

EBSO-HABER

EGE BÖLGESİ SANAYİ ODASI AYLIK YAYIN ORGANI

ARALIK 2012

YUMUŞAK İNİŞE SERT FREN

EBSO ve GSO'dan birlik mesajı

İzmir'e Katkı Onur Ödülü Yorgancılar'a



teknofset



*işinizi
şansa
bırakmayız*



5632 sokak no: 26
çamdıbi / izmir
tel : 232 458 58 09
faks : 232 458 54 04
www.teknofset.com
bilgi@teknofset.com



ARALIK GÜNDEMİ

ARALIK 2012

Yıl : 29

Sayı: 343

Sahibi

Ege Bölgesi Sanayi Odası adına
Yönetim Kurulu Başkanı
Ender YORGANCILAR

Sorumlu Müdür

Mustafa KALYONCU
Genel Sekreter

Yayın İcra Kurulu

Ender YORGANCILAR
Bayram TALAY
Berkay ESKİNAZİ
Mustafa KALYONCU

Yayın Sorumlusu

Mehmet Ali SÜTLÜ


Yönetim Yeri

Ege Bölgesi Sanayi Odası
Cumhuriyet Bulvarı
No: 63 - İZMİR
Tel : (0 232) 455 29 00
Faks: (0 232) 425 36 35
www.ebso.org.tr

Grafik - Baskı Öncesi

teknofset

Baskı

teknofset mat. san. tic. ltd. şti.
5632 sokak no: 26 çamdibi / izmir
tel : 232 458 58 09 • faks : 232 458 54 04

EBSOHABER, Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın aylık kurumsal yayın organıdır. EBSOHABER'de yayınlanan yazılar kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yazılar aksi belirtilmedikçe EBSO'nun resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda ifade edilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

Yerel süreli yayın

Baskı Tarihi: 25 Aralık 2012



- 4 2012 yılının performansı
- 6 Yumuşak inişe sert fren
- 8 Sanayi üretiminde gerileme
- 13 Bütçeden yatırım ve istihdam çıktı
- 16 Proje liginde ilk 3'teyiz
- 18 EBSO'dan Gaziantep'te birlik mesajı
- 22 Ortak mecliste ortak dilekler
- 28 Sanayicinin gündemi terör ve ekonomi
- 34 EBSO Başkanı Yorgancılar'a İzmir'e Katkı Onur Ödülü
- 38 Kalder'den EBSO'ya 4 yıldız
- 40 EBSO ile Kamu arasındaki güçlü bağ pekiştirildi
- 44 Yorgancılar'dan elektronik çek önerisi
- 48 Sanayiciye su havzası müjdesi
- 50 Küresel kriz ortamında şirketler faktoringi tanıdı
- 52 2013 KOBİ'lerin fırsat yılı olacak
- 56 Türk şirketleri yabancılarla evleniyor
- 60 Türkçe konuşan girişimciler EBSO'nun konuğu
- 63 Sanayiciler öğrenciler için sahada
- 65 İZKA'dan yenilenebilir enerji ve çevreye 25 milyon
- 66 Ekonomik göstergeler

Kapak



Türkiye ekonomisinde 2012 yılının üçüncü çeyrek büyümesi, iç talebin kısılması sonucu beklentilerin de altında çıktı. Yıl sonu büyüme hedefinin tutturulması son çeyrek büyümesine kaldı. Gündeme damgasını vuran olaylardan biri de EBSO'nun GSO ile ortak meclis toplantısında teröre karşı birlik mesajı vermesi oldu.



BİLGESAN TEKNİK HIRDAVAT KİMYA PLASTİK TEKSTİL SAN. TİC. İML. İTH. VE İHR. LTD.ŞTİ.

Merkez 10006 Sk. No:6 A.O.S.B.
Çiğli - İZMİR
T/F: 0232 328 3509 - 1107 (ppx)

Aydın Şube Alt San. Sit. Tepecik
Blv. N:5/A Merkez/AYDIN
Tel/Fax:0256 211 3550 - 55(ppx)

Bursa Şube Üç Evler Mah. 77 Sk.
No:2/O Nilüfer - BURSA
Tel/Fax: 0224 443 4942 - 44 (ppx)

Astım Şube Astım Org. San. Böl.
2/G Astım - AYDIN
Tel/Fax: 0256 231 1323 - 18 (ppx)

2012 yılının performansı



Ender YORGANCILAR
Yönetim Kurulu Başkanı

Türkiye 2012 yılına; öncelikli sorun olarak görülen cari açığın azaltılmasını hedefleyen para ve kamu dengelerinin küresel risk algılamasında ön plana çıkması nedeniyle de kontrollü maliye politikaları ile girmişti. Bu amaçlar, ekonominin yavaşlatılmasını gerektiriyordu. Zira cari açığın en önemli kaynağı canlı iç talep, bunun birincil kaynağı olarak da kredi genişlemesi görülüyor, Merkez Bankası, BDDK'nın da desteğiyle, yavaşlatıcı önlemler alıyordu.

Bu arada Euro bölgesi ciddi travmalar yaşıyor, AB'nin dağılması, Yunanistan'ın Euro'dan çıkarılması gibi söylemler gündemi meşgul ediyordu. Bu gelişmenin anlamı en büyük pazarımız konumundaki AB bölgesine ihracatın güçleşmesi idi. Ayrıca beklendiği gibi Euro'nun dolar karşısında değer kaybetmesi de bu güçlüğü besliyordu.

Diğer taraftan geleneksel pazarlarımız arasında yer alan Kuzey Afrika ülkelerindeki siyasi belirsizlikler, hızla gelişmeye başlayan Suriye pazarının kapanması da bu olumsuz sürece katkı yapıyordu. Dolayısıyla yavaşlayan iç ve dış talep ile karşı karşıya kalınıyordu.

2008 yılında başlayan ve artçı şokları hala devam eden küresel krizin aşılması için gelişmiş ülkelerin merkez bankaları tarafından adeta likiditeye boğulan bankacılık sistemi, vatandaşların beklentilerinin olumluya dönmemesi nedeniyle kredi talebinin genişlememesi sonucunda ellerindeki kaynakları piyasaya sunulamamıştır. Böylece politika ve kredi faizlerinde önemli düşüşler yapılmak zorunda kalınmıştır. Ancak bu politikalar da sözkonusu gelişmiş ülkelerde talebi ve ekonomiyi canlandırmaya yetmemiştir.

Böyle bir iklimde küresel spekülörler yeni kazanç imkanlarını sonuna kadar zorlamış, ülkeler arası faiz farklarından yararlanmak için ciddi çabalara girmişlerdir. Bu bağlamda da Türkiye oldukça iyi bir pazar haline gelmiştir. Nitekim, Avrupa'nın batık ülkeleri Yunanistan ve Portekiz'in ardından bölgede en yüksek faizin Türkiye'de olması Türkiye'yi sıcak para cennetine dönüştürmüştür. Öyle ki Ekim ayı sonu itibarıyla son bir yılda Türkiye'ye 29 milyar doları kamu kağıtları, 3 milyar doları da hisse senetlerine olmak üzere toplam 32 milyar dolar sıcak para girişi olmuştur.

Böylece sıcak para girişi-kurlarda gerileme-ithalatın cazip hale gelmesi ile tanıdık senaryo tekrar devreye girmişti. Bunun sonucunda, 2011 yılında yüzde 8,5 olan büyüme hızının 2012 yılında yüzde 3'ün altına inmesine rağmen ithalatta yeterli gerileme olmamış, dış ticaret açığında ve cari açıda görülen iyileşme de daha çok ihracat artışından kaynaklanmıştır. Ancak, dünyanın en pahalı enerjisini kullanan, yüksek istihdam vergileri ödeyen girişimcilerimizin ihracat için daha fazla ithal girdi kullanma zorunluluğu doğmuştur. Sonuç olarak, 2000 sonrası dönemin tipik özelliği olan görece yüksek faiz, düşük kur politikalarının farklı bir versiyonu ile karşı karşıya kalınmıştır.

Türkiye'nin son derece nitelikli bir teşvik sistemini devreye soktuğu bir yılda yukarıda açıklanan nedenlerle gerek iç gerekse dış talepte görülen yavaşlama yatırımları da olumsuz yönde etkilemiştir. Bu durumun yeni bir yatırım ve üretim hamlesine ihtiyacımızın olduğu bir döneme denk gelmesi oldukça büyük bir talihsizlik olmuştur.

Sanayi sektörü açısından bir değerlendirme yapıldığında 2011 yılında yüzde 9,6 olan imalat sanayi büyüme hızının 2012 yılı ilk 9 ayı sonunda yüzde 2,8'e düştüğü görülmektedir. Bu veri sektörde ciddi bir yavaşlamaya işaret etmektedir. Kuşkusuz iç ve dış talepteki yavaşlama ve kurların düzeyi dikkate alındığında sektörün performansını küçümsemek gerekmektedir.

2013 yılı hedeflerine bakıldığında ise yeni yılın iç talep açısından 2012'den çok farklı olmayacağı, dış talepte ise daha yoğun rekabet koşullarıyla karşılaşılacağı görülmektedir. Bu durumda iç talebin canlandırılması, bunun için ise faizlerde indirime gidilmesi uygun olacaktır. Ancak canlanacak iç talebin ithal ürünlere yönelmemesi için kurlarda gerilemeye izin verilmemesi gerekmektedir. Dolayısıyla 2013 yılında düşük faiz ve gerçekçi kur bileşimi ülkemizi ekonomisi açısından zorunlu görülmektedir. Temennimiz ekonomi yönetiminin bu zorunluluğa uygun politikalar üretmesidir.

Mutlu ve umutlu bir yıl diliyorum.

Sanayicinin yükü bizimle hafifliyor...

Firmanızın üretim kapasitesini artırmak ya da hammadde veya mal alımında finansal gücünüzü artırmak istiyorsunuz... Akbank, Makine/Ekipman Kredisi ve Hammadde Alım Kredisi ürünleri ile sizin yükünüzü hafifletmeye hazır. Tek yapmanız gereken, bir Akbank Şubesine uğramak.



Yumuşak inişe sert fren



Ekonomi yönetiminin aşırı fren politikası büyüme hedefini riske soktu. Türkiye, 2012'nin üçüncü çeyreğinde yüzde 1.6 ile son 3 yılın en düşük büyüme oranını gördü. 9 aylık büyüme 2.6'da kaldı.

Yılbaşında yüzde 4 olarak belirlenen ve Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın da 'tutacak' dediği 2012 büyüme rakamları, ekonomi yönetiminin uyguladığı sıkı para politikaları nedeniyle iskalandı. Açıklanan rakamlara göre, ekonomi üçüncü çeyrekte yüzde 1.6 ile beklentilerin altında büyüdü. İhracatın pozitif katkısına rağmen büyüme son 3 yılın en düşük düzeyinde gerçekleşti. 9 aylık büyüme ise yüzde 2.6'da kaldı. Böylece önceki ay yüzde 3.2'ye revize edilen yılsonu büyüme rakamlarının tutturulması da riske

girdi. Büyüme bu yılın ilk çeyreğinde yüzde 3.4, ikinci çeyreğinde ise yüzde 3 olarak gerçekleşmişti.

TÜİK'in üretim yöntemiyle hesaplanan gayri safi yurt içi hasıla (GSYH) 2012 üçüncü çeyrek sonuçlarına göre, 2012 yılı üçüncü üç aylık dönemde geçen yılın aynı dönemine göre cari fiyatlarla GSYH, yüzde 7.7'lik artışla 377 milyar 584 milyon lira oldu. Sabit fiyatlarla ise bu dönemde GSYH, yüzde 1.6 artışla 31 milyar 594 milyon lira oldu.

Takvim etkisinden arındırılmış sabit fiyatlarla GSYH bu yılın üçüncü

çeyreğinde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 1.9'luk artış gösterdi. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış GSYH değeri de bir önceki döneme göre yüzde 0.2 arttı.

İhracat sayesinde

Üçüncü çeyrekte büyüme dış talep ağırlıklı devam ederken yüzde 1.6 seviyesindeki büyümeyi net ihracat 3.4 puan yukarı taşıırken iç talep 1.8 puan aşağı çaktı. İç talep içerisinde yer alan özel yatırımlar büyümeyi 2.2 puan aşağı çeken en büyük kalem oldu.

İktisadi faaliyet kollarına göre gerçekleşen yıllık büyüme oranları imalat sanayinde yüzde 1.3, inşaatta yüzde 0.4 olurken ticaret kalemi yüzde 1.2 daraldı, ulaştırma-haberleşme yüzde 2.3 ve mali kuruluşlar yüzde 0.9 arttı. Harcamalar yöntemiyle hesaplanan GSYH'ya göre yurtiçi tüketim yüzde 0.5, devletin yatırım harcamaları yüzde 7.6, özel yatırımlar yüzde 11.1 ve mal-hizmet ithalatı yüzde 2.4 daraldı. Yıllık değişim olarak devletin nihai tüketim harcamaları yüzde 4.4 ve mal-hizmet ihracatı ise yüzde 11.9 arttı.

Gayrimenkulde büyüme % 6.7

3. çeyrekte en hızlı büyüme yüzde 5.4'le gayrimenkulde görüldü. Madencilik yüzde 5, elektrik, gaz ve su dağıtımı yüzde 4.7, balıkçılık yüzde 4.6, tarım yüzde 2.9, ulaştırma yüzde 2.3, imalat sanayi yüzde 1.3 büyüdü. Ticaret yüzde 1.2 daralma kaydetti.

İlk 9 ayda da gayrimenkul sektörü yüzde 6.7 büyüdü.

GSYİH 1 trilyon 57 milyar

3'üncü çeyrekte GSYİH yüzde 7.7 artışla 377.5 milyar TL, ilk 9 ayda ise yüzde 10.5 artışla 1 trilyon 57 milyar TL oldu. Eylül itibarıyla kişi başına GSYH de bir önceki 4 çeyreklik döneme göre 269 dolar azalışla 10 bin 327 dolara indi.

Birinci ve ikinci çeyreğe revize

TÜİK, 2011 için daha önce açıkladığı yüzde 8.5'lik büyümeyi revize etmezken bu yıl ilk çeyrek için daha önce açıkladığı yüzde 3.3'lük büyümeyi yüzde 3.4'e, ikinci çeyrek için daha önce açıkladığı yüzde 2.9'luk büyümeyi yüzde 3'e revize etti.

TÜİK tarafından yapılan düzeltmeyle sırasıyla 2012 yılı birinci çeyrek GSYH değeri cari fiyatlarla yüzde 13.5 oranında artışla 328 milyar 303 milyon TL'ye, sabit

fiyatlarla yüzde 3.4 düzeyinde artışla 27 milyar 187 milyon TL'ye çıktı.

İkinci çeyrekte ise daha önce cari fiyatlarla yüzde 10.3 artışla 349 milyar 630 milyon TL, sabit fiyatlarla yüzde 2.9 artışla 28 milyar 838 milyon olan GSYH değeri, revizenin ardından cari fiyatlarla yüzde 10.9 artışla 351 milyar 461 milyon TL, yüzde 3 artışla 28 milyar 874 milyon TL oldu.

12 çeyrektir büyüyor

Küresel krizin etkisiyle 2009 yılının ilk çeyreğinde yüzde 14.7 küçülmeye Cumhuriyet tarihinin en büyük daralmalarından birini yaşayan Türkiye ekonomisi, o dönemde 4 çeyrek üst üste yaşanan kesintisiz daralma ile birlikte Avrupa'daki kabul edildiği biçimiyle teknik anlamda resesyona girmişti. Ekonomide yaşanan toparlanmanın ardından, ekonomisi son 12 çeyrektir kesintisiz büyüme gösterdi.

Gayrimenkul büyüdü perakende küçüldü			En çok gıdaya harcadık	
Tarım, av ve ormancılık	2,9	3,3	Gıda, içki, tütün	202.877
Balıkçılık	4,6	4,3	Giyim ve ayakkabı	39.376
Madencilik ve taşocakçılığı	5	2,8	Konut, su, elektrik, gaz	146.775
İmalat sanayisi	1,3	2,8	Mobilya, ev aletleri	60.822
Elektrik, gaz, buhar üretimi	4,7	6,2	Sağlık	24.114
İnşaat	0,4	1	Ulaş. ve haberleşme	141.995
Toptan ve perakende ticaret	-1,2	0,1	Eğlence ve kültür	29.965
Oteller ve lokantalar	2	2,25	Eğitim	10.060
Ulaştırma, haberleşme	2,3	4	Lokanta ve oteller	49.048
Mali aracı kuruluşlar	0,9	2,9	Çeşitli mal ve hizmet	59.534
Konut sahipliği	1,6	1,7	Toplam tüketim	764.572
Gayrimenkul, kiralama	5,4	6,7		
Kamu yönetimi, savunma	3,6	3,5		
Eğitim	3,5	4,2		
Sağlık	4,1	4,7		
Ev içi personel çalıştıran	4,1	5,6		
Dolaylı ölçülen aracılık hizmetleri	1,1	3,3		
Vergi-sübvansiyon	0,7	1,5		

Sanayi üretiminde gerileme

Sanayi üretimi ekimde beklentilerin üzerinde yüzde 5.7 düştü. Sanayi üretimi geçen yılın Ekim ayında ise yüzde 7.5 artmıştı. Yılın ilk 10 ayında ortalama sanayi üretimi ise yüzde 2.1 oldu.

Ekonominin yıl sonunda yüzde 3 büyümesi için son çeyrekte en az yüzde 4'lük oranın yakalanması gerekiyor. Ancak büyümenin öncü göstergelerinden sanayi üretim endeksi de şok düzeyde daralmaya işaret ediyor.

Toplam sanayi üretimi ihracata dayalı neredeyse bütün sektörlerde görülen düşüşlerin etkisiyle Ekim ayında yüzde 2.5 olan beklentilerin oldukça üzerinde yüzde 5.7 düşerken, ana sanayi grupları sınıflamasına göre, yıllık bazda en fazla düşüş yüzde 5.9 ile imalat sanayi endeksinde yaşandı. Sanayi üretimindeki gerilemenin Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın faiz indirimi konusunda elini güçlendirdiği yorumları yapıldı.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), 2012 yılı Ekim ayına ilişkin sanayi üretim endeksi sonuçlarını açıkladı. Ana sanayi grupları sınıflamasında aylık bazda yüzde 3.6 düşüş yaşandı. İmalat sanayi endeksi, Ekim'de geçen yılın aynı ayına göre yüzde 5.9, bir önceki aya göre yüzde 2.4 azaldı. Aynı dönemde elektrik, gaz buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi yıllık bazda yüzde 5.1, aylık bazda 9.4 azaldı.

Bu dönemde, yıllık bazda ara malı imalatı endeksi yüzde 7.4, dayanıksız tüketim malı imalatı endeksi yüzde 3.5, enerji endeksi yüzde 2.4, dayanıklı tüketim malı imalatı endeksi yüzde 8.8, sermaye malı imalatı yüzde 7.2 geriledi. Ortalama sanayi üretim artışı yılın ilk

10 ayında yüzde 2.1 oldu. Sanayi üretimi bir önceki yıl aynı döneme denk gelen Ekim 2011'de yüzde 7.5 artmıştı.

Takvim etkisinden arındırılmış endeks, bu yılın Ekim ayında, 2011 yılının aynı ayına göre yüzde 0,9, mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sanayi üretim endeksi de bir önceki aya göre yüzde 2,6 azaldı.

Toplam sanayi üretimi, bu yılın Ocak ayında yüzde 1.5, Şubat'ta yüzde 4.4, Mart'ta yüzde 2.6, Nisan'da yüzde 1.5, Mayıs'ta yüzde 5.9, Haziran'da yüzde 3, Temmuz'da yüzde 3.3 artmış, Ağustos'ta yüzde 1.8 azalmış, Eylül'de ise yüzde 6.2 artış göstermişti.

TÜİK ayrıca, saatlik işgücü maliyeti endeksinin bu yılın 3'üncü döneminde kapsanan tüm sektörlerde, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 9,9 arttığını da açıkladı.

Ekonomistler, yılın son çeyreğinin ilk ayı olan ekimde gerçekleşen sanayi üretiminin büyüme hızı konusunda ümit vermemiş görünse de, bayram tatillerinin işgünü üzerindeki etkisinden kaynaklanan bu gelişmenin kasımda gerçekleşecek olası çift haneli üretim artışı ile telafi edileceği ifade etti. Ancak büyümede istenilen performans gösterilmezse,

vergi gelirlerindeki düşüş nedeniyle yine bütçe açığı sorgulanır duruma gelecek.

İhracat başarısı

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün, sanayi üretimi verilerini değerlendirirken Ekim ayında meydana gelen tatiller de göz önüne alınarak takvim etkisinden arındırılmış rakamlara odaklanmanın daha doğru olacağını ifade ederek, Kasım ve Aralık rakamlarının daha iyi geleceğini vurguladı. Üçüncü çeyrekte de ülke büyümesinin belirleyicisinin net dış ticaret olduğunu görüldüğünü belirten Ergün, şu değerlendirmelerde bulundu:

"Bu başarı Türkiye'nin ticari ilişkisinin yoğun olduğu tüm ülkelerin büyüme beklentileri aşağı yönde revize edilmesine rağmen yakalanmıştır. Bu dönemde ihracatı artıracak ve tasarruf açığımızı azaltacak önlemler başarıyla uygulanmış ve Türkiye kırılganlıklarını azaltarak ciddi bir potansiyel güç kazanmıştır. Nitekim bu yılın ilk 9 ayında cari açığın milli gelire oranı yüzde 7'nin altına inmiştir. Türkiye makro ekonomik dengeleri ve istikrarı koruduğu müddetçe güçlü büyümeye ve refahını artırmaya devam edecektir."





Güneş değil sıcak para

Ekonomide giderek artan durgunluk nedeniyle tüm kesimlerin acil faiz indirimi beklediği Merkez'den "Ölçülü indirim yeter. Güneşli günler yakın" mesajı geldi. Ancak yüksek faizle 10 ayda Türkiye'ye gelen sıcak para 30 milyar doları buldu.

Aşırı sıkı para politikası ve yüksek faizler nedeniyle hükümet, reel sektör ve tüketiciler tarafından eleştiri yağmuruna tutulan Merkez Bankası Başkanı Erdem Başçı hava tahmininde bulunarak, "Ekonomide önce yağmur ve fırtına, arkasından da güneşli bir hava bizi bekliyor" dedi ve faizlerin hızlı düşürülmesine gerek olmadığını vurguladı. Buna karşın açıklanan ödemeler dengesi istatistiklerindeki sıcak para rakamları Başçı'nın söylediği gibi güneşli bir hava yerine ekonominin risk altında olduğunu gösteriyor. 10 ayda ekonomiye giren sıcak para miktarı 30 milyar doları geçti.

Rekorunu tazeledi

Ekim'deki sıcak para girişi de 5.9 milyar dolara yaklaştı. Bu, Temmuz'daki 7 milyar dolarlık girişten sonra aylık bazda 5 yılın en yüksek rakamı. Bu rakamla Başçı da rekorunu tazelemiş oldu. Göreve geldiği günden bu yana ülkeye giren sıcak para miktarı 40 milyar dolara yaklaşan Başçı, başkanlığı döneminde uyguladığı yüksek faiz düşük kur politikasıyla bankacılık hariç her kesimin tepkisini çeken Süreyya Serdengeçti'yi ve Durmuş Yılmaz'ı katladı. Serdengeçti döneminde ülkeye 24.2 milyar dolar, Durmuş Yılmaz döneminde ise 31.2 milyar dolar sıcak para gelmişti.

Faizde net mesaj yok

Antalya Ticaret ve Sanayi Odası'nda konuşan Başçı, faiz konusunda da net mesaj veremedi. Başçı, politika ve gecelik borçlanma faizinde ölçülü bir indirim yapılabileceğini söyledi. Ekonomiye aşırı fren yaptırdığı için eleştirilen Başçı bunları da kabul etmedi. Başçı, "Büyüme düşük geldi. Merkez bir şey yapsın deniliyor. Biz zaten yaptık. Merkez'den borçlanma faizi yüzde 9'un bile üzerinde seyrederken, yüzde 5.6'ya kadar düşmesini sağladık. Adımlarımız kasımdan itibaren meyvesini verir. Sanayi üretimi artı çıkar" dedi.

Faizi gören geldi

Türkiye ekonomisinde doğrudan yatırımlar azalırken portföy yatırımlarında büyük bir artış var. Merkez Bankası'nın açıkladığı rakamlara göre bu yılın Ocak-Ekim döneminde Türkiye'ye 30.6 milyar dolarlık portföy yatırımı geldi. Bu rakam geçen senenin aynı döneminde ise 16.5 milyar dolardı. Uzmanlar, cazip faizlerin etkisiyle gelen paranın kısa vadede iyi olmakla beraber Türkiye'nin cari açık finansmanındaki kaliteyi bozabileceği yönünde uyarıda bulunuyor.

Türkiye'ye yönelen portföy yatırımlarının çok büyük bir bölümü hazine bonusu ve Devlet tahvilinde

Faiz düşecek pazarlık yapın

Merkez Bankası Başkanı Erdem Başçı, özellikle son aylarda faiz oranlarında bir düşüş olduğunu, tüketici kredileri içinde konut kredisinin yıllık yüzde 14 civarından yüzde 11'in altına kadar düştüğünü belirterek, Benzer bir düşüşün taşıt ve nakit kredilerinde de yaşandığını söyledi. Ticari krediler için de son birkaç aydır düşüşün gözle görülür hale geldiğini belirten Başçı, "Bu seviye düşmeye devam edecek ve Ocak-Mart döneminde tek haneli seviyelere kadar inebileceğini tahmin ediyoruz. O nedenle pazarlıklarınızı iyi yapın. Bu tür bir imkandan yararlanmak gerekir" dedi.

toplandı. Yapılan alımların tutarı 24 milyar doları aşarken, sadece son iki aydaki toplam 9 milyar dolara dayandı.

Yabancıların hisse senedi sahipliğinde de rakamların önemli oranda yükseldiği dikkat çekti. Geçen

sene Ocak-Ekim döneminde eksi 921 milyon dolar olan tutar, yılbaşından bu yana devam eden alımlarla bu senenin 10 aylık döneminde 3 milyar doların üzerine çıktı. Bu artışta özellikle Haziran ayından itibaren yapılan yüksek tutarlı alımlar etkili oldu.

Dış ticaret açığı azaldı cari açık geriledi

Cari işlemler açığı Ekim ayında 1.96 milyar dolar, Ocak-Ekim döneminde ise 41.1 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Türkiye'nin cari işlemler hesabı açığı bu yılın 10 aylık döneminde, geçen yılın aynı dönemine göre 23 milyar 872 milyon dolar

azalarak 41 milyar 95 milyon dolara geriledi.

Merkez Bankası tarafından açıklanan, 2012 yılı Ocak-Ekim dönemine ilişkin ödemeler dengesi verilerine göre, yılın on ayında

kaydedilen cari işlemler açığı, geçen yılın aynı dönemine göre 23 milyar 872 milyon dolar azalarak

41 milyar 95 milyon dolara geriledi. Bu gelişmede, dış ticaret açığının 20 milyar 734 milyon dolar azalarak 55 milyar 396 milyon dolara gerilemesi, hizmetler dengesinden kaynaklanan net gelirlerin 2 milyar 529 milyon dolar artarak 19 milyar 133 milyon dolara ulaşması ve gelir dengesinden kaynaklanan net giderlerin de 780 milyon dolar azalarak 5 milyar 895 milyon dolara gerilemesi etkili oldu.

Hizmetler dengesi kalemi altındaki turizm gelirleri, bir önceki yılın on ayına göre 421 milyon dolar tutarında azalarak 20 milyar 74 milyon dolara, turizm giderleri de 613 milyon dolar tutarında azalarak 3 milyar 417 milyon dolara geriledi.

Yatırım geliri dengesinin altında yer alan doğrudan yatırımlar, portföy yatırımları ve faizlerden oluşan diğer yatırımlarda gerçekleşen toplam net çıkış, bir önceki yılın on ayına göre 824 milyon dolar tutarında azalarak 5 milyar 721 milyon dolara geriledi.



Bakanlar büyümede iyimser

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan Türkiye'nin 12 çeyrektir büyümesini sürdürdüğünü belirtirken Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün rakamların sürpriz olmadığını söyledi.

Türkiye İstatistik Kurumu'nun açıkladığı 3'ncü çeyrek büyüme rakamları ekonomiyle ilgili bakanlar tarafından iyimser sözlerle yorumlandı. Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan Türkiye ekonomisindeki büyümenin 12 çeyrektir devam ettiğini belirtti. Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün de Türkiye'nin büyümeyi daha da artıracak her türlü enstrümana sahip olduğunu belirtirken, bunların her şeyi hesaba katıp doğru zamanda kullanılmasının önemine dikkat çekti.

Ekonomi Bakanı Çağlayan, Türkiye ekonomisinin 3'üncü çeyrekte de net ihracat ile büyüdüğünü bildirdi. Açıklanan verilerin ekonominin büyüme performansını 12'nci çeyreğe taşınmasından son derece memnun olduğunu belirten Çağlayan,

22009 yılının son çeyreğinde başladığımız büyüme sürecimiz 12 çeyrektir devam ediyor. Euro Bölgesi 2009'dan sonra ikinci kez resesyona girdi. En büyük pazarımız bu durumdayken, biz ihracatımızı artırarak büyümeye devam ediyoruz" değerlendirmesinde bulundu.

Ekonomideki büyüme kadar, GSYH'nin net ihracatla büyümesinden ayrıca mutlu olduğunu ifade eden Çağlayan, açıklamasına şöyle devam etti: "Ekonomimiz yüzde 1,6 büyüdü. Peş peşe 5 çeyrektir büyümeyi pozitif etkileyen net ihracat, 3'ncü çeyrekte buna 3,4 puan katkı sağladı. Yani dış ticaretimizdeki iyileşme olmasaydı, net ihracat büyümeye katkı vermemiş olsaydı, ekonomimiz 1,6 büyümek yerine yüzde 1,8 küçülmüş olacaktı. İşte bu nedenle, her şeyden önce



Zafer Çağlayan



Nihat Ergün

Türkiye'deki ihracatçılara, sanayicilere ve işadamlarına teşekkür ediyorum. Avrupa'daki krize, Orta Doğu'daki sorunlara rağmen ihracatını pazar çeşitlendirerek artıran, ihracat artışında dünyada 3'üncü olan bir Türkiye var. Büyümemizin motoru işte bu nedenle ihracat oldu."

Büyüme beklentilerinin pek çok ülkede aşağı çekildiği bir dönemde Türkiye ekonomisinin büyümeye devam ettiğini vurgulayan Çağlayan, "Avrupa, Japonya resesyona girmişken biz büyüyüyoruz" ifadelerini kullandı. Fakat Türkiye olarak hem iç talebin hem dış talebin katkısına ihtiyaç olduğuna da işaret eden Çağlayan, iç talebin küçüldüğü, büyümeye destek vermediği bir ortamda dengeli ve kalıcı bir büyüme olamayacağını vurguladı. Çağlayan, büyümenin istikrarlı ve sürdürülebilir olması için Merkez Bankası'nın büyümeyi destekleyici adımlar atması gerektiğini kaydetti.

Ergün: rakamlar sürpriz değil

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün, büyüme rakamlarına ilişkin, yıl sonu beklentilerinden bir sapma meydana gelmeyeceğini belirtti. Bu yıl ekonomik anlamda ana amaçlarını, istikrarı tesis etmek ve büyümenin kalıcı olmasını

sağlamak olarak açıkladıklarını hatırlatan Ergün, bu doğrultuda politikalarını riskleri azaltacak ve dış şoklara karşı direnci artıracak şekilde tasarladıklarını belirtti. 2010 ve 2011 yıllarından üst üste yaşanan yüksek büyüme sonrasında gelişmiş ülkelerdeki sorunları öngörerek büyüme tahminlerini makul seviyelere çektiklerini ve bunu da Orta Vadeli Program (OVP) aracılığıyla kamuoyu ile de paylaştıklarını anımsatan Ergün, işler iyi giderken özel sektörün ve böylelikle Türkiye'nin büyük riskler almasını, işler tersine döndüğü zaman ise iş dünyasının yeni krizlere maruz kalmasını önlediklerini bildirdi.

Ayrıca; tüketicilerin yükümlülüklerini de dikkatle izlediklerini ve çok aşırı borçlanmadan caydıracak adımlar attıklarına işaret eden Ergün, böylelikle gelecek dönemde doğabilecek sosyolojik risklerin de önüne geçtiklerini vurguladı.

Attıkları tüm bu adımlar sayesinde Türkiye'nin istikrarlı bir şekilde büyürken, ekonomik riskleri en aza indirdiğine dikkati çeken Bakan Ergün, şunları kaydetti:

"Nitekim yakın coğrafyamızdaki ülkeler hala olaylar karşısında nasıl bir adım atacağını bilemezken, Türkiye üç yılı kapsayan ekonomik programını açıklamış ve uygulamaya başlamıştır. Üstelik birçok ekonomi günü kurtarmaya çalışırken, Türkiye uzun vadeli yapısal reformlarını hızlandırmıştır. Türkiye bu süreçten daha güçlü çıkacaktır. Yıl sonu beklentilerimizde bir sapma meydana gelmeyecektir. Bu görüşümüz hala geçerlidir."

Bütçeden istihdam ve yatırım çıktı

404 milyarlık 2013 bütçesinde istihdam ve yatırıma öncelik verildi. 93 bin kişiye iş kapısı açılırken, yatırıma 39 milyar aktarılacak. Eğitime ayrılan kaynak ise 10 yılda 6 kat artırılarak 68.1 milyar liraya yükseldi.

Türkiye Büyük Millet Meclisi Genel Kurulu'na 2013 bütçesi sunuldu. Yatırım, istihdam odaklı bütçeye göre 2013'te işçiden memura, emekliden öğrenciye, yoksuldan işsizeden kadar bütün kesimlere destek devam edecek. Kamuya 93 bin kişi alınacak. 404 milyarlık bütçeden yatırımlara 39 milyar, yoksullara ise 26.4 milyar lira aktarılacak. Bütçeyi sunan Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, üniversitelerin öğretim elemanı ve personel ihtiyacını karşılayabilmek için ilave 14 bin atama yapılacağını açıkladı. Kentsel dönüşüm için 1 milyarlık kaynak ayırdıklarını vurgulayan Şimşek, 2013 bütçesine yönelik su mesajları verdi:

Gelir hedefi 370 milyar

Gelecek yıl bütçe giderleri 404 milyar, bütçe gelirleri 370.1 milyar, bütçe açığının da 34 milyar lira olması tahmin ediliyor. Bu yıl bütçe açığı OVP'de öngörülen oranın 0.8 puan üzerinde gerçekleşecek.

Sapma olmaması başarı Bu yıl bütçe gelirlerinin 329.2 milyar lira, vergi gelirlerinin ise 278.8 milyar lira ile bütçe hedefleri doğrultusunda gerçekleşmesi bekleniyor.

ÖTV geliri 83 milyar lira

Gelecek yıl personel giderlerinin 97.2 milyar lira, SGK devlet primi giderlerinin 16.8 milyar, mal ve hizmet alım giderlerinin 33.4 milyar, faiz giderlerinin 53 milyar, cari transferlerin 151.3 milyar, sermaye giderlerinin 33.5 milyar, borç vermenin 11.1 milyar, yedek ödeneklerin ise 2.6 milyar lira olacağı öngörüldü. Gelir vergisi 63 milyar, kurumlar vergisi 29 milyar, ÖTV 83



milyar lira olarak belirlendi.

FATİH projesine 1.4 milyar

Fatih Projesi'ne bu yıl bütçeden 803 milyon lira ayrılırken, 2013'te bu 1.4 milyar liraya çıkarılacak. Sağlık harcamaları için Sosyal Güvenlik Kurumu ve merkezi yönetim bütçesinde 67.9 milyar kaynak öngörüldü.

Cari açıkta iyileşme yüzde 7 olur

Son çeyrekte iç talepteki toparlanmayla birlikte cari açığı iyileşmenin yavaşlaması bekleniyor. Cari işlemler açığının yıl sonunda yüzde 7 civarında gerçekleşmesi bekleniyor.

Enflasyonist baskı azaldı

Yumuşak iniş sürecine paralel olarak enflasyonist baskılar da azaldı. Geçen yılın sonunda yüzde 10.5'e çıkan enflasyon kasımında yüzde 6.4'e indi. Enflasyonun 2013'te yüzde 5.4'e gerilemesi bekleniyor.

Artık IMF'ye borç veriyoruz

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, bütçe görüşmesi kapsamında TBMM'de yaptığı konuşmada AK

Parti'nin 10 yıllık icraat dönemini anlattı. Erdoğan şunları kaydetti: "Biz görevi devraldığımızda Türkiye'nin IMF'ye borcu 23.5 milyar dolardı. Su anda 860 milyon dolar. Yolsuzluğun olduğu yerde 22 milyar dolardan fazla IMF borcu ödenebilir miydi? IMF'ye borç veren konumuna yükselebilir miydi? Türkiye'yi yüzyılın küresel krizine meydan okuyan bir Türkiye konumuna yükselttik."

Büyüme hedefi yüzde 4

2013'te GSYH büyüklüğü 1 trilyon 571 milyar lira, ithalatın 253 milyar dolar, ihracatın 158 milyar dolar, büyüme oranının yüzde 4, deflasyonun yüzde 5.3, yılsonu TÜFE oranı da yüzde 5.3 öngörülüyor. Küresel ekonomideki belirsizliklere rağmen önümüzdeki dönemde büyümeyi hızlandırarak 2014'te potansiyel büyüme hızına ulaşmayı hedefliyor.

Yatırım hedefi 39 milyar TL

Önümüzdeki yıl bütçe giderlerinin 404 milyar, faiz hariç giderlerin 351 milyar, bütçe gelirlerinin 370.1 milyar, vergi gelirlerinin 317.9 milyar, vergi dışı gelirlerin 52.2 milyar, bütçe açığının 34 milyar, faiz dışı fazlanın 19 milyar lira olacağı tahmin ediliyor. 2012 sonu gerçekleşme tahminlerine göre, vergi gelirinin yüzde 14 artması bekleniyor.

Eğitime 68.1 milyar

Eğitime ayrılan bütçe ise yüzde 20.7 oranında artırılarak 68.1 milyar liraya çıkarıldı. Böylece 2002'den bu yana bütçeden eğitime ayrılan kaynak 6 kattan fazla artırılarak, eğitimin bütçe içindeki payı yüzde 9.4'ten yüzde 17'ye yükseltildi.



OECD'de en çok Türkiye büyüdü

Türkiye, son 10 yıl içerisinde küresel krizin yoğun olarak hissedildiği 2008, 2009 yılları dışında iyi bir ekonomik performans sergileyerek, OECD ülkeleri arasında ekonomisi en fazla büyüyen ülke oldu.

Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Teşkilatı (OECD) verilerine göre, 2012 yılı verileri tahmini olmak üzere 2003-2012 döneminde dünya ekonomisi yüzde 3.5, OECD ülkeleri ise yüzde 1.7 büyürken, Türkiye ekonomisi ortalama yüzde 5.1 büyüme kaydetmiş olacak. Öte yandan, OECD ülkelerinin büyümeleri tek tek ele alındığında da Türkiye, listede yine birinci sırada yer alıyor.

Yüzde 5.1 büyüme

2001 ekonomik krizinde büyük yaralar alan ancak ardından hızlı bir toparlanma sürecine giren Türkiye, son 10 yıldır gösterdiği ekonomik performansla adeta tüm dünyaya örnek oldu. OECD'nin 2012 yılı için yaptığı

tahminlere göre Türkiye ekonomisi bu yıl yüzde 2.9, OECD ülkeleri yüzde 1.4, dünya ekonomisi ise yine yüzde 2.9 oranında büyüyecek. Bu veriler ışığında yapılan analize göre, bu yılın sonunda Türkiye, son 10 yılda tüm OECD ülkelerinden daha fazla büyümüş olacak. 2003-2012 dönemi ortalamasına göre Türkiye ekonomisinin, 2012'nin sonunda yüzde 5.1 büyüme rakamına ulaşması beklenirken, dünya ekonomisinin büyüme oranı yüzde 3.5, OECD ülkelerinin büyüme oranı ise yüzde 1.7'de kalacak.

Yunanistan sıfırladı

Türkiye'nin en yakın takipçisi olan Şili'de ise son 10 yıllık ekonomik

büyüme performansı yüzde 4.8 olarak gerçekleşecek. Şili'yi yüzde 4.6 büyüme oranı ile Slovakya izleyecek.

Bu arada, Avrupa Birliği'nin (AB) özellikle son yıllarda ekonomisini kurtarmak için türlü yollar aradığı Yunanistan ve halen krizle mücadele eden İtalya, bu dönemde sıfır büyüme performansı sergilerken, uluslararası finansal yardım başvurusunda bulunan Portekiz, yılın sonunda, 10 yıllık dönemde ortalama yüzde 0.1 daralmış olacak. OECD, dünyanın en büyük ekonomisi ABD'nin ise 2012'de yüzde 2.2 büyüyeceğini tahmin ediyor. Bu oranın gerçekleşmesi halinde ABD ekonomisi de son 10 yılda ortalama yüzde 1.7 büyümüş olacak.

Üretim endüstrisinde farklılaşmak için... Uzmanı ile çalışın



İstanbul

Sun Plaza
Maslak Mah. Bilim Sk.
No:5 Şişli
34398
+90 (212) 366 60 00

Ankara

Armada İş Merkezi
A Blok Kat:7 No:8
Söğütözü
06510
+90 (312) 295 47 00

İzmir

Punta Plaza 1456 Sok.
No:10/1 Kat:12
Daire: 14 - 15
Alsancak
+90 (232) 464 70 64

Bursa

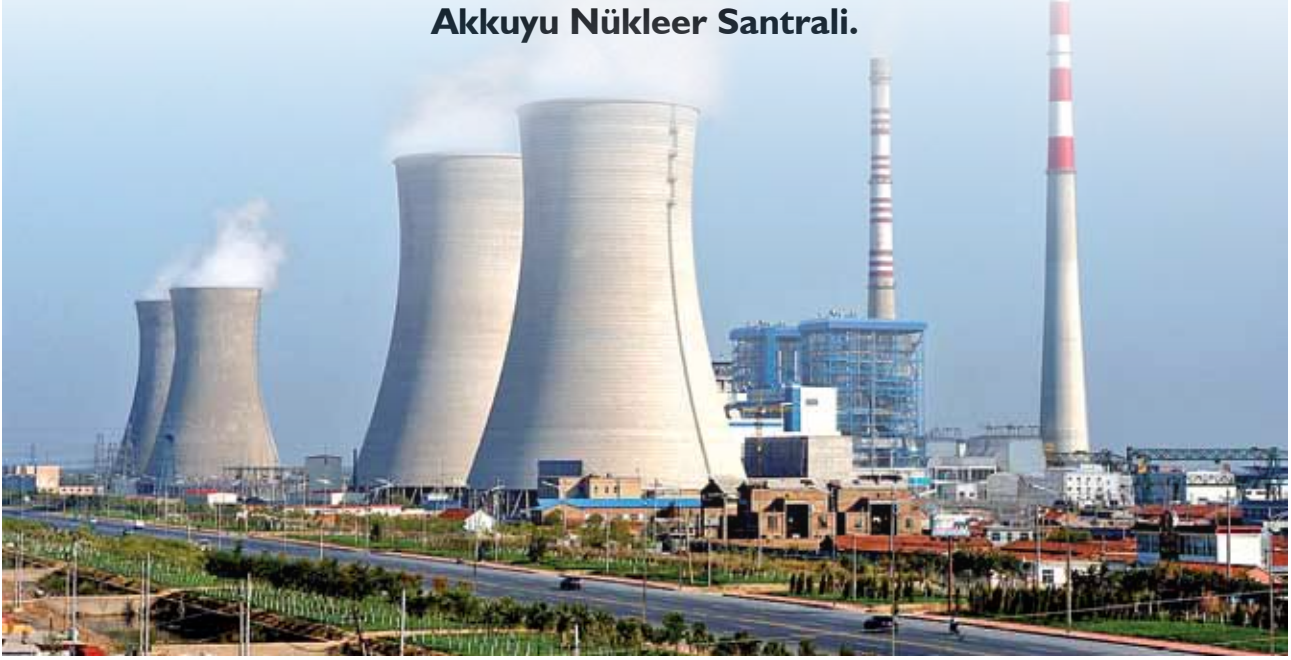
Zeno Center İş Merkezi
Odunluk Mah. Kale Cad.
No: 10 d
Nilüfer
+90 (224) 324 25 00

www.deloitte.com.tr

Deloitte.

Proje liginde ilk 3'teyiz

Dünyada 2013'e damga vuracak 648 milyar dolarlık 100 büyük altyapı projesi belirlendi. Türkiye 48 milyar dolarlık 6 projeye altyapının süper liginde üçüncü oldu. En dikkat çeken projeler 20'şer milyar dolarlık TANAP ve Akkuyu Nükleer Santrali.



Küresel ekonomik krizde yara alan ekonomilerin yanı sıra zenginleşen ülkelerin de rotasını çevirdiği altyapı yatırımları 2013'e damga vuracak. Değeri milyarlarca dolara ulaşan projelerin yer aldığı altyapı sektöründe parlayan ülke ise Türkiye olacak. Danışmanlık ve araştırma şirketi CG/LA'nın yaptığı çalışmaya göre Türkiye, dünyanın en büyük 100 projesi arasında 6 çalışmayla dünya üçüncüsü oldu. CG/LA'nın yaptığı araştırmaya göre 2013'e damga vuracak 100 büyük projenin değeri 648 milyar dolara ulaşılıyor. 2012'ye göre yüzde 20'lik büyüme gösterecek altyapının süper liginde Türkiye'den değeri 20 milyar dolar olarak belirlenen Akkuyu Nükleer Santrali ve Azerbaycan ile birlikte gerçekleşecek TANAP en dikkat çeken projeler.

Toplam 48 milyar dolar

6.5 milyar dolarlık değer biçilen 3'üncü havaalanı projesinin yanı sıra Avrasya Tüneli 1 milyar dolarlık değeriyle ilk 100'de yer alan diğer Türkiye yatırımları oldu. 6 büyük projenin yer alacağı altyapı liginde Türkiye'deki çalışmaların değeri ise 47.9 milyar dolar olarak gösterildi.

Mayısta ihale yapıldı

İstanbul Boğazı'na inşa edilecek 3. Köprü'nün yapımını da içeren 'Kuzey Marmara Otoyolu Projesi'nin Odayeri-Paşaköy Kesimi'nin ihalesini İçtaş-Astaldi ortaklığı kazandı. Mayistaki ihaleyle ortaklık yapım ve işletme süresi dahil 10 yıl 2 ay 20 günlük teklif sunuldu. Köprü'nün mimarının Michel Virlogeux olacağı belirtiliyor.

En büyüğü İngiltere'de

Türkiye'nin proje sayısı

bakımından üçüncü olduğu çalışmada, liderlik Brezilya'da. 8 projeye birinci olan Brezilya'yı 7 projeye ABD izliyor. Kanada altyapının süper ligine 5, Suudi Arabistan, Çin ve Birleşik Arap Emirlikleri ise 4'er proje verdi. 43 ülkeden 11 farklı alanda yer alacak 100 büyük altyapı projesi arasında ilk sırada 47.5 milyar dolarlık değeriyle İngiltere'deki Dogger Bank Wind Farm yer aldı.

Ulaştırma dikkat çekiyor

Kanada'daki CEDC maden projesi 39 milyar dolarla ikinci oldu. Altyapı çeşitliliğine göre en fazla yatırım 113.9 milyar dolarlık stratejik yatırımlarda gerçekleşecek. Onu 83.6 milyar dolarla kent içi çalışma izleyecek. Üçüncü sırada ise 72.7 milyar dolarla yük ve yolcu taşımacılığına yönelik raylı sistemler yatırımları yer alacak.



ÇİN'DE TİCARETE HAKİM OLMAK ELİNİZDE.

Trade Center®



Siz de ayrıcalıklı TEB müşterileri arasına katılın;
Çin'de ticaret yaparken bilmeniz gereken her şeyi öğrenin.
Ticaret yapmak için alacağınız izinlerden, ülkenin kültürüne kadar
her konuda sizi de ücretsiz olarak bilgilendirelim.

Ayrıntılı bilgi için 444 0 832 numaralı hattımızdan TEB Trade Center'ları arayabilirsiniz.



TEB | 85 Yıldır Türkiye'nin Ekonomi Bankası

teb.com.tr

EBSO'dan Gaziantep'te birlik mesajı

İzmir ve Gaziantep'te sanayiciler teröre karşı ülkenin batısı ile doğusunun birlik içinde olduğu mesajını verdi. Ege Bölgesi Sanayi Odası, Gaziantep'e gerçekleştirdiği dayanışma ve iş gezisinde Gaziantep Sanayi Odası ile ortak meclis toplantısı yaptı, protokol ziyaretlerinde ortak değerler etrafında kenetlenildiğini gösterdi.

Ege Bölgesi Sanayi Odası Meclis Başkanı Mehmet Tiryaki ile Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar'ın liderlik ettiği EBSO Yönetim Kurulu ve Meclis üyelerinden oluşan 120 kişilik sanayici heyeti, Gaziantep'e destek çıkarması yaptı.

EBSO Meclis Başkanı Tiryaki, Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları İbrahim Gökçüoğlu ve Erdoğan Çiçekçi, Gaziantep Valisi Erdal Ata



ile Emniyet Müdürü Ömer Aydın'ı ziyaret etti, Gaziantep Ticaret Odası'nda Meclis Başkanı Zeki Yağcı, Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Aslan, Gaziantep Ticaret Borsası'nda Meclis Başkanı Ali Tabur, Yönetim Kurulu Başkanı Ömer

Çelik ile biraraya geldi. Ziyarette İzmir ve Gaziantep arasındaki ortak duygulara dikkat çekildi. İkinci günlük programda da Gaziantep Sanayi Odası ile ortak meclis toplantısı gerçekleştirildi. EBSO heyetinin Gaziantep ziyaretinde Gaziantep'in



EBSO Meclis Başkanı Tiryaki ile Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar, Gaziantep Valiliği, Emniyet Müdürlüğü, Gaziantep Sanayi Odası, Gaziantep Ticaret Odası ve Gaziantep Ticaret Borsası'nda, "Ülkemizin doğusu da batısı da bizim için birdir. Mutluluklarımız gibi acılarımız da ortaktır. Biz biriz ve beraberiz" diyerek anlamlı bir mesaj verdi.

ekonomik durumu, sanayileşmesi ve ihracat alanlarında gösterdiği başarılar da mercek altına alındı.

EBSO Meclis Başkanı Tiryaki, İzmir'in Foça ilçesinde askerleri taşıyan servis otobüsüne yolda uzaktan kumandalı bomba patlatılarak askerlerin şehit edilmesi, Ramazan Bayramı'nın ikinci gününde de Gaziantep'te otobüse konulan bomba ile sivillerin hedef alındığını hatırlatarak, şehitlere ve ölen vatandaşlara Allah'tan rahmet, gazilerle yaralılara acil şifa dileklerini tekrarladı. Mehmet Tiryaki, "Bu saldırılar karşısında Türk Silahlı Kuvvetleri ile halkın dayanışması, önce İzmir, ardından Gaziantep'te Türkiye'ye örnek oldu" dedi.

Doğusuyla, Batısıyla...

EBSO Yönetim Kurulu

Başkanı Yorgancılar da, İzmir ve Gaziantep'lilerin teröre karşı ortak değerler etrafında kenetlendiğini söyledi. Ender Yorgancılar, EBSO'nun Gaziantep seyahatini "milli birlik açısından önemli bir ziyaret" olarak nitelendirirken, şöyle konuştu:

"Terör mutlaka bir gün sona erecektir. Birlikteliği sağlamak için buradayız. Teröre ne alışırız ne de boyun eğeriz. İzmir'de askerlerimizi şehit verdik. Gaziantep'te otobüste bomba patladığını duyunca bu olayın sanki İzmir'de yaşandığı hissiyatı oluştu. Ülkenin doğusuyla batısının bir olduğu, terör olaylarının ülkenin neresinde meydana gelirse gelsin hepsinin karşısında olduğumuzun bilinmesini istiyoruz. İzmir'in Toplumsal yapısıyla, kültürüyle, dünya bakışıyla, modernliğiyle apayrı bir özelliği vardır. Bizler, biriz, birlikteyiz.

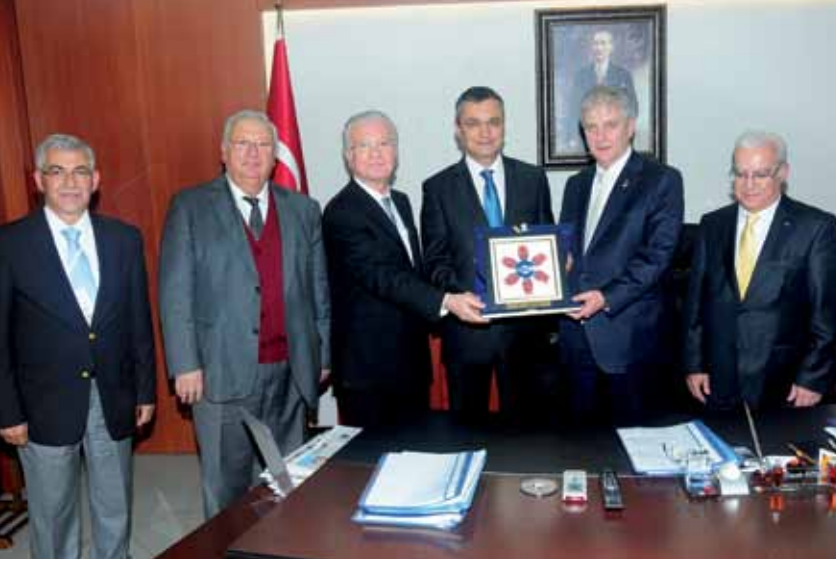
Bu birlikteliğimizin göstergesi olarak Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgemizin Paris'i diyebileceğimiz yani en gelişmiş ili olan Gaziantep'teyiz. Oda yönetimi ve meclis üyelerimizle sizlerin yanınızdayız ve burada olmaktan büyük bir mutluluk duyuyoruz."

Yapacak çok şeyimiz var, hepimiz Türkiye sevdalısız" dedi.

Yorgancılar, birlik ve beraberlik içinde hareket edildiğini, bu sayede de hem ekonomik kazanımlar elde edildiğini hem de ileriye yönelik sağlam temeller sağlayacak işbirlikleri oluşturulduğunu ifade etti.

Gaziantep Valisi Erdal Ata'yı ziyaretinde terör olaylarının yanı sıra Suriye'deki iç karışıklıklar nedeniyle sıkıntı yaşayan Gaziantep'e destek olmak üzere geldiklerini vurgulayan





Ender Yorgancılar, "Türkiye'nin doğusu da bir, batısı da.." diye konuştu.

Tarih öne çıkacak

Gaziantep Valisi Ata, EBSO'nun anlamlı ziyaretinden dolayı duyduğu mutluluğu dile getirirken, kentin ekonomideki başarılarını da paylaştı. Gaziantep'in ayakkabı, triko gibi alanlarda önemli bir üretim merkezi olduğunu belirten Vali Erdal Ata, 2012 ihracat hedefinin de 6 milyar dolar olduğunu, Hatay'ın Dörtyol ilçesine otoyolla bağlandıklarında ihracatın da katlanarak artmasını beklediklerini söyledi.

Erdal Ata, Gaziantep'in artık kebab, lahmacun ve baklava ile tanınmak yerine artık tarihi zenginlikleri öne çıkarmayı istediklerini dile getirdi. Ata, tarihteki ilk yazılı antlaşmaya ev sahipliği yapan Kadeş'in Gaziantep'in Karkamış ilçesinde olduğunun bilinmesini istediklerini sözlerine ekledi.

Potansiyelimizi değerlendirelim

Gaziantep Ticaret Odası (GTO) Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Aslan, EBSO Heyeti'ni Gaziantep'te görmekten ve GTO çatısı altında ağırlamaktan büyük bir mutluluk ve memnuniyet duyduklarını dile getirdi. Gaziantep ile İzmir arasında kardeşlik ve dostluk bağlarının yanı sıra önemli ticari ilişkiler bulunduğu da dikkat çeken Aslan, sözlerini şöyle sürdürdü:

"İzmir ile geçmişe dayanan ticari ve dostluk ilişkilerimiz var. Odalar olarak dünyaya açılmak ve üyelerimizi yönlendirmek, bilgi görgülerini arttırmak için birçok organizasyona imza atıyoruz. Ancak yurt içi organizasyonlarda biraz daha kendimizi sorgulamamızda yarar var. Sürekli olarak yurt dışına inceleme gezileri yapıyor, heyetler gönderiliyor. Oralarda nelerin üretildiği, hangi ürünlerin



rağbet gördüğü inceleniyor ve biliniyor. Ancak aynı şeyi ülkemizin hangi ilinde, hangi bölgesinde ne üretiliyor, hangi ürünler pazarlanıyor bunları bilmiyoruz. Bu anlamda da Odalarımızın ve işadamlarımızın duyarlılık göstermesi gerektiğini düşünüyorum. Özellikle ihracat ağırlıklı çalışan firmalarımıza bu anlamda yapılacak çalışmaların büyük katkısı olacaktır. Bu, ülkemizin daha fazla ihracat gerçekleştirmesi ve ekonomimizin gelişmesi için de önemli etkileşimi beraberinde getirecektir.”

Gaziantep'in ekonomik yapısı ile ilgili de bilgiler veren Aslan, Gaziantep'in sahip olduğu sanayi ve ticaret potansiyelinin bölgedeki başka hiçbir ülkenin

kentinde bulunmadığına işaret etti. Mehmet Aslan, “Gaziantep bölgede birçok alanda öncü bir kenttir. Sanayi ve ticaret alanındaki gelişimin yanı sıra turizm alanındaki önemli potansiyelimizi değerlendirmek amacıyla çalışmalar yürütüyoruz. Coğrafi konumumuz itibariyle önemli avantajlara sahibiz. Komşu ülkelerle ilişkilerin geliştirilmesinde kent olarak önemli bir misyonumuz var ve bu anlamda hükümetlerin politikalarında yönlendirici rol oynuyoruz. Kent olarak yabancı işadamlarına ‘Gelin kentimize yatırım yapın’ yerine, ‘Gelin birlikte iş yapalım’ diyoruz. Gelecekle ilgili önemli hedeflerimiz ortak akıl anlayışı içerisinde emin adımlarla ilerliyoruz” diye konuştu.

Tarıma dayalı sanayi de geliyor

Gaziantep Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Çelik de, Türkiye'deki

bakliyat üretiminin yüzde 70'e yakınına gerçekleştirdiklerini bildirdi. Makarna ve bakliyat sektörünün büyümeye devam ettiğini, üretilen pamuğun yanısıra 150 bin tona yakın Antep Fıstığı'nın 20 bin tonunun kentte işlendiğini ifade eden Çelik, artan zeytin dikimi nedeniyle zeytinyağı üretim tesislerine ihtiyaç duyulmaya başladığını söyledi. Sosyal sorumluluk projelerinden de sözeden Ömer Çelik, “Biz tüccar olabiliriz ama aynı zamanda bu şehrin sakinleriyiz. İşimize sadece kar odaklı değil aynı zamanda sosyal fayda olarak bakabilmekteyiz. Gaziantep bir cazibe merkezi olmaktadır. Tatlı bir rekabet içinde herkesin kazanmasını sağlamaya çalışıyoruz. Borsa olarak Türkiye'nin en büyük üçüncü borsasıyız ve ayrıca bölgemizin lider borsasıyız. Tek hedef üzerine çalışıyoruz. O da üyelerimize en iyi hizmeti verebilmek üzerinedir” dedi.



Ortak mecliste ortak dilekler



Ege Bölgesi Sanayi Odası, Gaziantep Sanayi Odası ile ortak meclis toplantısı düzenledi. Teröre karşı birlik ve dayanışma, ekonomide güçlülük mesajının verildiği toplantıda EBSO ve GSO arasında da işbirliği protokolü imzalandı.

GSO Meclis Başkanı Abdülkadir Konukoğlu, Ege Bölgesi Sanayi Odası ile Gaziantep Sanayi Odası'nın tarihteki ilk ortak toplantısını gerçekleştirdiklerini, bundan sonra da ortak toplantıların devam etmesini, ortak konuların dile getirilerek, daha fazla sinerji yaratılmasını ümit ettiklerini söyledi. Konukoğlu, Gaziantep'in dışarıdan görünenden daha farklı bir yapısı bulunduğunu, insanların candan ve misafirperver olduğunu, sanayiye yakın bir olması nedeniyle de iş ortaklıklarına açık olduğunu belirterek, her ne kadar büyük şehirler ile küçük şehirler arasında görüş farklılıkları olabilese de zaman içerisinde birbirlerini

daha iyi anlayıp, daha iyi ilişkiler gerçekleştirebileceklerini dile getirdi.

EBSO Meclis Başkanı Mehmet Tiryaki, İki Oda arasında gerçekleştirilen ilk ortak toplantının öncelikle hayırlı olmasını dileyen Tiryaki, hem kendilerine gösterilen misafirperverlik için, hem de organizasyonda emeği geçen herkese teşekkür ederek, Gaziantep Sanayi Odası'nı İzmir'de ağırlamaktan mutluluk duyacaklarını söyledi.

Gaziantep'te meydana gelen terör saldırısında hayatlarını kaybeden Gaziantepli vatandaşlarımıza bir kez daha Allah'tan rahmet dileyen Tiryaki, bu süreç içerisinde kent yöneticilerinin, sivil toplum örgütlerinin yöneticilerinin ve Gaziantep halkının gösterdiği birlik, beraberlik ve dayanışmanın takdire şayan olduğunu belirterek, terörü bir kez daha lanetlediklerini, birlik ve beraberlik ile terörün biteceğine inandıklarını söyledi.

Tiryaki, dünyanın yaşanılan en eski kentlerinden olan ve kurtuluş

savaşımızın tek gazi ünvanlı kenti olan Antep'in hem ticaret ve sanayide hem de son yıllarda turizm alanında yaptığı hamlelerle ülkemizin ve bölgemizin gözde kentlerinden biri haline gelmesini memnuniyetle takip ettiklerini, aynı zamanda 2010 yılındaki İzmir Enternasyonal fuarımızda onur konuğu il olarak bulunan Gaziantep ile İzmir'in birçok benzerlik taşıdığını da ifade etmek istediğini söyledi.

Gaziantep'in sanayi ve ticaret alanındaki başarılarının yanında özellikle dünyanın en önemli müzeleri arasında yerini alan Zeugma Mozaik Müzesi ile ülkemizin bu konudaki gurur kaynağı olduğunu, ayrıca Türkiye'de ilk kurulan organize sanayi bölgeleri sıralamasında üçüncü sırada Gaziantep'te kurulan OSB'nin yer aldığını da hatırlatmak istediğini söyledi.

Ülkemizin önde gelen kuruluşlarından biri olan SANKO'nun beş kuşaktır büyümeye devam ettiğini, başarılarından dolayı

GSO Meclis Başkanı Konukoğlu: İlkini gerçekleştirdiğimiz ortak toplantılarımız bundan sonra da devam etmeli. Gaziantep sanayiye yakın, iş ortaklıklarına açık.

EBSO Meclis Başkanı Tiryaki: Bu vatani İzmirli - Antepli diye ayrılmadan birlikte savunduk. Birlikteliğimizin devam ettiğini belirtmek için buradayız.

yöneticilerini tebrik ettiğini söyleyen Tiryaki bu vesile ile SANKO'nun kurucusu merhum Sani Konukoğlu'nu da rahmet ve şükranla anmak istediğini dile getirdi.

Nitelikli üretim nitelikli eleman

İstihdamın dünyanın bir numaralı sorunu olduğunu, 2009 yılında dünya çapında yaklaşık 30 milyon insanın işini kaybettiğini, kriz sonrasında gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerin hemen hemen tamamının kriz ve krizin yarattığı işsizlik sorunu ile baş etmeye çalıştığını ifade eden Tiryaki, kriz sonrasındaki yeni dünyada istihdam için gerekli koşulların daha farklı olmaya başladığını, daha fazla nitelikli iş gücüne ihtiyaç duyulduğunu dolayısıyla sanayiciler olarak kriz sonrasında çalışanları daha eğitimi, daha nitelikli ve daha donanımlı hale getirmeye mecbur kaldıklarını vurguladı.

Ülkemizdeki işgücü piyasası ile istihdam yapısının birçok ülkeden farklı olduğunu, kendimize has yapısal sorunlarımızın bulunduğunu ki bunların en önemlisinin genç nüfusa sahip iken maalesef gerektiği gibi değerlendirilememesi olduğunu dile getiren Tiryaki, aslında temel sorunumuzun işsizlik değil, mesleksizlik, vasıfsızlık olduğunu, dolayısıyla meslek liseleri ve meslek yüksekokullarımızın kalitesinin artırılması, hem işadamlarının hem de sanayi odalarının bu konuda katkı sağlamaları gerektiğini belirtti.

Tiryaki, yeni yatırımlar için hükümetimizin çabalarını takdirle karşıladıklarını, ama bilindiği üzere yeni yatırımları bir ülkeye çekmenin kolay olmadığını, zira bütün dünyada

neredeyse her konuda üretim bolluğu yaşandığını, bunun da beraberinde fabrikaların kapanmasını ve krizleri getirdiğini belirtti. Ülkemize yatırımcı çekebilmek için üretim maliyetlerinin olabildiğince rekabetçi durumda tutulabilmesi, yani hammadde, malzeme, işletme, enerji ve istihdam maliyetlerinin olabildiğince cazip hale getirilmesi gerektiğini vurguladı.

Güneydoğu sınırimızda ve özellikle Suriye'deki gelişmelerin kısa ve orta vadede ekonomik ve siyasal yapımızı tehdit ettiğini, sınır ihlalleri ve topraklarımıza düşen top mermilerin iki ülke ilişkilerini zora soktuğunu, özellikle ticaretinde Irak ve Suriye'nin önemli bir yere sahip olduğu Gaziantep gibi illerimizin bu durumun olumsuz etkilerini yaşadığını söyleyen Tiryaki, ortak kültürlerle birbirine bağlanan bu iki coğrafyanın en yakın zamanda normale dönmesini gönülden dilediklerini belirtti.

Tiryaki, İzmir Kemeraltı girişinde uzun yıllar "Benzinci Hafız" adıyla anılan çakmak ve çakmak gazı dolduran 1902 doğumlu Mustafa'nın tıp eğitimi aldığı sırada Gaziantep'in işgali nedeniyle vatan savunmasına katkıda bulunmak üzere Gaziantep'e gönderildiğini, burada bir gözünü kaybettiğini, akabinde Halep'e gönderildiğini, orada da diğer gözünü kaybettiğini, artık görme yeteneği kalmadığı için eğitimi de tamamlayamayan Mustafa'nın bundan sonraki yaşamını küçük taburesinde çakmaklara gaz satarak devam ettirdiğini ve ölümüne kadar İzmir'in sevilen simalarından biri olduğunu anlattı.

Tiryaki, bu vatanın İzmirli, Antepli diye ayrılmadan birlikte savunulduğunu, onun için terörü

asla kabul edemeyeceklerini, bu birlikteliğin devam ettiğini belirtmek için Gaziantep'e geldiklerini dile getirerek her şey için teşekkür etti. Gaziantep Sanayi Odası'nın yeni hizmet binasının da hayırlı olmasını diledi.

GSO Meclis Başkanı Abdülkadir Konukoğlu,

Gaziantep Sanayi Odası'nın 40. Meclis Toplantısı'nı açarken, Meclis evraklarının gönderildiğini belirterek, Ekim ayı mizanını oylamaya sundu.

Konukoğlu, Gaziantep Sanayi Odası'nda başlattıkları bir uygulama ile Danışma Kurulu kurarak geçmiş dönemlerde Meclis Üyeliği yapanların bu kurula dahil edildiğini, Kurul Üyelerinin Meclis Toplantılarına katıldığını, dolayısıyla buradaki amaçlarının birlik beraberlik içerisinde çözüm üretmek olduğunu söyledi. Aynı birlikteliği Vali, Belediye Başkanı, Komutanlar, Oda başkanları ile de sağladıklarını, biri beyanat verdiği zaman herkesin onun arkasında durduğunu, herhangi bir kavga çıkmadığını, bu birlikteliğin Gaziantep'e olumlu yansıdığını vurgulayarak, bu ortak aklın diğer illerde de oluşturulması gerektiğini söyledi.

Gelişmenin sırrı birliktelik

GSO Yönetim Kurulu Başkanı Adil Konukoğlu, Ege Bölgesi Sanayi Odası'nı ağırlamaktan büyük mutluluk duyduklarını belirterek, Gaziantep'e konuk oldukları için EBSO'ya teşekkür etti.

Konukoğlu, hemen hemen her yerde 10-15 sene içerisinde Gaziantep'teki değişimin nasıl gerçekleştiği konusunda sorular sorulduğunu, bu bakımdan geçmişten



Adil Konukoğlu

başlayarak günümüze doğru biraz bilgi aktarmak istediğini söyledi.

Gaziantep'in 6 bin yıldır üzerinde en fazla yaşanan Anadolu şehirlerinden biri olduğunu, zamanında bu topraklar üzerinde Asurlar'ın, Persler'in, Hititler'in, Helenistler'in, Bizanslılar'ın, Oğuz Boyları'nın ve Osmanlılar'ın yaşadığını, Gaziantep adını almadan önce "Ayıntab" diye anıldığını ve o dönemde en iyi kesici el aletlerini yapan ustaların burada yaşadığını söyledi. Bilindiği üzere tarihi ipek yolunun üzerinde bulunmaları nedeniyle yıllarca bütün Avrupa'ya, dünyaya hizmet taşıdığını, hatta Evliya Çelebi'nin seyahatnamesinde Gaziantep'i; "Şehri Ayıntab-i Cihan" yani "Dünya Şehri Ayıntab". Bu kenti anlatmaya ne dil ne kelime yeter. Dünya yüzeyinden geniş bir il. Göz alıcı büyük yapıları her yerde aranan eşyası, birçok mevrası, bolluk ve verimliliği, bitimsiz yiyecek ve içecek pınarları ırmaklarıyla burası Şehr-i Ayıntab-ı cihan. Dünyanın göz bebeği kentidir" ifadeleriyle anlattığını söyledi.

1735 yıllarında, Osmanlı Dönemi kayıtlarına bakıldığında 1000'e yakın dokumacının Ayıntab'da bulunduğu bilgisine ulaşıldığını, 1740 yılında Marsilya kıyısındaki kayıtlara bakıldığında Ayıntab'dan ithal edilmiş kumaşların görüldüğü bilgisine

ulaşıldığını, 1910 yılında Osmanlı yıllığına bakıldığında ise güçlü bir mefruşat sanayii, pamuklu dokuma tezgahları, hama takımları, döşemelik kumaş dokumalar, halı ve kilim imalatı yapıldığının görüldüğünü söyledi. Konukoğlu Osmanlı nüfus kayıtlarında İzmir'den sonra en fazla insanın yaşadığı şehrin Gaziantep olduğunu görüldüğünü, bu bilgi ışığında sanayici, ihracatçı kimliğinin çok eskilere dayandığını vurguladı.

Ihracatta sıçrama

En fazla ihracat yapan 10 il arasında ekim ayı sonu itibarıyla Gaziantep'in 5. sırada yer alarak Ankara'nın bir çita yukarısına çıktığını, yıllara göre yapılan ihracata bakıldığında 1996'dan bu yana yükselen trendin çok rahat görüleceğini dile getiren Konukoğlu, geçen seneki toplam ihracatlarının 4 milyar 928 milyon dolar, bu sene 11. ay itibarıyla 510 milyon dolar olduğunu ki hedeflerini 6 milyar dolara yaklaşmak şeklinde belirlediklerini söyledi.

Konukoğlu, yıllara göre ihracatçı firmaların artışına bakıldığında 1996 yılında 453 olan rakamın, şu anda 1.164 olduğunu, her sene belli oranda artışı yakalayabildiklerini ifade etti. İthalat ihracat karşılaştırma oranında artı veren ender şehirlerden biri olduklarını, yıllara göre Gaziantep'ten ithalat yapan ülkelere bakıldığında 80 ülkeden başlayıp, 173 ülkeye ulaştıklarını ancak hedeflerinin dünyada gümrük kapısı olan her ülkeye ulaşabilmek olduğunu vurguladı.

En fazla ihracat yapan ilk 10 ile bakıldığında 6. sıradaki yerlerini koruduklarını, İzmir'in arkasından kopmadan hızlı şekilde gelmeye devam ettiklerini, ihracat yapılan ülkelere bakıldığında Irak ile Orta Doğu ve Avrupa'nın önemli yer teşkil ettiğini, Irak ile Orta Doğu'yu ayırmalarının ana nedeninin ise Irak ile ne kadar ihracat gerçekleştirildiğini ve yapılan ihracatı kontrol altında tutabilmek olduğunu dile getirdi. Avrupa'nın, Gaziantep'in büyüyen pazarlarından biri olduğunu, bu pazarın yüzde 30'ları bulmasını ümit ettiklerini söyledi.

Konukoğlu, yalnızca Türkiye'de değil dünya genelinde 20 tane tanınabilir marka yaratmayı hedeflediklerini, zaten Türkiye'yi daha üst konumlara taşıyabilmenin yolunun markalaşmadan geçtiğini, bu anlamda ülkemizde marka konusunda gerçekleştirilen çalışmaların işadamları tarafından çok iyi bilinmesi gerektiğini söyledi.

Konukoğlu, yıllara göre sigortalı çalışan sayısına bakıldığında 2009 yılında Avrupa'daki kriz sonrasında

GSO Yönetim Kurulu Başkanı Adil Konukoğlu:

"Katma değeri yüksek teknoloji ürünlerin üretim üssü olmayı, üniversite-sanayi işbirliğinde Türkiye'ye model olmayı amaçlıyoruz. Aramızdaki iş köprülerini güçlendirirsek, Türkiye'nin 2023 ve 2071 vizyonuna birer temel taş, birer tuğla koymuş oluruz."

küçük bir düşüş yaşansa da 2010 ve 2011 yılında yapılan ataklar sayesinde 2012 yılında 211 bin kişi rakamının görüldüğünü belirtti. Toplam sanayideki kullanılan enerji miktarının hep yükselen bir trend içinde olduğunu, Türkiye'nin büyüme katsayısının minimum 2 katı büyüme gerçekleştirdiklerini ve Gaziantep'in son 30 yıl içinde hiçbir zaman küçülme trendinde olmadığını ifade etti.

Konukoğlu, son 10 yılda dünyanın en fazla nüfus artışı sağlayan 9. şehri olduklarını, 1965 yılında 501 bin olan nüfusun, 2001 yılı sonu itibarıyla 1 milyon 753 bin 596 kişiye ulaştığını dile getirdi.

Gaziantep'teki sanayiye bakıldığında toplam organize sanayi bölgesi alanının şu an için 24 milyon metre kare olduğunu ve 12 milyon metrekare ile 5'nci organize sanayi bölgesinin de ilavesiyle toplam alanın 36 milyon metrekareye çıkacağını söyleyen Konukoğlu, şehrin farklı bölgelerinde de sanayi bölgeleri bulunduğunu ve bu sanayi alanlarına kayıtlı 5 bin 89 tane firmanın faaliyet gösterdiğini belirtti.

Hedefler büyük

Gaziantep'in hedefleri arasında; 30 milyar dolar ihracat gerçekleştirilmesini, 350 bin kişiye istihdam sağlamanın, dünyanın bütün ülkelerine ihracat gerçekleştirilmesini, katma değeri yüksek teknolojik ürünlerin üretim üssü olmanın, en az 20 yeni ulusal ve uluslararası marka yaratmanın, üniversite-sanayi işbirliğinde ülkemize model olunmasının yer aldığını



Ender Yorgancılar

ki, bu hedefler doğrultusunda tüm Gaziantep'teki sivil toplum örgütlerinin, belediyelerin ve vilayetin el birliği ile çalıştığını vurguladı.

Ortak çalışmanın en güzel örneklerinden birinin Gaziantep Üniversitesi mühendislik bölümlerinde okuyan öğrencilerin son sınıfın ikinci yarısını mutlaka bir sanayi kuruluşunda görev alarak, buradan alacağı not sonucunda diplomasını alması olduğunu dile getiren Konukoğlu, bu uygulamayı diğer bölümlere de yaymak için çaba gösterdiklerini söyledi. Aynı zamanda OSB içerisinde yer alan Naci Topçuoğlu Meslek Yüksek Okulu'nda her sene sanayicilerin taleplerine göre branşların yeniden belirlendiğini, şu anda 6 değişik branşta eğitim yapıldığını ifade etti.

Gaziantep'teki 5 OSB'nin hepsinde de Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Fatma Şahin'in desteği ile kreş açılarak çalışanların çocuklarını çok rahat bırakabilecekleri mekanlar yaratmayı planladıklarını söyledi.

Konukoğlu, İzmirli sanayiciler ile iş

köprülerini ve bağları güçlendirerek, Türkiye'nin geleceğine katkı sağlayıp, nesillere aktarabilecekleri çalışmalara katkıda bulunmalarını ümit ettiğini söyledi.

Birlikte güçlüyüz

EBSO Yönetim Kurulu

Başkanı Ender Yorgancılar, terör örgütü tarafından Gaziantep'te gerçekleştirilen menfur saldırı sonrasında İzmir Foça'da da bir saldırı meydana gelmesi nedeniyle iller arası dayanışmayı göstermek adına Gaziantep'e geldiklerini, dolayısıyla bu organizasyonun anlam ve değerinin çok farklı olduğunu, üstelik manevi açıdan böylesine önemli bir organizasyonun Ege Bölgesi Sanayi Odası tarihinde en fazla katılımı İzmir dışında gerçekleştirilmiş seyahat olmasının da ayrıca önem teşkil ettiğini dile getirdi.

Gaziantep'in tanıtımına ilişkin yayınlanan filmin gerçekten çok etkileyici olduğunu, geçmişte "Anadolu Kapları" diye tanımlanan Gaziantep'in bugün "Şahin"i simge edinerek, daha iyi olma yolundaki kararlılığını gösterdiğini söyledi.

Yorgancılar, öncelikle Gaziantep'e geldikleri andan itibaren yakın ilgi ve alakalarını esirgemeyen herkese şahsı ve EBSO Meclis Üyeleri adına teşekkür etmek istediğini belirterek, son derece güzel ve başarılı bir

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar:
'Önümüz açık. Türkiye, 2 yılda yüzde 8,5 büyüdü ama bu yıl sonu beklentiler yüzde 3 civarında. Hedefimiz, yılda 700 bin kişinin üniversiteden mezun olduğu bir ortamda Türkiye'nin sürekli yüzde 7'nin üzerinde büyüme gerçekleştirmesi.'



seyahat gerçekleştirdiklerini söyledi. Ayrıca, Gaziantep Sanayi Odası'nın yeni binasının yapımında emeği geçenlere teşekkür ederek, hayırlı olmasını diledi.

Ege Bölgesi Sanayi Odası'nda görevi devraldıklarından itibaren gayet uyumlu çalıştıklarını, amaçları üretmek olduğu için kavgaya asla mahal vermediklerini dile getiren Yorgancılar, Gaziantep'e gelmelerindeki amacın birliktelik mesajı vermek, güncel ekonomik gelişmeler konusunda fikir teatilerinde bulunmak, tecrübeleri paylaşmak olduğunu ama bunların ötesinde bayramlar dahil masum, sivil insanların hayatlarına son vermeyi hak gören şuarsuzca bilmeden yataklık edenlere karşı çıktıklarını, onları kınadıklarını göstermek, Türkiye Cumhuriyeti'ne sahip çıktıklarını ifade etmek olduğunu söyledi.

Yorgancılar, Gaziantep'in hakikaten önemli işler başaran bir il olduğunu, İzmir ile benzerlik gösteren yönleri olduğu gibi, farklı yönleri de bulunduğunu, bu farklılıkta nüfus kriterinin göze çarptığını, çünkü Gaziantep nüfusunun yüzde 44'ünün 0-19 yaş arasında bulunduğunu ve

nüfusunun yüzde 80'ini Gaziantepli vatandaşların oluşturduğunu, yani il içinde nüfusu tutmayı başardığını söyledi.

Uyumlu çalışma

Odalar olarak son derece önemli çalışmalar gerçekleştirdiklerini, özellikle TTK ile ilgili gündeme getirilmesi gereken konuları uyum içinde çalışarak, tespitler yaparak, ortak akıl ile farklı illerden hükümete, ilgili bakanlıklara konuyu aktararak çözüm için gayret sarf ettiklerini dile getiren Yorgancılar, katkılarından ötürü Yönetim Kurulu Başkanı Konukoğlu'na teşekkür etti.

Yorgancılar, değişen dünyada güç dengelerinin farklı boyuta geldiğini, Çin, Endonezya, Tayland, Güney Kore'nin gayri safi yurt içi harcamalarının yüzde 50'lere ulaştığını, ancak Almanya gibi sanayinin içinden gelmiş, tüm dünyaya önderlik yapmakta olan ülkenin sanayi payının yüzde 25-30'lar seviyesinde kaldığını, ülkemizin ise bu konuda ciddi yol kat etmesi gerektiğini söyledi.

Yorgancılar, geçen iki yıl içinde Türkiye'nin yüzde 2.5'in üzerinde büyüme gerçekleştirdiğini, bu yılsonu

itibariyle beklentilerin yüzde 3 civarında olduğunu, oysa yılda 700 bin kişinin üniversitelerden mezun olduğu bir ortamda sürekli yüzde 7'nin üzerinde büyüme gerçekleştirilmesi gerektiğini işaret etti. Türkiye'nin hep dış talebe bağlı olarak büyüdüğünü, eğer dış ticaretteki talep gerçekleşmemiş olsaydı bu yıl, Türkiye'nin maalesef eksi büyüme ile karşılaşmış olacağını ifade etti.

Son 10 yılda ihracat artışı dünya ortalamasında yüzde 5.1 iken ülkemizde ihracat artışının yüzde 10.5 seviyelerine geldiğini, reel ve nominal dolar kurundaki değişimde sanayiciyi en fazla rahatsız eden konunun döviz kurlarında gerçek değer oluşmaması olduğunu, dolayısıyla kurun mutlaka Merkez Bankası tarafından gerçek kur olarak uygulanması gerektiğini, bunu her ortamda dile getirdiklerini belirtti.

Dünyanın 18'nci büyük ekonomisi olan ülkemizin, Teknolojik Hazırlık başlığında 53. sırada, Küresel Rekabet Endeksi'nde 43. sırada, İnovasyon başlığında 55. sırada, Bilgi Teknolojileri Endeksi'nde 52. sırada, İş Yapma Raporu'nda 71. sırada, İnsani Kalkınmışlık Endeksi'nde 92. sırada, Tasarruf Oranı'nda

129. sırada olduğunu, oysa bir ülkenin gelişebilmesi, büyüebilmesi için rakipleri ile eşit şartlarda mücadele etmesi gerektiğini söyledi. Yorgancılar, tasarrufun olmadığı yerde borcun olacağını, bu borcun da ya kredi kartlarında ya da tüketici kredilerinde görüleceğini ifadeyle, öncelikle tasarruf edebilir sistemin oluşturulması gerektiğini vurguladı.

Yorgancılar, Türkiye'nin enerji üreticisi ve tüketicisi bölgeler arasında önemli bir enerji üssü olduğunu, ancak ithalatımızın beşte birinin, cari açığın yüzde 70'inin enerji ithalatı kaynaklı olduğunu, petrolde yüzde 92, doğalgazda yüzde 98 oranında dışa bağımlılığımızın bulunduğunu ki doğalgaz ihtiyacımızın yüzde 80'inin, petrol ihtiyacımızın yüzde 64'ünün sadece Rusya ve İran'dan karşılandığını söyledi.

Uluslararası etki

Son açıklanan kapasite kullanım oranımızın 2.9 puan aşağıya inerek, yüzde 74 seviyelerine gerilediğini, 2007 tarihinde yüzde 83 olan kapasite kullanım oranını yüzde 85-87'lere çıkartmayı ümit ettiklerini ancak, Türkiye bugünkü sanayisi ile yüzde 85-87 kapasite kullanım oranlarına ulaştığı anda enerji sıkıntısı ile karşı karşıya kalacağını, işte bu nedenle nükleer enerji santrallerinin son derece önemli olduğunu söyledi. Her ne kadar nükleer enerji santrallerinden korkulsa da bugünden planlaması yapılmadığı takdirde çok önemli enerji sıkıntıları ile karşı karşıya kalacağını vurguladı.

Piyasaların hala yangın yeri olduğunu, 2012-2013 döneminde seçime gidecek olan 87 ülkenin Türkiye ihracatı içindeki payının yüzde 40, ithalatı içindeki payının yüzde 38 olduğu göz önüne alındığında uygulanacak dış politika neticesinde ikili ülke ilişkilerimizi zedeleyecek olan herhangi bir sonucun ithalat ve ihracatımızı direkt etkileyeceğini belirtti.

Yorgancılar, İzmir ilinde sanayi siciline kayıtlı sanayi işletmesi sayısının 3 bin 754 olduğunu, faal nüfusun yüzde 31'inin sanayide çalıştığını, gayri safi gelirin ise yüzde 35'inin sanayi sektöründen sağlandığını, toplam istihdamın yaklaşık 1 milyon 410 bin kişi olduğunu, toplam sanayi işletmesi içerisinde yüzde 5'lik oran ile İzmir'in, sanayisi gelişmiş dördüncü il olduğunu söyledi. İzmir Kalkınma Ajansı tarafından tespit edilen araştırma sonucuna göre, araç üstü ekipman, gelinlik, abiye, endüstriyel havalandırma, iklimlendirme, konserve gıda, kimyasal maddeler, yük taşımacılığı sektörlerinin İzmir'de kümelenmeye en uygun sektörler olarak tespit edildiğini dile getirdi.

İstihdamın sektörel dağılımına bakıldığında, hizmet sektörünün yüzde 57, sanayi sektörünün yüzde 31, tarım sektörünün yüzde 12'lik dilimde yer aldığını, gelişmekte olan sektörler arasında Lojistik, Savunma Sanayi, Organik Tarım, Kongre ve Fuarçılık, Sağlık Turizmi, Yenilenebilir Enerji Kaynakları, Jeotermal Sera ve Çiçekçilik, Eğitim ve Bilişim Sektörlerinin bulunduğunu ifade etti.

Yorgancılar, hükümetin yatırım programı içinde olan Çandarlı Limanı'nın Uzak Doğu'dan gelen gemilerin Ege Bölgesi'ndeki konteyner transfer merkezi haline gelmesinin planlandığını, dünyadaki 10 büyük limandan biri olacağını ve liman projesi bittiğinde bölgemizde 5 tane limana sahip il konumuna gelineceğini vurguladı.

Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın kurucusu olduğu 10 tane OSB bulunduğunu, yaklaşık 52 bin kişinin istihdam edildiğini ancak, iller bazında uygulanan teşvik sistemi nedeniyle yatırımcılar tarafından 30 km'lik mesafede bulunan Manisa'nın tercih edildiğini, bu nedenle OSB arazilerinin yüzde 33'lük kısmının boş olduğunu belirtti.

Yorgancılar, İzmir'de yabancı sermaye kültürünün son derece gelişmiş ve gelişmekte olduğunu, özellikle geçtiğimiz iki yıl dört Amerikan firmasının serbest bölgede yatırım yaptığını, yine basından takip edildiği üzere PETKİM'in Cumhuriyet tarihinde bir ilk olan 5 milyar dolarlık rafineri yatırımını bölgemizde gerçekleştireceğini dile getirdi.

Yorgancılar, ABD'deki Brookings Enstitüsü'nün 200 metropol ekonomi listesinde İzmir'in 4. sırada yer almasının son derece önemli olduğunu, Çinli yatırımcıların İzmir'i dünyada yatırım yapılabilecek en uygun şehirlerden biri seçmesinin, onaylamasının ve bunu yatırımcılara duyurmasının şehrimiz açısından son derece önemli bir gelişme olduğunu ifade etti.

Kentin 80 yıldır İzmir Enternasyonal Fuarı'na ve bugüne kadar başarı ile gerçekleştirilen uluslararası mermer ve gelinlik fuarlarına ev sahipliği yaptığını, 2005 yılında başarılı bir Universiade oyunları gerçekleştirildiğini hatırlatan Yorgancılar, özellikle 2020 yılı için aday olunan sağlık temalı EXPO projesinin sadece İzmir için değil Türkiye için çok önemli olduğunu vurgulayarak, bu anlamda yapılacak katkıları çok önemsediklerini söyledi.

Yorgancılar, 2023 hedeflerine kilitlenmiş sanayiciler olarak, ülkemizde kurumlar arasında hiçbir zaman için siyasi polemiklerle değil, yatırım odaklı, ekonominin ön planda olduğu, daha iyisinin nasıl, ne şekilde, nerede yapılabilirliğinin konuşulduğu, tartışıldığı Türkiye'ye, istihdam sağlayan, katma değer yaratan, vergisini ödeyen işadamları olarak, eşit rekabet koşullarının oluşması için çaba sarf edeceklerini vurguladı.

GSO Meclis Başkanı Abdülkadir Konukoğlu, her konuda İzmir'in yanında ve destekçisi olduklarını belirtmek istediğini söyledi.

Sanayicinin gündemi terör ve ekonomi



Ege Bölgesi Sanayi Odası, Gaziantep Sanayi Odası ile ortak meclis toplantısı gerçekleştirerek teröre karşı Türkiye'nin batısıyla doğusunun birlik ve dayanışma içinde olduğunu gösterdi.

EBSO Meclis Başkanı Mehmet Tiryaki, Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, GSO Meclis Başkanı Abdulkadir Konukoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Adil Konukoğlu'nun Türkiye'ye örnek mesajları sanayicileri de sardı. Gaziantep'te gördükleri konukseverliğe teşekkür eden EBSO Meclis Üyesi sanayiciler, ortak değerler etrafında buluşmanın Türkiye'nin geleceği açısından önemine dikkat çekti. EBSO Meclis Üyesi sanayiciler, yerli üretimin güçlendirilmesi, ihracata destek, hipermarketlerin tedarikçisi konumundaki KOBİ'leri ödemelerini zamanında alabilmesi, TOKİ'nin konut yapımındaki modelinin fabrika yapımına da uygulanarak sanayicinin üretime geçecek kaynağını koruması konularını gündeme getirdi.

Davut Yanık İhracatçı firmalar desteklenmeli



EBSO Meclis Üyesi Davut Yanık, elektrik panoları üreticisi olarak ihracat yapan firmaların girdilerinin azaltılması adına özellikle değişik teşvikler ile desteklenmesini istedi.

Yanık, şu anda markalaşma

konusunda çok güzel fırsatlar bulunduğunu, çünkü ekonominin düzgün olduğu dönemlerde zaten marka firmalar satışlarını gerçekleştirdiğini, bu satışların marka sahibi olmayan firmalara yansımadığını ama şimdi değişen fiyat politikasından dolayı markalarını yaratma fırsatı ve daha iyi satış yapma fırsatları olduğunu, dolayısıyla bu konuda atılım yapabilmeleri için ihracat yapan firmaların farklı teşviklerle desteklenmesi gerektiğini belirtti.

Kürşad Yuvgun Özkaynakla çalışmaya vergi üretimi zorlaştıracak

EBSO Meclis Üyesi Kürşad Yuvgun, hükümetin yeni bir yasal düzenleme ile öz kaynaklarla çalışmayı teşvik etmek adına yabancı kaynak kullanımından caydırıcı gider



kısıtlaması yoluna gittiğini, yılbaşından itibaren öz kaynaklarından daha fazla yabancı kaynak kullanan firmaların ödedikleri faizin yüzde 10'nu kadar ek vergi ödeyeceklerini söyledi.

Yatırım için kullanılan yabancı kaynağa uygulanan faizin bu uygulamadan istisna edildiğini, ancak sanayicilerin yabancı kaynağı sadece yatırım için kullanmadığını dile getiren Yuvgun, eskiden de yapılan bu uygulamadan sanayi sicil belgesi olan firmaların istisna edildiğini, oysa şimdi bu uygulamanın da kaldırıldığını vurguladı. Tacirlerin yabancı kaynak ihtiyaçlarını azaltacak etkili tedbirler alabileceğini fakat sanayicilerin böyle bir şanssı bulunmadığını, özellikle meyve sebze işleme sektörünün hiç şanssı olmadığını, çünkü yılın belli dönemlerinde mevsimlik üretimler yapıp, ürettiklerini stoklayarak satmak zorunda kaldıklarını, dolayısıyla stoklama ihtiyaçlarının yüksek olduğunu dile getirdi. Yuvgun, yapılan uygulamanın tarım ve gıda sanayine darbe vuracağını, çarkların dönmesini daha da zorlaştıracığını, son tüketiciler de dahil tüm kesimleri olumsuz etkileyeceğini söyleyerek, yol yakinken bu uygulamadan vazgeçilmesi, ya da Sanayi Sicil Belgesi olan kuruluşların veya en azından gıda sanayicilerinin istisna edilmesi gerektiğini dile getirdi.

Kürşad Yuvgun, İzmir'de birçok sanayicinin "Biz sanayiciler olarak

sorumluluklarımızı biliyoruz. Elimizden geleni de yapıyoruz. Hükümetimizin de bu değerlerden, özellikle Borsa gelirlerinden vergi almayı, kayıt dışı ekonomiyi kayıt içine almak suretiyle vergi artışını sağlamasını istiyoruz" dediklerini belirterek, bu gider kısıtlaması konusunda EBSO'nun, TOBB ve Maliye Bakanlığı nezdinde gerekli girişimlerde bulunduğunu, Gaziantep Sanayi Odası'nın da bu konuya hassasiyet göstermesini istediklerini söyledi.

Tarım ve gıdaya su darbesi

13 Şubat 2011 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan 6111 sayılı yasanın 126. Maddesine göre; yasanın yürürlüğe girdiği tarihten itibaren yeni açılan yer altı suyu kuyularına ölçüm sistemi takılmadan kullanma belgesi verilmeyeceğini, bugüne kadar açılmış kuyulara da 13 Şubat 2013 tarihine kadar ölçüm sistemi kurulması gerektiğini hatırlatan Yuvgun, aksi takdirde kullanım belgelerinin iptal edilerek kuyuların kapatılacağını ifade etti. Yuvgun, tarım ve tarıma dayalı sanayide su tüketimi yüksek olduğu için söz konusu uygulamanın ciddi sorun yaratacağını, başta gıda güvenliğini tehlikeye düşürerek, istihdamın azalmasına neden olacağını, faaliyetleri kısıtlayarak, maliyetleri arttıracığını, sonuçta tüketicinin satın alma gücünü olumsuz etkileyeceğini vurguladı. Buradaki ana sorunun ruhsatlı kuruların en az 8-10 katı olduğu söylenen ruhsatsız kuyuların tespit edilerek ruhsatlandırılması olduğunu ki bu hususun dikkate alınmadan uygulamanın yapılmasının adaletsizliği ve haksız rekabeti daha arttıracığını ifadeyle, uygulamadan en kısa sürede vazgeçilmesi gerektiğini söyledi.

KOBİ'lerin geç ödeme sorunu çözülmeli

Yuvgun, bilindiği üzere TTK

hususunda çok tartışmalar yapıldığını, akabinde değişiklikler gerçekleştiğini ama özellikle sanayiciler için hayati önem taşıyan "Ticari hükümler ile yasaklanmış işlemler ile mal ve hizmet tedarikinde geç ödemenin sonuçları" başlığındaki, 1530. maddeyle ilk defa geç ödeme konusunda çok ciddi ve ihtilal niteliğinde bir düzenleme yapıldığını ancak bu yasa hükmünün yanında Alışveriş Merkezleri ve Zincir Mağazalar Yasası'nın da çıkmasını beklediklerini, konuyla ilgili görüşü 2010 yılında ilgili bakanlığa bildirdiklerini ama şu anda ne durumda olduğunu konusunda hiçbir bilgi bulunmadığını söyledi.

TTK'nın 1530'ncü maddesinin eşliğinde Alışveriş merkezleri, zincir mağazalar yasanının da çıkarılması için mücadele edilmesi gerektiğini, çünkü sorunlarının ve menfaatlerinin müşterek olduğunu dile getirdi. Yuvgun, ayrıca Kooperatifler Yasası'nın da yeniden yazıldığını ifadeyle, en kısa zamanda yürürlüğe girerek, bu konudaki sıkıntıların da giderilmesini ümit ettiğini söyledi.

Ateş Demirkalkan Uzakdoğu tekstile tehdit olmasın

EBSO Meclis Üyesi Ateş Demirkalkan, 30 yıldır hazır giyim üreticisi ve ihracatçısı olduğunu, İskandinav ülkelerine blue jean pantolon ihracatı gerçekleştirdiğini söyledi. Demirkalkan, hazır giyim ve tekstil sektörü birlikte değerlendirildiğinde Türkiye'de birinci sırada yer aldığını, şu anda ülkemizde dünyanın en iyi kumaşlarının üretildiğini, iyi bir pazarlama yapıldığını ve fabrikalarda en son teknolojinin kullanıldığını belirtti. Bu anlamda markalaşma adına bütün adımların atıldığını, ki buna tasarımın da dahil olduğunu, sanayiciler olarak üzerlerine düşen görevleri yerine getirdiklerini hatırlatan Demirkalkan, ancak devlet



desteğine ihtiyaçları bulunduğunu, çünkü özellikle Uzak Doğu ve Çin üretimleri karşısında büyük tehdit yaşadıklarını, şu anda 14 dolara sattıkları blue jean pantolona Uzak Doğu ve Çin'in 6 dolar fiyat verdiğini belirtti.

GSO Meclis Başkanı Konukoğlu'ndan aynı zamanda TOBB Tekstil Konseyi Başkanı olarak görev alması nedeniyle taleplerinin dile getirilmesini isteyen Demirkalkan, mutlaka siyasi iradenin konuyu değerlendirmesi, rekabet edebilecekleri ortamı yaratması gerektiğini ifade etti.

GSO Meclis Başkanı Abdülkadir Konukoğlu, TOBB Tekstil Konseyi olarak bu konuda çalışmalar gerçekleştirdiklerini, hazırladıkları raporlar ile yüzde 20-30 arasında anti dumping yetkisi getirdiklerini, bunun da şu anda yaklaşık 135 bin kişiyi iş sahibi yaptığını ifade etti.

Durmuş İşsever Kentimize sahip çıkıyoruz

GSO Meclis Üyesi Durmuş İşsever, İzmirliileri, Egelileri yaşadıkları şehrin güzelliğinden ötürü kışkırdıklarını ama Gaziantep'in kendileri için başka olduğunu, Kurtuluş Savaşı'nda 10 bin şehit veren il olarak Gaziantep'e sahip çıkmaya devam ettiklerini vurguladı.

İşsever, Gaziantep'in sanatı Ermeniler'den, ticareti Yahudiler'den

öğrendiğini, halen Türkler'in, Kürtler'in, Araplar'ın iç içe yaşadığını, şu anda fabrikasında çalışan 500 işçiden 250 tanesinin kürt olduğunu, terörü de insanları iş sahibi yaparak engellediklerini, standart geçim düzeyine gelen bir ailenin zaten terör örgütüyle bağının kalmadığını vurguladı. Ülkemizdeki terörün ana nedeninin ekonomik olduğunu, zira Kürt sorunu değil, PKK sorunu bulunduğunu söyledi.

Sayıl Dinçsoy Ortak değerlerde buluşuyoruz



EBSO Meclis Başkan Yardımcısı Sayıl Dinçsoy, Gaziantep'e ilke defa geldiğini, Atatürk'ün nüfus cüzdanını aldığı şehri çok merak ettiğini, bilindiği üzere Ulu Önder'in İzmir'e de annesini emanet ettiğini, İzmir'de evlendiğini, iki şehrin bu anlamda ortak noktası bulunduğunu söyledi.

Dinçsoy, firmasının iki ayı üretimde bulunduğunu, ilkinin silah detektörleri diğerinin ise Türkiye'nin yeni tanışacağı bir alan olan kahve, çay gibi ürünlerin satılacağı otomatlar konusunda üretime geçtiklerini ifade eden Dinçsoy, sanayiciler olarak dünyada gelişen arz fazlası karşısında dikkatli olmaları gerektiğini, çünkü dünyanın hızla büyük harbe sürüklenme tehlikesi içinde bulunduğunu dile getirerek,

bu süreç içerisinde sanayiciler olarak ellerinden gelen çabayı göstermeleri gerektiğini vurguladı.

Atilla Üner Komiteler bazında da işbirliği yapalım



EBSO Meclis Üyesi Atilla Üner, Gaziantep'ten çok güzel duygularla ayrılacağını dile getirirken, Gaziantep Sanayi Odası'nı da İzmir'de ağırlamaktan büyük memnuniyet duyacaklarını dile getirdi.

İklimlendirme Sanayi sektöründe faaliyet gösteren bir sanayici olarak aynı zamanda araç üstü ekipmanlar, araç üstü klima, soğutucu üniteleri de imal ettiklerini, hem otomotiv hem de iklimlendirme sektörü adına her iki ilin komitelerinin ortak çalışarak somut adımlar atabilmeleri için iki Oda arasında gerçekleştirilen Ortak Meclis Toplantısı'nın kapsamının genişletilerek, Komiteler arasında yapılmasını talep etti.

Kani Aydoğdu TOKİ modeli ile fabrika da yapılınsın

EBSO Meclis Üyesi Kani Aydoğdu, GSO Meclis Başkanı Konukoğlu'nun dile getirdiği, Danışma Kurulu'nun bir benzerini Başkanlar Kurulu adıyla EBSO'da kurduklarını, kapsamını biraz geniş tutarak Vali ve Belediye Başkanı'nı da bu kurula dahil ettiklerini, ancak



Gaziantep Sanayi Odası'ndaki gibi etkili olmadığını, şu anda EBSO'da da iki dönem meclis üyeliği yapanların Onur Üyesi olduğunu ve onur üyelerinin de meclis toplantılarına katıldığını söyledi.

Kani Aydoğdu, organize sanayi bölgelerinin Türkiye'ye en fazla fayda sağlayacak kuruluşlar olduğunu, dolayısıyla teşvik sistemi oluşturulurken OSB'ler arasında farklı uygulama yapılmaması gerektiğini ifadeyle, ayrıca yıllarca uğraşip organize kurup, altyapıyı hazırlayıp, binaları yaptıktan sonra sanayicilerde para kalmadığını, o nedenle OSB'lerin TOKİ modeliyle

yapılıp faaliyete geçirilmesinin daha iyi bir sistem olacağını belirtti. Diğer taraftan TOBB'un sıkıntıda olan OSB'lerden arsa alarak ekonomiye katkıda bulunabileceğini, zira TOBB Kanunu'nun 51. maddesinde "Teknoloji merkezleri kurar, OSB'ler kurar ve OSB'lere ortak olur" dendiğini, bu konuda TOBB'da komisyon kurulur ise işletmelerin daha çabuk faaliyete geçebileceğini söyledi.

Bankaların işlem ücretleri

Türkiye'de bankaların gerçekleştirdikleri her işlemde ücret aldıklarını, alınan ücret için kanuna aykırı bir uygulama yapılmadığını belirttiklerini, sene sonunda da yüzde 13 oranında kâr açıkladıklarını söyleyen Aydoğdu, alınan ücretlerin azaltılması ve kaldırılmasına yönelik Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın Bankalar Birliği nezdinde girişimde bulunduğunu, alınan cevabi yazıda; yapılan uygulamanın kanuna aykırı bir tarafı bulunmadığını ve müşterilerce alınan masrafların kabul edildiğine ilişkin evrakların altına imza atıldığını belirttiğini söyledi. Aydoğdu sanayicilerin büyük bir camia

olduğunu bu konuda yaşanan sıkıntıyı birliktelik sağlarsa çözebileceklerini ifade etti.

Aydoğdu, Gaziantep gezisi sırasında muazzam çarşılar gördüklerini, Türkiye'nin çok yerini gezen biri olarak bu denli tertipli çarşılar görmediğini belirtmek istediğini, ancak kurulması düşünülen alışveriş merkezleri projeleri kesinleşir ise böylesine güzel çarşıların zaman içerisinde kaybolmasından korktuğunu söyledi.

Metin Akdaş

İklimlendirme sektörüne destek şart

EBSO Meclis Üyesi Metin Akdaş, iklimlendirme sektöründe faaliyet gösteren bir sanayici olarak, DAIKIN gibi sektöründe dünya devi olan bir firmanın yatırım için Türkiye'ye getirilmesi adına gösterilen çabadan ötürü Konukoğlu'na teşekkür etti.

İklimlendirme Birliği'nin 2012 yılı başında Ankara'da kurulduğunu, sektör büyüklüğünün 4.8 milyar dolar, geçen seneki ihracat rakamının 5.2 milyar dolar, 2023 hedefinin 25 milyar dolar olduğunu ki bunun da iklimlendirme sektörünün Türkiye





için oldukça önemli bir yere sahip olduğunu gösterdiğini söyledi. Akdaş, Aralık ayının ilk haftası Antalya'da gerçekleştirilecek toplantıda sektörün 2023 yılında ihracat hedeflerine ulaşması için yol haritası belirlenmesi adına çalışmalar yapılacağını ifade etti.

Sektörün yaşadığı en büyük sorunlardan bir tanesinin yeterli insan kaynağı ile beslenememesi olduğunu söyleyen Akdaş, Yönetim Kurulu Başkanı Konukoğlu'nun meslek yüksekokullarından ve meslek liselerinden bahsederek, sektörlerin ihtiyaçları doğrultusunda eğitim verilecek branşların belirlendiğini dile getirdiğini, bu bağlamda iklimlendirme sektörü içinde çalışmalar yapılırsa minnet duyacaklarını dile getirdi.

Akdaş, sektörlerinin önemli

sorunlardan bir diğerinin ise test ve sertifikasyon sıkıntısı olduğunu, ihracat yapabilmek için AB'deki ülkelere test ve sertifikasyon ürünlerini göndermek durumunda kaldıklarını, konuyla ilgili olarak İZKA'nın ve EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar'ın büyük destekleri ile Ege Soğutma Sanayici İşadamları Derneği'nin test ve sertifikasyon konusunda bir laboratuvar projesi hazırlandığını, hayata geçirilmesinde Gaziantepli sanayicilerin de desteklerini beklediklerini ifadeyle, konuya ilişkin hazırlanan dosyayı takdim etti.

Remzi Peköz **Atatürk'te birleştik**

EBSO Meclis Üyesi Remzi Peköz, uzun yıllardır Gaziantep'e gelip gittiğini, insanların çok sevdiğini söylerken, İzmir'in Ulu Önder Atatürk'ün en yakın, en güçlü takipçisi olan insanların yaşadığı kent olduğunu, İzmir ile Gaziantep arasında bu benzerlik dolayısıyla birliktelik oluşturmaktan büyük onur duyduklarını ifade etti.

Mustafa Topçuoğlu **Çuval değişikliği un fiyatını artırır**

GSO Meclis Üyesi Mustafa Topçuoğlu, kümelenme modeli



çerçevesinde Gaziantep'in Türkiye'deki çuval üretiminin yüzde 70'e yakın bölümünü gerçekleştiren bir şehir olduğunu, ancak Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın



şu anda yapmış olduğu çalışma ile polipropilenden üretilen un çuvalının kaldırılarak tamamen kağıt torba ambalajına geçilmesinin hedeflendiğini söyledi. Topçuoğlu, çok ciddi maliyet getireceği için bu durumun hem çuval sektörünün hem de ekmek sektörünün fiyatlarına yansıtacağını, zira kağıt ambalaj ile polipropilen ambalaj arasında 4 misli fiyat farkı bulunduğunu dile getirdi. Konuyla ilgili Yönetim Kurulu Başkanı Konukoğlu'nun Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı nezdinde girişimde bulunduğu belirterek, Bakanlıkça yapılan çalışmanın iptali için çok ciddi çalışma yapmaları gerektiğini vurguladı.



GAZETE
insört
MATBAA
KATALOG
BROŞÜR
Ajanda
Y SATRANÇ
Y Dijital
R: O TANITIM
E FILMİ
Koli Fotoğraf Çekimi
CETİKET
BILLBOARD
ATKI ARAÇ
TABELA
KURUMSAL KİMLİK
K web
Medya planlama
Logo
organizasyon
PROMOSYON



Sizin için ürettikçe,

Biz Büyüyoruz



GRAFİK TASARIM



B A S K I



PROMOSYON



BAYRAK



ORGANİZASYON



AÇIKHAVA

EBSO Başkanı Yorgancılar'a İzmir'e Katkı Onur Ödülü



İZSİAD, teşvik adaletsizliği başta olmak üzere üretim üzerindeki yükler, haksız rekabet, vergi sistemindeki yanlışlıkları cesurca gündeme getiren EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar'a İzmir'e Katkı Onur Ödülü verdi

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği tarafından İzmir'e Katkı Onur Ödülü'ne layık görüldü. Yorgancılar, bu anlamda 2012 yılında dördüncü ödülünü almış oldu.

İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği (İZSİAD) tarafından bu yıl dokuzuncusu verilen İzmir'e katkı ödülleri sahibisi Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ve İzmir Demir Çelik A.Ş. (İDÇ) Yönetim Kurulu Başkanı Halil Şahin oldu. İZSİAD'ın 2003 yılından bu yana

düzenli olarak verdiği ve bugüne kadar Lucien Arkas, Selçuk Yaşar, Petkim gibi İzmir'in önde gelen işadamı ve kurumlarına verilen İzmir'e katkı Ödül töreni Kaya Termal Oteli'nde gerçekleştirildi.

Takdir ediyoruz

İş ve siyaset dünyasının önde gelen isimlerini bulduğu törende konuşan İZSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Baran, her türlü zorluğa rağmen çaba harcayanları unutmadıklarını göstermek için katkı ödülleri her yıl takdim ettiklerini söyledi. Kentin kalkınması için yapılan her türü katkının

takdir edilmesi ve desteklenmesi gerektiğini düşündüklerini belirten Baran, "Umarım bu ödüller kente daha çok katkı olarak geri döner. İZSİAD olarak 1992 yılından bu yana kentimizde faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Toplumsal hayatın her alanına katkı koymaya çalışıyoruz. Üye sayımızın artması, üyelerden aldığımız güçle sadece sanayi alanında değil sosyal sorumluluk anlamında da katkılar sağlıyoruz" dedi.

Projelere devam

İZSİAD olarak sosyal sorumluluk bilinciyle birçok projeyi hayata geçirdiklerini dile getiren Baran,

cezaevlerindeki kadınların meslek ve iş sahibi olması için gerçekleştirdikleri Kadın Dostu Kent projesinin sürdürdüğünü söyledi. Bunun dışında işitme engelliler için projeleri olduğunu, toplumun dezavantajlı kesimlerinin sorunlarına çözüm için bundan sonra da proje üreteceklerini kaydetti.

Cesur başkan

İzmir'e Katkı Ödülleri çerçevesinde bu yıl EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ve İDÇ Yönetim Kurulu Başkanı Halil Şahin'e ödüllendirdiklerini anlatan Baran, şöyle konuştu: "EBSO Başkanı Ender Yorgancılar, İzmir'deki sanayicilerin başta teşvik adaletsizliği olmak üzere üretim üzerindeki yükler, haksız rekabet, vergi sistemindeki yanlışlıklar olmak üzere bütün sorunları cesurca gündeme getirdi. Çözümleri için Ankara nezdinde girişimler yaparak sonuç almaya çalıştı. İş dünyası kuruluşu olarak Yorgancılar'ın bu çabasını ödüle değer bulduk. İzmirli sanayiciler olarak kendisine bu ödülle teşekkür etmekten onur duyuyoruz. Öte yandan, İDÇ Yönetim Kurulu Başkanı Halil Şahin de İzmir'e 2005

yılından bu yana 300 milyon dolara yakın yatırım yaptı. Sadece bu yılki yatırımı 80 milyon dolar. Ayrıca, 400 milyon doları bulacak santral yatırımı da gerçekleştirecek. Bütün bunlar sayesinde İzmir'in ilerlemesine hız katması dolayısıyla ödüle layık görüldü."

Yatırıma devam

Baran'ın konuşmasının ardından İzmir'e Katkı Ödülü törenine geçildi. İlk ödül İDÇ Yönetim Kurulu Başkanı Halil Şahin'e verildi. Baran, Katkı Ödülü'nü İZSİAD Yönetim Kurulu üyeleri ile birlikte Şahin'e takdim etti. Şahin yaptığı konuşmada ödül için İZSİAD'a teşekkür ettiğini belirterek, İzmir'in her alanda büyük zenginliklere sahip Türkiye'nin batıya açılan kapısı olduğunu söyledi. İzmir'e 2005 yılından bu yana 300 milyon dolarlık yatırım yaptıklarını, yeni yatırımlarla kent ekonomisine daha çok katkı sağlamaya devam edeceklerini açıklayan Şahin, "Bu ödül bizi çok mutlu etti. Sorumluluğumuz daha da arttı. Bundan sonra daha çok çalışacağız. İzmir ekonomisine, istihdamına ve ihracatına katkı sağlamaya devam edeceğiz" dedi,

Yorgancılar: Hayalim dünyadaki her eve bir Türk Malı

Daha sonra özgeçmişini okunduktan sonra sahneye çağrılan EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar'a İzmir'e Katkı Ödülü'nü yine İZSİAD Yönetim Kurulu Üyeleri ile birlikte Başkan Ayhan Baran verdi.

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ise, başkanlık görevini kente hizmet etmek için üstlendiklerini belirterek, bundan sonra da işlerini en iyi şekilde yapmak zorunda olduklarını söyledi. Türkiye'de her yıl 700 bin kişinin üniversitelerden mezun olduğuna işaret eden Yorgancılar, "Bu insanlara iş bulmak için yatırım gerekiyor. Hiç durmadan çalışmalıyız. Türkiye'nin geleceği, üretimde ve ihracatta. Daha rekabetçi bir iş dünyası yaratılması gerekiyor. Benim hayalim dünyada her evde bir Türk malının olması. Bunun için çok çalışmalıyız. Bu ödül için çok teşekkür ediyorum. En büyük teşekkürüm ise benim için büyük fedakarlık yapan eşim başta olmak üzere EBSO Yönetim Kurulu üyeleri ve Genel Sekreterimiz Mustafa Kalyoncu'ya" diye konuştu.



Bir yılda 4 ödül

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, İzmir iş dünyasının cesur sesi olmasının yanı sıra kente yatırım kazandırmak için yaptığı çalışmaların karşılığını 2012 yılında 4 ödülle taçlandırdı. İlk olarak Ocak ayında Capital ve Ekonomist dergileri öncülüğünde, Vodafone Türkiye ana sponsorluğunda düzenlenen “İzmir’e Yön Verenler” ödüllerinden birinin sahibi olan Yorgancılar, Mart ayında da Gündoğdu Rotary Kulübü’nden sivil toplum örgütlerindeki başarılı ve özverili çalışmaları ve yönetim kurulu başkanı olduğu İzeltaş’ın Türkiye ve dünyada tanınmasındaki önemli katkılarından dolayı Rotary Meslek Ödülü’nü aldı.

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, Nisan ayında da Petkim tarafından Yılın İş Dünyası Başkanı ödülüne layık görüldü. Kuruluşunun 47. yılını kutlayan Petkim, başta Star rafinerisi olmak üzere İzmir ve Ege sanayisine verdiği büyük destek, iş dünyası lideri olarak ülkenin kalkınmasına ve halkın refahına yaptığı katkılar nedeniyle EBSO Yönetim Kurulu Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Ender Yorgancılar’a Yılın İş Dünyası Başkanı Ödülü’nü verdi.

2012’nin sonunda da İZSİAD’tan İzmir’deki sanayicilerin başta teşvik adaletsizliği olmak üzere üretim üzerindeki yükler, haksız rekabet, vergi sistemindeki yanlışlıklar olmak üzere bütün sorunları cesurca gündeme getirdiği için İzmir’e Katkı Onur Ödülü alan EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar, “Aldığımız değerli bayrağı daha yukarılara taşımak için çaba sarfediyoruz. Kentimizin kalkınması, en büyük sorunumuz olan istihdama çözüm bulunması, ülkemizin refah seviyesinin artırılması için buradayız” dedi.





STD

İNOKS

“Yat sektöründe kullanılan malzemeleri yıllardır süre gelen işletme politikası ve sektör tecrübesiyle üst düzey kalitede piyasaya sunmaktadır.”

A.O.S.B 10002 Sok. No:12 35620
Çiğli-İZMİR-TÜRKİYE
www.standartciyata.com.tr
info@standartciyata.com.tr

Kalder'den EBSO'ya 4 yıldız



Ege Bölgesi Sanayi Odası, KalDer'den EFQM Mükemmellik Modeli kapsamında Mükemmellikte Yetkinlik 4 yıldız belgesi aldı.

Kalite Derneği (KalDer) ile Türk Sanayici ve İşadamları Derneği (TÜSİAD) tarafından "Yaşanabilir Gelecek" temasıyla düzenlenen 21. Kalite Kongresi Belge ve Ödül töreni, İstanbul Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı'nda gerçekleştirildi. Kongre, 1995 yılında Avrupa'nın ilk ISO 9002 Kalite Yönetim Sistem Belgesi'ni alarak kalite yolculuğunu başlatan Ege Bölgesi Sanayi Odası için adeta gurur gecesi oldu. EBSO, KalDer tarafından yapılan değerlendirmeler sonucunda 4 yıldızlı

"Mükemmellikte Yetkinlik Belgesi"ne layık görüldü. EBSO'nun belgesini Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Gökçüoğlu aldı. EBSO Genel Sekreteri Mustafa Kalyoncu ile Oda'da kalite çalışmalarını yürüten ekip de ödül mutluluğunu paylaştı.

Başarıya adım adım..

EBSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Gökçüoğlu, Oda'nın 1995 yılında ilk ISO 9002 Kalite Yönetim Sistem Belgesi'ni alarak başladığı kalite yolculuğunda 2010 yılında toplam kalite ve EFQM Mükemmellik Modeli ile tanıştığını, 2011 yılında da Ulusal Kalite İyi Niyet Bildirgesi'ni imzalayarak bu konudaki kararlılığını ortaya koyduğunu hatırlattı.

EBSO'nun bu yıl Haziran ayında Ege Bölgesi Kalite Başarı Ödülü'nü kazanarak önemli bir kilometre taşı geride bıraktığını belirten İbrahim Gökçüoğlu, "Diğer Odalara örnek olacak bu başarıyı perçinlemek üzere Avrupa Kalite Yönetimi Vakfı (EFQM) tarafından başarılı biçimde yönetilen ve mükemmel kurum olma yolunda ilerleyen kurumları tanımak üzere kurgulanmış beş aşamalı Avrupa Mükemmelliğe Yolculuk Programı'nın ikinci aşaması olan Mükemmellikte Yetkinlik'e de başvurduk. Yapılan değerlendirmeler sonucunda 4 yıldızlı Yetkinlik Belgesi'ni alarak kalite yolculuğunda emin adımlarla ilerlediğimizi bir kez daha kanıtladık" dedi.

Gökçüoğlu, EBSO'da kaliteyi içselleştirerek modelin gereklerini Oda'nın misyonu ve vizyonu doğrultusunda uygulayan personelin her türlü takdirin üzerinde bir özveri gösterdiğini vurgularken, "Bütün takım arkadaşlarımı yürekten kutluyorum. Elde etmiş olduğumuz başarıların sürdürülebilir bir şekilde daha da ileriye götürülmesi kurumumuz için büyük önem taşımaktadır" diye konuştu.

KalDer Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Doğan da, "Günümüzde geleceği öngörmek ve kuruluşlarımızın stratejilerini belirlemek geçmiş dönemlere kıyasla daha zorlaşmıştır" dedi.

Ödül kriterleri

EFQM Mükemmellik Modeli, toplam kalite yönetimini, müşteriler, çalışanlar, hissedarlar, tedarikçiler ve toplum olmak üzere tüm paydaşların beklentilerini dengeli bir şekilde karşılamak için kurumdaki bütün faaliyetlerin sürekli olarak iyileştirilmesi olarak ele alıyor. Liderlik, paydaş odaklı politika ve



strateji, çalışan yönetimi, işbirlikleri ve kaynak yönetimi, müşteri ile çalışan algısı ve performans

göstergeleri, toplumsal sonuçlar ve temel performans sonuçları kriterleri değerlendirilerek ödül veriliyor.



EBSO ile Kamu arasındaki güçlü bağ pekiştirildi



Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın düzenlediği ve sanayicilerle İzmir'deki kamu kurumlarının yöneticilerini biraraya getiren Sanayici-İzmir Bölge Yöneticileri Koordinasyon Toplantısı, konuların çözümüne de önemli katkı sağlıyor.

Ege Bölgesi Sanayi Odası ile Kamu arasındaki güçlü diyalog, daha da pekiştirildi. EBSO'nun organize ettiği Sanayici-İzmir Bölge Yöneticileri Koordinasyon Toplantısı'nın üçüncüsü, İzmir Valisi Cahit Kıracı ile İzmir'deki Kamu Kurum ve Kuruluşlarının İl Müdürlerinin katılımıyla EBSO'da gerçekleştirildi.

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, toplantının açılışında yaptığı konuşmada göreve geldiklerinden bu yana daima diyaloga önem verdiklerini vurguladı. Yorgancılar, "EBSO olarak üyelerimizin ulusal

ve uluslararası rekabet gücünü arttıracak çözüm üretmek, dünyadaki gelişimi izleyerek, özel sektörün markalaşması vizyonu çerçevesinde faaliyet yürütüyoruz. Bu iyi diyalog ve ortak çalışma kültüründe İzmir'imizi daha iyi noktalara getirmek için çalışmalarımıza devam edeceğiz" dedi.

Toplantıda dünya ve Türkiye ekonomisine yönelik bir sunum gerçekleştiren Yorgancılar, durgunluğun Türkiye'nin büyümesine de yansıtıldığını söyledi. Türkiye'nin 2012 büyüme hızının beklenenin altında olduğunu ifade eden Yorgancılar, her yıl

yüzde 8.5-9 oranında büyümenin gerçekleştirilmesi halinde 2023 hedeflerine ulaşabileceğini belirtti.

Ender Yorgancılar, "2012 yılı beklenenden daha yavaş seyretti. Yıl sonu itibarıyla 2.9 büyüme oranı, tahmin ediliyor. İki yıl içinde yüzde 8.5-9 büyüyen Türkiye'nin bu yıl 3 büyümesi, enflasyon ve işsizlikte mücadelede bana göre başarısızlık. Her yıl yüzde 8 büyürse 2023 hedeflerine ulaşılır. Üçüncü çeyrekteki sanayi üretim rakamları ve kapasite kullanım oranlarının inişe geçeceğine dair sinyaller var. Kapasite kullanım oranı konusunda beklentimiz, 80-82 (yüzde) rakamlara

oturması üretim, ihracat ve istihdam politikası açısından en önemli beklentimiz” diye konuştu.

2012 yılının sonuna gelindiği şu dönemde Avrupa ülkelerinin hala borç krizini aşamadığı gibi Güney Kıbrıs'ın iflası ile de gelinen noktanın görüldüğünü ifade eden Yorgancılar, “Dünyanın 1 numaralı ülkesi ABD, mali uçurum krizinin sıkıntısı içerisinde. Ortadoğu, hala kan gölü ve bitmeyen iç savaşlara yenileri ekleniyor. Dev ekonomilere kafa tutan gelişmekte olan ülkeler, ciddi daralma sürecindedir. 2012 yılında tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de beklenen yavaşlama süreci gerçekleşti. Özellikle üçüncü çeyrek büyüme ve sanayi üretim endeksindeki sert iniş geleceğe dair endişe sinyali vermektedir” dedi.

Yatırım bekliyoruz

18 yılın ardından Fitch tarafından geçen ay Türkiye'nin notunun artırıldığını, bu not artışının doğrudan yatırımları hızlandırması gerektiğinin altını çizen Yorgancılar, aksi takdirde bugün gelen sıcak paranın yarın çıkacağını, Türkiye'nin günü kurtarmak yerine, uzun vadeli planlar ve reformlarla kalkınmayı başaracağını kaydetti.

Türkiye'nin yüzde 11'lik ihracata dayalı büyüme oranında dünyada ihracatı en hızlı büyüyen üçüncü ülke olduğunu vurgulayan Yorgancılar, şunları söyledi: “18 yıl aradan sonra uluslararası değerlendirme kuruluşu Fitch'in yatırım yapılabilir notu olması son derece olumlu gelişme. Diğer iki bağımsız kuruluş tarafından da teyit edilmesini bekliyoruz. Çünkü Türkiye bunu hak etti. GSMH'nin yüzde 3 yatırım çektiği görülmüş diğer ülkelerin. Önümüzdeki 3 yıl içinde 30 milyar dolar doğrudan yatırım bekleniyor. Bu da ülke ve istihdam ve ihracat açısından son derece önemli. Ancak bu yatırımlar birden olmuyor. 2-3 yıl geçiyor. Bizim de bu süreci

Sanayici neler istedi?

- Egeli sanayiciler; Vergi Dairesi'nden KDV iadelerinde kolaylık, gecikmelerin önlenmesi, düzenli vergi ödeyenlerin teşvik edilmesini istedi.
- Gümrük İdaresi'nden bürokrasinin azaltılması, ek maliyetlere yol açan işlemlerin kaldırılması istendi.
- Karayolları Bölge Müdürlüğü'nden Pancar'dan İzmir-Aydın otobanına bağlantı yolu, Forum Bornova'ya giriş çıkışlarda araç trafiğinin önlenmesi, Bağyurdu OSB giriş noktasının can ve mal güvenliği açısından Köprülü Kavşağa dönüştürülmesi, İZBAŞ güzergahındaki Maltepe-Menemen yolundaki çökme riskinin giderilmesi, Bergama OSB yolunun İzmir-Çanakkale Karayolu'na bağlandığı noktada kavşak yapılması istendi.
- Gediz Elektrik Dağıtım A.Ş.'den elektrik kesintilerini azaltması, özellikle Yazıbaşı ve Pancar'daki kesintilere yönelik çalışma yapılması ve elektriğin sürekli verilmesi istendi.
- Tarım İl Müdürlüğü'nden ruhsatsız imalathaneler, açıkta ekmek satanlara sıkı denetim uygulanması istendi.

beklemek ülke açısından risk. Bizim bir an önce teşviklerle desteklememiz gerekiyor. Düşük kur, yüksek faize karşın üretimlerini devam ettirmekte sanayicilerimiz. Yeni Pazar arayışında oldukça başarılı performans gösterdik. İhracata dayalı büyüme oranı yüzde 11 oldu. Dünyada yüzde 5.5. ve dünyada ihracatı 3. büyüyen ülke konumunda.”

Tüm bu gelişmeler içerisinde, Türk sanayicisinin yüksek faiz-düşük kur kısıcında gerileyen karlarına rağmen üretimlerini sürdürme mücadelesi verdiklerini hatırlatan Yorgancılar, sanayicinin bu mücadelenin içinde özellikle yeni pazar arayışlarında oldukça başarılı bir performans gösterdiğini söyledi.

Her şeye rağmen üretim

2012 yılına damgasını vuran, ihracata dayalı büyümenin arkasında reel sektörün yattığına işaret eden Yorgancılar, Merkez Bankası Başkanı Erdem Başçı'nın “2013'te Türkiye'nin büyümesine ihracatın büyümesi kadar izin vereceğiz” açıklamasını da eleştirdi. Ender Yorgancılar, sözlerini şöyle sürdürdü:

“Dünya ihracatı son 10 yılda yüzde 5 ortalamasında büyürken, gelişmekte

olan Asya ülkeleri yüzde 11, Türkiye ihracatı yüzde 10 oranında büyümüştür. Bugün Türkiye dünyada ihracatı 3. büyüyen ülkedir. Son 3 yılda elektrik yüzde 50, doğalgaz yüzde 33 oranında zamlanıyor. Firmaların satış karlılığı yüzde 10-25 arasında geriliyor. Buna rağmen üretim yapmaya, istihdam sağlamaya, ihracatı artırmaya, vergilerini ödemeye devam ediyorlar. Mutlaka daha önceki yıllarda olduğu gibi yurtdışı önceliğimiz var ama yurtiçinde de yatırımları sürmesi lazım. Çünkü büyümenin kriterleri içinde kamu yatırımları, özel şirketlerin yatırımları, ihracat var. Sadece ihracata dayalı büyüme gelecek açısından son derece riskli. İç dinamikler devreye sokulmalı. Özetle, reel sektör, mevcut şartlarda rekabet edebilmek için özel bir gayret sarf etmektedir. Bu da, zaman ve maliyet kaybına yol açmaktadır.”

Yerli malına özel önem

Ender Yorgancılar, tüm kurumlardan isteklerini ise şu sözlerle dile getirdi: “Yapılan ihalelerde yerli malı ve özellikle de İzmir firmalarına ait ürün ve hizmetlerin alınması hususunda azami gayretin gösterilmesi ve



şartnamelerin buna göre hazırlanması sağlanmalıdır. Diğer yandan, haksız rekabet yaratan konular da söz konusudur. Yatırım teşvik konusunda İzmir'in mağduriyetini sizler de gayet iyi biliyorsunuz. En başından beri ısrarla önerdiğimiz, sınır illerde yaratılan haksız rekabeti önlemek için, tüm OSB'lerin aynı teşviklerden yararlanmasının gereğine inanıyoruz. OSB'lerdeki yatırımcının teşvik edilmesi, şehir içindeki imalathanelerin OSB'lere gidişine destek ve teşvik sağlanması faydalı olacaktır."

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar, Borçlar Kanunu'na getirilen 'kredi almak isteyen sanayicilerin eşlerinin rızasını alması gerektiği' şeklindeki maddenin mutlaka değiştirilmesi gerektiğini savundu. Yorgancılar, "Eşlerin rızasıyla yapılacak olan kredi kullanımları. Bankadan kredi kullanımına gittiğinde, 'hanımını getir' deniyor. Geçmişte olmayan bir konuyu getirip sistemi kilitlemenin kimseye faydası yok. Bunun mutlaka değişmesi gerekiyor. Çünkü bu sistemi kilitleyen bir düzen" uyarısında bulundu.

Kıraç: İzmir dünya kenti

İzmir Valisi Cahit Kıraç da,

"İzmir bir dünya kenti olabilecek nitelik ve nicelikte. Kamu kurum ve kuruluşlarının bu amaca daha fazla hizmet etmesi için fikir ve güçbirliği yapmamız şart" dedi.

Vali Kıraç, İzmir'in sanayinin en fazla geliştiği üç kentten biri olduğunu vurgularken, sanayi üretiminin de yüzde 10'unun İzmir'den karşılandığını söyledi.

Vali Kıraç, İzmir'in dünyadaki 200 mega kent içinde, dünyanın en hızlı gelişen dördüncü kent olduğuna dikkat çekti ve şunları söyledi: "Sanayinin en fazla geliştiği üç kentten biri İzmir. Sanayi üretiminin yüzde 10'unun İzmir'de oluşturulduğunu, GSMH'nin yüzde 35'inin sanayiden sağlandığını görüyoruz. Vergi gelirlerinin tahsilatında da İzmir başarılı. İzmir'in sosyo-ekonomik gelişmesini sağlayacak bir çok alanda potansiyeli var. Bu potansiyelin kentin gelişme ve kalkınmasına yönelik kamu kurum ve kuruluşları ile sivil toplum kuruluşlarıyla birlikte yürütüyoruz. Hep beraber kentimizin ve bölgemizin daha ileri gitmesi için fikir ve güç birliği yapıyoruz. Kamu kurum ve kuruluşlarının eğitim, sağlık, altyapı, ulaşım gibi alanlarda önemli yatırımları gerçekleştirildi. Özellikle ulaşımda büyük hamle içindeyiz.

Çandarlı Limanı dünyanın en büyük onuncu limanı olacak. Ankara İzmir hızlı treni projelendirmesi devreye giriyor, havalimanı dünyanın en önemli havalimanı haline geliyor. Dış hatların iki misli büyüklüğünde yeni bir platform yapılıyor. Önümüzdeki yıl sonu açılmış olacak."

Kendilerine iletilen taleplerin tek tek değerlendirileceğini kaydeden İzmir Valisi Cahit Kıraç ise, "Kamu kurumlarımızın bölge ve il müdürleri burada. Bergama, Bağyurdu ve Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgelerindeki ulaşım ile ilgili sorunlara yönelik projeler yapılıyor" diye konuştu.

Kıraç ayrıca, İzmir'de en çok hassasiyet gösterdikleri konulardan birin gıda güvenliği olduğunu ifade ederek ruhsatsız imalathane kalmayacağını söyledi.

Toplantıda TÜİK Bölge Müdürü Ali Dalgıç, Gıda Tarım ve Hayvancılık İl Müdürü Ahmet Güldal, Ticaret İl Müdür Vekili Serhat Ünal, Kültür ve Turizm İl Müdürü Abdülaziz Ediz, Milli Eğitim Müdürü Vefa Bardakçı ile Karayolları 2. Bölge Müdürü Abdülkadir Uraloğlu da birer sunum yaparak müdürlüklerinin faaliyetleri hakkında bilgi verdiler.



Palaplast

...Sulamada dünya markası

Kalite Güvence Sistemi Belgesi

ISO 9001



Bey Medya



Palaplast

...Sulamada dünya markası

Palaplast İzmir Plastik Sanayi ve Ticaret A.Ş.
412 Sok. No: 17 5. Sanayi Sitesi
Pınarbaşı / İZMİR

Tel: +90 232 478 45 45 Fax: +90 232 478 34 34
e-mail: bilgi@palaplast.com.tr
www.palaplast.com.tr

Yorgancılar'dan elektronik çek önerisi



EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar: “Çekler bankaların verdiği koçanlar üzerinden değil elektronik ortamda internet şubesi üzerinden kesilmeli. Böylece limiti dolanların yeni çek kesmeleri önlenirken çekin karşılıksız çıkması ihtimali de ortadan kalkmış olacak.”

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar, karşılıksız çekten kurtulmanın yolunun elektronik çek sisteminden geçtiğini söyledi. Yorgancılar, bu sistemin çekin karşılıksız çıkmasından sonra alınacak önlemlerin ortaya konulmasını değil, karşılıksız çıkacak bir çekin yazılmasının engellenmesini sağlayacağını belirtti.

2008-2009 yıllarında küresel kriz ortamında yaşanan sorunların sonucunda günün koşulları gereği çek mevzuatında bazı değişiklikler yapılmasının zorunluluğunun doğduğunu kaydeden Yorgancılar, karşılıksız çek nedeniyle hapis cezasının kaldırılmasının ve pratikte olmasına rağmen resmiyette olmayan vadeli çek uygulamasına hukuken de imkan sağlanmasının, bu düzenlemenin

öne çıkan unsurları olduğunu hatırlattı.

Zamanın ruhuna uygun olarak yapılan bu düzenlemelerin ardından karşılıksız çek sayısında patlama yaşandığını, çok sayıda kişi ve işletmenin bu gelişmeden olumsuz etkilenmesi nedeniyle yeni çözümler üretilmesinin zorunluluk olduğunu ifade eden Yorgancılar, “Bu sorunun artan önemine bağlı olarak başta bankalar olmak üzere farklı kesimler çeşitli çözüm önerileri geliştirmeye başladılar. Ancak, sorunun sadece taraflardan birinin çabaları ile çözülmesi, gerek sorunun pratiği gerekse mevzuat açısından olası görünmemektedir. Bu nedenle doğrudan ve dolaylı olarak ilgili tüm tarafları dikkate alan bütünsel ve analitik bir vizyonla çözüm aranması gerekmektedir. Bu çalışma böylesi bir vizyonu ve somut çözüm önerilerini

ortaya koymak amacıyla hazırlanmıştır. Önerimizin çıkış noktasını, bugüne kadar önerilenlerden farklı olarak, çekin karşılıksız çıkmasından sonra alınacak önlemlerin ortaya konulması değil, karşılıksız çıkacak bir çekin yazılmasının engellenmesi oluşturmaktadır” dedi.

Zaman kaybedilmemeli

EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Yorgancılar, önerilen sistemle, bir kişi veya işletmenin çeki artık bankaların verdiği koçanlar üzerinden değil, elektronik ortamda çalıştıkları bankaların internet şubeleri üzerinden yazacaklarını anlatarak sözlerini şöyle sürdürdü:

“Örneğin bir ekonomik birim müşterisine bir çek vermek istediğinde bankanın internet şubesinde yazılım ve donanım altyapısı hazırlanmış bir ortamda çeki düzenleyecektir. Bu çek, nasıl ki bugün internet şubelerinde yapılan işlemlere ilişkin dekont alınabiliyorsa, keşideci tarafından çıktısı alınarak mühür ve kaşe vurulduktan sonra müşteriye verilecektir. Ayrıca, istenildiğinde bu çekler elektronik imza ve kaşe ile müşteriye elektronik ortamda da gönderilebilecektir. Böylece bankalar müşterilerinin çek kullarımlarını, çeklerin vadesi geldiğinde değil, keşide edildiği andan itibaren takip edebileceklerdir. Bu çerçevede hazırlanacak yazılım müşterilerin çek limitleri içinde kalmak kaydıyla çek düzenlemelerine imkan verecek, limiti dolan müşterilerin yeni bir çek düzenlemesi mümkün olmayacaktır. Burada karşılaşılabilecek en önemli sorun, mevcut sistemde çekin düzenleyicilerine vadesi gelinceye kadar herhangi bir maliyeti yok iken, önerdiğimiz yeni sistemde bir kredilendirme maliyetinin ortaya çıkacak olmasıdır. Kuşkusuz karşılıksız çeklerin yarattığı ekonomik ve sosyal sonuçlar ile karşılaştırıldığında bu maliyetin katlanılabilir olduğu görülecektir. Bu noktada ilgili kamu

Avantajlı sistem

Elektronik çek uygulaması başladığında ekonomiye de şu artıları kazandıracak:

- Alışverişlerin daha güvenli bir ortamda gerçekleşmesi sağlanacak.
- Kayıtdışı işlemler dolayısıyla da kayıtdışı ekonomik faaliyetler azalacak.
- Mahkemelere bu kanaldan gelen iş yükü ortadan kalkacak.
- Ticari hayata zarar veren kişiler ve işletmeler vadeli alışveriş sisteminin dışına itilecek.
- Bankaların müşterileri için “kredibilite notu” uygulamasına geçmesi ve böylece güvenilir müşterilerini daha uygun koşullarda (düşük komisyon, düşük faiz, yüksek kredi limiti vb.) kredilendirmesi mümkün olabilecek.
- Bankalar yeni ve güvenilir kredilendirme imkanlarına kavuşarak iş hacimlerini genişletecek.

kurumlarının devreye girerek elektronik çek için bazı avantajlar sağlaması gerekecektir. Bu tür kredilerde faiz teşviki uygulanması, komisyonların düşürülmesi, Merkez Bankası imkanlarından faydalanılması, kullanıcılara vergi avantajları sağlanması, Kredi Garanti Fonu’nun devreye sokulması gibi seçeneklerin ilgili taraflarca değerlendirilmesinde fayda bulunmaktadır. Sistemin olumlu etkileri sadece karşılıksız çek sorununun çözümü ile sınırlı kalmayıp kayıtdışı ekonomiyi engellemekte, ticari ahlaki yetersiz olanları sistem dışına itmekte, bankacılık sisteminin işlevlerini geliştirmektedir. Bu nedenle, ilgili kesimlerin de görüşleri alınarak bir an önce hayata geçirilmelidir.”

Elektronik çeki doğru adım adım

Ender Yorgancılar, elektronik çek uygulamasına geçilmesi için hızla hayata geçirilmesi gereken düzenlemeleri de şöyle açıkladı:

1. Aşama; Bu uygulamanın gerçekleşmesine imkan verecek hukuki düzenlemeler yapılacaktır. Elektronik çekin düzenlemesi, tarafların (keşideci, banka ve muhatap) hak ve yükümlülükleri, bankalarda kredili çek hesabı açılabilmesi, bankaların yetkilendirilmesi, gerekli kredi imkanları için Merkez Bankası’nın devreye sokulması gibi konular bu mevzuat ile düzenlenecektir.

2. Aşama; Elektronik çek uygulaması için bankaların teknik altyapısında (yazılım, donanım) gerekli yenilikler yapılacaktır. Böylece müşteriler elektronik ortamda çek yazılması gerekse elektronik çek gönderimi yapabilecekleri bir dijital platforma sahip olacaklardır. Bu dijital platformun BDDK ve Merkez Bankası ile bağlantılı olması için gerekli network sistemi de oluşturulacaktır.

3. Aşama: Bankaların müşterilerine tanıyabileceği çek limitleri ve bunun hangi kaynaklardan kredilendirilebileceği Bankalar, BDDK, Merkez Bankası, Hazine Müsteşarlığı ile Gümrük ve Ticaret Bakanlığı yetkilileri ve uzmanları tarafından değerlendirilecektir.

4. Aşama; Bu çalışmaların tamamlanmasının ardından elektronik ortam haricinde çek düzenlemesi, öngörülecek uygun bir geçiş süresinin ardından, tamamen ortadan kaldırılacaktır.

Bu aşamaların ardından karşılıksız çek ile karşılaşmak, bankalar yeterli kredisi ve/veya teminatı olmayan veya limitlerini doldurmuş kişi veya işletmelerin çek düzenlemesine izin veremeyeceği için, imkansız hale gelecektir.

Karşılıksız çek kabusu bitiyor

Ürettiği malı vadeli satan KOBİ'nin tahsilat endişesi KKB'nin Çek Raporu'yla bitiyor. Şirket, alıcıyı tanımıyorsa 'mali sabıka kaydı' niteliği taşıyan Çek Raporu isteyerek malını satabiliyor.

Öz sermaye açısından hassas dengelerle çalışan Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler (KOBİ) her satışta ya da aldığı kararda önemli riskleri de üstleniyor. Satılan bir malın tahsilatının yapılamaması ya da alıcı şirketin kötü niyetli olması hem şirketin geleceğini hem de çalışanların işini tehlikeye atıyor. Bu nedenle de yapılan her satışta alıcının 'sabıkasının' nasıl olduğunu bilmek büyük önem taşıyor. KOBİ'lere bu noktada ise Türk bankacılık sistemindeki 25 milyon şirketin ödeme 'alışkanlıklarını' görebilen Kredi Kayıt Bürosu (KKB) yardımcı oluyor. Dokuz bankanın ortak yönetiminde olan bir anonim şirket statüsünde kurulan şirketin ilk kuruluş amacı bankaların kendi aralarında müşteri bilgilerini paylaşmak. Ancak KKB, şimdi bu bilgileri üçüncü kişilerle de paylaşıyor. Kurumun hazırladığı çek ve risk raporları ile şirketlerin finansal röntgenini yani 'mali sicil kaydını' ortaya koyuyor. Öncelikle bankaların kendileri için kurdukları daha sonra da KOBİ'lere de hizmet vermeye başlayan KKB, malını satarken alıcıyı tanımayan KOBİ'lere 'parasını tahsil edip edemeyeceği' konusunda yorum yapmasını sağlayacak bilgileri veriyor.

KKB Genel Müdürü Kasım Akdeniz, bu durumu, "Nasıl ki, insanlarla ilgili iyi hal kağıdı ya da sabıka kaydı bulunuyor. Bizim hazırladığımız Çek Raporu da bir anlamda şirketlerin 'mali sabıka kaydı' anlamını taşıyor" şeklinde açıklıyor.

Çek Yasası'yla hapis cezasının kalkmasının ardından karşılıksız çek sayısının artmadığını belirten Akdeniz,



"Bu sistem sayesinde bankalar bireylere ilişkin sahip oldukları tüm bilgileri bir havuzda toplayarak kredi sicil bilgilerinin kendi aralarında paylaşılmasını sağladılar. Bu sayede kredi tahsis süreçlerini saatler seviyesinde kısaltıp, risk izleme süreçlerini daha da etkinleştirdiler. 2007 yılından itibaren aynı paylaşım tüzel kişi müşteriler için de hayata geçirildi" dedi.

KKB'nin, sicil sorgulama sayıları açısından Avrupa kredi büroları arasında birinci sırada yer aldığını belirten Akdeniz "2001 yılında 6 milyon olan sorgulama sayısı 250 milyonu buldu. Sistemde kayıtlı 25 milyon şirket var. Yani her şirket 10 kere sorgulandı" dedi. Özellikle küçük ve orta ölçekli bir şirketin ürettiği malı birine vadeli olarak satarken o şirkete 'aynı kredi' verdiğini söyleyen Akdeniz "Vadeli olarak verilen mal da bir anlamda kredi sayılır. Yani geri dönüşü tehlikeye girerse, bu şirketin

KOBİ'lere çek tüyoları

- Tanımadığınız şirketlerden Çek Raporu'nu isteyin.
- Karşı tarafı kırmayalım diye düşünerek rapordan vazgeçmeyin. Çünkü siz de aynı kredi veriyorsunuz. Teminatınız raporunuz olacaktır.
- Önceden tanıdığınız ancak son zamanlarda hakkında olumsuz duyular yayılan şirketlerden de Çek raporunu isteyin.
- Piyasaya yeni giren şirketlerle mutlaka raporsuz iş yapmayın.
- Çek Raporu, satıcı şirketin mali itibarının zedelenmemesini sağlar. Mali itibarınızın devamını başkasının borcuna sadık olup olmamasına bağlamayın.

bilançosuna zarar olarak yazılır. Yani ha nakit vermişsiniz ha ürettiğiniz ürünü vermişsiniz. Aynı şey bunlar. Bu nedenle KOBİ'lerin de Çek Raporu gibi belgeleri istemeleri kendi yararlarına" diye konuştu.

Sezgiye değil bilgiye dayalı karar

KOBİ'lerin yeni bir müşteri ile çalışmaya başlarken öncelikle arabasının markasına, kılığına, kıyafetine ve davranışlarına bakmasının yanlış olduğunu belirten KKB Genel Müdürü Kasım Akdeniz "Böyle bir durumda kötü niyetli kişiler KOBİ'leri kandırabilirdi. Ancak bizim Çek Raporu gibi kontrol noktaları şirketleri koruyor" diye konuştu. Her şirketin ürünü satmadan önce alıcıdan Çek Raporu istemesi gerektiğini belirten Akdeniz "Bu raporu satıcı değil alıcı bankalardan alabiliyor" dedi. Bu raporların bankalardan 2 ile 15 lira arasında bir ücretle alınabildiğini söyleyen Akdeniz, Ocak ayından itibaren internet üzerinden alınmasını da sağlayacaklarını da söyledi.

Risk raporu maliyetleri düşürüyor

Yaklaşık 25 milyondan fazla münferit kullanıcının geçmiş kredi sicil bilgilerini saklayan Kredi Kayıt Bürosu tarafından geçtiğimiz nisan ayı başında keşidecinin geçmiş çek bilgilerini görebilmesi amacıyla hayata geçirilen Çek Raporu Sunum Sistemi'nin tamamlayıcısı ve borçlunun kredi ödeme bilgilerinin yer aldığı Risk Raporu da 2012 Eylül ayında gerçek kişi ve kurumların kullanımına açıldı. Risk raporları sadece rapor sahibi müşterinin (gerçek kişi veya tüzel kişi yetkilisi) kendisine verilmektedir. Müşterinin bilgisi ve onayı olmadan 3'üncü kişilere rapor sunumu yapılamıyor. Risk Raporu'nda kişilerin bankalardan kullanmış oldukları kredi kartları da dahil olmak üzere bireysel ve ticari nitelikli kredilere ilişkin ödemelerin zamanında yapılıp yapılmadığı ve hali hazırda bankalara ne kadar borcu olduğu bilgileri yer alıyor.

Olumlu bilgiler de raporda

Risk Raporu'nun sadece olumsuz bilgileri içermediğini söyleyen KKB Genel Müdürü Kasım Akdeniz "Bu



Kasım'da karşılıksız çek patladı

Karşılıksız çek sayısı Kasım ayında patladı. Merkez Bankası tarafından bankalara duyurulan karşılıksız çek sayısı 2012 yılı Kasım ayında geçen yılın aynı ayına göre yüzde 46.2 artışla 102 bin 217 adede yükseldi. Yılın 11 ayında birikimli karşılıksız çek sayısı ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 54.2 oranında artarak 824 bin 410 adede ulaştı.

Merkez Bankası ve Bankalararası Takas Odaları Merkezi (BTOM) verilerine göre Kasım ayında ibraz edilen toplam çek sayısı geçen yılın aynı ayına göre yüzde 3.3 oranında azalışla toplam 1 milyon 631 bin 394 adet düzeyine geriledi. Kasım sonu itibarıyla ibraz edilen toplam çek tutarı yüzde 14.2 oranında artışla 31 milyar 470 milyon 593 bin TL düzeyinde gerçekleşti. Kasım ayında ibrazında karşılıksız kalan çek adedi geçen yılın aynı ayına göre yüzde 31.7 oranında artışla 73 bin 341 adet, ibrazında karşılıksız kalan çek tutarı yüzde 61.4 artışla 1 milyar 622 milyon 751 bin TL olarak açıklandı.

nedenle bu bir kara liste değildir. Kişinin olumlu olumsuz tüm kredi bilgilerini içeren bir rapordur" dedi. Bu kapsamda, raporun içeriğinde yalnızca varsa ödenmeyen kredilerin değil, zamanında ödenen kredilerin de girdiğini söyleyen Akdeniz "Borçlarını zamanında ödeyen kişiler çok daha rahat bir şekilde bundan gündelik hayatta da faydalıyor" diye konuştu. Akdeniz, sicil bilgilerinin paylaşımına açık olması nedeniyle bu verilerin olumlu ya da olumsuz olarak kişinin karşısına çıkabileceğini belirterek, bu nedenle sicil sahibi olan gerçek ve tüzel kişilerin bilgilerini öğrenebilmek ve sicillerini şekilde yönetebilmek için bu raporları belirli aralıklarla

alıp kendilerinin kontrol etmesinin gerektiğini söyledi.

Ev kiralarken de kullanılabilir

KKB Genel Müdürü Kasım Akdeniz, diğer taraftan bu raporu diledikleri kişi veya kurumlar ile de paylaşarak karşı tarafa kendilerini daha iyi ifade etme şansını sahip olduklarını söyledi. Vadeli satış yapan bir bayinin müşterisinden risk raporunu talep ederek ödemelerini zamanında yapılıp yapılmayacağı konusunda bilgi sahibi olabileceğini belirten Akdeniz "Bu sayede ödeme alışkanlığı düzgün olan kişiler vadeli borcu daha kolay alabilecekler" dedi.

Sanayiciye su havzası müjdesi



Su Kanunu yasalaşp yürürlüğe girdiğinde sanayicilerin başta İzmir'deki Tahtalı Barajı havzası olmak üzere su havzalarında yaşadığı sorunlar da ortadan kalkacak.

Sanayicilerin su havzalarında yaşadığı sorunlar, yeni çıkacak olan Su Kanunu ile tarihe karışacak. Ege Bölgesi Sanayi Odası'nda (EBSO) Orman ve Su İşleri Bakanlığı işbirliği ile gerçekleştirilen "Su Mevzuatındaki Değişiklikler ve Sanayiciye Etkileri" konulu bilgilendirme toplantısında sanayicilere su havzası sorunlarına çözüm müjdesi verildi. Toplantıda sanayicileri bilgilendiren Orman ve Su İşleri Bakanlığı Havza Yönetimi Planlama Daire Başkanı Nermin Çiçek, çıkarılacak yeni "Su Kanunu" ile havza bazında sanayicilerin yaşadığı sorunların çözüleceğini söyledi.

EBSO Meclis Salonu'nda düzenlenen toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren EBSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Erdoğan Çiçekçi, çıkacak olan kanun ve yönetmeliğin havzalarda belediyelerin çevre adına uyguladığı özel statüler ile sanayicilere çektiği çilenin son bulmasını istedi.

Belediyeler kral gibi davranıyor

Belediyelerin havzanın kralı gibi davrandığını iddia eden Çiçekçi, "Sanayiciler olarak, yıllardır çile çekiyoruz. Bize verilen sözlerin hiçbirisi yerine getirilmedi. Devletin İzmir'den çıkan mahkeme kararları ile eli kolu bağlanmış. 'Ben havzanın kralıyım' diyen mevzuata karşı bir şey yapılmamıştır. Çıkacak olan bu Su Kanunu sorunlarımızı çözen maddeleri kapsıyor mu? Su ve çevre konusu EBSO'nun temel uğraş alanlarından birisidir. Biz doğru ve

ilkeli sanayicileriz. 4 yılda çevre ile ilgili mevcut yönetmeliklere uyan birinci iliz" dedi.

İçme suyu havzalarında en küçük ruhsat değişikliğine izin verilmediğini ifade eden Çiçekçi, "Demiyoruz ki İzmir'in içme suyu havzası harap olsun. Arıtma yoktu. Tüm havzanın arıtması bitti, ancak bu kanundaki engelleyici hüküm kalkmadı" diye konuştu.

Yeni Su Kanunu

Kanunun hazırlık sürecinde olduğunu ve burada sanayicilerin sorunlarını alarak kanun için değerlendirileceğini dile getiren Orman ve Su İşleri Bakanlığı Havza Yönetimi Planlama Daire Başkanı Nermin Çiçek, çıkarılacak yeni "Su Kanunu" ile havza bazında



Erdog̃an C̃içekçi

sanayicilerin yaşadığı sorunları çözeceğini vurguladı. Egeli sanayicinin mevcut su yönetmeliği ile eli kolunun bağlı olduğunu söyleyen C̃içek, şunları söyledi:

“Su havzaları için her ilin ayrı kanunu var. Mevcut yönetmelik bugünkü şartlarda uygulanamıyor. Bu yönetmelik 1983’te çıktı. Maalesef 16. ve 20. Maddeleri sert. Bunu yumuşatmak istesek de yargıdan dönüyor. Türkiye’de bu tabulaşmış. Bu maddeler olmadan su havzalarının korunamayacağına inanılıyor. Arıtma teknolojileri sanayici için gelişti. Kirliliği, kaynağında önleme teknolojisi gelişti. İyi niyet gösteren



Nermin C̃içek

sanayici bunu kullanıyor. İyi niyetli sanayiciler için 1983’teki yönetmelik ayağına dolaşiyor. Arıtmasını ve teknolojisini geliştirse bile orada üretim yapamıyor. Biz inşallah bu yönetmeliği revize edeceğiz. Kanunla buna çözüm bulacağız. Yönetmelik kanunu dayanağı olmadığı için değiştirilemiyor. İnşallah biz bunu da yeni çıkacak Su Kanunu ile yapmayı planlıyoruz.”

Her havzaya ayrı koruma bandı

Bu yönetmelikten kanuna geçişi özel hükümler ile yaptıkları bilgisini veren C̃içek, Tahtalı Havzası’ndaki



Dr. Yakup Karaslan

sanayicilerin sorunları dinledi. Yeni kanun ile farklı yaklaşımlar geliştirileceğini belirten C̃içek, “Her havzanın özelliğine göre koruma bandı uzanıp kısılabilecek. Büyükşehir Belediyeleri kendi yönetmeliklerini kendileri çıkardı. Belediyeler de kamulaştırma konusunda önemli sıkıntılar yaşıyorlar. Sıkıntılı olanları onlar da değiştirmiyor. Ortak tarafları buluşturacağız” diye konuştu.

Orman ve Su İşleri Bakanlığı Su Kalitesi Yönetimi Daire Başkanı Dr. Yakup Karaslan da, mevzuattaki değişiklikler konusunda katılımcılara ayrıntılı bilgiler verdi.



Küresel kriz ortamında şirketler faktoringi tanımaya başladı

2008 yılında küresel kriz ile dünya riski garantiye almak için faktöringün önemini kavradı. Türkiye, faktoring hacmi açısından 1993'te 44 ülke içerisinde 24'ncü sırada iken 2011'de 14'ncü sıraya yükseldi.

Ticaretin çarklarını döndürerek reel sektöre fon sağlayan ve verdiği hizmetlerle firmaların iş ortağı gibi çalışan faktöringün, günden güne güçlenirken Türkiye'de yüzde 41'lik büyüme oranı ve 50 milyar dolarlık işlem hacmine ulaştığı ifade edildi.

Factoring Derneği'nin, "finansal çözüm merkezi" olarak tanımladığı faktoringi Anadolu'daki KOBİ'lere anlatmak amacıyla düzenlediği "KOBİ'lere Sağlanan Destekler ve Alternatif Finans Olanakları" adlı toplantı, İzmir'de Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın ev sahipliğinde gerçekleştirildi.

KOBİ'lere finans desteği şart

EBSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Gökçüoğlu, dünyada güç dengelerinin değiştiğine ve yeniden yapılanmaların yaşandığına dikkat çekerek, bu süreçte finansmana ulaşımın çok daha zorlaştığını dile getirdi. "Özellikle şirket yapısının yoğunluklu olarak

KOBİ olduğu Türk sanayisinde kriz dönemlerinde en temel sorun finansmana erişimdir" diyen İbrahim Gökçüoğlu, EBSO olarak; bölge sanayicilerinin destek ve teşviklerden en verimli şekilde faydalanabilmesi amacıyla birçok eğitim ve toplantı düzenleyerek farkındalık yaratmaya çalıştıklarını belirtti.

Son dönemde KOBİ'lerin kurumsallaşması, global piyasalarda rekabet gücü elde edebilmesi, Ar-Ge ve inovasyon kapasitelerinin artırılması konularına verilen önemin giderek arttığını söyleyen Gökçüoğlu, konuşmasını şöyle sürdürdü:

"21. yüzyılda gelişim ve değişimin altın anahtarı rekabet olmuştur. Bu gelişim ve ilerleme trendine KOBİ'lerimizin de yetişebilmesi için sermayeleri ve özkaynaklarının ötesinde bir güce ihtiyaç duydukları aşikardır. KOBİ'lerimizin finansman sıkıntısının giderilmesi, üzerinde dikkatle durulması gereken konulardandır. Özellikle de KOBİ'lerimizin dünyadaki rekabet

ortamına ayak uydurabilmesi konusunda hükümetten finans kuruluşlarına kadar her kurumun iş birliği içerisinde olmasının gerekliliğine inanıyorum. Türkiye; değişim ve dönüşüm politikalarını hayata geçirdiği ve KOBİ'lerine olan desteğini artırdığı sürece, bizleri güzel günlerin beklediğine yürekten inanmaktayım."

KOSGEB bütçesini kendi kullanmalı

İbrahim Gökçüoğlu, Türkiye ekonomisinin yüzde 95'inin KOBİ'lerden oluştuğunu hatırlatırken, "Kriz sonrasında Ar-Ge yapan ve inovasyona odaklanan firmalar ayakta kalacak. KOSGEB destekleri artırıldı. Firma destek almaya hak kazanıyor, bütün harcamayı yapıyor, hatta kredi kullanıyor, ancak bu desteği ne zaman alacağı meçhul. KOSGEB'e bütçe ayrılıyor ama kağıt üstünde kaldığı için bu durum yaşanıyor. Bütçe ayrıldıysa tüm kullanım hakkı KOSGEB'te olmalı. TUBİTAK desteği alan, stokta satışa hazır makinesi bulunan firmaların bu özelliklerinin kredi verilirken artı olarak değerlendirilmesi gerektiğine inanıyorum" dedi.

İşbirlikleri KOBİ'leri değil ülkemizi de güçlendirecek

TOSYÖV Başkanı Rahmi Aktepe, bugün hemen herkesçe neredeyse ekonominin ve kalkınmanın karşılığı olarak kullanılan "KOBİ" kavramını ilk kez Türk ekonomi literatürüne kazandırdıklarını dile getirerek, "KOBİ'lerin rekabet gücünü artırmak





İbrahim Gökçüoğlu

için çalışıyoruz. Kurumlar arası iş birliğine özel bir önem veriyoruz, bu işbirlikleri, yalnızca KOBİ'lerin değil ülkenin de gelişmesini, güçlenmesini sağlayacaktır” dedi.

Kanun ciddi destek

Factoring Derneği Yönetim Kurulu üyesi Çağatay Baydar, ülkemizde 20 yılı aşkın süredir kullanılan faktoringin, 21 Kasım 2012'de TBMM Genel Kurulu'nda onaylanan Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Kanunu'nun yürürlüğe girmesi ile kendine özgü bir yasaya kavuşacağını, faktoring, leasing ve finansman şirketlerinin farklı maddelerle; ama aynı çatı altında yönetilmesini sağlayarak finansman tekniklerinin gelişmesine ciddi anlamda destek vereceğini söyledi.

Factoring sektörünün dünyada yıllık ortalama yüzde 12 büyürken Türkiye'de yüzde 41'lik büyüme yakaladığını ve 50 milyar dolarlık işlem hacmine ulaştığını belirten Baydar, Türkiye'nin faktoring hacmine bakıldığında 1993'te 44 ülke içerisinde 24'ncü sırada olan Türkiye'nin 2011'de 14'ncü sıraya yükseldiğini dile getirdi.

Baydar ayrıca, 2008 krizinin sadece şirketlere değil, bankalara hatta ülkelere riskin nasıl yönetilmesi gerektiğini öğrettiğini hatırlatırken, şu bilgileri verdi:



Rahmi Aktepe

“Factoring sektörü olarak öncelikle vadeli açık hesap alacaklarınıza garanti veriyoruz, bu alacakların vadelerinde tahsilatını takip ediyoruz. Eğer borçlunuz batarsa bu paraları muhabirimizden tahsil ediyoruz ve Türkiye'nin kaybetmesi muhtemel olan bu öz kaynağını, yurt dışındaki muhabirlerimizden tahsil ederek ülkemize getiriyoruz. Hem paranın batmasını, hem Türkiye'nin öz kaynağının gitmesini engelliyoruz. Ayrıca KOBİ'lerimiz, şirketlerimiz bizden işletme sermayesi isterse onlara da ucuz rakamlarla finansman sağlıyoruz. Dolayısıyla bugün dünyada 3 hizmeti veren tek sektör olarak faktoring hem garanti hem tahsilat hem de finansman hizmetini KOBİ'lerimizin ayağına getiriyor.”

Factoringin, banka dışı finans sektörü içinde yüzde 81'lik bir paya sahip olduğunu söyleyen Baydar, Türk faktoring sektörünün 79 şirket ile 70 bine yakın müşteriye hizmet verdiğini, reel sektöre yaklaşık 15 milyar TL'lik finansman sağladıklarını belirtirken, Türkiye'nin ticareti büyümeye devam ettikçe, alacaklar arttıkça garanti, tahsilat ve finansman hizmetini yeni pazarlarda da sürdüreceğini anlattı.

Ticaret sağlıklı büyüsün

“Uzmanlar Yanıtıyor” adlı panelde söz alan Faktoring Derneği



Çağatay Baydar

Genel Sekreteri Filiz Ünal, faktoringin firmaların kendi ticari alacaklarını garanti ve tahsilat hizmetleri ile beraber nakde çeviren ve böylece onlara kesintisiz nakit akışı sağladığını belirterek, “Ürünümüz ağırlıklı KOBİ'ler olmak üzere reel sektör oyuncularına hızlı ve kontrollü büyüme imkanı yaratıyor ve ticari alacaklarının yönetiminde destek oluyor. Faktoring, alacakların temliği karşılığı, finansman kolaylığı sağladığı için özellikle küçük ve orta boy işletmelerin nakit ve tahsilat yönetimi için başvurabilecekleri en önemli kaynak. Türkiye faktoring sektörü Eylül 2012 itibarıyla geçen yılın aynı dönemine göre aktif büyüklükte yüzde 7, ciroda ise yüzde 2 büyüyerek 54 milyar TL ciroya ulaştı ve reel sektöre 15 milyar TL'ye yakın kaynak yarattı” dedi.

Açılış konuşmalarının ardından Ege Tv Program Yapımcısı Hürriyet Ege Yazarı İsmail Uğural'ın moderatörlüğünü yaptığı “Uzmanlar Cevaplıyor” adlı Panelde Faktoring Derneği Genel Sekreteri Filiz Ünal, Türk Eximbank İzmir Şube Müdür Yardımcısı Didem Özyiğit, Kredi Garanti Fonu A.Ş. İzmir Şube Müdürü İbrahim Anar, KOSGEB İzmir Kuzey Hizmet Merkez Müdürü Oğuz Kılıç, İzmir Kalkınma Ajansı Uzmanı Arın Hünler ve Türkiye Kalkınma Bankası Enerji Verimliliği Uzmanı Esin Eren, katılımcıları faktoring konusunda bilgilendirdi.

2013 KOBİ'lerin fırsat yılı olacak

2013 yılından tüm sektörler oldukça umutlu. Bu yıl ihracatta zirve yapan sektörler yatırımcıların dikkatini çekerken, Fitch'ten gelen not artırımının da yabancıların Türkiye'ye ilgisini körükleyeceği belirtiliyor.

Türkiye'nin 2013 yılında büyümeye devam edeceği, büyüme rakamının yüzde 4 civarında olacağı tahmin edilirken, bunda en büyük payın KOBİ'lerin olacağı belirtiliyor. KOBİ'ler şu anda istihdam açısından ekonomimizi ayakta tutuyor, katma değeri yüksek ürünlere yönelmeleri halinde ülke ekonomisindeki payları daha da artacağı vurgulanıyor.

2012, tüm dünyada hem ekonomik hem de siyasi anlamda oldukça zorlayıcı bir yıl olarak anılarda kalacak. Ekonomide daralma ve finans darboğazları olduğu bir dönemde, geçiş süreci içerisinde Türkiye'de yılın ikinci yarısında kaygılar ön plana çıktı. Elbette ki, bir önceki yıl yüzde 8 gibi dünyada büyüme rekorları kıran bir ekonomiden yüzde 3-4'ler seviyesine hızlı inişin gerçekleştiği bir ortamda her sektör önemli ölçüde etkilendi.

2012 yılı, KOBİ'ler açısından yılın ikinci 6 aylık dönemine kadar olumlu gelişmelerin yaşandığı bir dönem oldu. Sanayide olduğu gibi yatırım arzuları KOBİ'ler açısından 'konjunktür düzeldiğinde tekrar ısıtılmak üzere' buzdolabına kaldırıldı. Kredi konusunda temkinli bir yaklaşım gözlemlendi.

İhracata yönelik çalışmaya başlayan KOBİ'ler için 2012 hem fırsatlar sundu hem de tehditler içerdi. Boşalan dış pazarlardaki alanlar bir fırsat oluşturdu ancak daralan pazarlarda keskinleşen rekabet, sıkıntı ve tehditler yarattı. Yılın ilk yarısında ihracatçı firma sayısındaki önemli artış KOBİ'lerin ihracata ciddi boyutta yöneldiğini gösteriyor. AB ülkelerinin 2011'de ihracatın içindeki payı yüzde 48.1'den 2012'nin ilk yarısında yüzde 39.6'ya gerilerken, AB dışındaki ülkelerin ihracattaki payı yüzde 60.4'e yükseldi.

KOBİ'ler böyle bir pazarda ihracata yöneldiler. KOBİ'lerin ihracat içindeki ithalat payının azlığı ve hizmet ticaretindeki açılım, Türkiye'nin cari açık sorununu da olumlu etkiledi. İhracatın büyümeye katkısını dikkate aldığımızda KOBİ'ler bu süreçte yalnız kendileri için değil ekonominin geneli için de önemli bir adım attılar.

KOBİ tanımı değişti

Diğer yandan bakıldığında KOBİ'ler toplam istihdamın yüzde 75'ini, toplam üretimin ise yüzde 65'ini oluşturuyor. 2012'nin ilk 9 ayı sonunda sanayi üretimindeki ortalama artış yüzde 3, 2011'in aynı dönemindeki artış ise yüzde 9.8 olarak gerçekleşmişti. Bu açıdan bakıldığında 2012'nin üretim ve ekonomideki yavaşlamanın boyutları ve bu yavaşlamadan doğrudan etkilenen KOBİ'ler için zorlayıcı bir yıl olduğu söylenebilir.

Bu yıl gerçekleşen en çarpıcı gelişme, 4 Kasım'da yayınlanan KOBİ tanımı değişikliği ve yönetmeliği ile KOBİ'lerin desteklerden daha fazla yararlanmaları konusunda atılan adım oldu. KOBİ'lerin kurumsallaşmasına, profesyonel yönetim ile buluşmasına ve denetlenebilmesine imkan sağlayan bir diğer çalışma da Gelişen İşlemler Piyasası idi. GİP ile KOBİ'lerin farklılaşabilmeleri, inovasyon yaratabilmeleri için gerekli olan sermaye derinliği bu şekilde sağlanmaya başlandı.

2013 yılında KOBİ'leri neler bekliyor? Sektörlerin önde



gelen isimlerinin ortaya koyduğu değerlendirmeler ışığında KOBİ'ler ihracatlarını arttıran yurt dışı fuarlarını gittikçe daha fazla önemsiyorlar. 2013'ün KOBİ'ler için alternatif pazarlarla birlikte yeni ihracat kapılarının açılacağı bir yıl olacağı ifade ediliyor. Türkiye'nin en önemli sektörlerinin 2013 yılına ilişkin beklentileri şöyle..

Kimyada hedef 18 milyar dolar

Son dönemde ihracat rakamlarıyla en fazla dikkat çeken sektör, kimya... Geçtiğimiz yılı en fazla ihracat yapan ikinci sektör olarak kapatmıştı. Bu başarıyı 2012'de de sürdürdü ve Ekim ayında ikinci kez ihracat liderliğini elde etti. Ocak-Ekim döneminde ihracatını 16 milyar 625 milyon dolara yükselten kimya sektörü, 2012'yi 18 milyar dolarlık ihracatla kapatmayı hedefliyor. Sektörde faaliyet gösteren firmaların çoğunluğunu oluşturan KOBİ'ler yıl genelinde ihracatta çok iyi bir performans ortaya koyarken, dünyanın pek çok ülkesinde yapılan uluslararası fuarlara milli katılım organizasyonları ile ihracat bağlantılarını artırıp hedef pazarlarını çeşitlendirdi.

2013 yılında kimyanın alt sektörleri arasında sayılan plastik, kauçuk, ilaç ve eczacılık ürünleri ile boya ve kozmetiğin iyi bir performans sergilediğini ifade eden sektör temsilcileri, şu görüşleri dile getiriyor:

“Ağırlık verilen sektörlerin önü oldukça açık ve yapılan çalışmalar bunu ortaya koyuyor. Türk plastik sektörü Avrupa'nın en büyük üreticileri arasında yer alıyor. Su alanda 150'nin üzerinde ülkeye ihracat yapıyor. Ayrıca son yıllarda kozmetik sektöründeki artış da dikkat çekici. Geçtiğimiz yıl 1 milyar dolara yakın kozmetik ihracatı yapıldı. 5 yıl içinde bu rakamı 2 milyar dolara çıkarmayı hedefliyoruz. Ortadoğu, Kuzey

KOBİ'lere 4 kritik öneri

Konusunda uzmanlaşan, patent, marka hakları ve bilgi teknolojilerini doğru kullanarak farklılaşabilen şirketler 2013'te kazanacak. Yabancı satınalma ve birleşme ve gelişen işlemler piyasasına hazır olmak için şirket kayıtlarını sağlıklı tutmaları KOBİ'lere yeni yılda fırsat kapılarını aralayabilir.

Euro Bölgesi'ndeki daralma devam ediyor. Talebin canlı olduğu, potansiyeli yüksek pazarları araştırmaları öneriliyor.

2013 yılında ihracatını arttırmayı hedefleyen KOBİ'lere teknolojiyi yakından takip etmeleri ve inovasyonu şirket kültürü haline getirerek hareket etmeleri tavsiye ediliyor. Bunun için de nitelikli ve donanımlı bir ekip kurmak gerekiyor.

Ar-Ge faaliyetleri firmaların rekabet gücünü artıran en önemli unsurlardan biri. Bu nedenle Ar-Ge'ye verilecek önem ihracatlarını ciddi oranda etkileyecek.

Sınırlı kaynaklara sahip olan KOBİ'ler rekabet avantajlarını kaybetmemek için bazı projelerde işbirliğine giderek kaynaklarını ortak kullanabilirler.

Afrika ve Rusya Federasyonu'nda Türk kozmetik ürünlerine ilgi büyük. Güney Amerika bu açıdan büyük fırsatlar barındırıyor. Medikal ürünler sektöründe de son derece başarılı firmalar var. 2012 yılında ihracatı 625 milyon dolara ulaşması beklenen medikal ürünlerde hedef önümüzdeki 2 yıl içinde 1 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirmek.”

Dericiler temkinli

Deri sektöründe 2012 AB ülkelerine ve yurt içinde AB kaynaklı turistlere yönelik satışlarda düşüşlerin yaşandığı bir yıl olarak kayda geçiyor.

2013 yılı için de başta AB olmak üzere ufukta büyümeye dönük güçlü sinyaller maalesef görünmüyor. Sektör, düşen büyüme hızının bütçede yol açacağı olumsuzlukları kamu kesiminin KOBİ'lere doğrudan veya dolaylı vergi artışları ile yansıtmaktan kaçınması ve bütçe dengesini kamu gelirlerinden çok kamu harcamalarında iyileştirmelerle sağlama yoluna gitmesini bekliyor. KOBİ'lerin zorlu piyasa koşulları üzerine kamusal düzenleme ve uygulamalarla daha yüksek istihdam maliyetleri, vergi yükleri ile karşılaşması halinde, büyüme



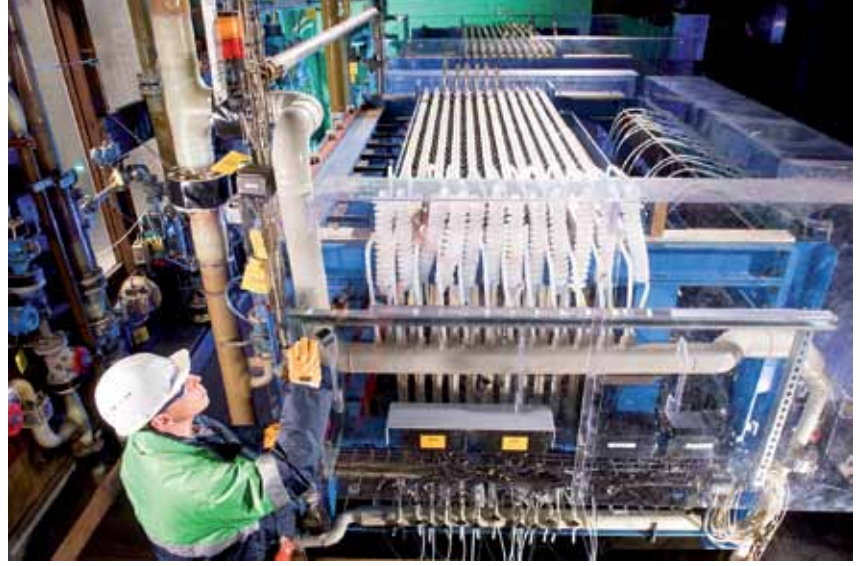
trendinin daha olumsuz bir seyre dönmesi endişesi taşıyor.

Avrupa'nın teknoloji üretimi Türkiye'ye kayacak

Makine sanayicileri 2013 yılında Türkiye'nin çok iyi fırsatlara sahip olduğu görüşünde. Avrupa'nın yüksek maliyetlerden dolayı orta ve orta üstü teknoloji üretimini avantajlı ülkelere kaydırmak zorunda olduğuna işaret eden sektör temsilcileri, bu noktada akla ilk gelen yer Uzakdoğu gibi görüncü de yatırımların Türkiye'ye çekilme imkanının büyük olduğunu vurguluyor. Ancak bunun için en önemli şartlardan birini ara malı yatırımı için teşvik mekanizmasının hayata geçirilmesi oluşturuyor. Sac işleme makineleri imalatında dünya lideri olan İtalya'nın Türkiye nedeniyle bu alanı terk etmeye başlaması örnek gösteriliyor. 2013 yılında yatırım harcamalarının yüzde 6-8 ile yeniden büyümeye dönecek olması, ertelenmiş yatırımların devreye girmesi ve yeni yatırım teşviklerinden yararlanma ile makine-teçhizat yatırım harcamalarının da artacağı belirtiliyor. İhracatta ise büyümenin sürmesi, özellikle yeni ve alternatif pazarlarda artış öngörüldükçe, en az yüzde 10-12 arasında bir yükseliş hedefleniyor. 2013 yılında makine sanayi üretiminde büyüme, hem iç yatırımlar hem de ihracattaki artış eğiliminin sürmesiyle yüzde 7-8 aralığında gerçekleşebilecek.

TÜBİTAK ve KOSGEB destekleri önemli

Avrupa'nın 23 milyon KOBİ'sine karşı Türkiye'de bulunan 3 milyon KOBİ, ekonomik büyümeye yakıt sağlamaktan esneklik yaratmaya, Türkiye ile Avrupa Birliği arasında köprü kurma hedefinden istihdamın desteklenmesine kadar birçok alanda önemli rol üstleniyor. Dünya ekonomisi gibi Türkiye ekonomisinin de 2012 yılında bir



yavaşlama dönemine girmesi ve ekonominin hız kesmesi KOBİ'leri olumsuz etkilerken, büyük devletlerin jeopolitikleri doğrultusunda gelişecek yeni olaylar, Güney sınırımızdaki sorunlar Türkiye'deki KOBİ'ler yeni fırsatlar yaratabileceği gibi krizleri de gündeme getiriyor. Bu arada KOBİ'lere iki şans kapısı açılıyor: Birincisi; KOSGEB'in yanında TÜBİTAK Destek Programları gibi kamu destekleri. İkincisi; hammadde fiyatları makul düzeylerde olacak ve müşteriye fiyat verirken KOBİ'lerin önlerini görmeleri sağlayacak. 2013 yılında öne çıkması muhtemel sektörlerden biri 40 milyar lira işlem hacmine ulaşan e-ticaret olacak.

2012 yılındaki daralma ile KOBİ'lerin bilgi teknolojilerini daha fazla kullanarak etkinliği artırmaya, KOSGEB'in verdiği özellikle yurtdışı fuar destekleri ile de kendilerini yeni piyasalara tanıtır keşfedilmemiş pazarlara açılmak zorunda oldukları kaydediliyor. KOBİ'lerin yine rekabet avantajı sağlayan en önemli konu inovasyon ile yenilik ve farkındalık yaratmaları gereken bir yıla girdiği, 2012'nin son çeyreğindeki not artışıyla birlikte gelen hareketliliğin 2013'ü de olumlu etkileyerek yabancı yatırımcıların satınalmaları hızlandıracağı konuşuluyor.

Plastikçiler çift haneli büyüyecek

Plastik sektörü 2012 yılını 7.3 milyon tonluk üretimle kapatmaya çalışırken, geçen yıl Almanya ve İtalya'nın ardından dünya üçüncülüğünden bu yıl İtalya'yı geride bırakıp ikinciliğe yerleşmeyi hedefliyor. Hızla büyüyen ve ivme kazanan bir sektör olan plastik, uluslararası alanda rakiplerinin küçüldüğünü gözlemliyor. Dünya çapında değer kazanarak büyümesi perspektifinden bakıldığında 2013'te de çift haneli büyüme rakamlarının devam ettirilerek Avrupa'nın en büyük plastik üreticisi olmaya adım adım yaklaşılabileceği konuşuluyor. Sektör temsilcileri 2016 yılına kadar Avrupa liderliğini hedeflediklerini her platformda tekrarlıyor.

Madenciler ön plana çıkacak

KOBİ'lerin sanayi ve imalat sektöründe önemli oyuncu olduğuna işaret eden madenciler, istihdam ve katma değer paylarını artıracaklarını düşünüyor. Madenciler, 2012 yılında yatırım teşviklerinde yapılan yeni düzenlemenin çoğunluğu KOBİ olan firmaların faaliyet gösterdiği sektöre hareket kazandırdığını ifade ederken, bunun etkisinin 2013 yılında da süreceğini belirtiyor.

Ar-Ge Merkezimizle
çözüm ortağınız olmaya
devam ediyoruz.



www.norm-fasteners.com.tr



NORM CIVATA SANAYİ ve TİCARET A.Ş.
Tel: (232) 376 76 10 (PBX) Faks: (232) 376 76 13

Türk şirketleri yabancılarla evleniyor



Deloitte Türkiye'nin hizmet verdiği alan ve endüstrilerde edindiği tecrübelerini paylaşmak amacıyla düzenlediği "Birleşmeler ve satın almalar" konulu sohbet toplantısında, İzmir'de bu alanda büyük bir potansiyel olduğu ifade edildi.

Deloitte Türkiye Birleşme ve Satın Almalardan Sorumlu Ortağı Mehmet Sami, Türk şirketlerin yabancı firmalarla evliliği tercih ettiklerini söyledi.

Türkiye'de profesyonel hizmetler alanında 26'ncı yılını dolduran Deloitte, faaliyet gösterdiği alanlardaki ve endüstrilerdeki tecrübesini paylaşmak üzere başlattığı Deloitte Sohbetleri'nin üçüncüsünü İzmir'de gerçekleştirdi. Panelde, küresel ekonomik dalgalanmalara rağmen yurtdışı ve yurtiçi yatırımların hız kesmediği bir ortamda önemini korumaya devam eden 'Birleşme ve Satın Almalar' işlendi.

7 yılda 100 milyar dolarlık evlilik

Deloitte Türkiye Birleşme ve

Satın Almalardan Sorumlu Ortağı Sami, Türkiye'de satın alma ve birleşmelerin son 6 yıldır ivme kazandığını belirterek, evliliklerin ağırlıklı olarak Türk şirketleriyle yabancılar arasında olduğunu söyledi. Yılda 200-220 adet işlem yapıldığını belirten Sami, Türkiye'de toplam birleşme ve satın almalarda finansal ortaklığın yüzde 25'ler seviyesine geldiğini ve dünyada finansal ortaklığın önemini arttığı bir ortamda Türkiye'ye de ilginin oldukça fazla olduğunu söyledi. Sami, "2005 yılında 28-30 milyar dolarlık satın alma ve birleşme gerçekleşse de son 7 yılda ortalama 12 milyarlık evlilikler yaşanıyor ancak istenen seviyenin çok altındayız. 2005 yılından bu yana 100 milyar dolarlık bir şirket evliliği bulunuyor. Bunun önemli bir kısmını

da özelleştirmeler oluşturuyor. Bugünden sonra Türkiye'de şirket evlilikleri, tarzları, sektörleri de çok önemli hale gelecek 2013'te ortak ve mali kaynak bulmak için çok iyi fırsatlar doğacak. Şirketlerimizin disiplinli ve danışman destekli bir çalışma ile hazırlıklı olmaları gerekiyor" dedi.

Profesyonel destek

Meditera Capital Yönetici Ortağı Ahmet Faralyalı, 1 trilyon dolara yaklaşan bir ekonomi olan Türkiye'nin senede yüzde 4 - 5 büyümesi öngörüldüğünü belirterek böyle bir ekonominin başka bir ülkede olmadığını ifade etti. Faralyalı, şunları söyledi:

"Türkiye, içinde bulunduğumuz cari ortam göz önünde

bulundurulduğunda, aslında halen bekleneni gösterebilmiş değil; ileriye dönük çok büyük bir potansiyeli barındırıyor. Türkiye'nin önümüzdeki 5-10 yılda daha uzun perspektifte büyümesi öngörülüyor. Bunu söylemek her ülkede çok mümkün değil. Bu işin yapılabilmesi için belli bir insan kaynağı gerekli. Türkiye'de artan şekilde gerek fon yöneticileri, gerekse de bunları destekleyen danışmanlar olsun bu insan kalitesi oldukça iyi ve hızlı geliyor. Serbest piyasa ekonomisi ve girişimciliğin hakim olduğu bir ülke. Demokrasi var, nispeten hukuk devleti var. AB'ye katılma yolunda ilerleme ümidi var. Bununla ilgili reformlar yapılıyor. Yabancı sermayeye ihtiyacı olan bir ülke. Kurumsallaşma ve ölçek kazanma konusunda yol alacak çok fazla şirketin olduğu bir ülke. Kredi alabileceğiniz sağlam bir bankacılık sektörünün olduğu bir ülke. Dolayısıyla Türkiye büyük potansiyeli olan bir ülke.”

Türkiye'de de birleşme ve satın almaların giderek fazlalaşmasına rağmen yine de büyük pazarların oluşmadığını ileri süren Faralyalı, “Satın almaya uygun olan şirketlerdeki en önemli sorun; kurumsal yönetim eksikliği ve operasyonel açıdan gelişim ihtiyaçları. Eğer potansiyeli yüksek olan şirketler kurumsal yönetim açısından da gelişim kaydederlerse finansal fonların yatırım yapması için çok daha cazip hale geleceklerdir” dedi

Ahmet Faralyalı, şirket satın alma birleşmeleri gerçekleştirilmeden önce şirketlerin yanlarına mutlaka finansal danışman almaları gerektiğini aksi takdirde işlemlerin olumsuz gerçekleşme ihtimalinin yüksek olduğunu da söyledi.

Kazan-kazan

Bodycote İtaş Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Aydın Telseren, yabancı ortaklıktan sonra şirketin

2005 yılında 28-30 milyar dolarlık satın alma ve birleşme gerçekleşse de son 7 yılda ortalama 12 milyarlık evlilikler yaşanıyor. Şirket evlilikleri toplam 100 milyar doları buldu.

finansal yapısının giderek güçlendiğini ifade ederek şunları söyledi.

“Elbette bizim de eksiklerimiz var. Ancak birleşmeyle beraber hem finansal anlamda hem de kurumsal anlamda büyüdük ve ilerledik. Birleşmeden önce kurumsal bir yapıya sahip olmak için kendi iç düzenlemelerimizi yapmaya başladık. Kendi içimizde grup anayasası hazırladık. Muhasebe sistemimizin kalite standartlarını hepsini çok farklı yere taşıdık. Muhasebe yönünden danışmanlarımızdan destek aldık. Bunlarla birlikte kurumsallaşmaya hazır bir şirket haline geldik. Dışa açılma operasyonu için düğmeye bastık.” dedi.

İpekyol'un 2008 yılında Miroglio ile yaptığı şirket evliliği sırasındaki deneyimlerini anlatan Samet Yönetim

Kurulu Üyesi Serdar Senemoğlu ise, girişim sermayesiyle yapılan ortaklığı evliliğe benzeterek, en kritik başarı faktörünün iyi seçilmiş bir ortakla beraber huzurun olduğunu ifade etti. Senemoğlu, “Ortaklık öncesi süreçte şirketin finansal göstergelerinin yanında operasyonel açılardan detaylı bir analizi de yapılmalıdır. Kurumsallaşma ve markalaşma için özel stratejiler uygulanmalıdır. Bu çalışma ortaklık sonrasında şirketin potansiyel değerinin daha hızlı ortaya çıkmasını sağlayacaktır. Bu da hem satıcı hem alıcı için şirketin daha değerli bir hale gelmesi ve çıkışta kazan-kazan durumu yaratılması demektir” diye konuştu.

Toplantının moderatörlüğünü yapan Deloitte Türkiye Kurumsal Finansman Ortağı Başak Vardar, Türkiye'nin büyüme potansiyelinin yatırımcıların Türk şirketlerine yoğun ilgi göstermesine neden olduğunu vurgularken, “Birçok Türk şirketi, yabancı yatırımcılar ve özel sermaye fonları ile ortaklık görüşmeleri yapıyor veya yapmayı planlıyor. İzmir'de de ciro ve karlılık olarak büyüme potansiyeli yüksek birçok şirket var” dedi.





Adnan Yıldırım
adnan.yidirim@ebso.org.tr

Bürokrasi 2023 hedeflerinin neresinde?

“Yasama önemlidir, ancak Türkiye’de uygulama (üçüncül mevzuat) daha önemlidir daha belirleyicidir.”

Türkiye’nin ve Türk insanının, Cumhuriyetimizin 100. yılında ulaşmak istediği önemli hedefleri var. Hedefler büyük, hedefler iddialı. Ülke içinde yaşadığımız sorunlar ya da dünyadan kaynaklanan sorunlar bizi bu hedeflerin neresine vardırırsorusunun cevabını 10 sene sonra yaşayanlarımız görecekler. Hedeflere yaklaşıldığı ölçüde Türkiye kendini aşmış olacak! Ancak Türkiye’nin kendini aşmak istediği bu süreçte önemli olan, her kurumun ve kişinin konulan hedeflere inanmış olması kadar hedeflerin gerçekleşmesinde kendini aşacak katkıyı sağlıyor, sağlayabiliyor olmasıdır.

10 yıl sonra, dünyanın ilk 10 ekonomisi içinde yer almak, kişi başına 25 bin ABD Doları milli gelir, 500 milyar ABD Doları ihracat hedeflerini yakalamak bugün için bir rüya ya da hayal olarak görülebilir, belki de kısmen hatırlanan bir rüya ve hayal olarakta kalabilir. Üstelik, mevcut üretim yapısıyla bu hedeflerin gerçekleşmesinin zor olduğu yönünde yetkili ağızlardan gelen açıklamalar da varken... Önemli olan konulmuş hedefler için gösterilen çabadır. Bu çabayı gösterecek olanların tamamı esasen “aynı gemide”dir ve şunlardan oluşmaktadır:

- Yasama organı TBMM,
- Hükümet,

- Bürokrasi,
- İş alemi,
- Çalışanlar,
- Yargı.

Tabii ki bu tablodaki her kesimin konjonktüre göre sorumluluk seviyeleri kısmen değişebilmekle birlikte, orkestra şefliği her zaman Hükümettedir ve onun sorumluluğu üst seviyededir. Hükümet, alacağı doğru ve yerinde kararlarla uygulamadaki başarıdan birinci derece sorumlu ve aynı zamanda başarıyı ve sonuçları etkileyici-yönlendirici-belirleyici aktör konumundadır. Güven ve uyumu sağlamak Hükümete aittir. Yasama fonksiyonunun önemi göz ardı edilmemekle birlikte, doğal olarak TBMM olayların ya önünden ya da arkasından etki eden müdahil durumundadır.

Ekonomik tablonun başarısı sonuçta iş aleminin performansına bağlıdır. Yüksek performans gösterilebilmesi ise ancak ticari başarı sağlanabildiği ölçüde mümkündür. Sanayide ve tarımda üretim faaliyetinde bulunanlar belirli ve ciddi riskleri göze alarak iş yapmakta olup ani değişimlerden en fazla etkilenen durumundadırlar, pozisyonlarını kolay değiştirememektedirler.

Bu yazının konusu, işin Bürokrasi Yönetimi boyutunun

değerlendirilmesidir. Başlıkta da yazdığımız gibi Türkiye’de yasaların uygulaması kendisinden daha önemlidir. Her ne kadar geçtiğimiz yıl araya bir de “Bakan Yardımcılığı” monte edilmiş olsa da uygulamayı, “Ankara’daki müsteşardan taşradaki en alt kadroda çalışana kadar zincirde yer alan bürokrasi yönetimi” belirlemektedir. Her kanun, her karar, her proje uygulamada şekilleniyor. İşin başarısı uygulamaya bağlı. TBMM “birincil mevzuat” dediğimiz anayasa ve kanunları çıkartıyor, sonrasında “ikincil mevzuat” (uygulama mevzuatı) süreci başlıyor. Bu süreçte, Hükümet kanunların verdiği yetkilerini kullanarak Bakanlar Kurulu Kararları yayınlıyor, yönetmelikler çıkartıyor, Bakanlıklar tarafından yayınlanan tebliğler, genelgeler, iç genelgeler, sirkülerler, özelemler, vd. yazılardan oluşan ikincil mevzuatla birincil mevzuatın uygulamaya dönük detayları şekilleniyor. Ancak bir de işin “üçüncül mevzuat” boyutu var ki gerçek hayat orada yaşanıyor, her seviyede mevzuat orada anlam kazanıyor yada hükümsüz hale gelebiliyor, kimine uygulanıyor, kimine uygulanmıyor yada bölgelere göre farklı uygulamalar görülüyor. İş alemi işte bu “üçüncül mevzuat”la muhatap oluyor, aynı durum diğer konularda hepimiz için de geçerli. Bizdeki uygulamaların diğer adı olan “üçüncül mevzuat”ın sahibi bürokrasi yönetimi. Üçüncül mevzuatta kurumlara ve kişilere göre değişen-değişebilen yaklaşım, anlayış, algılama, yorumlama, kişisel tarz, eğitim, birikim, yetenek, istek, moral, motivasyon gibi çok sayıda farklı durum, değişken ve özelliklerin belirlediği farklı uygulamalarla karşılaşılmaktadır. Özetle, ülkemizdeki mevzuatın uygulamalarına bir bütün olarak “üçüncül mevzuat” diyoruz. Esasen, kamu kurumlarını, iş alemi ve yargıyı meşgul eden asıl mevzuat ta bu üçüncül mevzuattır. Aynı gemide olduğumuzu unutup yapılan işe ilgisizlikten ya da tecrübesizlikten,

hatta bazen keyfi uygulamalardan kaynaklanan füzuli mağduriyetler ve ihtilaflar yaşanmaktadır. İş yargıya intikal edince, orada da potansiyel mağduriyetler, sürecin uzunluğu, sonucun belirsizliği, yargı sürecinin sonunda adaletin gerçek anlamda tecelli edip-etmeyeceği gibi konular vardır. Bu yazıda, Ege Bölgesi’nin genelinde yasalara uyum ve kamuya desteğin azami seviyede olduğunu bir kez daha vurgulayarak, bölgemizin yargıya intikal eden pek çok konusunda ve projelerinde önemli kayıpları olduğunu belirtmekle yetinelim, işin yargı boyutunu konunun uzmanlarına bırakalım.

2023 hedeflerine ulaşmadaki yerinin stratejik olduğunu düşündüğümüz bürokrasi yönetimi denilince tabii ki tek konu uygulama farklılıklarından kaynaklanan hususlardan ibaret değildir. İş alemi, kamu yönetiminin her kademesinden 2023 hedeflerine ulaşmada ciddi performans beklemektedir. Bu performansın nasıl gösterileceği birkaç başlıkta basitçe özetlenebilir;

- Merkezde ve taşrada üst düzey yöneticiler, kurumlarına ve sorumluluk alanlarındaki uygulamalara katkı sağlayabilmelidirler.
- Sorunları anlayabilen, hatta sorunların kendisine gelmesini beklemeden önceden görebilen, sorun geldiğinde de mevcut mevzuat içinde çözebilen, mevzuat engelinin olduğu durumlarda ise mevzuatın değişimine çaba gösteren, gerektiğinde yönlendirebilen kişiler olmalıdırlar.
- Yaptığı çalışma ve projeleriyle, güncel teknolojiyi de kullanarak hem kendi kurumunun ve çalışanlarının işlerini hem de hizmet verdiği kesimlerin işini kolaylaştırabilen kişiler olmalıdır. Unutmayalım ki iş ve işlemleri basitleştirmek, kolaylaştırmak hem kamuya hem de kamudan hizmet

alanlara tasarruf sağlayan kazan-kazan durumudur.

- Hizmet verdiği alanda, aynı gemideki olduğunu unutmadan ilgili kurum, kuruluş, kişi vb. taraflarla yakın çalışma içinde olmalıdırlar.

Biz Egeliler, başta “üçüncül mevzuat” olmak üzere her türlü mevzuatın kılcal damarlarına kadar en detaylı haliyle en fazla Bölgemizde uygulandığını biliyoruz, yaşıyoruz. Biz mevzuatın uygulanmasına değil, subjektif uygulamalarla ülkemizde iş yapmanın zorlaştırılmasına, haksız-yersiz uygulamalara, çözülebilecek sorunlara ilgisiz-duyarsız kalınmasına razı değiliz. Bu nedenle EBSO Yönetiminin, 2010 yılında başlattığı ekonomi ile ilgili Kamu yöneticileriyle koordinasyon toplantılarının asıl amacı, üçüncül mevzuatın birincil ve ikincil mevzuatı desteklemesi, uygulamadan kaynaklanan füzuli ihtilaf ve sorunların- yersiz mağduriyetlerin giderilmesi, gerektiğinde ikincil ve birincil mevzuatın değişimi konusunda da uygulamanın sorumluları ile birlikte çaba gösterilmesidir. Bu toplantılarla ve ara dönemlerde yapılan çalışmalarla bir yandan sanayicilerimizin sorunları çözülmekte diğer yandan da kamu yönetiminin performansına katkıda bulunulmaya çalışılmaktadır.

Sonuç olarak, Türkiye’nin 2023 hedefleri büyüktür, iddialıdır. Bu hedeflerin, sadece bir ya da bazı kesimlerin performansı ile değil ancak yukarıda sıraladığımız tüm aktörlerin olağanüstü çabasına bağlıdır.

Başlığın cevabına gelince: 2023 hedeflerini yakalamada tabii ki yukarıda sayılanların hepsinin çabası önemlidir, vazgeçilmezdir, ancak ekonomiyi doğrudan ya da dolaylı etkilemede alınan her karar, yapılan her proje, planlanan her çalışmanın başarısı önemli ölçüde uygulamacılara bağlıdır. Bu nedenle işin uygulama boyutu biraz daha fazla önemsenmeli ve bürokrasi yönetimi daha etkin, daha verimli çalıştırılabilir.

Türkçe konuşan girişimciler EBSO'nun konuğu

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin tanıtılması ve Türkiye ile ticari bağların güçlendirilmesi amacıyla gerçekleştirilen 16. Türkçe Konuşan Girişimciler Programı kapsamında 23 ülke ve 3 özerk bölgeden toplam 47 girişimci, İzmir'de Ege Bölgesi Sanayi Odası'nın konuğu oldu.

EBSO'nun koordinatörlüğünde 29-30 Kasım 2012 tarihleri arasında düzenlenen İzmir programı kapsamında gençlerin çoğunlukta olduğu Türkçe konuşan girişimciler sırasıyla; Ege Bölgesi Sanayi Odası, İzmir Ticaret Borsası, İzmir Ticaret Odası, İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi, Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi'ni ziyaret ederek tanışma toplantılarına katıldı. EBSO'da ev tekstili (yatak örtüsü yapımında kullanılan kumaş ve keçe alımı), tekstil (bayan hazır giyim ve spor kıyafetleri toptan alımı) kozmetik (sabun, krem, şampuan, vb. ürünlerin alımı), gıda (turşu, zeytin ve zeytinyağı, kuru meyve, un alımı), küçük bahçe aletleri alımı, inşaat malzemeleri,



lojistik, sigorta, bilişim teknolojileri, kuyumculuk, gül fidanı üretimi, ağaç işleri, mobilya, sıhhi tesisat ve inşaat malzemeleri, kırtasiye, matbaa, her türlü danışmanlık hizmetleri sunumu, ayakkabı, pastacılık, turizm ve halı alımı konularında iş görüşmeleri yapan heyet, yeni işbirliklerini ilk adımlarını atarken, talep üzerine kozmetik, tekstil, halı, inşaat ve gıda sektöründe firma ziyaretleri gerçekleştirdi.

Balkanlar, Doğu Avrupa, Kafkasya, Orta Doğu ve Orta Asya ülkelerinde, Almanya ve Rusya'da yaşayan ve Türkçe konuşan girişimcilere hitap eden Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi Bayram Talay, "Türk Dili Konuşan ülkeler arasında işbirliğinin artırılmasının, Türk Dünyasının siyaset, ticaret, ekonomi ve enerji alanlarındaki imkanlarıyla bölgede önemli bir güce dönüştürülmesinin, ortak



çaba ve çalışmalarla mümkün olacağına inanıyoruz. Halklarımız arasındaki birlik ve kardeşlik, ortak tarihin ve ortak kültürün yüzyıllardır şekillendirdiği sağlam temeller üzerine inşa edilmiştir. Karşılıklı dostluk, ülkelerimiz arasındaki birlik ve beraberlik, müşterek geleceğimizin teminatını oluşturmaktadır” dedi.

Türk dünyasında işbirliği içinde yapılacak çok iş bulunduğunu, bu kapsamda 3 Ekim 2009’da imzalanan Türk Dili Konuşan Ülkeler İşbirliği Konseyi Kurulmasına Dair Nahcivan Anlaşması’nın önemli bir gelişme olduğunu vurgulayan Talay, 15-16 Eylül 2010’da İstanbul’da yapılan Türk Dili Konuşan Ülkeler Devlet Başkanları Zirvesi’nde de ileriye doğru önemli adımlar atıldığını hatırlattı. Bayram Talay, 2011 yılı başında Bakü’de çalışmaya başlayan Türkçe Konuşan Ülkeler Parlamenter Asamblesi (TÜRKP) Sekretaryası’ndan sonra, Türk Dili Konuşan Ülkeler İşbirliği Konseyi Sekretaryası da Zirve’nin ardından İstanbul’da faaliyetine başladığını haber verdi. Türk dili konuşan ülkeler arasındaki ekonomik ilişkilerin güçlendirilmesi amacıyla EBSO’nun her türlü yardıma hazır olduğunu belirten Talay, “Ülkelerimiz için iyi ve güvenli bir gelecek kurmak amacıyla işbirliğimizin ortak hedefimiz olması gerektiğine yürekten inanıyorum” diye konuştu.

Romanya Başkonsolosu Lotreanu’dan EBSO’ya veda ziyareti



İzmir’deki görev süresini tamamlayan Romanya Başkonsolosu Cosmin Victor Lotreanu, Ege Bölgesi Sanayi Odası’nı ziyaret etti. Lotreanu’yu EBSO Meclis Başkanı Mehmet Tiryaki makamında kabul etti.

Romanya Başkonsolosu Lotreanu, İzmir’de görev yaptığı 3,5 sene boyunca Romanya ile Türkiye arasındaki ekonomik ilişkileri geliştirmeye ağırlık verdiğini belirtti. Lotreanu, “2013 yılı itibarıyla Başkonsolosluk görevimi Sırbistan’ın kuzeyinde bulunan Voyvodina özerk bölgesinin Vrsac şehrinde bulunan Romanya Başkonsolosluğu’nda sürdüreceğim. Ancak İzmir’i çok özleyeceğim. Tatillerimi geçirmek

üzere tekrar geleceğim” dedi.

EBSO Meclis Başkanı Mehmet Tiryaki de, Romanya ile iyi düzeyde bulunan ekonomik ve kültürel bağların Romanya Başkonsolosu Cosmin Lotreanu’nun özverili çalışmaları ile daha da geliştiğini belirtti. Tiryaki, gerek candan ve samimi yapısı gerekse işine kalpten bağlı olması nedeniyle iki ülke ilişkilerine sağlamış olduğu katkılardan dolayı Romanya Başkonsolosu Lotreanu’ya teşekkür ederek, yeni görevinde başarılar diledi.

Romanya Başkonsolosu Lotreanu, EBSO Meclis Başkanı Tiryaki’ye Dışişleri Bakanlığı’nın ilk binasının resmini armağan etti.



Gana'dan 6 milyar dolarlık davet



Afrika'nın gelişme yolunda ilerleyen ülkesi Gana, önümüzdeki dönem gerçekleştireceği 6 milyar dolarlık liman, havalimanı ve otoyol inşaatları için Egeli firmaları ülkesine davet etti. Gana'da 41 Türk firmasının faaliyet gösterdiğini dile getiren Gana'nın Türkiye Büyükelçisi İbrahim Abass, İzmirli firmaların da yatırım pastasından pay almalarını istediklerini söyledi.

Türkiye'ye gelen ilk elçi

Gana Heyeti ile birlikte Ege Bölgesi Sanayi Odası'ni (EBSO) ziyaret eden Büyükelçi İbrahim Abass, Türkiye'de çalışan ilk Gana Büyükelçisi olduğunu söyledi.

Türkiye'nin Gana'da 2010 yılında büyükelçilik açtığını, Gana'nın da

Türkiye Büyükelçiliği'ni Eylül ayında faaliyete geçirdiğini dile getiren Abass, "Türkiye ile Gana arasındaki ticaret hacmi geçen yılın sonunda 500 milyon doları geçti. Önümüzdeki yıllar itibariyle bu rakam daha da artacaktır. Gana'da 6 milyar dolara yakın liman, havaalanı ve 1100 kilometre otoyol yatırımı yapacağız. Liman için 3 milyar dolar, otoyol için 2,5 milyar dolar, havalimanı için 250 milyon dolar kaynak ayırdık. Havaalanı inşaatı ile bir Türk firma ilgileniyor. Dünyada inşaat sektöründe söz sahibi Türk firmaları ülkemize bekliyoruz. Egeli inşaat firmaları da bu yatırımlarımızdan pay alabilirler. Biz önümüzdeki yılda kalabalık bir işadamları heyeti ile İzmir'e geleceğiz" dedi.

Yakın markaja alın

EBSO Yönetim Kurulu Üyesi Bayram Talay ise, Gana ile başta inşaat, turizm gıda sektörlerinde işbirliği yapılabileceğini belirterek, özellikle inşaat sektöründe büyük bir potansiyel olduğunu söyledi. Gana ile İzmir arasında 26.5 milyon dolarlık ticaret hacmi olduğunu bunun çok yetersiz olduğuna işaret eden Talay, "Gana'da sadece 6 milyar dolarlık inşaat projesi var. Diğer sektörlerde de büyük bir potansiyel var. İzmirli işadamları Gana'ya yakın markaja almalı. Biz de Oda olarak her türlü desteği vermeye hazırız. Önümüzdeki yılda Gana'dan gelecek işadamlarını ağırlayacağız. Gana ile birlikte Afrika pazarı çok iyi değerlendirilmeli" diye konuştu.

Sanayiciler öğrenciler için sahadada



Ege Bölgesi Sanayi Odası Vakfı (EBSOV), lise ve üniversitede okuyan öğrencilere verdiği burslara katkı sağlamak üzere halı saha futbol turnuvası başlattı.

Ege Bölgesi Sanayi Odası Meclis Üyesi sanayicilerle birlikte Oda'ya üye şirketlerin 16 Aralık Pazar gününden itibaren 8 hafta süreyle mücadele edeceği EBSO Vakfı I. Geleneksel Petkim Halı Saha Turnuvası'na ana sponsor Petkim'in yanısıra EBSO Vakfı Bayanlar Birliği de sponsor oldu.

Hem dostluk hem kaynak

EBSO Vakfı I. Geleneksel Petkim Halı Saha Turnuvası'nın fişktür çekimini katılımcı şirketlerin temsilcileriyle birlikte gerçekleştiren EBSO Yönetim Kurulu Üyesi Bayram Talay, "Amacımız sporla şirketlerin ve personellerinin birbiriyle tanışmasını, kaynaşmasını sağlamak. Bizim aramızdaki rekabette sertlik yok, dostluk var" dedi.

Ege Bölgesi Sanayi Odası öncülüğünde kurulan EBSO Vakfı'nın sanayicilerden güç ve destek aldığını vurgulayan Talay, "Yardıma muhtaç öğrencilere imkanları ölçüsünde maddi ve manevi destek sağlayan

Vakfımız, 2012 – 2013 öğretim yılında 335'i üniversite, 106'sı lise olmak üzere toplam 441 öğrenciye burs desteği sağlıyor. Burs desteği yanında yapılan gıda ve kırtasiye yardımlarıyla daha çok öğrencimize ulaşabilmek, daha çok insanımızın yüzünü güldürebilmek Vakfımızın gelirlerinin artmasıyla mümkün olabilmekte. Bu halı saha futbol turnuvasından elde edeceğimiz geliri de daha çok öğrenciye burs verebilmek amacıyla Vakfımıza aktaracağız" diye konuştu.

Başlangıç vuruşu kadınlardan

Yıllarını yeşil sahalarda geçirmiş deneyimli hakemler yönetiminde Bornova'daki Vizyon Spor Tesisleri'nde gerçekleştirilen EBSO Vakfı I. Geleneksel Petkim Halı Saha Futbol Turnuvası'nda başlangıç vuruşunu da EBSO Vakfı Bayanlar Birliği üyeleri yaptı. Turnuvada ilk 3 dereceye giren takımlar kupa ile ödüllendirilirken, en centilmen takım, en centilmen oyuncu ve gol kralı seçimi de yapılacak.

Turnuvaya katılan firmalar

1. AKG Yalıtım ve İnşaat Malz. San. ve Tic. A.Ş.
2. Atay Holding A.Ş.
3. Dentek A.Ş.
4. EBSO Meclis Üyeleri
5. Ege Bölgesi Sanayi Odası
6. Gürsüt Besicilik Gıda İnş. Nak. Tur. San. Tic. A.Ş.
7. Herkim Polimer Kimya A.Ş.
8. İmbat Madencilik Enerji Turizm San. ve Tic. A.Ş.
9. İzeltaş İzmir El Aletleri San. ve Tic. A.Ş.
10. Kuryap İnşaat Dek. San. ve Tic. Ltd. Şti.
11. Pirtaş Mermer Ltd. Şti.
12. Safkar Ege Soğutmacılık A.Ş.
13. Sevimli Deri San. ve Tic. Ltd. Şti.
14. Taşkent Ekmek ve Unlu Mam. A.Ş.
15. Torbalı Organize Sanayi Bölgesi
16. Viking Temizlik ve Kozmetik Ürün. Paz. San. Tic. A.Ş.

İzmir ve Manisa'nın elektriğini Denizlililer aldı

İzmir ve Manisa'nın elektrik dağıtımını gerçekleştiren Gediz Elektrik'in blok satışında ihaleyi Elsan-Tümaş-Karaçay ortaklığı kazandı. Ortak girişim grubunun sahibi olan Denizlili Bereket Enerji, İzmir ve Manisa'nın elektrik dağıtımını için 1 milyar 231 milyon dolar verdi.

İzmir ve Manisa'nın elektrik dağıtımını gerçekleştiren, yaklaşık 2.5 milyon aboneli Gediz Elektrik Dağıtım A.Ş.'nin yüzde 100 hissesinin blok satışı için Türkiye'nin dev grupları yarıştı. Yaklaşık bir saat süren ihaleyi Elsan-Tümaş-Karaçay Ortak Girişim Grubu kazandı. Elsan, Tümaş ve Karaçay'ın sahibi olan Denizlili Bereket Enerji, aynı zamanda Aydın, Denizli ve Muğla'nın elektrik dağıtımını yapan Aydem şirketinin sahibi. İki yıl önce yapılan ve iptal edilen ilk ihalede en yüksek teklifi 1 milyar 920 milyon dolarla Kazancı ile Karamehmet ortaklığı verirken, bu ihalede fiyat 1 milyar 231 milyon dolara düştü. İhale sonrası açıklama yapan Denizlili işadamı Ceyhan Saldanlı, "Gediz'e 3 yıl içinde 600 milyon lira yatırım yapacağız" dedi.

10 grup yarıştı

Gediz Elektrik için nihai pazarlık görüşmeleri Özelleştirme İdaresi Başkanlığı'nda gerçekleşti. İhaleye 10 grup yazılı teklif verdi. İhale öncesi ÖİB'e yazılı başvuruda bulunan Cengiz-Kolin-Limak Ortak Girişimi ihalede açık artırmaya katılmayacaklarını açıkladı. Grubun Akdeniz Elektrik ve ardından Boğaziçi Elektrik ihalesini kazanması nedeniyle Gediz Elektrik ihalesine teklif vermediği belirtildi. Bu nedenle ihalede Genpa Telekomünikasyon ve İletişim Hizmetleri Sanayi ve Ticaret A.Ş., Park Holding A.Ş., Enerjisa Elektrik Dağıtım A.Ş., Torunlar Gıda Sanayi ve Ticaret A.Ş., Elsan-Tümaş-Karaçay Ortak



Girişim Grubu, Fernas İnşaat A.Ş., Çalık Enerji Sanayi ve Ticaret A.Ş., İC İctaş İnşaat Sanayi ve Ticaret A.Ş. ve Zorlu Holding A.Ş. yarıştı.

Açık artırma olmadı

Elemesiz turda en yüksek teklif 630 milyon dolar oldu. Daha sonra 5 elemeli tur gerçekleştirildi. İlk elemeli turda açık artırmaya katılmayacağını belirten Cengiz-Kolin-Limak grubu elendi. Bu turda teklif 830 milyon dolara çıktı. İkinci elemeli turda en düşük teklif veren İC İctaş elendi. Fiyat 1 milyar 52 milyon dolara yükseldi. Üçüncü elemeli turda Zorlu Holding elendi. Fiyat 1 milyar 97 milyon dolara çıktı. Dördüncü elemeli turda Torunlar elenirken, fiyat 1 milyar 167 milyon dolara ulaştı. Beşinci ve son elemeli turda Çalık Enerji elendi. Açık artırma süreci 1 milyar 228 milyon dolar ile

başladı. Açık artırma aralığı 3 milyon dolar olarak belirlenirken, Elsan-Tümaş-Karaçay Ortak Girişim Grubu 1 milyar 231 milyon dolarlık teklif verdi. Bu turda Fernas İnşaat, Sabancı Grubu'nun ortaklığı EnerjiSa, Genpa ve Park Holding çekildi. Açık artırma fiilen gerçekleşmeden ihale bitti.

İhale komisyonu, en yüksek teklifi veren gruptan küçük bir fiyat artırımını istedi. Ancak Elsan-Tümaş-Karaçay Grubu 1 milyar 231 milyon dolarlık teklifi yükseltmedi. Böylece ihale teknik olarak sonuçlandı. Kazanan grubun teklifi önce Rekabet Kurulu'nun değerlendirilmesine sunulacak. Ardından da Özelleştirme Yüksek Kurulu ihalede son kararı verecek.

İşimizi çok iyi biliyoruz

Bereket Enerji Yönetim Kurulu Başkanı Ceyhan Saldanlı, bir Egeli olarak Gediz Elektrik'i almalarının kendilerini sevindirdiğini belirtti. Saldanlı, "Biz işimizi, ne yapacağımızı çok iyi biliyoruz. Muğla, Denizli ve Aydın'da gösterdiğimiz başarının çok daha fazlasını İzmir ve Manisa için göstereceğiz. Amaç kaliteli enerji üretimi ve dağıtımı" dedi.

Ceyhan Saldanlı, Gediz Elektrik'e 3 yıl içinde 600 milyon liralık yatırım yapacaklarını açıkladı. EPDK tarafından belirlenen yatırım tutarını da dikkate alacaklarını belirten Saldanlı, yatırımda önceliklerin otomasyon, skala, uzaktan okuma, yaşlı şebekenin iyileştirilmesi, kapasite artışı olacağını söyledi.

İZKA'dan yenilenebilir enerji ve çevreye 25 milyonluk destek

İzmir Kalkınma Ajansı'nın "Yenilenebilir Enerji ve Çevre Teknolojileri" mali destek programına 1 Mart 2013 tarihine kadar başvurulabilecek.

İzmir Kalkınma Ajansı, (İZKA) "Yenilenebilir Enerji ve Çevre Teknolojileri" mali destek programını başlattı. Program kapsamında kar amacı güden başvuru sahipleri için 15 milyon lira, kar amacı gütmeyen başvuru sahipleri için 10 milyon lira olmak üzere toplam 25 milyon liralık kaynağın, başarılı projelere kullandırılması planlanıyor. Yenilenebilir Enerji ve Çevre Teknolojileri mali destek programına son başvuru tarihi ise 1 Mart 2013 olarak açıklandı.

İzmir Valisi Cahit Kırbaş, Yenilenebilir Enerji ve Çevre Teknolojileri Mali Destek Programı ile İzmir ekonomisine aktarılacak olan 25 milyon liralık kaynağın, ildeki mevcut yenilenebilir enerji kaynaklarının ekonomiye kazandırılmasında ve orta ve uzun vadede enerji konusunda dışa bağımlılığın azaltılmasında önemli bir katkı oluşturacağını söyledi.

KOBİ'ler ve OSB'ler

Programın birinci önceliğini "yenilenebilir enerji sistemlerinin ve çevre teknolojilerinin" tasarımına ve üretimine yönelik Ar-Ge veya ürün/süreç yeniliği ve ticarileştirme çalışmalarının desteklenmesi oluşturuyor. Diğer öncelikler ise; yenilenebilir enerji kaynaklarından lisanssız elektrik üretimi ve yenilenebilir enerji kaynaklarının ısıtma, kurutma, soğutma ve ulaştırma amaçlı kullanımı olarak sıralanıyor. Programa kar amacı güdenler kategorisinde KOBİ'ler, kooperatifler ve birlikler, kar amacı gütmeyenler kategorisinde

ise yerel yönetimler, üniversite rektörlükleri ve organize sanayi bölgeleri başvurabilecek. Destekten yalnızca İzmir sınırları içinde kurulmuş veya faaliyet gösteren başvuru sahipleri yararlanabilecek.

Yenilenebilir Enerji ve Çevre Teknolojileri Mali Destek Programına başvurmak isteyenlere yol göstermek amacıyla "başvuru rehberi" hazırlandı. Başvuru sahiplerinin başvuru hazırlıklarına başlamadan önce programla ilgili tüm detaylar için başvuru rehberini mutlaka incelemeleri gerekiyor.

Destek şartları

Program kapsamında desteklenecek projeler için tahsis edilen toplam kaynak tutarı 25 milyon lira, proje başına verilecek destek miktarı ise asgari 100 bin, azami 1 milyon lira arasında olacak. Destek sağlanacak miktar projenin toplam uygun maliyetinin en az yüzde 10'u, kar amacı güdenler için en fazla yüzde 50'si, kar amacı gütmeyenler için en fazla yüzde 75'i olabilecek. Bütçenin kalan tutarı, eş-finansman olarak başvuru sahibi veya ortakları tarafından karşılanacak.

Başvurular internetten

Yenilenebilir Enerji ve Çevre Teknolojileri Mali Destek Programı'nın amaçları, öncelikleri,



başvuru koşulları vb. konu başlıklarında bilgi verilmesi amacıyla bilgilendirme toplantıları ve bu programa sunulacak projelerin hazırlanması sürecinde potansiyel başvuru sahiplerine yardımcı olmak amacıyla ücretsiz proje hazırlama eğitimleri düzenlenecek. Bilgilendirme ve eğitim toplantılarının yer ve zaman bilgilerine www.izka.org.tr internet adresinden ulaşılabilir.

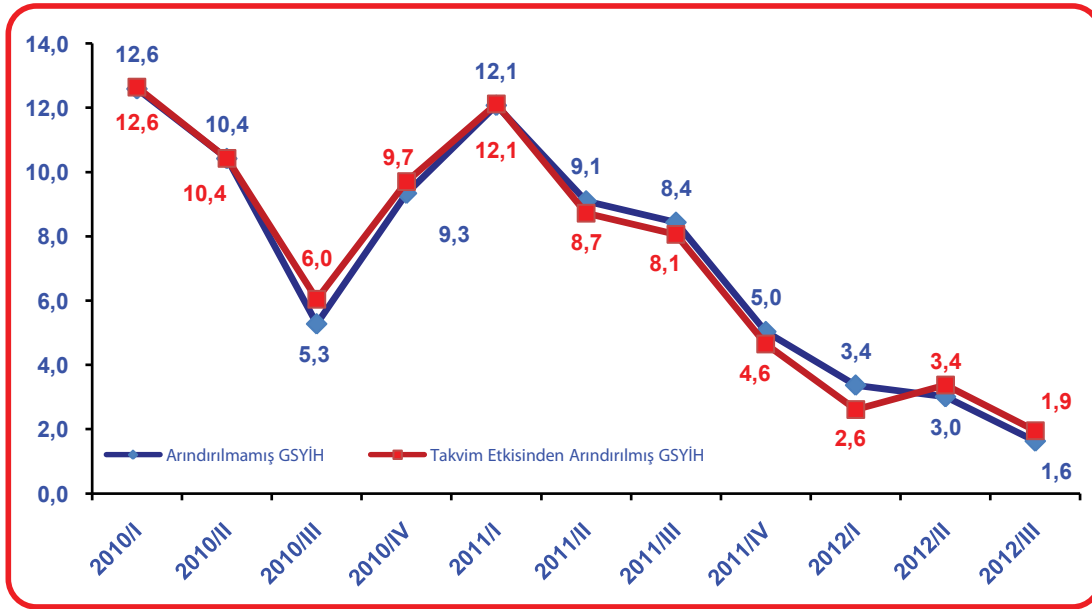
Başvurular Kalkınma Ajansları Yönetim Sistemi Proje ve Faaliyet Destek Modülü (KAYS) üzerinden çevrimiçi (online) olarak gerçekleştiriliyor. Başvuru şekli ve başvurular ile ilgili detaylı bilgileri içeren başvuru rehberi İzmir Kalkınma Ajansı hizmet binasından veya internet adresinden (www.izka.org.tr) temin edilebilir.

BÜYÜME

2012 yılı üçüncü çeyreğe ilişkin hesaplanan gayri safi yurtiçi hasıla değeri bir önceki yılın aynı dönemine göre sabit fiyatlarla %1,6 artışla 31.594 Milyon TL olmuştur.

Takvim etkisinden arındırılmış sabit fiyatlarla GSYH 2012 yılı üçüncü üç aylık dönemde bir önceki yılın aynı dönemine göre %1,9'luk artış gösterirken, mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış GSYH değeri bir önceki döneme göre %0,2 oranında artmıştır.

OECD'nin 2012 öngörülerine göre Türkiye ekonomisinin bu yıl yüzde 2,9, OECD ülkelerinin yüzde 1,4, dünya ekonomisinin ise yine yüzde 2,9 oranında büyüyeceği tahmin edilmektedir. 2003-2012 dönemi ortalamasına göre Türkiye ekonomisinin, 2012'nin sonunda yüzde 5,1 büyüme rakamına ulaşması beklenirken, dünya ekonomisinin büyüme oranının yüzde 3,5, OECD ülkelerinin büyüme oranının ise yüzde 1,7'de kalacağı öngörülmektedir.



	Dönem	Cari fiyatlarla GSYH	Gelişme hızı	Cari fiyatlarla GSYH	Gelişme hızı	Sabit fiyatlarla GSYH	Gelişme hızı
		(Milyon TL)	%	(Milyon \$)	%	(Milyon TL)	%
2011	I	289.198	20,0	183.353	14,8	26.301	12,1
	II	317.048	19,2	202.757	17,2	28.301	9,1
	III	350.598	18,4	202.666	3,5	31.088	8,4
	IV	341.218	15,4	185.411	-8,7	29.469	5,0
	Yıllık	1.298.062	18,1	774.188	5,8	114.889	8,5
2012	I	328.303	13,5	182.344	-0,6	27.187	3,4
	II	351.461	10,9	194.702	-4,0	28.874	3,0
	III	377.584	7,7	209.248	3,2	31.594	1,6
	9 Aylık	1.057.348	10,5	586.294	-0,4	87.655	2,6

ENFLASYON

2012 yılı Kasım ayı enflasyon oranı; yıllık TÜFE'de %6,37, ÜFE'de %3,60 oranında gerçekleşmiştir. Bir önceki aya göre TÜFE'de %0,38, ÜFE'de ise %1,66 oranında artış gözlenmiştir.

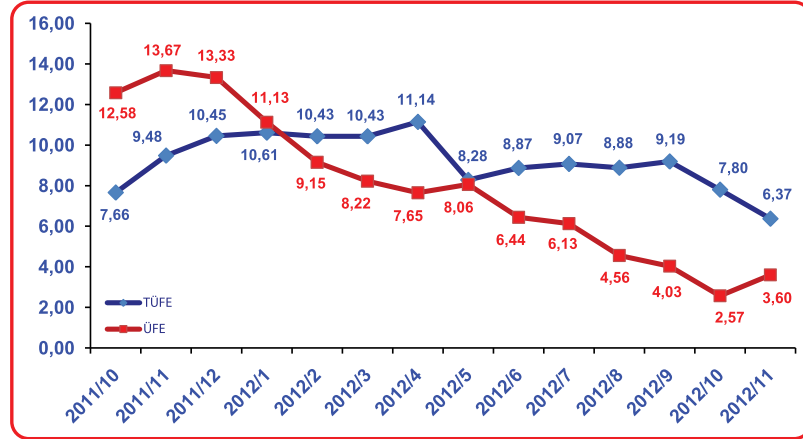
Bir önceki yılın aynı ayına göre TÜFE'de en yüksek artış; %11,69 ile konut grubunda gerçekleşmiştir. Lokanta ve oteller (%9,44), çeşitli mal ve hizmetler (%8,90), giyim ve ayakkabı (%7,44) artışın yüksek olduğu diğer harcama gruplarıdır.

İstatistiki bölgelere göre yapılan ayırmda, İzmir'de TÜFE, bir önceki yılın aynı ayına göre %6,40 ve on iki aylık ortalamalara göre %9,18 oranında artış gerçekleşmiştir.

Kasım ayı ÜFE alt kalemleri bazında, sanayinin üç sektöründen elektrik, gaz ve su sektöründe %30,12, madencilik ve taşımacılık sektöründe %0,57 oranında artış gözlenirken; imalat sanayi sektöründe %0,55 oranında düşüş gerçekleşmiştir.

Sanayinin alt sektörleri bazında

Yüzde	TÜFE		ÜFE	
Kasım	2011	2012	2011	2012
Yıllık	9,48	6,37	13,67	3,60
Yıllık Ort.	6,13	9,26	10,72	6,98
Aylık	1,73	0,38	0,65	1,66



ÜFE değerlendirildiğinde, en yüksek aylık artış %33,69 ile elektrik, gaz üretimi ve dağıtım sektöründe gerçekleşirken, onu %7,33 ile büro makineleri imalatı, %3,06 ile giyim eşyası imalatı izlemiştir.

Kasım ayı itibariyle 791 maddeden, 369 maddenin ortalama fiyatında artış, 319 maddenin ise ortalama fiyatlarında düşüş gerçekleşirken; 104 maddenin ortalama fiyatında ise değişim gerçekleşmemiştir.

GÜVEN ENDEKSLERİ



Reel Kesim Güven Endeksi; Kasım ayında, 6 aylık düşüş trendini sürdürerek, 101 seviyesine gerilemiştir. Bir önceki yılın aynı ayına göre 1,3 puan düşen endeks, mevsimsellikten arındırılmış haliyle 109,0 seviyesindedir. Bir önceki yılın aynı ayına göre 1,8 puan ve bir önceki aya göre 3,5 puan düşen Tüketici Güven Endeksi 89,2 seviyesine yükselmiştir. Tüketicilerin mevcut dönem satın alma gücü, gelecek dönem satın alma gücü, gelecek dönem genel ekonomik durum, gelecek dönem iş bulma olanakları ve mevcut dönemin dayanıklı tüketim malı satın almak için uygunluğu durumlarına dair değerlendirmelerin kötüleşmesi, Tüketici Güveninin düşmesinde etkili olmuştur.

Aylar	Reel Kesim Güven Endeksi	Tüketici Güven Endeksi
2011		
Kasım	102,3	91,0
Aralık	97,2	92,0
2012		
Ocak	101,8	92,2
Şubat	107,3	93,2
Mart	112,9	93,9
Nisan	116,0	91,1
Mayıs	113,8	92,1
Haziran	108,1	91,8
Temmuz	107,3	92,8
Ağustos	104,5	91,1
Eylül	103,1	88,8
Ekim	102,4	85,7
Kasım	101,0	89,2

SANAYİ ÜRETİM ENDEKSİ

Ekim 2012 (2005=100)	Arındırılmamış		Takvim Etkisinden Arındırılmış		Mevsim ve Takvim Etkisinden Arındırılmış	
	Endeks	Değişim (Yıllık)	Endeks	Değişim (Yıllık)	Endeks	Değişim (Aylık)
Toplam Sanayi	130,7	-5,7	137,4	-0,9	129,3	-2,6
Madencilik ve Taşocakçılığı	138,1	-3,9	146,8	3,9	132,6	-3,5
İmalat Sanayi	130,3	-5,9	137,5	-0,7	127,2	-2,4
Elektrik, Gaz, Buhar ve İklim. Ürt. ve Dağıtım	131,5	-5,1	131,5	-5,1	142,4	-4,5

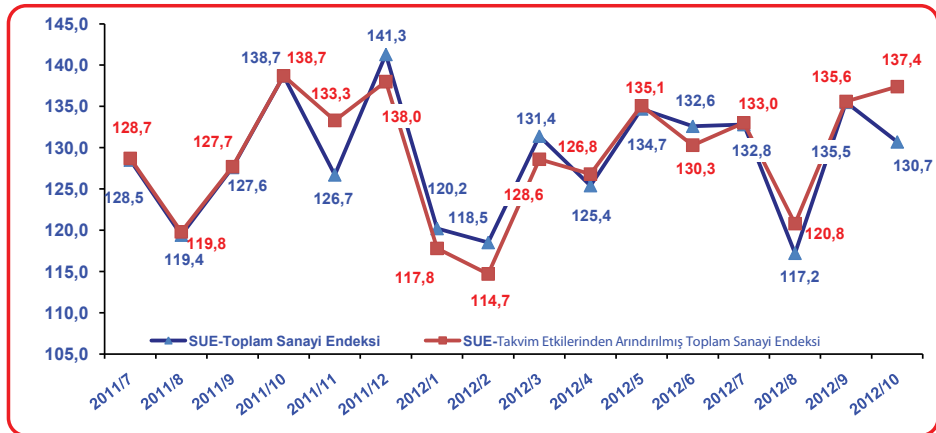
Sanayi Üretim Endeksi, bir önceki yılın aynı ayına göre Ekim ayında -%5,7 oranında daralmıştır. 32 aylık yükseliş trendinin ardından gelen bu sert inişte, bayram etkisi olsa da beklentilerin oldukça altında gerçekleşmiştir. Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış endeksdeki azalış -%2,6'dır.

Sanayi Üretim

Endeksi'ni sektörel bazda değerlendirecek olursak;

Bir önceki yılın aynı ayına göre; madencilik ve taşocakçılığı sektörü endeksi -%3,9, elektrik, imalat sanayi sektörü endeksi -%5,9, elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtım sektörü endeksi de -%5,1 oranında daralmıştır.

Bir önceki yılın aynı ayına göre imalat sanayinin alt



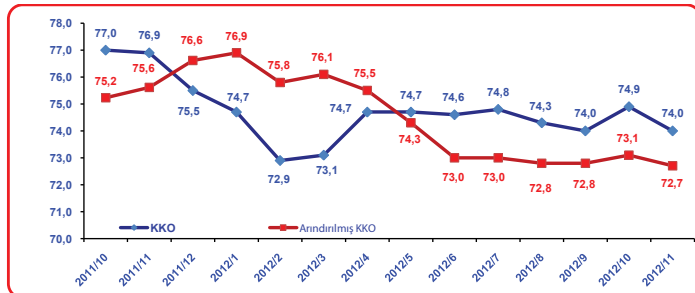
dallarından; elektrikli teçhizat imalatı -%21,4, diğer ulaşım araçları imalatı -%18,3, makine ve ekipmanları -%18, mobilya imalatı -%15,5 oranında daralmıştır. Tekstil ürünleri %7,7, ağaç ürünleri %9 oranında artmıştır. 2012 yılı Ekim ayında bir önceki yılın aynı ayına göre dayanıksız tüketim malı imalatı -%3,5, dayanıklı tüketim malları imalatı -%8,8, aramalı ithalatı -%7,4, enerji -%2,4 ve sermaye malı imalatı -%7,2 oranında daralmıştır.

KAPASİTE KULLANIM ORANI

Kasım ayında Kapasite Kullanım Oranı yeniden %74 seviyesine gerilemiştir.

Tekstil sektörü %89,9, kok kömürü %85,8, Kimyasalların

ve kimyasal ürünlerin imalatı %78,6, makine ve ekipmanları %79,4, Elektrikli teçhizat imalatı %76,7 ile 2012 yılı Ekim ayını en yüksek kapasite ile kapatan sektörlerdir.



HANEHALKI İŞGÜCÜ İSTATİSTİKLERİ

Mevsim etkilerinden arındırılmamış temel işgücü göstergeleri

EYLÜL	TÜRKİYE		KENT		KIR	
	2011	2012	2011	2012	2011	2012
Kurumsal olmayan nüfus (000)	72.625	73.795	49.677	50.490	22.948	23.305
15 yaş ve üstü nüfus (000)	53.832	54.923	37.072	37.729	16.760	17.194
İşgücü (000)	27.147	28.011	17.730	18.514	9.417	9.496
İstihdam (000)	24.749	25.472	15.753	16.429	8.996	9.043
İşsiz (000)	2.398	2.539	1.977	2.085	421	454
İşgücüne katılma oranı (%)	50,4	51,0	47,8	49,1	56,2	55,2
İstihdam oranı (%)	46,0	46,4	42,5	43,5	53,7	52,6
İşsizlik oranı (%)	8,8	9,1	11,1	11,3	4,5	4,8
Tarım dışı işsizlik oranı (%)	11,3	11,6	11,6	11,7	10,1	11,2
Genç nüfusta işsizlik oranı(1)(%)	17,3	18,0	21,2	21,8	10,1	10,5
İşgücüne dahil olmayanlar (000)	26.685	26.912	19.342	19.214	7.343	7.698

(1) 15-24 yaş grubundaki nüfus

2012 yılı Eylül ayında işsizlik oranı, bir önceki senenin aynı ayına göre 0,3 puan artarak, %9,1 oranında gerçekleşmiştir. Bir önceki ay bu oran yüzde 8,8'di. Tarım dışı işsizlik oranı %11,6 olarak kaydedilmiştir. İşsiz sayısı 141 bin kişi artarken, istihdam edilen kişi sayısı 723 bin kişi artmıştır.

Eylül 2012 döneminde istihdam edilenlerin % 25,5'i

tarım, % 18,6'sı sanayi, % 7,4'ü inşaat, % 48,4'ü ise hizmetler sektöründedir.

Önceki yılın aynı dönemi ile karşılaştırıldığında hizmetler sektörünün istihdam edilenler içindeki payı 1,2 puan artarken, tarım sektörünün payının 0,7 puan, sanayi sektörünün payının 0,4 puan, inşaat sektörünün payının ise 0,2 puan azaldığı görülmektedir.

İSTİHDAMIN GELİŞİMİ (Bin kişi, 15+ yaş)

Aylar	SANAYİ	TARIM	İNŞAAT	HİZMETLER	TOPLAM
2011					
Eylül	4.707	6.475	1.888	11.680	24.749
2012					
Eylül	4.735	6.502	1.896	12.339	25.472

Kaynak: TÜİK

ÖDEMELER DENGESİ

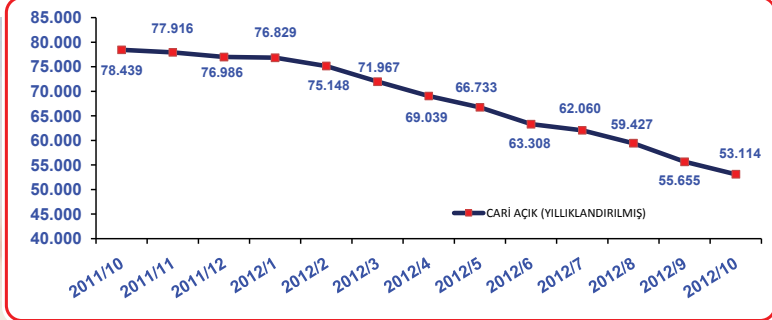
2011 yılı Eylül ayında kümülatif olarak 77,3 milyar dolar açık veren cari işlemler hesabı, 2012 yılı aynı ayında yüzde 27,7 oranında azalarak 55,8 milyar dolar ile düşüş trendini sürdürmüştür.

Açıktaki gerilemeyi etkileyen kalemlerden ilki dış ticaret dengesi altında yer alan ihracat artışı kaynaklı olmuştur. Bu gerilemenin 15,7 milyar doları mal ve hizmet ihracatındaki artıştan, yaklaşık 4,9 milyar doları ithalattaki düşüşten kaynaklanmıştır.

Öte yandan, portföy yatırımlarındaki 7 milyar dolarlık artış, yıl sonuna doğru sıcak paranın Türkiye'ye yöneldiğinin açık göstergesi olmuştur.

(Milyon ABD Dolar)	2011 Eylül	2012 Eylül
CARİ İŞLEMLER HESABI	-78.439	-53.114
Hizmetler Dengesi	17.900	20.525
SERMAYE-FİNANS HESABI	65.074	46.484
Yurtdışında Doğrudan Yatırım	-1.942	-4.060
Yurtiçinde Doğrudan Yatırım	14.806	14.615
Portföy Hesabı-Varlıklar	1.760	3.810
Portföy Hesabı-Yükümlülükler	15.785	32.329
Diğer Yatırımlar-Varlıklar	12.447	3.895
Diğer Yatırımlar-Yükümlülükler	27.366	13.368

Kaynak: TCMB



BÜTÇE GERÇEKLEŞMELERİ

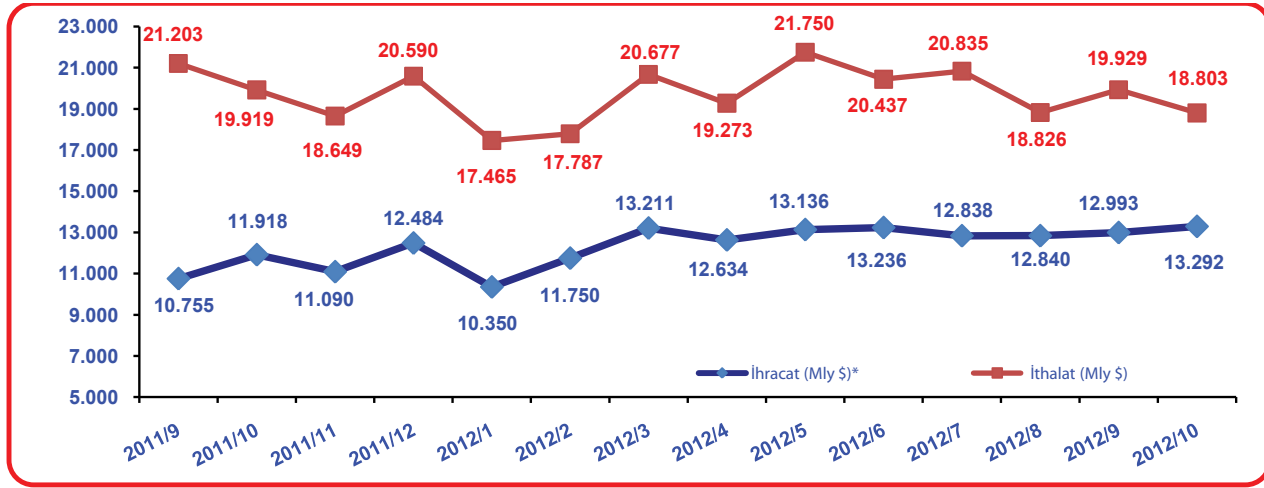
	2011 Ocak-Kasım (Milyon TL)	2012 Ocak-Kasım (Milyon TL)	Fark (%)
Bütçe Giderleri	272.328	317.733	16,7
Faiz Hariç Giderler	231.342	271.012	17,1
Faiz Giderleri	40.986	46.721	14,0
Bütçe Gelirleri	272.767	304.399	11,6
Vergi Gelirleri	224.106	255.678	9,2
Bütçe Dengesi	439	-13.335	-3.138
Faiz Dışı Denge	41.425	33.386	-19,4

2012 yılının Ocak-Kasım döneminde; Bütçe açığı bir önceki yılın aynı ayına göre 31 kat artarak 13,3 milyar TL seviyesine ulaşmıştır. Aynı dönemde bütçe gelirleri yüzde 11,6 ve bütçe giderleri de yüzde 16,7

oranında artmıştır. Faiz giderleri yüzde 14 oranında artarken, vergi gelirlerindeki artış yüzde 9,2 oranında gerçekleşmiştir. Faiz dışı dengede ise yüzde 19,4 oranında düşüş gerçekleştirmiştir.

DIŞ TİCARET (Milyon ABD \$)

		İhracat (FOB)		İthalat (CIF)		Ara (Hammadde) Malları İthalatı		Dış Ticaret Dengesi		İhracatın İthalatı Karşılama Oranı (%)
Aylar	Yıl	Değer	Değişim (%)	Değer	Değişim (%)	Değer	Değişim (%)	Değer	Değişim (%)	
Ocak-Ekim	2011	111.351		201.598		145.179		-90.248		55,2
	2012	126.277	13,4	195.783	-2,9	145.733	0,4	-69.505	-23,0	64,5
Ekim	2011	11.907		19.919		14.514		-8.012		59,8
	2012	13.292	11,6	18.803	-5,6	13.831	-4,7	-5.511	-31,2	70,7



2012 yılı Ekim ayında, 2011 yılının aynı ayına göre ihracat %11,6 artarak 13,3 milyar dolar, ithalat da %5,6 oranında azalarak 18,8 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir. Aynı dönemde dış ticaret açığı %31,2 oranında azalarak, 5,5 milyar dolar seviyesine gerilemiştir. Takvim etkilerinden arındırılmış verilere göre, 2012 yılı Ekim ayında bir önceki yılın aynı ayına göre ihracat %19,3 oranında artarken, ithalat %1,7 oranında azalmıştır.

2011 yılı Ekim ayında %44,2 olan Avrupa Birliği'nin (AB) ihracattaki payı, 2012 Ekim ayında %40'a

gerilemiş; AB'ye yapılan ihracat %1 oranında artarak 5,3 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir.

2012 yılı Ekim ayında fasıllar düzeyinde en büyük ihracat kalemi, "kıymetli taşlar, kıymetli ve metaller" (1.515 milyon \$) olurken; bu faslı "motorlu kara taşıtları ve aksam parçaları" (1.304 milyon \$); "kazanlar, makinalar, mekanik cihazlar ve aletler; bunların aksam ve parçaları" (1.046 milyon \$), "demir ve çelik" (962 milyon \$) izlemiştir. "Mineral yakıtlar ve yağlar" (4.961 milyon \$), "kazanlar, makina ve cihazlar, aletler; bunların aksam ve parçaları" (2.152 milyon \$), "demir ve çelik" (1.686 milyon \$) ve

"elektrikli makine ve cihazlar" (1.408 milyon \$) ise en yüksek ithalat yapılan fasıllar olmuştur.

2012 yılı Ekim ayında, İzmir'in ihracatı 2011 yılının aynı dönemine göre %0,2 düşüş ve bir önceki aya göre de %2,3 oranında artış ile 715 milyon dolar, ithalatı ise bir önceki yılın aynı dönemine göre %2,5 oranında düşüş ile 849 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir.

2012 yılı Ekim ayında, Ege Bölgesi'nin ihracatı 2011 yılının aynı dönemine göre %5 oranında azalarak 1.461 milyon dolar, ithalatı ise 3,4 oranında azalarak 1.414 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir.

TEMEL EKONOMİK GÖSTERGELER TABLOSU

BÜYÜME (Sabit Fiyatlarla)	2007	2008	2009	2010	2011	2012/III
GSYH (Milyon \$)	648.754	742.094	616.703	731.608	772.298	209.248
Büyüme Oranı (%)	4,7	0,7	-4,8	9,2	8,5	1,6
ENFLASYON (yüzde)	2007	2008	2009	2010	2011	Kasım 12
ÜFE (yıllık)	5,94	8,11	5,93	8,87	13,33	3,6
TÜFE (yıllık)	8,39	10,06	6,53	6,40	10,45	6,37
DIŞ TİCARET (Milyon \$)	2007	2008	2009	2010	2011	Oc-Ek.12
İhracat	107.272	132.027	102.143	113.883	134.972	126.277
İthalat	170.063	201.964	140.928	185.544	240.834	195.783
Dış Ticaret Dengesi	-62.791	-69.936	-38.786	-71.661	-105.863	-69.505
Cari İşlemler Dengesi	-38.434	-41.959	-13.991	-47.099	-77.089	-53.114
SANAYİ ÜRETİM ENDEKSİ (Yıllık Ortalama % Değ.)	2007	2008	2009	2010	2011	Ekim.12
Toplam Sanayi	6,9	-0,6	-9,9	13,1	8,9	-5,7
Takvim Etkisinden Arındırılmış	-	-0,8	-10,1	13,9	8,2	-0,9
KAPASİTE KULLANIMI (%)	2007	2008	2009	2010	2011	Kas .12
Kapasite Kullanım Oranı	79,2	64,9	67,7	75,6	75,5	74
GÜVEN ENDEKSLERİ	2007	2008	2009	2010	2011	Kas.12
Reel Kesim Güven Endeksi	111,4	90,1	87,4	110,4	110,5	101,0
Tüketici Güven Endeksi	93,89	69,9	78,79	90,99	92,0	89,2
SANAYİ CİRO VE SİPARİŞ ENDEKSLERİ	2007	2008	2009	2010	2011	Eki.12
Sanayi Ciro Endeksi	138,2	158,4	138,2	162,7	208,4	224,1
Sanayi Sipariş Endeksi	146,6	159,4	130,4	155,4	200,2	213,2
İŞGÜCÜ VE İSTİHDAM	2007	2008	2009	2010	2011	Eyl.12
İstihdam Edilen Kişi Sayısı (Bin Kişi)	20.738	21.194	21.277	22.594	24.110	25.472
İşsiz Sayısı (Bin Kişi)	2.376	2.611	3.471	3.046	2.615	2.539
İşsizlik Oranı (%)	10,3	11,0	14,0	11,9	9,8	9,1
BORSA VE DÖVİZ	2007	2008	2009	2010	2011	Kas.12
İMKB 100 Endeksi	52.786	47.905	49.066	79.226	82.809	73.059
Euro/\$	1,4589	1,3978	1,4316	1,3377	1,2945	1,2831
MERKEZİ YÖNETİM BÜTÇESİ (Milyon TL)	2007	2008	2009	2010	2011	Oca-Kas.12
Bütçe Dengesi	-13.708	-17.432	-52.761	-40.081	-17.439	-13.335

*: Ödemeler Dengesi ve Bütçe verileri kümülatiftir.

Ödemeler Dengesi, Bütçe ve Dış Ticaret verileri kümülatiftir.



IML BASKILAR



ROTOGRAVURE BASKILAR



FLEXO BASKILAR



OFSET BASKILAR



ENJECTION BASKILAR



LETTER PRES BASKILAR



YILMAZ AMBALAJ

Organize San. Böl. 8 Eylül Mah.
Öte Yaka Mevkii No:48 Kemalpaşa / İZMİR
Tel: 0.232. 878 99 45
Faks: 0.232. 878 99 46
e-mail:info@yilmazambalaj.com.tr
www.yilmazambalaj.com.tr

YILCAP

Organize San. Böl. 8 Eylül Mah.
Öte Yaka Mevkii No:48 Kemalpaşa / İZMİR
Tel: 0.232. 878 99 45
Faks: 0.232. 878 99 46
e-mail:info@yilcap.com.tr
www.yilcap.com.tr



ROTOGRAVURE • FLEXO • LETTER PRESS • OFFSET PRINTING (IML) • ENJECTION

YILMAZ OFSET

5615/2 Sok. No:35 Çamdibi / İZMİR
Tel: 0.232. 433 67 31
Faks: 0.232. 459 08 40
e-mail:info@yilmazofset.com.tr
www.yilmazofset.com.tr

İKON AMBALAJ

İzmir Ankara Asfaltı Çambel Köyü Girişi
No:354/1 Kemalpaşa / İZMİR
Tel: 0.232. 880 40 34 - 880 40 35
Faks: 0.232. 880 40 33
e-mail:info@ikonambalaj.com.tr
www.ikonambalaj.com.tr



FİKİRLERİMİZ DE TAZE, MALZEMELERİMİZ DE!

Her gün binlerce kişiye, her gün aynı lezzet ve tazelikte yemek pişiriyoruz.



www.bortar.com

Toplu Yemek • İşyeri ve Fabrikalara Günlük Yemek Servisi • Catering

Adres: 6089 Sokak No:2 - İşikkent - İZMİR • Telefon: +90 232.436 19 20(Pbx) • Faks: +90 232.436 22 93

