Mayıs 2011 tarihini geçirmeden önceki kapatma işlemini geri alıp yeni bir kapatma işlemi

yapma fırsatını kaçırmamaları şeklindedir. Ancak, muhasebe kayıtları düzgün, fire oranları normal, kayıtlarında ve gerçekte DİR kapsamında ithal edilen ürünlerden elde edilerek iç piyasaya ikincil ürün satışı olmayan ihracatçılarımızın endişe etmelerine, füzuli ve hayali yeni bir kapatma işlemi yapmalarına gerek yoktur. Konuyu, 10 Ocak 2011 günü Ege İhracatçı Birlikleri'nde, İzmir Gümrük Teşkilatı ile 3 ayda bir düzenlenen olağan çalışma toplantısına katılan dış ticaret kökenli yeni Gümrük Müsteşarımız ve Gümrükler Genel

Müdürümüzle değerlendirmeleri de benzer şekilde olmuştur.

Torbada maddeler arttı Şubat'ta yürürlüğe girer TBMM Genel Kurulu

gündeminde bulunan, içinde kamu alacaklarının yeniden yapılandırılması hakkındaki düzenlemelerin yer aldığı ve kısaca "Torba Tasarı" olarak bilinen yasa tasansı bilinen en büyük torba tasansı oldu. Madde içindeki maddeler hariç son şekli 224 maddeye ulaşan tasarını Resmî Gazete'de yayımlanarak yürürlüğünün Şubat ayı ortasını bulacağı anlaşılmaktadır. Bu durumda, yasadan yararlanmak isteyenlerin başvuruları, Nisan-2011 ayında ve ilk vergi, vd. taksit ödemeleri Mayıs-2011'de, ilk sosyal güvenlik primi ödemesi Nisan 2011'de yapılacaktır. Komisyon aşamasında, 100'den fazla madde eklenen tasarıya, Genel Kurul görüşmelerinde de yeni maddeler eklenmesini bekliyoruz.

İzmir az alıyor, Ankara çok alıyor Kayseri ve Konya az verip çok alıyor

Geçtiğimiz ay, Milli Eğitim Eski Bakanı Sayın Hüseyin Çelik'in İzmir, Kayseri ve Konya illeri ile mukayese ederek yaptığı değerlendirmeler İzmir'de lehte ve aleyhte çıkışlara neden oldu. Ardından, İzmir'in halkıyla, kamu ve sivil toplum yönetimleri ile bir bütün halinde 2020 yılı EXPO'suna talip olduğunun iyi bilimsine rağmen adaylık açıklamaları yapan Ankara ile mücadele süreci başladı. Şehirlik üzerine değerlendirme yapmayı, işin uzmanlarına bırakarak bu kentlerin 2004-2010 döneminde Türkiye Cumhuriyeti'nin merkezi bütçesine katkılarının ve merkezi bütçeden aldıkları tutarların oranlanarak karşılaştırıldığında nasıl bir tablo olduğu aşağıda gösterilmiştir.

	2004 (%) (**)	2005 (%)	2006 (%)	2007 (%)	2008 (%)	2009 (%)	2010(*) (%)
İZMİR	320,58	353,99	431,20	400,03	417,43	359,16	411,67
ANKARA	150,65	166,16	180,83	169,24	170,37	170,32	197,54
KAYSERİ	62,45	67,60	85,46	78,12	76,25	68,21	74,91
KONYA	54,19	60,34	71,67	66,80	63,12	61,80	65,15

Kaynak: Kamu Hesapları Bütene, (*) 11 aylık; (**) il bazında, Bütçe Gelirleri / Bütçe Giderleri

Tablodan çok net görüleceği gibi İzmir ili, geçtiğimiz 7 yıllık dönemde merkezi bütçeden aldığı miktar yaklaşık 4 katı fazlasını vergi vb olarak ödeyen durumunda olmuştur. Ankara, bu yılların hiçbirinde İzmir oranlarının yarısına bile ulaşamamıştır. Kayseri ve Konya'nın oranları ise İzmir'in yüzde 150'si kadar olup bu iller sürekli olarak ödedikleri vergilerin oranlarının 1/6'si kadar bir tutarı merkezi bütçeden fazlasıyla geri almaktadırlar. Üstelik Kayseri ve Konya'nın oranları, Aydın ve Uşak seviyelerinde olup Ege Bölgesi'ndeki diğer illerin tamamından da düşüktür. Üstelik Kayseri ili, nüfusu çok düşük bazı iller ile güvenlik sorunu bulunan iller bir yana bırakılırsa 2009 ve 2010 yıllarında kişi başına yıllık 1.450 TL'lik tutarla Ege Bölgesi'ndeki ve diğer bölgelerdeki illerin tamamından daha fazla "kişi başına kamu harcaması" yapılan il durumundadır. Doğal olarak, merkezi yönetim bütçesine verdiği katkının düşük, aldığı katkının ise benzeri durumdaki illere göre yüksek olan illere yapılan kamu harcamalarının o illerin ekonomisine ve alt yapılarına katkısı diğer iller aleyhine haksız rekabete neden olmaktadır.

Konunun bir de bu boyutuna dikkat çekip İzmir'in, Türkiye'nin merkezi yönetim bütçesine bu denli yüksek oranda katkıda bulunduğu gerçeğinin önemle altını çizmek ve İzmir'in haklı talepleri ile Bölgemize yapılması gereken altyapı yatırımlarını bir de bu kriteri göz önünde bulundurarak değerlendirmek gerektiğini düşünüyoruz. Yeri gelmişken hatırlatmak isteriz, Körfez Geçişi ile aynı anda İzmir'den de başlatılacağı en yetkili ağızlardan açıklanan İzmir-İstanbul Otoyolu projesinin yaklaşık 3 ay geçmiş olmasına rağmen İzmir tarafında henüz bir çalışma başlatılmamış olup önümüzdeki 2-3 ay içinde başlaması da zor görünmektedir. Temennimiz, Sayın Ulaştırma Bakanımızın, sadece İzmir ayağı değil aradaki illerde de aynı anda çalışma yapılacağını açıkladığı bu projenin İzmir ayağının daha fazla geciktirilmeden başlatılmasıdır.



Limandaki yağ tankeri sorunu EBSO'da çözüldü

İzmir Alsancak Limanı'nda güvenlik şartlarını yerine getirmeyen yağ tankerlerinin yükleme ve boşaltma izni verilmemesi nedeniyle yaşanan sıkıntı Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın ev sahipliğinde çözüme kavuştu. Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar'ın makamında tarafların katılımıyla gerçekleştirilen toplantıda yaşanan sorun tüm yönleriyle masaya yatırıldı. Sektör temsilcileri yaşadıkları sıkıntıyı anlatarak çözüm bulunmasını isterken, yetkililerle yapılan görüşmelerde orta yol bulundu.

Yeni sistem ile tankerin deprem gibi, olası bir kaza gibi durumlarda aniden kıydan uzaklaşması halinde yağ yükleme ve boşaltmasında kullanılan pompalar otomatikman işlemi durduruyor. Olası çevre felaketlerinin önüne geçilmiş oluyor.

Yeni sistem kuruluyor

Konunun tüm taraflarını bir masa etrafında toplayarak çözüm aradıklarını ifade eden EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, "Limana gelen yağ yüklü gemilerin yükleme ve boşaltma işlemini yapan firmanın 'acil bırakma kaplin sistemini' alması için çalışma başlatıldı. 4 adet kaplin sisteminin 2'si bugün, 2'si gelecek hafta İzmir'de olacak. Sorun büyümmeden uzlaşma ile çözüldü" dedi.

İzmir Liman İşletme Müdürü Turan Yalçın, Avrupa Limanlarının tamamında olan sistemin İzmir Limanı'nda da kurulma kararı alındığını açıkladı. Yalçın, acil eylem planında Avrupa Limanlarındaki gibi yükleme ve boşaltma işlemlerinde kaplin sisteminin kurulması gerektiğine işaret ederek, Denizcilik Müsteşarlığı'nın 'bu eksiklik giderilinceye kadar yükleme ve boşaltmaya izin verilmeyecek' şeklinde bir talimat

Yağ üretici firmaların limanda yaşadıkları sorun, EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar'ın başkanlığında tarafların katılımıyla gerçekleştirilen toplantıda çözüme kavuştu.

bulduğunu hatırlattı. Turan Yalçın, "Müsteşarlık, İzmir Limanının Avrupa limanları gibi olması için çalışma başlattı. Bu kapsamda EBSO devreye girerek sorunun çözümü için tarafları topladı. Bizde bu toplantıda yer aldık. İthalatçı firmalar adına yükleme boşaltma yapacak firma eksikliğini giderecek.

Böylece istenen standartlara uygun bir çalışma ortamı yaratılacak" diye konuştu. Deniz Ticaret Odası (DTO) İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yusuf Öztürk ise, yükleme ve boşaltma konusunda bir çevre sorununa karşı bir önlem alındığını ifade etti. Öztürk, "Yükleme ve boşaltma sırasında yaşanacak herhangi bir olumsuzluk, deprem gibi, hortumların sızıntı yapması gibi bir durumda bu sistem yükleme ve boşaltmayı önüyor. Bu sayede denizin kirlenmesi ve çevrede yaşanabilecek olumsuzlukların önüne geçiliyor. EBSO'daki zirve aracılığıyla konuyu tarafların sorunu büyümmeden giderecek" dedi.

Neler yaşanmıştı?

Denizcilik Müsteşarlığı İzmir Liman Başkanlığı, yeni güvenlik ekipmanları bulunmayan bitkisel ve hayvansal yağ taşıyan tankere İzmir Limanı'na yanaşma izni vermemişti. Bu nedenle sıkıntıya giren yağ üreticileri, sorunun çözümü için girişimler başlatmıştı. Yağ firmaları, uygulamanın Şubat ayı başına ertelenmesini istemişti. İzmir Liman Başkanlığı, 30 Aralık 2010 tarihinde İzmir Limanı'nda bitkisel ve hayvansal yağların elleçlenmesi için gelen tankere 'acil bırakma kaplin sistemini' temin edip montajı tamamlanuncaya kadar yanaşma izni verilmeyeceğini belirtmişti.



Ege Bölgesi Sanayi Odası Meclis Başkanı Mehmet Tiryaki, Açılış ve Başkanlık Sunuşlarında Odamızda 1978-1981 yılları arasında meclis üyeliği yapan Mustafa Ergenç'in vefat ettiğini söyleyerek, merhuma Allah'tan rahmet almesine ve yakınlarına bir kez daha başsağlığı diledi ve Meclis'i bir dakikalık saygı duruşuna davet etti. Meclis Üyesi Semih Seval'in amcasının ve İzmir Vali Yardımcısı Günhan Sankaya'nın vefat ettiğini söyleyen Tiryaki, merhumiara Allah'tan rahmet, allelerine ve yakınlarına başsağlığı diledi.

Tiryaki, Yönetim Kurulumuz tarafından organize edilen yılbaşı balosunun 18 Aralık 2010 Cumartesi günü Swiss Otel'de gerçekleştirildiğini belirterek, bu güzel gecede emeği geçen başta Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar olmak üzere, Yönetim Kurulu'na ve Oda personeline teşekkür etti.

Yönetim Kurulumuz'un daveti ile Cumhuriyet Halk Partisi Genel Başkanı Kemal Kılıçdaroğlu'nu İzmir'de ağırladıklarını, sanayicilerin sorunlarını birinci ağızdan Kılıçdaroğlu'na iletme fırsatı bulduklarını ifade eden Tiryaki, toplantıyı organize eden Yönetim Kurulu'na teşekkür etti.

1-3 Aralık 2010 tarihleri arasında Ege Üniversitesi'nin düzenlediği "İ. Ar-Ge ve Teknoloji Günleri" organizasyonunun, sanayici ile bilim adamları bir araya gelmesi nedeniyle çok başarılı geçtiğini belirten Tiryaki, bundan sonraki toplantıların da aynı başarı ile devam etmesini temenni etti. Bilindiği üzere Ar-Ge merkezlerinin 55-60 kişi ile açılabilirdi, ancak bu sayının 25-30'a indirilmesi ile ilgili talepler bulunduğunu ifadeyle, Yönetim Kurulu'nca ilgili bakanlık nezdinde girişimde bulunulmasını ümit ettiğini dile getirdi.

Mehmet Tiryaki, 96 yıl önce 1914'te 90 bin askerimizin Kafkas cephesinde Allahuekber Dağları'nda donarak şehit olduğu "Sankamış Paçiası"nda, hayatlarını bu vatan için

düşünmeden feda etmiş kahraman askerlerimizi bir kez daha minnet ve şükranla andığını söyledi.

Son günlerde üniversitelerimizde yaşananların bizlere yakın geçmişimizdeki acı dolu olayları anımsattığını dile getiren Tiryaki, sorunların her zaman karşılıklı diyalog ve uzlaşma ile aşılabacağına yörelerden inandığını ve ülkemizin en kısa sürede gerçek gündemine dönmesini ümit ettiğini söyledi.

İşsizlik ve istihdam sıkıntısının ülkemiz için olduğu kadar maalesef tüm dünya için de temel sorun olmaya devam ettiğini ve bunun kalıcı bir sorun olma ihtimaline dönüşme eğiliminde olduğunu söyledi. Tiryaki, 2011'in seçim yılı olacağını, dolayısıyla önümüzdeki altı ayın seçim ortamı içerisinde en az gerginliğin yaşandığı bir dönem olmasını ümit ettiklerini, iç ve dış sorunlarımızın başta iktidar ve muhalefet partileri olmak üzere tüm kurumların birlik beraberlik içerisinde çözüm üreteceği bir dönemin yaşanmasını dilediklerini ifade etti. Bu çerçevede sıcak para denilen sermaye hareketlerinin biraz daha disipline edilmesi amacıyla almış oldukları son kararlar nedeni ile ekonomi yönetimize ve Merkez Bankamıza sanayiciler adına teşekkür eden Tiryaki, 2011 yılının ülkemiz, ekonomimiz, sanayicimiz, tüccarımız, çiftçimiz, tüm vatandaşlarımız ve çalışanlarımız için hayırlı bir yıl olmasını temenni etti.

Mehmet Tiryaki, Türkiye'de bütün büyük şehirlerin göç aldığı, bazıların kentsel dönüşümü gerçekleştirirken, bazıların gerçekleştirmediğini söyleyen Tiryaki, bütün işyerlerini büyük şehirlerde kurarak, göçlere sebep olduğunu, sonrada göç edenlerin "niye geldiniz?" diye suçlu konuma düşürüldüğünü ifadeyle, sadece İzmir'de değil diğer şehirlerde de gecekondulaşma bulunduğunu, ülkemizin öncelikli olarak ulaşım sorununu çözmesi gerektiğini söyledi.



Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, vefat eden geçmiş dönem meclis üyelerimizden Mustafa Ergenç'e, Meclis Üyemiz Semih Seval'in amcasına ve İzmir Vali Yardımcısı Günhan Sankaya'ya Allah'tan rahmet allelerine ve yakınlarına başsağlığı diledi. 18 Aralık'ta gerçekleşmiş oldukları yılsonu balosunda emeği geçen Yönetim Kurulu Üyelerine, Genel Sekreter Mustafa Kalyoncu nezdinde Oda personeline teşekkür eden Yorgancılar, gerçekten çok eğlendikleri bir gece olduğunu dile getirdi.

Yorgancılar, CHP Genel Başkanı Kılıçdaroğlu'nun davetlerini karmayarak, 8 Aralık 2010 tarihinde Odamızı ziyaret ettiğini, ertesi gün İse Havagazı Fabrikası'nda sanayicilerin katılımıyla bir toplantı gerçekleştirerek, Türkiye ile ilgili değerlendirmelerini, görüşlerini dinleme fırsatı bulduklarını, sanayicilerimizin hem İzmir, hem de Ege Ekonomisi ile ilgili beklentilerini çok açık şekilde, paylaşma imkanı bulunduğunu söyledi.

Geçmiş dönem Sanayi ve Ticaret Bakanı Ahmet Kenan Tanrıkulu'nun TBMM'de Ödemiş ve Bergama OSB'leri ile ilgili vermiş olduğu soru önergesinin olumlu sonuçlandığı bilgisini aldıklarını, Tanrıkulu'nun da iki OSB'de yatırımların hızlandırılması konusunda ilgili Bakanlığın, İzmir Valiliği'ne ve bölgeye talimat verdiği bilgisini kendilerine iletildiğini söyledi.

Yorgancılar, bilindiği üzere 2011 yılının seçim yılı olacağını en büyük endişelerinin seçim atmosferine girilerek, son dokuz aydan bu yana yakalanan çift haneli büyüme rakamlarında gerileme yaşanması olduğunu söyledi.

ESTİM'e gerçekleştirdikleri ziyaret sonrasında buradaki sanayicilerin İmar sorunlarının giderilebilmesi hususunda Büyükşehir Belediye Başkanı'ndan ricacı olduklarını ve konunun çözüme ulaştığını, şu anda elektrik konusunda trafo

merkezleri ile ilgili sıkıntı yaşandığını, ki trafo merkezleri ihalesinin 4 Aralık'ta yapıldığını, bu sıkıntının da en kısa sürede aşılabileceğini söyledi. Yorgancılar, ESTİM'deki sanayicilerimizin EBSO hizmetlerinden daha iyi faydalanabilmesi amacıyla bölgede bir EBSO Temsilciliği'nin açıldığını bilgisini de meclis üyeleriyle paylaştı.

Bilindiği üzere V. Türkiye Sektörel Ekonomi Şurası'nda, TOBB bünyesinde bulunan 60 sektör meclisinin Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün ve DPT'den Sorumlu Devlet Bakanı Cevdet Yılmaz'ın katılımıyla "beş konu beş başlık ve çözüm önerisi ile çözüm merkezlerini" içeren bir toplantı yapıldığını söyleyen Yorgancılar, kamu ile özel sektör diyalogu iyi çalıştığı zaman çözümlerin daha çabuk ortaya çıktığını zira, Babacan'ın toplantıda İki sektörde ortaya çıkan sıkıntıyı anlar anlamaz ocak ayında hemen bunlarla ilgili toplantı yapılması talimatı verdiğini belirtti.

Üreterek büyüme

Yorgancılar, 2009'un son çeyreği dahil olmak üzere geçmişe dönüp bakıldığında Türkiye'nin son 4 geyrekli çift rakamlı büyümeyi yakaladığını, bunun sanayicilerin gerçekleştirdiği yatırım ve üreterek büyümenin sayesinde olduğunu ifade etti. Ancak sanayiciler olarak girdi maliyetlerinin yükseldiği ve buna paralel olarak rekabet şanslarının çok zor olduğunu her fırsatta dile getirdiklerini, özellikle Türkiye'de 1.9 Euro civarında olan akaryakıt fiyatının içinde yaklaşık yüzde 66.8'lik vergi bulunduğunu vurguladı.

Sanayi üretim endeksi 2010 Ekim ayında bir önceki yılın aynı ayına göre değerlendirildiğinde; takvim ve mevsim etkisinden arındırılmamış endekse göre yaklaşık yüzde 9.5

civanda artarak 128.9'a, takvim etkisinden arındırılmış endekse göre yüzde 12.8 artarak yüzde 128.9'a, takvim ve mevsim etkisinden arındırılmış endekse göre yüzde 14.0 artarak 121.7'ye yani yaklaşık 122'ye yükseldiği söyledi. Yorgancılar, imalat sanayindeki artış oranlarının ortalama artışın üstünde olmasının oldukça sevindirici bir gelişme olduğunu, sanayi üretiminde yakalanan istikrarın, ticaret, ulaştırma, hizmet sektörlerine de olumlu bir şekilde yansıyor, millî gelir rakamının büyümesine etki ettiğini belirtti. İsviçre'den sonra Avrupa'da büyüme trendini yakalayan ülke konumunda bulunduğumuzu, yatırım harcamalarımız yüzde 31.3 oranında artarken, yatırım harcamaları içindeki kamu sektörü yatırımlarının yüzde 17.9, özel sektör yatırımlarının yüzde 34.4 arttığını ifade ile eğer seçim ekonomisi içine girermeyip büyüme trendini yukarı doğru taşıyabilirsek bugün yüzde 11.5 civarında olan işsizlik oranlarının otomatik olarak kriz öncesindeki yüzde 9 gibi tek haneli rakamlara düşeceğini vurguladı.

Yorgancılar, sıcak para girişinin hacminden ve cari açığından tedirgin olan Merkez Bankası'nın almış olduğu kararları aynen desteklediklerini, çünkü 2008 yılında cari açığın finansmanının, yüzde 56'sının, 2010 yılında da yüzde 82'sinin sıcak para ile karşılandığı bir ortamda ülkemiz için geleceğin ne kadar karanlık ve riskli olduğunu başka türlü anlatılamayacağını dile getirdi.

Hedef pazar Hindistan

Türkiye'nin ihracatındaki ilk 10 ürünü çıkardıklarında, Hindistan'ın ihracatındaki ilk 10 ürün ile örtüşüğünü gördüklerini, 6 ortak sektör bulunduğunu, İzmir'in ihracat ile Hindistan'ın ithalat ürünleri arasında ise 4 ortak sektör bulunduğunu, Hindistan'ın Türkiye ihracatında 44. sırada, İzmir ihracatında 31. sırada yer aldığını söyleyen Yorgancılar, 6 ortak sektörün ticaret hacmine bakıldığında; Türkiye ihracatının 35 milyar dolar, Hindistan ithalatının ise 203 milyar dolar olduğunu gördüklerini, yani Türkiye'nin güçlü olduğu 6 sektörün karşılığında Hindistan pazarında 200 milyar dolarlık satın alma yapılabilecek hacim olduğunu, örtüşen 10 sektörün 6 tanesinin buna uyduğunu vurguladı.

Sanayicinin ekonomik beklentileri

Oda üyelerince yanıtlanan "2010 yılı ile ilgili ekonomik gelişmeler, 2011 yılı beklentilerine ilişkin anket" değerlendirildiğinde; sanayicinin 2011 yılında daha olumlu beklentilere sahip olduğu, ihracat rakamlarında yaşanan artışın daha da artacağına beklendiği, personel alımlarında yüzde 23'lük artış yaşandığı sonuçlarının çıktığını dile getiren Yorgancılar, kendisinin de ifade ettiği üzere sanayicilerin de cari açığı tehlike olarak gördüğünü belirtti.

Yorgancılar, aynı anketteki "sağlanan büyüme konusundaki görüşlere" bakıldığında; yüzde 36'lık kısmın büyümenin yatırım ve üretim sonucu gerçekleştiğini düşünürken, yüzde 64'lük kısmın bu görüşü taşımadığını söyledi. "Önümüzdeki yıllarda aynı büyüme oranını yakalamamız mümkün mü?" sorusuna yüzde 46'lık kısmın evet derken, yüzde 54'lük kısmın hayır dediğini, ayrıca üyelerimizden; üretim olmayan büyümenin büyüme olmadığı,

para piyasalarının büyüdüğü, doğrudan yabancı yatırım olmadan aynı büyüme oranının yakalanamayacağı görüşlerinin de geldiğini dile getirdi.

Sanayicilerimiz tarafından "2011 yılında hükümetimizden beklentiler-destekler" konusuna; üretime ve üretilmeye destek verilmesi, yatırımların önünün açılması, sanayiciye uzun vadeli destek kredileri sağlanması, orta ölçekli işletmelere kalkınma, teknoloji, dış pazar desteği sağlanması, enerji, hayvancılık, tarım ve su ile ilgili yatırımların teşvik edilmesi, istihdamı artırıcı, sektörel yeni teşvik yasası çıkarılması yönünde yanıt verildiğini söyledi.

Yorgancılar, "2011 yılında hükümetimizden genel beklentiler" konusuna ise; siyasi olarak gerilimin yükseltilmemesi; üniversitelere dikkat ve daha fazla hoşgörü gösterilmesi, Güneydoğu Anadolu'nun normalleştirilmesi, Kıbrıs sorununun çözüme kavuşturulması, devlet dairelerindeki bürokrasinin azaltılması, mali kuralın yürürlüğe konulması, kamu giderlerinin azaltılması, siyasette ve piyasalarda istikrar sağlanması şeklinde yanıt ve görüşlerin geldiğini vurguladı. Ayrıca bankalar ile ilgili konular ve çözüm önerileri için de sanayicilerden çok güzel öneriler geldiğini, tüm detaya Odamız web sayfasından erişilebileceğini söyledi.

İzmir farkı

ESİAD'ın konduğu olarak İzmir'de yapılan bir toplantıya katılan Ak Parti Genel Başkan Yardımcısı Hüseyin Çelik'in; "İzmir'den armoni değil, kakafo çıkarıyor" sözlerine karşılık üzüntüsünü dile getiren Yorgancılar, her ne kadar ifadenin yanlış anlaşıldığı söylene de ağızdan çıkan sözlerin kendisini üzdüğünü belirtti.

İzmir'in kentsel dönüşüme ihtiyacı olduğunu, bunu herkesin kabul ettiğini, ancak "İzmir geri kaldı" ifadesini kabul etmediğini, zira İzmir ile kıyaslanan illerin şehrimizin ilçesi büyüklüğünde olduğunu vurguladı. Yorgancılar, İzmir ile ilgili hazırladıkları slaytta da görüleceği üzere, şehrimizin 2009 yılında vergi gelirlerine katkısının yüzde 82, 2010 yılında yüzde 88 olduğunu, mukayese edildiği illerden Ankara'nın vergi gelirlerine katkısının 2010 yılında yüzde 78, Kayseri'nin yüzde 77 Konya'nın yüzde 72, Gaziantep'in yüzde 66, Denizli'nin yüzde 64 olduğunu dile getirdi. İzmir'in devletten 1 alıp, devlete 4 oranında katkı koyduğunu, oysaki Denizli, Kayseri, Gaziantep ve Konya'nın devletten aldığından daha azını geri verebildiğini vurguladı.

Yorgancılar, İzmir'in 2010 Ocak-Ekim ayları arasında ülke ihracatına katkısının 13.527.988 dolar, Ankara'nın 1.954.694 dolar, Gaziantep'in 2.308.311 dolar olduğunu ifade ederek, ayrıca otomotiv ihracat kayıtlarının Uludağ İhracatçı Birlikleri'nde olduğunu da hatırlatmakta fayda bulunduğunu, zira İzmir'in yapmış olduğu otomotiv ihracatının Bursa'dan geçtiğini, dolayısıyla şehrimizin 13 milyon seviyesinde olan rakamının aslında çok daha yukarıda olduğunu dile getirdi.

"Çalışmıyor" denilen İzmir'de 2010 yılında 1.731 tane marka tescilli yapıldığını, Ankara'dan sonra ikinci sırada yer alan şehrimizin kıyaslandığı diğer illerden daha çok markalaşmak için çaba harcamış olduğunu söyledi.

Yorgancılar, yeni teşvik yasasında İzmir'in haksız rekabete uğramasına rağmen, teşvik öncesi dönem olan 2009 Ocak-

Temmuz ile teşvik sonrası 2010 Ocak-Temmuz karşılaştırmasında ya-bırımları artırmayı başardığını, yatırım değişim oranına göre 1. Bölge olan İzmir'in 3. Bölge olan Kayseri ve Gaziantep'ten daha çok talep aldığını, bunun da İzmir'e destek sağlanması halinde gücünü ve etkinliğini artıracığına iyi bir örnek olduğunu belirtti.

Yorgancılar, İzmir'de, nüfusunun yaklaşık yansı kadar İzmirli yaşadığını, en fazla göç alan iller arasında yer alan İzmir'in, özellikle net göç hızı ile bunu kanıtlandığını, bunun da İzmir'in ihtiyaçlarını karşılamasını güçleştirdiğini söyledi ve herkesin yeni yılını kutladı.

Yorgancılar üyeleri cevaplandırdı

Remzi Peköz'ün doğru noktalara temas ettiğini, söylediklerine katıldığını belirten Yorgancılar, Kaplan'ın Beyrut hakkında daha tecrübeli olduğunu, incelenmesi gerektiği konusuna da katıldığını söyledi. Çelik'in katılımıyla gerçekleştirilen toplantıda yer almadığını için kaketoni konusunda basında ifade edildiği şekliyle düşünmesinin çok doğal olduğunu dile getiren Yorgancılar, zaten bu konuyla ilgili herhangi bir tepki de gelmediğini vurguladı.

Kişilerle ilgili hiçbir sıkıntının bulunmadığını, İzmir'in eleştirilmesine de karşı çıkmadıklarını, ancak liderlik görevini yapan kişilerin eleştirilere açık olması, eleştiri yapacak kişilerin de saygı sınırını aşmaması gerektiğini belirtti. Yorgancılar, İzmir'in eksiklikleri olduğu düşüncesine kendisinin de katıldığını, haftada en az iki kere havaalanına gitmek için Yeşildere Yolu'nu kullandığı için görüntünün ne durumda olduğunu çok iyi bildiğini, bir misafiri geldiğinde de sahil yolunu kullandıklarını söyledi.

Peköz'ün, "gelişmekten kasıt şehrin kalabalıklaşması olmamalı" sözüyle çok doğru bir noktaya temas ettiğini,

Avrupa'da 1 milyon üzerinde nüfusu olan şehir neredeyse bulunmadığını, her şehrin kendisine yetebilen derecede sağlık, eğitim, alışveriş, eğlence gibi konularda ihtiyaçlarını giderebildiğini dile getirdi. Yorgancılar, İzmir'in Kordon'dan başlayarak içere doğru gelişme gösterdiğini, 6 çıkışı bulunan şehrimizde inşaat yapılabilecek, geliştirilebilecek tek yerin Urla tarafı olduğunu zaten yapılaşmanın da buraya doğru kaydığını söyledi. Çarpık yapılaşmayı düzeltmek için kentsel dönüşüm ihtiyacı duyulduğu konusunda herkesin hemfikir olduğunu, bu süreç geçtikçe bedelini kendilerinin ödediğini, dolayısıyla ihtiyaç hissedilen eksiklikleri aktarmak üzere bir meclis toplantısına İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı'nı davet ederek, karşılıklı görüş alışverişinde bulunabileceklerini dile getirdi.

Mustafa Dirin'in fikirleri ile kendisinin açıklamalarının aynı olduğunu, büyümenin mutlaka üretime bağlı büyüme olması gerektiğini her ortamda söylediklerini, Türkiye'nin bir büyümenin içerisinde olduğunu, ancak büyüdüğümüz oranda istihdamı artıramadıklarını ifadeyle, bunun da direkt olarak yatırıma bağlı olmayan bir büyümenin içinde bulunduğumuzun en önemli göstergesi olduğunu söyledi.

Atilla Özbek ile Hindistan konusunda aynı görüşleri paylaştıklarını ve Özbek'in görüşlerinin Cezayir'e seyahat düzenlemeleri konusunda kendilerine moral verdiğini belirten Yorgancılar, İbrahim Baylan'ın görüşlerinin şahsına ait olduğunu, Yönetim Kurulu Başkanı olarak görüş bildirmesinin doğru olmadığını söyledi. Murat Kurtalan'ın dile getirdiği konular üzerinde zaten çalışma yaptıklarını ifade eden Yorgancılar, Kenan Lider'in dile getirdiği konuda eksik bir bilgisi bulunduğunu, İzmir'deki belediyelerde bulunan Kent Konseylerinde Odamız'ın mutlaka bir temsilcisi olduğunu, toplantılara katılarak, görüş beyan ettiklerini dile getirdi.



Ege Bölgesi Sanayi Odası Meclis Üyesi sanayiciler, 2010 yılının son meclis toplantısında sektörel konuların yanı sıra kent gündemine hakim olan tartışmaya da damgasını vurdu. AK Parti Genel Başkan Yardımcısı Hüseyin Çelik'in katıldığı bir toplantıda İzmir ile ilgili olarak medyaya yansıyan sözlerini değerlendiren sanayiciler, kentin yatırımlar konusunda haksızlığa uğradığına, yapılacak yatırımların da önünün kesildiğine dikkat çekti. Kimya sektörü ihracatının İzmir rakamlarına yansımaları için Kimya İhracatçıları Birliği'nin kurulması, soğutma sanayicilerinin ihracatlarını EİB üzerinden gerçekleştirmesi, Hindistan pazarına ağırlık verilmesi, yatırımların desteklenmesi de EBSO Meclis Üyesi sanayicilerin gündeme getirdiği konular arasında yer aldı.



Kenan Yavuz

Kimya İhracatçıları Birliği'ni kuralım

EBSO Yönetim Kurulu Üyesi Kenan Yavuz, Kimya İhracatçıları Birliği'nin İzmir'de kurulması amacıyla PETKİM öncülüğünde çalışma başlattıklarını, Ege İhracatçı Birlikleri Başkanı koordinatörlüğünde çalışmaların yürütüldüğünü bildirdi. İzmir bölgesinde kimya ile istihgal eden bütün ihracatçıların buna destek vermesi gerektiğini vurgulayan Yavuz, özellikle üretiminin yaklaşık yansı İzmir'de gerçekleştiren TÜPRAŞ'ın konuya destek vermesi için İzmir'deki sivil toplum örgütlerinin ve yerel yöneticilerin Koç Holding nezdinde girişimde bulunmaları gerektiğini söyledi.

Meclis Başkanı Tiryaki: Ege İhracatçı Birliği'nce İhracattan, gümrük çıkış beyannamesinde belli bir oranda masraf kesilmesini ve bu oran önceleri yüzde üzerinden alındığı için çok büyük miktarlara tekabül ederken, daha sonraları düşürülerek binde oranında alınmaya başlandığını belirtti.

Tiryaki son çıkan yönetmelik ile otomotiv sektörünün tek ihracatçı birliği olmasına rağmen sanayiciler isterlerse ihracatlarını Ege İhracatçı Birlikleri'nden yapabileceklerini, kesilen masrafların da Ege İhracatçı Birlikleri ile Uludağ İhracatçı Birlikleri arasında paylaşılacağını söyledi. Bu durumun, hem Ege İhracatçı Birlikleri'ne gelir sağlanması, hem de Uludağ İhracatçı Birlikleri'nde kayıtlı görünen Ege Bölgesi ihracat rakamlarının, bölgemizde görünecek olması nedeniyle iki önemli faydası bulunduğunu vurguladı.



Remzi Peköz

Hükümet İzmir'in hakkını vermeli

EBSO Meclis Üyesi Remzi Peköz, 1994 yılında Ege Giyim Sanayicileri Derneği Başkanı olduğunda, EBSO Meclis Üyesi olması vesilesiyle dönemin Yönetim Kurulu Başkanı Murat Demirel'in kendisini tebrik ziyaretinde bulunduğunu, Demirel'in o ziyarete kendisine, bu ülkeyi düşünen, İzmirli



düşünen sanayiciler olarak, İzmir'e insanların aş ve ekmeğin için akın akın gelmesini istemediklerini, bütün havzaları organize sanayi bölgeleri ile donattıklarını, EBSO olarak insanların doğdukları, büyüdüğü, yaşadıkları yerde iş, aş, ekmeğin sahibi olmaları düşüncesinde olduklarını ve hedeflerini bu doğrultuda belirlediklerini söylediğini anlatırken, o günden sonra Ege Bölgesi Sanayi Odası içinde yer almaktan duyduğu onurun daha da arttığını dile getirdi.

Peköz, İzmir'de 3.5 milyon insan yaşadığını, "gelişmiyor, geri kaldı" ifadelerini kullanan herkesi kınadığını, gelişmekten kastın şehir nüfusunu arttırmak olmadığını, insanların doğduğu yerde eğitim görmesi, çalışması ve yaşaması gerektiğini düşündüğünü belirterek, İzmir'in artık kentsel dönüşümünün başlamasını, metrosunun Paris metrosu gibi işlenmesini, Kordon, İnciraltı gibi keyif veren yerlerin daha fazla olmasını istediğini, çünkü insanların yaşadığı hayattan keyif alması gerektiğini söyledi.

Hiçbir zaman siyasete girmediklerini, siyasetle uğraşmayı da düşünmediklerini, ancak 25 yıldır çile çekerek üretim yapan, yüzlerce insan çalıştıran sanayici olarak, kafasındaki soruları sormaya, hatalı gördüğü uygulamalar için eleştiri yapmaya hakkı olduğunu söyleyen Peköz, Ankara ve İstanbul metrosunu hükümet yapıyorken, neden İzmir metrosunun kararname dışında bırakıldığı sorusunu yöneltirken, İzmir metrosunun bitirilmesi için hükümetin gereğini yapmasını, yüzde 70'i CHP'ye oy verdi diye İzmir halkının dışlanmamasını, AKP'nin İzmir'de de kendisini kanıtlamasını istediğini ve İzmirli'nin istediği zaman belediye başkanını değiştirebileceğini de unutulmaması gerektiğini vurguladı.

Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar'ın Türkiye-İsveç kıyaslamasını çok doğru bulmadığını, şu an Türkiye'nin İsveç'ten sonra Avrupa'da en çok büyüyen ikinci ülke olduğunu doğru olduğunu, ancak bir yıl önce ekonomiyi yüzde 25 küçültüp, ondan sonra İsveç ile ülkemizin kıyaslanmasının doğru olmadığını söyledi. Remzi Peköz, 2009 yılında sektörü yüzde 25 küçülürken, kendisinin ihracatını yüzde 15 büyüttüğünü, bu sene yine yüzde 15'lik büyüme yakaladığını, kendi adına bir sıkıntısı bulunmadığını ama çevresine baktığında insanların mutsuzluklarını çok açık şekilde görebildiğini, onun için de insanlara mutsuzluk vermeyen büyümenin ödünülecek, takdir edilecek bir yanı olmadığını, hükümeti de sadece bankacılık sisteminin ayakta kalması nedeniyle başarılı bulduğunu söyledi ve herkesin yeni yılını kutladı.

İzmir'in artık kentsel dönüşümünün başlamalı, metrosu Paris metrosu gibi işlemeli. Ankara ve İstanbul metrosunu hükümet yapıyorken, neden İzmir metrosu kararname dışında bırakıldı? İzmir metrosunun bitirilmesi için hükümet gereğini yapmalı.



Ömer Kaplan

İzmir'de laf değil iş üretelim

EBSO Meclis Üyesi Ömer Kaplan, Orta Doğu ve Asya'nın iki önemli şehriden birinin İzmir, diğerinin Beyrut olduğunu, ikisini de çok yakından incelenmesi gerektiğini, zira teknolojinin, bilimin, savaşların sıçrama noktaları olduğunu, demografik yapının da benzediğini söyledi. Kaplan, 1903'te İzmir nüfusunun büyük çoğunluğunun gayri Müslüm olduğunu herkesçe bilindiğini ve o dönemde herkesin birbirine karşı olan sevgi, saygı ve dostluğunun konuşulduğunu, ancak Anadolu'dan göç alınmaya başladıktan sonra bir takım şeylerin yitirilmeye başlandığını dile getirdi.

Kaplan, AKP Genel Başkan Yardımcısı Hüseyin Çelik'in başında yer alan İzmir ile ilgili haberlerine ilişkin olarak, İzmir'de laftan çok laf üretildiğini, birinin bir sözüne yüz kişinin yorumda bulunduğunu, İzmirli'nin kendi içlerinde İzmir'i eleştirirken bir sorun çıkmadığını, ancak İzmirli olmayan bir yorum yapıldığında sert tepki gösterildiğini söyledi. ESİAD'ın toplantısına katılmak üzere İzmir'e Bakan Çelik ile birlikte geldiklerini, havaalanından otobanı kullanarak Balçova İstikametinden şehir merkezine geldiklerini, yolun sağ tarafında kalan Bozyaka, Limontepi'nin gecekondularını gören Çelik'in burasının da gecekondu olması dolayısıyla şaşırıldığını, gayet samimi ortam içerisinde geçen yolculuk esnasında kendisinden yaşanan çarpık kentleşmenin düzeltilmesi amacıyla kentsel dönüşüm projesinin başlatılabilmesi için destek istediklerini söyledi.

İzmir metrosuyla ilgili olarak dile getirilen kanun konusunda, öncelikle çıkan kanunların tüm Türkiye sınırlarını kapsadığını, her hangi bir ayırım yapılmadığını belirtmek istediğini dile getiren Kaplan, ilgili kanunun 4 ay önce çıktığını, İzmir'in müracaatta bulunulmadığı ya da geç kaldığı için kanundan istifade edilmediğini, devlet işlerinin ciddiyet istediğinin unutulmaması gerektiğini söyledi.

AKP Genel Başkan Yardımcısı Hüseyin Çelik'in ESİAD toplantısında ifade ettiği "Kakafoni" benzetmesi ile ilgili olarak Kaplan, kakafoninin kelime anlamının "müzikteki uyumsuz ses" olduğunu, burada esas anlatılmak istenen şeyin İzmir'de istenilen harmoninin yakalanmaması olduğunu, asla İzmir ile alakalı olumsuz, kötü bir durumun ifade edilmediğini, önemli olanın doğruyu konuşmak, doğruyu bulmak, olduğunu ifade etti. Bu saatten sonra söylenen sözlerden ziyade ne yapılabileceğinin konuşulması gerektiğini, sorun metro ise birlikte hareket ederek şehri kalkandırabileceklerini söyleyen Kaplan, sanayiciler olarak şu parti, bu parti diye konuşmak yerine, kimden ne koparabiliriz peşine düşmeleri gerektiğini belirtti ve herkesin yeni yılını kutladı.

Meclis Başkanı Tiryaki; Çelik'in ESİAD'daki

toplantısından sonra akşam Başkanlar Kurulu Toplantısı'na da katılarak, gündüz yaptığı konuşmaya ilişkin açıklamalarda bulunduğunu söyledi. Mehmet Tiryaki, Başkanlar Kurulu Toplantısı'nda konuşulanların basına yansıtılmayacağı için detaylı bir açıklama yapmadığını, ancak herhangi bir konuşma metninden bir söz çekip çıkarıldığında anlamının çok başka yerlere geldiğini de belirtmek istediğini söyledi.



Mustafa Dirin

Yatırım heyecanı yok

EBSO Meclis Üyesi Mustafa Dirin, Peköz'ü konuşmasından dolayı kutlarken, Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar'ın "Sanayici bu ülkenin en önemli kamu görevlisi" ifadesinde çok haklı olduğunu, ürettiklerini, vergilerini ödediklerini, aynı kamu görevlisi gibi çalıştıklarını, o zaman ülkenin bulunduğu ekonomik durumdan rahatsızlıklarını veya memnuniyetsizliklerini açıkça konuşmak durumunda olduklarını söyledi.

Dirin, rakamların üretim yaparak büyüdüğümüzü gösterdiğini, ancak gerek kendi sektörüne, gerekse diğer sektörlerde bakıldığında hiç kimsenin hayatından memnun olmadığını gördüğünü, sanayicilerin yatırım yapabilecek heyecan içerisinde olmadığını dile getirdi. Bu durumun tanım sektöründe de aynı olduğunu, tarım arazilerinin büyük çoğunluğunun ekilmeyerek boş bırakıldığını ifadeyle, kendi kendine yetebilen bir ülkede kurban bayramında canlı hayvan ithal edilmesini anlayamadığını vurguladı.

Meclis Üyesi Kaplan'ın bir takım şeyleri müdafaa etmeye çalışsa bile, İzmir halkının söylenen sözlerin altında dile getirilmek istenen çok iyi anladığını, onun içinde yüzde 70'inin bazı şeylere inanmadığını ve güvenmediğini belirtti.

Dirin, EBSO Meclisinde önemli konular ağırılarak, uzmanlık alanlarıyla ilgili önemli bilgiler aldıklarını, ancak geçmiş dönemlerde Meclis Üyeliği yapan onur üyelerine söz hakkı verilmediğini belirterek, en azından meclisimize bir konuk geldiğinde ya da önemli bir konuda bilgi vermek için Onur Üyelerimize iki dakikalık söz hakkı tanınmasını talep etti, herkesin yeni yılını kutladı.

Rakamlar üretim yaparak büyüdüğümüzü gösteriyor. Ancak gerek kendi sektörüme gerekse diğer sektörlerde baktığımda kimsenin hayatından memnun olmadığını görüyorum. Sanayiciler yatırım yapabilecek heyecan içerisinde değil.



Kani Aydoğdu

İzmir'e yeterli yatırım yok

EBSO Meclis Üyesi Kani Aydoğdu, Hüseyin Çelik'in ifadesine ilişkin Ömer Kaplan'ın kendi siyasi görüşü doğrultusunda konuya açıklık getirdiğini, bunun doğal bir durum olduğunu söyledi. Aydoğdu, ancak İzmirli sivil toplum kuruluşlarının da İzmir'e haksızlık yapıldığını dile getirdiklerini ki çok da haklı olduklarını, zira Manisa'ya teşvik verilirken 40 km mesafedeki İzmir'e teşvik verilmemesinin yapılan haksızlığa çok güzel örnek teşkil ettiğini belirtti.

Geçmiş dönemlerde Büyükşehir Belediyesi'nin İzmir'de, kanalizasyon sisteminin kurulması, metro çalışmalarının başlatılması, Kordon'un doldurularak kenar şeridinin güzelleştirilmesi, insanların ucuz alışveriş yapabilmeleri için Tansaş marketinin kurulması gibi bir çok güzel yatırımlar yaptığını, o dönemlerde İzmir'in geri kalmışlığından bahsedilmediğini, şimdi belediyeceklilik anlamında eksiklerimizin bulunduğunu, metro çalışması nedeniyle zor ulaşım sağlanan Hatay'da, çöp arabalarının çöpleri vakitsiz toplamasının yaşanan durumu daha da zorlaştırdığını dile getirdi. Aydoğdu, doğru çalışmayan, gerekli yatırımları yapamayan Belediyelerin herkes tarafından eleştirileceğini, onun için Çelik'in ifadesinde tamamen haksız olmadığını belirtti.

Aydoğdu, Samsun, Sivas, Kayseri, Denizli, Eskişehir gibi illere bakıldığında İzmir ile aradaki farkın çok net görüleceğini, şehrimize gereken, ihtiyaç duyulan yatırımlar yeterince yapılmadığı gibi, yapılmak istenen yatırımların da önünün kesildiğini, gelişmiyor denilemeyeceğini ama çok yavaş bir gelişim olduğu için diğer illerle aradaki mesafenin her geçen gün açıldığını söyledi ve herkesin yeni yılını kutladı.



Atilla Özbek

Hindistan pazarını değerlendirelim

EBSO Meclis Üyesi Atilla Özbek, deri makineleri imalatı ile iştigal ettiğini, her ne kadar İzmir geri kalmış denilse de şu anda uygulamış olduğu teknoloji ile dünyaca kabul edilebilir bir fabrikanın ve üretimin sahibi olduğunu ifade etti. Özbek, Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar'ın, Hindistan ile ilgili açıklamalarında son derece doğru tespitler olduğunu, kendi

firmasının ihracatında da Hindistan'ın önemli bir yer tuttuğunu belirtti. Bilindiği üzere Hindistan'ın uzun süre İngiltere'nin sömürgesinde kaldığını, dolayısıyla çok iyi İngilizce konuşulduğunu, ticari ilişkilerde iletişim anlamında hiçbir sıkıntı yaşanmadığını, bankalarının Avrupa bankaları düzeyinde sorunsuz çalıştığını, ihracat yapan her sanayicinin Hindistan'ı değerlendirmesi gerektiğini belirtti.

Özbek, Afrika ile de yakın çalışmaları olduğunu, ancak Afrika'nın kendine göre bazı tehlikeleri bulunduğunu ifadeyle, buraya ihracat yapacak sanayicilere dikkatli davranmaları uyarısında bulundu. Her ne kadar bazı film ve televizyon programlarında Hindistan'ın yıkık dökük halli ekranlara yansıtılsa da her yerinin öyle olmadığını, Hindistan'la ilk ticari ilişkisinin Hong Kong fuarında bir Hindli'nin standını ziyaret edip, makine almak istemesi ile başladığını, anlaşmaları gereği Hintli sanayicinin makinaları 3 ay denedikten sonra parasını ödediğini ve ilk başta yaşadığı tedirginliğin hiçbir olumsuzluk yaşanmadan sonlandığını, sonrasında bu Hintli sanayicinin 17-18 makine satışında kendisine referans olduğunu dile getirdi.

2-3 yıldır Hong Kong fuarlarına İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçı Birliği'nin, Shangay fuarlarına Ege İhracatçı Birlikleri'nin iki kişilik ulaşım ve konaklama şeklinde desteğini ararak giderken, söz konusu desteğin bu sene kaldırıldığını, kendisinin 20 gün önce konuyu İstanbul Tekstil Konfeksiyon İhracatçı Birliği'nin Yönetim Kurulunda izah ettiğini, Ege İhracatçı Birlikleri'ne de bir yazı göndererek yaşanacak sıkıntıları anlatmaya çalıştığını söyleyen Özbek, eğer destek tekrar sağlanmazsa Hong Kong ve Shangay'daki fuarlarda Türk stantlarının parmakla gösterilecek konuma geleceğini, onun için konunun ihmal edilmemesi gerektiğini belirtti ve herkesin yeni yılını kutladı.



İbrahim Baylan

Toplumsal projeler dayatılıyor

EBSO Meclis Üyesi İbrahim Baylan, son günlerde ülkemizin geleceğini ilgilendiren somut ve makro düzeyde sorunlar bulunduğunu, bunlardan bir tanesinin uygulanan yeni toplumsal projelerin hayata geçirilmesinin dayatma şeklinde Türk toplumunun önüne getirilmesi olduğunu, söyledi. Baylan, üreten kesimin yapmış olduğu istihdamlar ile Türk ekonomisine katkı sağladığını, onun için de toplumun her kesitinden sorumlu olduğu üyelerin bulunduğu meslek örgütlerinin, ekonomik sorunların yanında, özellikle dayatma şeklinde Türk halkına sunulan siyasal ve toplumsal dönüşümlerle ilgili fikirlerini de açıklamak mecburiyetinde olduklarını belirtti.

Baylan, Mustafa Kemal Atatürk ile ilgili ortaya çıkan

olumsuz, aşağılayıcı bir takım konuların sürekli gündeme getirilmesinden ötürü Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı olarak çok rahatsız olduğunu, bu ülkeyi kuran, temel taşı demokrasimizi yerleştiren Mustafa Kemal'e olan saygımızı yok etmeye kalkışan kişilere karşı gereken cevabı vermeleri gerektiğini vurguladı.

Kürdistan konusunun Osmanlı tarihinde Abdülhamit dönemine dayandığını, o dönemde özgün bir Kürdistan kurma hayali olan Said-i Kürdi'nin Abdülhamit'ten Kürtçe eğitim verilebilmesi için 3 tane medrese talep ettiğini, bu istek karşısında sürgüne gitmeye bile layık görülmeden Kürdi'nin akıl hastanesine gönderilmesi için Abdülhamit'in talimat verdiğini belirtti. Baylan, 31 Mart Vakası'nda önemli rol oynayan Kürdi'nin Mustafa Kemal'in Yıldırım Orduları ile İstanbul'a girmesiyle Isparta'ya sürgüne gönderildiğini, o günden sonra Atatürk'e olan kininin arttığını, I. Dünya Savaşı'nda Osmanlı'nın yenilmesinin ardından Kürdi'nin "İkdam" adıyla bir dergi çıkardığını, dergisindeki yazılarında Yunanlıları İzmir'e girmesini alıngınlıkla, askerlerin Kuvayı Milliye katilmesini istemeyen görüşlerini belirttiğini, özellikle Vatan Gazetesi'nde yazarken de Kıbrıs ile İngilizlerin işgaline alışı tuttuğunu, bunu yapmasındaki amacın Kürdistan'ı kurarken İngilizlerden gerekli yardımı alabileceğini düşünmesi olduğunu dile getirdi.

İbrahim Baylan, şimdi ise geldiğimiz noktada ABD'nin özellikle baskılan ile önümüze dayatılmaya çalışılan siyasi bir toplum projesi bulunduğunu, bu projenin çok hızlı şekilde Mustafa Kemal Atatürk'ün kurmuş olduğu ulusal devlet anlayışından siyasal İslama doğru gittiğini, Irak'ta yaşanan bu sistemin alt yapısının Türkiye'de çok iyi uygulandığını, Anadolu'da ciddi bir sermaye yarabildiğini dile getirdi. Söylemleri her ne kadar siyasi içerikli olarak algılsa da hiçbir siyasi partinin mensubu olmadığını, sadece yaşananları bir kaz daha gözler önüne sermek istediğini belirten Baylan, yorumları meclis üyelerine bıraktığını söyledi.



Murat Kurtalan

Soğutmacılar da ihracatını EİB'den gösterebilir

EBSO Meclis Üyesi Murat Kurtalan, Yönetim Kurulu'nun bilgilisi dahilinde 39-40 ve 41. Grup Meslek Komiteleri olarak ESSİAD'la ortaklaşa bir çalışma başlattıklarını, Ege İhracatçı Birlikleri'nde meslek alt birliği bulunmayan sektör mensubu sanayicilerin, Uludağ İhracatçı Birlikleri'ne ya da Ankara Orta Doğu İhracatçı Birlikleri'ne üye olma zorunluluğu bulunduğunu, meslek alt birliği bulunmayan sektörlerin, ancak 75 adet üye ve ortalama 200 milyon dolar ihracat sağlıyorsa Ege İhracatçı Birlikleri'nde alt grup kurabileceğini söyledi.

Kurtalan, 6 aydır sürdürdükleri çalışmada yapılan bir hatayı fark ettiklerini, normalde soğutmacılar olarak 238

milyon dolarlık ihracatları bulunmasına rağmen 179 milyon dolarlık ihracat yaptıklarının gözlemlendiğini, aradaki farkın tamamen yedek parça olarak satılan ürünlerden kaynaklandığını, yani gümrük komisyoncularınca konulan gümrük tarife numaralarının yedek parça ithalatında yanlış yazılmasından kaynaklandığını belirtti. Yapılan yanlış ile ihracat rakamlarının daha düşük görüldüğünü, bunun düzeltilmesi için gerekli girişimi yaptıklarını ifade eden Kurtalan, ayrıca Orta Doğu İhracatçı Birlikleri'nden İzmir'de temsilcilik açılmasını talep ettiklerinde, prosedür gereği bunun olamayacağı yanıtını aldıklarını belirtti.

Belki İzmir'in demokrasinin beşiği olması ve özgüveni yüksek bir toplum olması nedeniyle sivil toplum örgütlerinin hepsinin aynı düşüncede buluşması gerektiği görüşüne katılmadığını belirten Kurtalan, "Zaten bakarsanız halk oyunlarında herkes omuz omuza oynar, bir tek İzmir'de efe vardır" ifadesini kullandı ve herkesin yeni yılını kutladı.



Kenan Lider

İzmir'e bakılmıyor

EBSO Meclis Üyesi Kenan Lider, Kurban Bayramı'nda yeni hizmete giren Alağa-Menderes Hızlı Tren ulaşımını görmek üzere eşliyle birlikte trene bindiklerini, yapılan çalışmanın gayet güzel olduğunu, yolculuktan zevk aldığını İzmir'e güzel bir eser kazandırıldığını söyledi. Lider, treni beklerken İstasyondaki işçiliğin ne kadar kötü olduğunu gördüğünü, özellikle Şirinyer-Alsancak arasındaki görüntünün hiç hoş olmadığını, belediyenin görevlerini yeterince yerine getiremediğini, İzmir'e bakılmadığını söyledi.

Kenan Lider, yut dışından bir misafir geldiğinde İzmir'i hangi gözle göreceğini sorarak, göreceği olumsuzlukların hiçbir şekilde izah edilemeyeceğini ifade etti. Lider, İzmir metro hattındaki ve özellikle Hatay Caddesi'ndeki sıkıntılar gündeme getirmek için söz aldığını, hiçbir görüşü, bilgisi olmayan, sadece şehirden rant elde etmek için yönetimlerde görev alan insanlar var olduğu sürece, şehirleşmenin düzgün olmayacağını belirtti.

Bağışlarınız eğitime ışık olsun

Ege Bölgesi Sanayi Odası Vakfı, kamu yararına çalışan vakıf statüsüne kazandı. EBSO Vakfı'na yapılan bağışlar vergiden muaf tutuldu. Eğitime yapacağınız katkılar EBSO Vakfı'na yönlendirilerek hem sizin katkısıyla kurulan vakfımızı güçlendirin hem üniversite ve ilde öğretim gören geleceğimizi emanet edeceğimiz gençlerimizin geleceğini aydınlatın.

Ayrıntılı bilgi ve iletişim için:
EBSO VAKFI
Tel: 455 29 69



İzmir, Sarıkaya'yı uğurladı

İzmir'de Sağlık Bakanlığı birimleri, Tütün Piyasası Denetim Kurulu, İl Tütün Kurulu Başkanlığı'ndan sorumlu Vali Yardımcısı ve Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi Müteşebbis Heyet Başkanı Günhan Sankaya, aort damarındaki yırtıma nedeniyle tedavi altına alındığı Ege Üniversitesi Tıp Fakültesi Hastanesi'nde yaşama veda etti.

Sarıkaya için İzmir Valiliği önünde düzenlenen cenaze törenine Vali Cahit Kırac, Ege Ordusu ve Garnizon Komutanı Org. Nusret Taşdeler, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı CHP'li Aziz Kocaoğlu, Güney Deniz Saha Komutanı Koramiral Nusret Güner, Hava Eğitim Komutanı Korgeneral Ziya Güler, vali yardımcılar, Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ile Kemalpaşa OSB Yönetim Kurulu Başkanı Kamil Porsuk, eşi Emine Sankaya, çocukları ve yakınları katıldı.

Sarıkaya'yı kaybetmenin üzüntüsü içerisinde olduklarını söyleyen Vali Kırac, "Değerli bir arkadaşımızı kaybettik. Günhan Sankaya mesai gözetmeden hizmet etmek için elinden geleni yapan bir kişiydi. Sakin kişiliği ile insanları dinleyip çözüm bulmaya gayret edirdi. İzmir'de başladığı yöneticilik görevini yine İzmir'de tamamladı" diye konuştu.

Günhan Sankaya, DEÜ İlahiyat Fakültesi Tatarı Camii'nde kılınan cenaze namazının ardından Aşağı Narlıdere Mezarlığı'nda toprağa verildi.

"Baba Günhan"

Görevi boyunca yaptığı çalışmalar nedeniyle "Baba Günhan" olarak anılan Günhan Sankaya, 11 Şubat 1949 tarihinde Denizli'de doğdu. Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi'nden mezun oldu. Koyulhisar (Sivas), Mecitözü (Çorum), Nusaybin (Mardin), Ovacık (Tunceli),



Mahmudiye (Eskişehir), Malkara (Tekirdağ), Çarşamba (Samsun), Turgutlu (Manisa), İskenderun (Hatay), Alanya'da (Antalya) Kaymakamlık, Kinkale'de vali yardımcılığı yaptı. İzmir'de vali yardımcısı olarak 6 Kasım 2006 tarihinde atanmış Sankaya, evli ve 3 çocuk babasıydı.



EBSO'nun bütçesi 7 milyon 840 bin TL

Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın 2011 yılı bütçesi, Oda'nın mali yapısı ve önceki yıllar uygulama sonuçları gözönünde bulundurularak 7 milyon 840 bin lira olarak belirlendi. EBSO bütçesi hazırlanırken 5174 sayılı TOBB Yasası ve ilgili yönetmelikler gözönünde bulundurulurken, ülke ekonomisindeki değişimler de dikkate alınarak titizlikle hazırlandı. Bütçe kaynakları, üyelerin gelişimine hizmet edecek şekilde dağıtıldı.



Dirin: Fuarlar ve eğitime destek verilmeli

EBSO Meclis Üyesi Mustafa Dirin, Kanlı Aydoğdu'nun yurt dışı seyahatleri ile ilgili talebini belirttiğini, yurt dışı seyahatleri içerisinde fuar ve sergilerin de yer aldığını, bilhassa tekstilden, makinaya hemen hemen tüm sektörleri çok yakından ilgilendiren gerek yurt dışında, gerekse önümüzdeki aylarda İstanbul'da açılacak savunma sanayi fuarlarının yakından takip edilerek, katılmasında, ayrıca geçmiş dönemlerde İZFAŞ Fuar alanında Odamız tarafından düzenlenen ihtisas fuarlarının yeniden organize edilmesinde büyük fayda olacağını belirtti.

Dirin, geçmişte Odamız ile Mesleki Eğitim ve Küçük Sanayi Destekleme Vakfı (MEKSA) arasında yapılan protokol gereği Çıraklık Eğitimi Projesi kapsamında açılan endüstri meslek lisesi çıraklık okulunun bölge sanayimize birçok kalifiye ara eleman yetiştirdiğini, bu okulun idaresinin zaman içerisinde İAOSB'ye, geçen yıl ise İAOSB Yönetimi tarafından Millî Eğitim Müdürlüğü'ne devredildiğini ve sanayiciler tarafından bir takım farklılıkların gözlenmeye başladığını,

dolayısıyla daha iyi eğitim verebilmek, sanayiye daha güzel hizmet edebilecek çocuklar yetiştirebilmek için bu EBSO BGZ işbirliği ortaklığının Teknik Eğitim Çalışma Grubu'na yeniden gündeme getirilerek, böyle bir çıraklık okulunun tekrar faaliyete geçirilip, ülkemize kazandırılmasının fevkalade faydalı olacağını söyledi.



Sabırlı: Yurtdışından heyetler getirelim

EBSO Meclis Üyesi Vedat Sabırlı, bütçe görüşmelerinde Meclis üyelerinin pek fazla söz almadığını, kendisinin bunu Yönetim Kurulu'nun bir başarısı olarak gördüğünü, o nedenle Yönetim Kurulu'na tebrik ettiğini söyledi. Sabırlı, Aydoğdu'nun yurt dışı seyahatleri ile ilgili

yapmış olduğu konuşmaya istinaden, dünyada herşeyin çok hızlı değiştiğini sistemlerin de aynı şekilde değiştiğini, İstanbul Ticaret Odası'nın yurt dışından gelen heyetlerin ücretlerini karşılayarak, üyeleri ile toplantılar yapmasını örnek olarak göstererek, mümkün olması halinde aynı sistemin Odamız tarafından da yapılmasının üyelerimiz için faydalı olacağını söyledi.

Sabırlı, meslek komitelerinin proje üretmek üzere bir araya geldiğini, komite olarak bir proje ürettiği takdirde Yönetim Kurulu'nun elinden gelen desteği sağlamaya çalıştığını, Otomotiv Yedek Parça Sanayi Meslek Komitesi olarak bu anlamda bir takım çalışmalar olduğunu, bunlardan bir tanesinin İstanbul Sanayi Odası'nın talebi üzerine altı ayda bir Türkiye'deki bütün sanayi odalarının otomotiv komiteleri ile bir araya gelip, sektörlerine ilişkin konu ve sorunları bir arada görüşüp, çözüm bulmak için çalışma planı yapmaları

olduğunu belirterek, komitelerinin çalışıp, projeler üretmeleri gerektiğini söyledi. Sabırlı, KOSGEB'in aynı sektörden en az 10 kişilik bir grup olması halinde yurt dışı iş seyahatlerini karşıladığını, Otomotiv Yedek Parça Sanayi Meslek Komitesi olarak bununla ilgili bir çalışmaları olduğunu ifade ile KOSGEB desteklerinin herkes tarafından takip edilmesini önerdi.



Aydoğdu: 2011 bütçesi başarılı

EBSO Meclis Üyesi Kanlı Aydoğdu, Odamız'ın gelir ve giderleri göz önünde bulundurularak hazırlanan 2011 yılı bütçesini başarılı bulunduğunu, gelirlerimizin olduğunu bu nedenle bunların lüzumu görülen yerlerde harcanması gerektiğini ifadeyle,

Sabırlı'nın yurt dışından heyetlerin davet edilmesine yönelik talebinin çok suistimale açık bir konu olduğunu belirtti. Bugün gerek Cumhurbaşkanlığı'nın gerekse Dış Ticaretten Sorumlu Devlet Bakanı Çağlayan'ın iş aternini yurt dışındaki partnerleri ile bir araya getirmek adına düzenlediği bir çok yurt dışı iş seyahatini hatırlatarak, sanayiciler olarak hedef belirledikleri pazarlara gitmek zorunda olduklarını, zira ihracatın yüzde 60'ını AB Ülkeleri ile gerçekleştirdiklerini, AB ile ilişkilerimizin bozulması halinde ülkemizin her an bir kriz ile karşı karşıya gelme olasılığı bulunduğunu, o nedenle bol bol seyahatler yapıp, yeni pazarlar bulmak mecburiyetinde olduklarını dile getirdi. Odamız'ın sanayicilerine, meslek komitesi üyelerine yardımcı olması gerektiğini dile getirdi. Aydoğdu Dirin'in de söylediği gibi gerek yurt dışı, gerekse yurt içi fuarlara katılım için destek verilmesi gerektiğini, bunun Odamız'ın görevleri arasında yer aldığını belirtti.

Aydoğdu, Meclis Başkanı'nın harcama yetkisinin bulunmadığını, ancak Yönetim Kurulu'nun, Meclis Başkanlığı'na harcama yapabilmesi açısından bir fasıl ayırıp, ayıramayacağı hususunu öğrenmek istediğini söyledi.



Uğurtaş: Eğitimin destekçisiyiz

EBSO Meclis Üyesi Hilmi Uğurtaş, Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'ndeki Çıraklık Eğitim Merkezi'nin Millî Eğitim Bakanlığı'na devredildiğinin doğru olduğunu, ancak üç ay gibi bir kısa süre içerisinde başsansız olduğu konusunda karara varılmasını hiç de

gerçekçi bulmadığını söyledi. Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu olarak, devir kararını alırken konuyu yeterince incelediklerini dile getiren Uğurtaş, İAOSB olarak eğitimin arkasında olan bir kurum olduklarını, konunun öncelikleri arasında yer aldığını, meslek lisesi kurulması konusunda da karar aldıklarını olduğunu, en kısa zamanda bunu gerçekleştireceklerini belirtti.

Mustafa Dirin, İAOSB'nin ismini olayı anlatabilmek için belirttiğini, söz konusu çıraklık okulunun tekrar kurulabilmesinin çok önemli olduğunu yineledi.



Yorgancılar: Sonuç odaklı çalışıyoruz

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, Meclis üyelerinin 2011 yılı bütçesi hakkında dile getirdikleri hususları cevaplandırırken, Oda olarak Türkiye'de yapılan bütün fuarlardan bilgi sahibi olduklarını, web sayfamızdan

anında üyelere duyurusunu yaptıklarını, Dirin'in de bahsetmiş olduğu savunma sanayi fuarı gibi bazı hedef fuarlara katıldığımızı, katılmaya da devam edeceğimizi belirtti. Yorgancılar, Sabırlı'nın bahsetmiş olduğu yurt dışından heyetlerin davet edilmesi ile yurt dışı seyahatleri düzenlenmesi hususlarının, hedef karşı karşıya gelmekse, netice itibarıyla aynı şeyler olduğunu, ne yapılacaksa sonuç odaklı olması gerektiğini, başanın ölçülebilir olması, neye göre bu ülkelere gidileceği ve nasıl bir sonuç elde edileceği hususlarının çok iyi analiz edilmesi gerektiğini belirtti.

Yorgancılar, kendisinin geçen dönem Meclis Başkanlığı yaptığını, Aydoğdu'nun Yönetim Kurulu Başkanı olduğu 1997-1999 döneminde de Muhafız üyeliği görevlerinde bulunduğunu, dolayısı ile hem bütçeyi, işleyişini, hem de Meclis Başkanlığı görevlerini çok iyi bildiğini belirten, bugüne kadar Meclis Başkanı ile aralarında harcama ile ilgili herhangi bir sıkıntının yaşanmadığını, bundan sonrasında da yaşanabileceğine inanmadığını söyledi.

EBSO Meclis Üyesi Cevat Kırkpınar'ın Erzurum'da gerçekleştirilecek Üniversite 2011 Kış Olimpiyatları davetine teşekkür eden Ender Yorgancılar, Oda olarak Erzurum'a geçen dönem gittiklerini, Doğu'nun enteresan, güzel illerinden bir tanesi olduğunu, daha çok hayranlıkla uğraşıldığını, Erzurum'da sanayinin İzmir ile karşılaşmış olduğu atölye diye tabir edilebilecek işletmelerden oluştuğunu, dolayısı ile Erzurum'a EBSO olarak tamamen turistik amaçlı gidilebileceğini, gidişliği takdirde ise güzel vakit geçirilebilecek bir yer olduğunu ifade etti.





Oda Yönetim Kurulumuz; 2010 yılında hazırlanan EBSO 2010-2012 Stratejik Plan'ına uygun olarak, 2011 yılında da EBSO Misyon, Vizyon ve Değerleri doğrultusunda faaliyetlerini sürdürecektir.

Odamız Stratejik plan çalışmasında; "Üyelerimizin ulusal ve uluslararası düzeyde rekabet gücünü artıracak çözümler üretmek ve hizmetler sunmak" misyonu. "Dünyadaki değişim ve gelişimi izleyerek özel sektörün global ölçekte üretim ve markalaşmasında ilk çözüm ortağı olmak" vizyonu çerçevesinde beş stratejik amaç belirlenmiştir.

Bu amaçlar;

1. Üyelerin verimliliğini, kurumsal kapasitesini ve rekabet edebilirliğini artırmak,
2. İzmir'in ekonomik büyümesine katkı sağlamak; İzmir yatırım ortamını iyileştirmek ve sanayinin planlı gelişimine destek olmak,
3. EBSO Teknik Üniversitesi'ni kurmak; Üniversite sanayi işbirliğini teşvik etmek ve üniversitelerdeki bilgi birikiminin sanayiciye transferini sağlamak,
4. Üyelerin yeni pazarlara ulaşmasına ve katma değer sağlayacak ilişkiler geliştirmesine katkıda bulunmak,
5. EBSO'nun örgütsel ve yönetsel kapasitesini artırmak, personel niteliğini güçlendirmektir.

Bu amaçlarımız çerçevesinde EBSO'nun değerleri; Üye odaklılık, şeffaflık, hesap verebilirlik, değişime ve gelişime açıklık, güvenilirlik, işbirliğine açıklık, ekip çalışması, liderlik ve öncülük, evrensellik, insana saygı ve çevreye duyarlılık, çözüm odaklılık, çalışanların yaratıcılığına fırsat tanıma, sosyal sorumluluk olarak belirlenmiştir.

Bu doğrultuda 2011 yılı faaliyetleri aşağıdaki başlıklar altında programlanmıştır:

ÜYELERE YÖNELİK FAALİYETLER

Belge, Rapor ve Onay Hizmetleri

5174 Sayılı Kanun, tüzük ve yönetmeliklerde odalara verilmiş belge ve raporların düzenlenmesi (kapasite raporu, ekspertiz raporu, bilirkişi raporu ve türlü belgeler, yatırım

teşvik belgesi işlemleri, sicil sureti, rayiç fiyat ve muhammen bedel tespitleri vb.) ve çeşitli onay işlemlerinin (dış ticaret belgeleri, fatura ve muhtelif tasdikler vb.) yapılmasına devam edilecektir.

Ankara Temsilciliği ve diğer temsilcilikler

- Üyelerimizin Ankara'da, başta Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği olmak üzere bakanlıklar, resmi-özel kurum ve kuruluşlar nezdindeki iş ve işlemlerinin en kısa zamanda sonuçlandırılması için Ankara Temsilciliğimiz aracılığı ile hizmet verilmeye devam edilecektir.
- Üyelerimizin EUR, ATR, Menşe tasdiki ve Sicil Sureti gibi belgelerin tanzimi konularında yerinde ve daha hızlı hizmet alabilmeleri için; Ege Serbest Bölgesi Sanayici ve İş Adamları Derneği'nde (ESBAŞ), İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi'nde (İAOSB), Tire Organize Sanayi Bölgesi'nde (TOSBİ), Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi'nde (KOSBİ), İzmir-Menemen Serbest Bölge Kurucu ve İşletici A.Ş.'de (İDEBAŞ), Ege Sanayi Ticaret İhracat Merkezi'nde (ESTİM) bulunan temsilciliklerimiz ve Alsancak Ofisimizde yürütülmekte olan faaliyetlere devam edilecektir.

Araştırma ve Raporlar

- Üyelerin verimlilik ve rekabet edebilirlik düzeylerinin izlenmesi ve artırılmasına yönelik ekonomik raporlar ve sektörel araştırmalar yapılacaktır. Bu kapsamda 2010 yılında sektörel bazda yayımlanan "Un ve Yem Sanayi" ve "İnşaat" Sektör Raporlarına 2011 yılında "Otomotiv ve Yan Sanayi", "Tekstil", "Makine" ve "Plastik" sektör raporları eklenecektir.
- Sanayicinin önündeki engellerin ve karşılığı muhtemel sorunların aşılmasına ve tedbirler alınmasına yönelik vergi, istihdam, çevre, iş sağlığı ve güvenliği vb. konular ile ilgili olarak hükümet tarafından yapılan çalışmalar izlenerek, yasalardan önce Odamız görüşlerinin ilgili mercilere iletilmesine, görüşmeler yapılmasına ve diğer kurumlara işbirliklerine gidilmesine devam edilecektir.
- Odamızın geleneksel hale gelen "Başarılı Firmaların

Ödüllendirilmesi" çalışmasında, başarılı sanayicilerin farklı kriterlerde plaket ve başan belgesi ile ödüllendirilmesine ve ödül kazanan firmaların listesinin CD ve/veya kitapta yer almasına, bir tören ile ödüllerin takdim edilmesine devam edilecektir.

- "Üretimden Satışlarına Göre Büyük Sanayi Kuruluşları" anket çalışmasına 2011 yılında da devam edilerek, belirlenen kriterlerde en fazla üretimden satışları gerçekleştiren firmaların listesi kamuoyuna açıklanacaktır.

- Üyelerimizin, üretimdeki gerçekleştirmelerini ve gelecek döneme ilişkin beklentilerini yansıtan "Sanayi Eğilim Anket" çalışmasının değerlendirilmesi 3'er aylık dönemler halinde yapılmaya devam edilecektir.

- Yabancı heyetlere yönelik yapılan çalışma ile İzmir'in belli ekonomik göstergelerinin İngilizce "İzmir İstatistik Broşürü"nde yayınlanmasına 2011 yılında da devam edilecektir.

- Tamamlanan yılın ekonomik açıdan değerlendirilmesinin yapıldığı ve sanayideki gelişmelerin ortaya konduğu "Ekonomik Rapor" çalışması kamuoyu ile paylaşılacaktır.

- İzmir'de yatırım yapılmasının avantajlarını anlatan "Aydınlık Şehir, Doğru Karar Neden İzmir" çalışması revize edilerek, farklı dillerde tercümesi sağlanacaktır.

Diğer Kuruluşlarla İşbirlikleri

- Üyelerimize finansman desteği sağlamak üzere KOSGEB, TÜBİTAK destekleri, Ar-Ge teşvikleri ve banka kredileri konularında kolaylık sağlanması için çeşitli işbirlikleri ve protokoller imzalanacak olup, mevcut protokol ve işbirlikleri de günün koşullarına uygun olarak revize edilecektir.

Kalifiye işgücü ve ara eleman yetiştirilmesi amacıyla Odamız "Meslek Yüksek Okulları-Sanayi Ait Çalışma Grubu" ile "Teknik Eğitim Ait Çalışma Grubu"nda, meslek yüksek okulları ve meslek liseleri ile müştereken, sanayide staj imkanları ile sanayicinin ihtiyaç duyduğu yeni meslek programlarının açılmasına yönelik faaliyetler sürdürülecektir.

- Dünya ekonomik konjonktürü ve ülkemizdeki gelişmelere paralel olarak, sanayinin üniversiteler tarafından açılmasına ihtiyaç duyduğu ön lisans ve lisans programları ile mevcut programlardaki öğrenci sayısının artırılması veya azaltılması yönündeki YÖK nezdindeki çalışmalarımız, üyelerimiz ile müştereken değerlendirilmek suretiyle sürdürülecektir.

- Bölge ekonomisinin sorunlarının ve çözüm önerilerinin değerlendirilmesi amacıyla ilgili yerel yetkililerin katılımıyla 27 Kasım 2010 tarihinde yapılan Sanayici-İzmir Bölge Yöneticileri 1. Koordinasyon Toplantısı, 2011 yılında altı aylık periyotlarla tekrarlanacaktır.

- Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Yatırım Ortamını İyileştirme Koordinasyon Kurulu bünyesinde yer alan "Şirket Kuruluşu, İstihdam, Sektörel Lisanslar, Yatırım Yeri, Vergi ve Teşvikler, Dış Ticaret ve Gümrükler, Fikri ve Sınai Mülkiyet Hakları, Yatırım Promosyonu, Doğrudan Yabancı Yatırım Mevzuatı, Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler, Kurumsal Yönetim, Arge" Teknik Komitelerine katılım ile gündeme gelen

konuların sanayicilerimiz ile paylaşılması suretiyle çalışmalarımıza devam edilecektir.

- Üniversite-Sanayi İşbirliği Koordinasyon Kurulu çalışmalarına, ÜSKK Stratejik Plan'ının revize edilmesini takiben aktif bir şekilde devam edilecektir.

Eğitim ve Bilgilendirme Toplantıları

- Üyelerin sektörel ve diğer konularda eğitim gereksinimlerinin belirlenmesine yönelik araştırmalar yapılarak, kurum ve kuruluşlarla, sektörlerin önde gelen isimleriyle işbirliği içinde, üyelerin verimliliğini, kurumsal kapasitesini ve rekabet edebilirliğini artırmaya yönelik olarak nitelikli eğitim programları, toplantı, seminer, konferans vb. etkinliklerin düzenlenmesine devam edilecek olup, bu yönde Meslek Komiteleri ve Yönetim Kurulu Çalışma Gruplarından gelen talep ve öneriler de desteklenecektir.

- Eğitim içeriklerini Oda web sayfasında üyelerle paylaşmak üzere e-öğrenme çalışmaları yürütülecektir.

- Üyelerimize, KOSGEB, TÜBİTAK, İZKA vb. sanayiciye destek olabilecek kuruluşların ve hizmetlerinin, hibe fonlarının, Ar-Ge ve benzeri teşviklerin tanıtımının yapılacağı toplantılar düzenlenecektir.

- İş Sağlığı, İş Güvenliği, Çevre, Enerji Verimliliği gibi konularda mevzuat konusunda bilgilendirme toplantıları yapılmaya devam edilecektir.

- Çeşitli sektörlerdeki değişim ve yeniliklerin izlenmesine yönelik bilgilendirme toplantıları düzenlenecektir.

- Üyelerin eğitim gereksinimleri göz önünde bulundurularak aylık programlar bazında hazırlanan ve KOBİ OKULU bünyesinde sunulan; yönetim, insan kaynakları, satış-pazarlama, dış ticaret, kişisel gelişim konulu eğitim, seminer, panel ve konferanslar düzenlenmeye devam edilecektir. Katılım sertifikasının verildiği KOBİ OKULU eğitimlerinden elde edilen gelir, EBSO Vakfı'na burs fonu olarak aktararak, yine eğitimler için kullanılacaktır.

Danışmanlık Hizmetleri

- Üye Danışma Merkezi'nin geliştirilerek tekrar çalışır hale getirilmesi ve üyelerin özel danışmanlık hizmeti alabilmesi için Odamız bünyesinde mevcut danışmanlar havuzu revize edilecektir.

Projeler

- Sektörlerin, bölgenin ve ülkenin sorunlarına yönelik olarak çözümler üretilmesi amacıyla çeşitli projeler üretilecek. Odamızın misyonuna uygun sosyal sorumluluk projelerinde yer alınacaktır.

- TOBB İzmir İl Kadın Girişimciler Kurulu'nun çalışmalarını ile KOSGEB, İzmir Kalkınma Ajansı, Avrupa Birliği vb. kurum ve kuruluşlardan destek alınarak kadınların ve gençlerin girişimci kültürünü güçlendirecek, onları girişimci olmaya teşvik edecek yeni projeler düzenlenecektir.

- Ar-Ge, inovasyon, yeni yatırım alanları, çevre ve enerji verimliliğinde yeni uygulamalar konularında çeşitli kurumlarla işbirliği içerisinde projeler üretilmektedir.

- "Kemalpaşa İlçesinde Sanayinin Çevre Bilincinin ve Duyarlılığının Artırılması" projesi Temmuz 2011 itibarı ile



tamamlanacaktır.

- 15.06.2010 tarih ve 27612 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren KOSGEB Destek Programları Yönetmeliği kapsamında yer alan "Meslek Kuruluşları Tematik Proje Desteği Programı"na Odamız tarafından başvuruda bulunulmuştur.

- Söz konusu Tematik Proje Desteği kapsamında "Kısıkköy Metal İşleri Sanayi Sitesi (ESTİM) Saha Analizi, İhtiyaç Tespiti, Eğitim ve Danışmanlık Hizmeti Projesi" hazırlanmış olup, projenin kabul edilmesi durumunda, ilk pilot uygulama olarak proje kapsamında, Kısıkköy Metal İşleri Sanayi Sitesi'nde anket çalışması yapılacak, anket sonuçları değerlendirilecek, eğitim ve danışmanlık ihtiyaçları saptanarak çevre, enerji verimliliği, iş sağlığı ve güvenliği konuları başta olmak üzere tespit edilecek diğer konularda çeşitli eğitimler düzenlenecek ve danışmanlık hizmetleri verilecektir.

Çevre Konusundaki Çalışmalar

- Çevre Çalışma Grubu Çevre Ödül Yarışması çalışması yapılarak, Haziran 2011'de Çevre Ödül Töreni gerçekleştirilecektir.

- Üyelerimizden gelen sorun, talep ve öneriler değerlendirilerek gerekli girişimlerde bulunulmasına devam edilecektir.

- Mevzuatın AB'ye uyum sürecinde değişiminin takibine ve değişiklikler konusunda çalışmalar yapılarak, ilgili mercilere görüş ve önerilerin iletilmesine devam edilecektir.

- Özellikle mevzuat değişiklikleri ve diğer çevre konularında bilgilendirme toplantıları, seminerler vb. Bakanlık ve ilgili kurum ve kuruluşların da katılımı ile organize

edilecektir.

Savunma Sanayi Konusundaki Çalışmalar

- Türk Silahlı Kuvvetleri, diğer Savunma Sanayi kurum ve kuruluşları, bölgemizde Savunma Sanayine yönelik çalışan KOBİ'ler ve üniversiteler arasında işbirliğini ve iletişim kanallarını güçlendirmek için gerekli girişimlerde bulunulacak ve bölgemizde Savunma Sanayi ile ilgilenen firmaların ülkemizdeki diğer Savunma Sanayi firmalarına tanıtılması ve bu yolla aralarındaki işbirliğinin geliştirilmesi için gerekli çalışmalar yapılacaktır.

- Türk Silahlı Kuvvetlerinin ithal etmekte olduğu malzemelerin yurtiçinde üretim imkanlarını ortaya çıkararak hem silahlı kuvvetlere hem ülkemiz sanayicilerine büyük fayda sağlayan ve ilki Odamız koordinasyonunda 2009 yılında gerçekleştirilmiş olan "TSK Müşterek Malzeme Sergisi"nin tekrar ilimizde gerçekleştirilmesi için gerekli çalışmalar yürütülecektir.

Enerji Verimliliği Konusunda Çalışmalar

- EBSO üyeleri, sivil toplum kuruluşları temsilcileri ve üniversite öğretim üyelerinin katılımı ile oluşturulan Enerji ve Enerji Verimliliği Çalışma Grubu, enerji ve enerji verimliliği konusunda dünyada ve Türkiye'deki gelişmeleri takip ederek üyelerimize duyurulmasını sağlamayı ve sanayinin yararına projeler üretmeyi sürdürecektir.

Endüstri İlişkileri Konusunda Çalışmalar

- İş Sağlığı ve Güvenliği Konusunda Çalışma Grubumuz

bilgilendirme çalışmalarına, oluşturulan eğitim takvimi çerçevesinde devam edecektir.

- İş Sağlığı ve Güvenliği Mevzuatındaki değişiminin takibine ve değişiklikler konusunda çalışmalar yapılarak ilgili mercilere görüş ve önerilerin iletilmesine devam edilecektir.

Tarım ve Tarıma Dayalı Çalışmalar

- Tarım İl Müdürlüğü ile işbirliği yapılarak, Dünya Gıda Günü kutlamaları Eylül 2011'de gerçekleştirilecektir.

- Tarım ve Tarıma Dayalı Gıda Sektörü'nü ilgilendiren AB mevzuatı ve değişiklikler takip edilecek, gerekli çalışmalar yapılarak ilgili mercilere görüş ve önerilerin iletilmesine devam edilecektir.

- Sektörü ilgilendiren mevzuat değişiklikleri ve ilgili tüm konularda bilgilendirme toplantıları, seminerler, basın toplantıları vb. Bakanlık ve ilgili kurum ve kuruluşlarında katılımı ile organize edilecektir.

Organize Sanayi Bölgeleri

Konusunda Çalışmalar

- Mevcut OSB'lerden gelecek sorunlarının giderilmesi ve OSB'lerden beklenen yararların elde edilmesine yönelik çalışmaların desteklenmesine devam edilecektir.

EBSO Haber

- Gerek ülke gündemine bağlı, gerekse sektörel bazda sanayicileri ilgilendiren konular, Meclis toplantı görüşmeleri, Odamız'ın vermiş olduğu hizmetler, yapmış olduğu faaliyetler ile ilgili her ay düzenli olarak hazırlanan EBSO Haber dergimiz web sayfamızda yayımlanmaya devam edecektir.

Pasaport Vize Hizmetleri

- Oda üyesi firmaların yetkilileri ve ortaklarının ticari seyahatler nedeniyle, pasaport vize işlemlerinin yürütülmesine



yönelik verilen hizmetlere devam edilecektir.

Dış Ekonomik İlişkiler

- Üyelerin yurtdışı pazarlardaki ilişkilerini güçlendirecek ve teşvik edecek uygulamaların geliştirilmesi, yaygınlaştırılması ve üyelere yeni iş olanakları yaratmak amacıyla komşu ülkeler başta olmak üzere Afrika, Orta Asya ve Güney Amerika'dan seçilecek hedef ülkelere iş ziyaretleri ve heyet gezileri düzenlenecektir.

- Üyelerin yurtdışı fuarlara katılımının özendirilmesi ve verilen fuar teşvikleri konusunda bilgilendirilmesine devam edilecektir.

- Aynı amaçla üst düzey devlet yöneticilerinin ilişkilerini geliştirmek amacıyla çeşitli ülkelere düzenlenmekte oldukları yurtdışı seyahatlere Odamızca da katılım sağlanacaktır.

- Yabancı heyetlerin Odamız'ı ziyaretleri esnasında profillerine uygun üyelerimizle ikili iş görüşmeleri düzenlenmesi sürdürülecektir.

- Uluslararası pazarlara yönelik olarak üyelerin bilgilendirilmesi ve başta gümrük mevzuatı olmak üzere pazara girişte karşılaşılabilecek tarifeler, miktar kısıtlamaları, devlet teşvikleri, dumping ve sübvansiyonlar, standartlar, teamüller gibi çeşitli konularda üyelerin bilgilendirilmesine devam edilecektir.

- Yurtdışından Odamız'a intikal eden iş taleplerinin üyelerimize e-bülten aracılığı ile duyurulmasına devam edilecektir.

- EBSO web sitesinde yer alan e-ticaret portalının işlevselliğinin artırılmasına yönelik çalışmalar yapılacaktır.

Sanayi Müzesi Çalışmaları

- Ülkemizin ve özellikle ilimizin sanayi gelişimini ve tarihini tanıtmak amacıyla EBSO Sanayi Müzesi kurulması konusunda başlatılan çalışmalar devam edecektir.

"Ege Sanayi Tarihi" Kitabı

• Ege Bölgesi sanayisinin ve Odamız tarihinin kayıt altına alınabilmesi için 1999 yılında yayımlanan "Ege Sanayi Tarihi" kitabı kapsamının güncelmeye kadar olan kısmı güncellenecektir.

Medya

• Ülke ekonomisindeki gelişmeleri göz önüne alarak sanayi sektörlerine yönelik sorunların, çözüm önerilerinin yerel, ulusal ve uluslararası basın yayın kuruluşları aracılığıyla kamuoyuna duyurulmasına devam edilecektir.

KURUMSAL KAPASİTEYİ ARTTIRMAYA YÖNELİK FAALİYETLER

Odamız örgütsel ve yönetsel kapasitesinin, mali ve fiziksel olanakları ile hizmet sunum yöntemlerinin değişen koşullar doğrultusunda iyileştirilmesi ve hizmet standartlarının yükseltilmesi amacıyla başlatılan:

- Performans Yönetim Sistemi
- Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi
- Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi
- Doküman ve Belge Yönetim Sistemi
- Toplam Kalite Yönetimi

çalışmaları sonuçlandırılacaktır.

Ayrıca, Oda misyonunun gerçekleştirilmesi için Oda personelinin nitelik ve nicelik olarak geliştirilmesi ve motivasyonunun artırılması amacıyla mesleki ve kişisel gelişimine yönelik eğitimler de düzenlenecektir. Yurtiçi ve yurtdışıdaki odalarla işbirliği yapılarak personel değişim programı hayata geçirilecektir.

Aydoğdu'dan yurtdışı iş seyahati isteği

EBSO Meclis Üyesi Kani Aydoğdu, Yönetim Kurulu'nun yıl içerisinde ne gibi çalışmalarda bulunacağına dair bilgileri içermesi nedeniyle faaliyet programının çok önemli olduğunu, yapacakları faaliyetlerin mali kaynağının nereden alınacağı, nerelere ve nasıl harcanacağı konularının ise bütçede yer aldığını, Yönetim Kurulu'nun bütçe ile ilgili Meclis'ten onay ve gerekli harcamaları yapmak için de yetki isteyeceğini, dolayısı ile Meclis üyeleri olarak Yönetim Kurulu'nun ne gibi faaliyetlere ağırlık vermesi konusunda görüşlerini dile getirmeleri gerektiğini, aksi halde daha sonra eleştirilme risklerinin bir şey ifade etmeyeceğini söyledi.

Aydoğdu, bütçede yeterli kaynağın bulunmasına rağmen, Yönetim Kurulu'nun 2010 yılında Meclis üyelerine yönelik herhangi bir seyahat düzenlenmediğini belirterek, Yönetim Kurulu'ndan meclis üyelerine yönelik sosyal ve kültürel aktiviteler ile daha önceki yönetimlerin yapmış olduğu gibi mesleki gelişimlerine olanak sağlayacak yurt dışı iş seyahatleri düzenlenmesini talep etti. Aydoğdu, ayrıca EBSO Vakfı'nın bir çok öğrenciye burs vererek, çok güzel bir iş yaptığını, o nedenle Odamız'ın EBSO'ya daha fazla kaynak ayırması gerektiğini söyledi.

Yorgancılar: Üyemize maliyetli az faydası çok iş gezisi

Odamızın yaklaşık 5 bin üyesi bulunduğunu, Mecliste görev alan 144 kişinin bu 5 bin üyeden alınan aidatlar ile bir yere gidiyor olmasını şahsen doğru bulmadığını, yapı itibarıyla de kendisinin buna alışık olmadığını, Yönetim Kurulu olarak ücretlerini katılımcılardan almak kaydı ile Kuzey Irak'a, Suriye'ye iş seyahatleri düzenlediklerini, bu seyahatlerin mümkün olduğunca ucuz, aynı zamanda verimli geçmesi için çaba sarf ettiklerini ki yapılan seyahatlerden son derece memnun kaldığını ifade etti.

Yorgancılar, Türkiye'nin ihracatının Hindistan'a yoğunlaşması gerektiğini ve Türkiye'nin hedef pazarlarının Hindistan, Cezayir olabileceğini, dolayısı ile bir iş seyahati yapılacak ise seyahat için bir takım sebeplerin, avantajlarının, dezavantajlarının, seyahat ile ilgili maliyetlerin belirlenmiş olması gerektiğini söyledi.

Her kurumun kendi içinde kâr ederek, ayakları üzerinde durması gerektiğini, dolayısı ile EBSO Vakfı'nın, Odamız'dan gelecek olan gelirlerle ayakta durup, faaliyet gösterecekse, zaten Vakıf yönetimine ihtiyacın bulunmayacağını belirtti. Yorgancılar, Vakfın çeşitli aktiviteler ve projeler üreterek daha fazla çocuğa burs imkanı sağlaması gerektiğini ki bu anlamda Vakfın projelerinin bulunduğunu, son olarak ajanda, takvim bastırıldığını ve bunların satışından bir haftada 20 bin TL gelir elde edildiğini bildirdi.



Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV), ekonomideki toparlanmanın üçte birinin tamamlandığını açıkladı.

TEPAV, Türkiye ekonomisinin 2010 yılı performansını temel göstergelere bakarak inceledi. İnceleme sonunda, geçen yıl üretim ve iç tüketim gibi göstergelerin ekonominin kriz öncesi düzeyini yakaladığını gösterdiği, ancak işsizliğin istenen düzeye inememesi ve ihracatın halen düşük seviyelerde olmasının ekonomi açısından düşündürücü olduğu belirlendi. Bunlara ek olarak, ihracatsız toparlanmanın cari açık sorununu daha tehlikeli ve daha büyük bir sorun haline getirdiği ortaya çıktı.

TEPAV Ekonomi Politikaları Analisti Sarp Kalkan tarafından hazırlanan "Toparlanmanın üçte biri tamam; ama bir problemimiz var" başlıklı politika notu yayımlandı. Ekonomide yaşanan toparlanma sürecini üç temel gösterge ile incelemenin mümkün olduğu ifade edilen çalışmada şöyle edildi:

"Üretim düzeyimiz kriz öncesi düzeyine (2008'in ilk çeyreği) yükselmiştir. Krizde yüzde 13 daralan üretim hacmimiz toparlanma sürecini tamamlamıştır. Kriz başladığında 100 olan şimdi 100'ün biraz üzerine çıkmıştır. 2001 krizinin aksine bu krizde toparlanmanın itici gücü ihracat değil, iç talep (tüketim ve yatırım harcamaları) olmuştur.

Krizin en ciddi etkisi işsizlik oranında gözlenmiştir. Kriz etkisini o alanda hala devam ettirmektedir. Krizle birlikte işsizlik oranı yüzde 32 artmıştır. 2010 yılında hızlı bir toparlanma gözlenmesine rağmen işsizlik oranının son iki çeyrekte yüzde 12'nin biraz altında sabitlenmesi sorunun orta vadeli bir problem haline dönüşmesi ihtimalini güçlendirmektedir. Kriz başladığında 100 olan işsizlik, üretimdeki toparlanmaya rağmen yine 100'e gerilememiştir. Yüzde 17,5 daha yüksekte kalmıştır. Toparlanma açısından üçüncü önemli gösterge de ihracat miktarıdır. Krize birlikte ihracatımız yüzde 15 daralmış, sonraki dönemde ise güçlü bir

toparlanma gözlenememiştir. İhracatımız halen yüzde 90 bandının etrafında dalgalanmaktadır. Dün açıklanan 2010 yılının son çeyreğine ilişkin veriler de bu eğilimin devam ettiğini göstermektedir. Üçüncü çeyrekte kriz öncesi düzeyin yüzde 88,2'sinde olan ihracatımız, dördüncü çeyrekte de yüzde 88,1 düzeyinde gerçekleşmiştir."

Carli açık daha tehlikeli problem

TEPAV'ın politika notunda üretimdeki toparlanmaya karşın ihracatta yaşanan sıkıntıların cari işlemler açığını daha tehlikeli bir problem haline getirdiğine dikkat çekilerek, "2010 yılı ekonomik performansının bir başka yanı da budur. Merkez Bankası'nın politika değişikliği de bu çerçevede değerlendirilmelidir" denildi. Türkiye ekonomisinin üretimdeki toparlanmayı ilk kez bu krizde ağırlıkla iç talebe dayalı olarak gerçekleştirdiği hatırlatılan çalışmada, cari işlemler açığının döviz kazandırıcı işlemlere, yani ihracat ve turizm gelirlerine oranının sadece bir yılda kriz öncesi düzeye yükseldiği, bu düzeyin ise zaten tarihsel olarak tehlikeli bir düzey olduğu ifade edildi.

Beladan sakınmak için büyümeyi yönetmek gerekir

Çalışmanın sonuç bölümünde yapılan değerlendirmede, 2010 yılı toparlanma performansının düşürülmesi gereken Ortada Vadeli Program'daki büyüme tahmini yüzde 4,5 iken ve tüm makroekonomik dengeler bu tahmin üzerine kurulmuşken, sonuç yüzde 7,5-8 oranında bir büyüme çıkarsa bu, ekonominin başarıyla yönetilmekte olduğuna dair bir gösterge mi olur? sorusu sorulduktan sonra bunun yanıtının "Hayır" olduğuna dikkat çekildi. Değerlendirmede, yeni yüzdeyle cari işlemler açığı probleminin kaynağının tam da burada olduğu belirtilerek "Önümüzdeki dönemin araştırma konusu bu olacak gibi durmaktadır" denildi.



Ankara'da işimi nasıl kolay çözümlenebilirim?

EBSO Yönetimi, Ankara Temsilciğindeki çalışmalarını koordine ve kontrol ediyor.

Ege Bölgesi Sanayi Odası, üyelerinin Ankara'daki bürokratik işlemlerle zaman kaybetmemeleri için 1996 yılından bu yana Ankara Temsilciği ile hizmet veriyor. EBSO, gerek kurumsal olarak ilişkilerini sıcak tutup gerekse üyelerinin bürokratik işlemlerine çözüm sunarken, başkanlıkta sürekli temsil de sağlıyor.

Sanayiciye hizmet

EBSO Ankara Temsilciği, Oda faaliyetleri doğrultusunda EBSO Genel Sekreterliği'nin talimatları çerçevesinde kendisine yönlendirilen her türlü hizmeti vermeye çalışıyor. Bugün pek çok Oda'nın eksikliklerini hissettiği Ankara'daki bir bağlantı noktası ihtiyacı EBSO üyeleri için geçerli değil. EBSO üyelerinin başkentteki adresi EBSO Ankara Temsilciğidir.

EBSO Ankara Temsilciği Faaliyet Alanları

Hazine Müsteşarlığı

Teşvik Uygulama Genel Müdürlüğü

- Teşvik Belgesi müracaatı
- Global Liste değişikliği
- Süre uzatım
- Yatırım indirimi ve KDV istisnası
- Yatırım tamamlama

Dış Ticaret Müsteşarlığı

İthalat ve İhracat Genel Müdürlüğü

- Dahilde İşleme Belgesi müracaatı
- Hariçte İşleme Belgesi müracaatı
- Kota lisansı

Serbest Bölgeler Genel Müdürlüğü

- Faaliyet Ruhsatı ön izin yazısı müracaatı
- Faaliyet Ruhsatı müracaatı

Büyükkeliklikler

- Yurtdışı seyahati nedeni ile ilgili vize işlemlerinin takibi ve sonuçlandırılması
- Fatura ve sertifika tasdikleri (Bu müracaatlarda Dışişleri Bakanlığı'nın onayı gerekiyor.)

Yabancı sermaye Genel Müdürlüğü

- Teşvik belgesi müracaatı
- Global Liste değişikliği
- Süre uzatım
- Yabancı İşçi Çalıştırma İzin Belgesi
- Sermaye değişiklikleri
- Yatırım tamamlama

Sağlık Bakanlığı

İlaç Eczacılık Genel Müdürlüğü

- Kotaya tabi ürünler için izin belgesi
- İmalat Ruhsatı
- İthalat Ruhsatı
- Ruhsatların süre uzatımı

Sanayi ve Ticaret Bakanlığı

- A.Ş. ve LTD. ŞTİ. kuruluş müracaatları
- Sermaye artırımı
- Şirket ana sözleşmesindeki madde değişiklikleri
- Bakım onarım ve servis garantisi yeterlilik belgesi

EBSO Ankara Temsilciği İletişimi / Necip Çakır EBSO Ankara Temsilcisi
Tel.: (0312) 441 34 03-09 Faks: (0312) 441 33 97 GSM: (0533) 270 23 60
e-mail: necip.cakir@ebso.org.tr Adres: Abdullah Cevdet Sokak No: 5/7 Çankaya-ANKARA



Elinizde Büyük bir Sihirli değnek Olursa neyi değiştirirdiniz?

Biz sanayiciler olarak yıllardır, daha fazla üretim, yatırım ve istihdam yaratmak için çaba sarfediyoruz. Sihirli değnekle çalışmadan her şeyi değiştirebileceğini sananların düşüncesini değiştirdik!

Üretmeden olmaz !



EGE BÖLGESİ SANAYİ ODASI

Tel. 0.232. 455 29 00



SECSAN

1978'den beri



SAĞLIKLI BESLENMENİZ İÇİN GÜVENLİ GIDA ÜRETİYORUZ



En özel ve mutlu anlarınızda, seçsan sizlerle birlikte



10022 Sokak No:13 Atatürk Organize Sanayi Bölgesi Çiğli - İZMİR
Tel: +90 (232) 328 00 33 Faks: +90 (232) 328 03 73
www.secsan.com.tr Info@secsan.com.tr



SECSAN

ISO 9001:2000

ISO 22000:2005
(HACCP)

18001:1999